

جامعة اليرموك  
كلية الاقتصاد و العلوم الإدارية  
قسم الاقتصاد

# الانفتاح و النمو الاقتصادي

## حالة الأردن

إعداد  
محمد سمير فنداوي

إشراف  
الأستاذ الدكتور حسين علي الطلافة

٢٠٠٣

جامعة اليرموك

كلية الاقتصاد و العلوم الإدارية

قسم الاقتصاد

# الانفتاح و النمو الاقتصادي

## حالة الأردن

إعداد

محمد سمير هندأوي

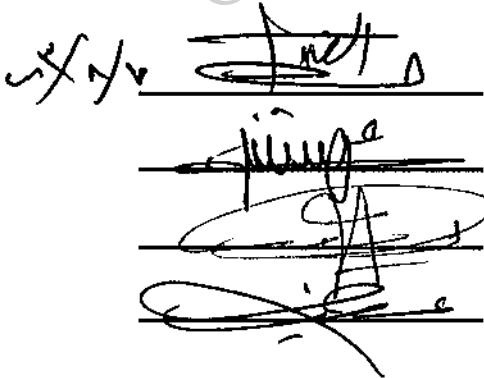
بكالوريوس رياضيات تطبيقية-جامعة العلوم و التكنولوجيا - ٢٠٠٠

قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في

الاقتصاد - جامعة اليرموك

وافق عليها

٢٠٠٣/٧/٣١



مشرفاً و رئيساً

الاستاذ الدكتور حسين علي الطلافحة

عضوا

الدكتور علي حسين مقابلة

عضوا

الدكتور أنور الحاج راشد القرعان

عضوا

الدكتور عاطف محمد خليل

٢٠٠٣/٧/٣١

## الإهداء

إلى أمي كرامة و وفاءً

إلى الحاضر الغائب... أبي

و إلى أختي شذى و عرفاناً

© Arabic Digital Library - Yamouk University

## شكر و تقدير

لا يسعني بعد الانتهاء من هذه الأطروحة إلا أن أتقدم بالشكر الجزيل من البحر الذي لا تنقضي عجايبه و لا تنتهي درره للأستاذ الدكتور حسين الطلائحة و الذي تشرفت بمعرفته على مدى سني دراستي و كان أن حظيت بإشرافه على هذا الجهد، له كل الشكر و العرفان.

كما أتقدم بالشكر إلى الدكتور عاطف خليل على تفضله بقبول المشاركة في الإشراف على هذه الرسالة، كما أتقدم بالشكر الجزيل من الدكتور علي مقابلة على تفضله بمناقشة هذه الأطروحة، و الشكر الموصول كذلك للدكتور أنور القرعان على مساهمته في نقاش هذه الرسالة.

و لا يسعني إلا أن أتقدم بالشكر الجزيل لمن ساهم في تسهيل مهمتي، و أحص منهم الدكتور أحمد ذوقان الهنداوي -مدير عام مؤسسة المواصفات و المقاييس- على نصائحه المفيدة و تزويده بالمعلومات الضرورية لإنجاز هذا العمل، و الدكتور محمد حمادة -مساعد أمين عام وزارة المالية- على تعاونه و تسهيله لمهمتي، و الدكتور تيسير الصمادي-رئيس قسم السياسات و الدراسات في وزارة التخطيط- على الأبحاث التي أغنت الأطروحة، و السيد نسيم الرحاحله-مدير وحدة التنافسية-على المعلومات القيمة، و الشكر الموصول للسيد محمد الشوكة من قسم السياسات و الدراسات في وزارة التخطيط، كما أشكر السيد محمد خريسات من قسم الدراسات النقدية في البنك المركزي على تعاونه و مساعدته، و للمحاميه الأستاذة رانية هنداوي على أفكارها و معلوماتها التي أثرت بها الأطروحة، و للمدقق اللغوي الأستاذ عمسر السليم على جهده الكبير في تدقيق هذه الأطروحة حتى خرجت بهذه الحلة.

## المحتويات

الصفحة	المبحث
أ	الإهداء.
ب	شكر وتقدير.
ت	فهرس المحتويات.
خ	فهرس الجداول.
ذ	فهرس الأشكال.
ذ	فهرس الملاحق.
ر	ملخص باللغة العربية.
<b>الفصل الأول: المقدمة والمنهجية</b>	
٢	(١-١) تمهيد
٦	(٢-١) مشكلة الدراسة
٧	(٣-١) هدف الدراسة
٧	(٤-١) أهمية الدراسة
٨	(٥-١) منهجية الدراسة
٨	(١-٥-١) اختيار مقاييس للانفتاح و مقاييس السياستين المالية و النقدية.
١٣	(٢-٥-١) دراسة العلاقة بين الانفتاح و السياستين المالية و النقدية و ارتباط ذلك بالنمو.
٢٣	(٣-٥-١) دراسة أثر الانفتاح و السياستين المالية و النقدية على النمو.
٢٧	(٦-١) المنهجية الإحصائية
٢٧	(١-٦-١) تقدير النموذج الكلي.
٣١	(٢-٦-١) دالة الانتاج.
٢٩	(٧-١) مصادر البيانات
٣٠	(٨-١) تسلسل الدراسة
<b>الفصل الثاني: المراجعة الأدبية</b>	
٣٥	(١-٢) مقدمة.
٣٦	(٢-٢) الباب الأول: الانفتاح حسب نظريات التجارة.
٣٦	(١-٢-٢) أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب نظرية التجارة النيو كلاسيكية.
٣٧	(٢-٢-٢) أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب النظرية التجارية الحديثة.
٣٨	(٣-٢) الباب الثاني: الانفتاح حسب نظريات النمو.
٣٩	(١-٣-٢) أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب نظرية النمو الكلاسيكية الحديثة.
٤٠	(٢-٣-٢) أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب نظريات النمو الداخلي.

٤٢	(٢-٤): الباب الثالث: أثر الانفتاح على النمو حسب الدراسات التطبيقية.
٤٢	(٢-٤-١): دراسات دوال الإنتاج.
٤٨	(٢-٤-٣): دراسات السببية.
٥٢	(٢-٥): الباب الرابع: السياسة المالية والنقدية وارتباطها بالنمو و الانفتاح.
٥٦	(٢-٦): الباب الخامس: الدراسات التي تعارض فكرة الانفتاح.
٥٨	(٢-٧): الباب السادس: الدراسات التي طبقت على الأردن.
٦١	(٢-٨): الباب السابع: مقياس الانفتاح.
٧٠	(٢-٩): الباب الثامن: نماذج الأردن الكلية.
<b>الفصل الثالث: التصحيح الاقتصادي</b>	
٧٥	(٣-١): مقدمة.
٧٧	(٣-٢): الباب الأول: مكونات برامج التصحيح الاقتصادي.
٧٩	(٣-٣): الباب الثاني: مراحل الاقتصاد الأردني.
٧٩	(٣-٣-١): أولاً: الحقبة النفطية (١٩٧٤-١٩٨٣)
٨٠	(٣-٣-٢): ثانياً: مرحلة ما بعد الحقبة النفطية (١٩٨٣-١٩٨٩).
٨٢	(٣-٣-٣): ثالثاً: مرحلة برنامج التصحيح الاقتصادي (١٩٨٩-٢٠٠٣)
٨٥	(٣-٤): الباب الثالث: التصحيح و السياستين المالية والنقدية.
٨٥	(٣-٤-١): إجراءات السياسة المالية.
٨٧	(٣-٤-٢): إجراءات السياسة النقدية.
٨٨	(٣-٥): الباب الرابع: ارتباط مسار التصحيح الاقتصادي بمسار التحرير و الانفتاح.
٩٠	(٣-٦): الباب الخامس: الآثار الاجتماعية لتصحيح الاقتصادي.
٩٢	(٣-٧): الباب السادس: تقييم برامج التصحيح الاقتصادي.
<b>الفصل الرابع: الانفتاح الاقتصادي في الاردن</b>	
١٠١	(٤-١): مقدمة.
١٠٢	(٤-٢): الباب الأول: الفتح السياسة التجارية في الأردن
١٠٢	(٤-٢-١): أولاً: الوسائل السعرية.
١٠٧	(٤-٢-٢): ثانياً: الوسائل الكمية.
١١٢	(٤-٢-٣): ثالثاً: الوسائل التنظيمية.
١١٣	(٤-٣-٤): درجة حرية و انفتاح الاقتصاد الأردني.
١١٧	(٤-٣): الباب الثاني: قطاع التجارة الخارجية الأردني.
١١٧	(٤-٣-١): الصادرات.
١١٩	(٤-٣-٢): المستوردات.

١٢٢	(٣-٣-٤): العجز في الميزان التجاري
١٢٣	(٤-٣-٤): المعوقات الفنية التي تواجه صناعة التصدير الأردنية.
١٢٣	(٤-٤): الباب الثالث: تنافسية الاقتصاد الأردني.
١٢٤	(١-٤-٤): تنافسية الاقتصاد الأردني حسب تقرير التنافسية العالمي.
١٢٦	(٢-٤-٤): مقارنة النوعية.
١٢٩	(٣-٤-٤): مقارنة جاذبية الموقع.
١٣٢	(٤-٤-٤): مقارنة القدرة على البيع.
١٣٢	(٥-٤-٤): أداء القطاع الصناعي الأردني.
١٣٤	(٥-٤): الباب الرابع: سياسة تشجيع الإنتاج.
١٣٧	(٦-٤): الباب الخامس: العوامل السياسية المؤثرة على الفتح الأردن.
<b>الفصل الخامس: الانفتاح و النمو: النتائج القياسية</b>	
١٣٩	(١-٥): مقدمة.
١٤٠	(٢-٥): الباب الأول: مقاييس الانفتاح و السياستين المالية و النقدية.
١٤٠	(١-٢-٥): مقاييس الانفتاح.
١٤٢	(٢-٢-٥): مقاييس السياسة المالية و النقدية.
١٤٤	(٣-٢-٥): الارتباط بين مقاييس الانفتاح.
١٤٤	(٣-٥): الباب الثاني: العلاقة بين الانفتاح و فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية. و ارتباط ذلك بالنمو:
١٤٥	(١-٣-٥): مشاكل تقدير النموذج الكلي
١٤٦	(٢-٣-٥): نتائج تقدير المعادلات الهيكلية.
١٥٣	(٣-٣-٥): معاملات السياسة المالية و النقدية.
١٥٥	(٤-٥): الباب الثالث: نتائج دراسة العلاقة بين النمو و الانفتاح و السياستين المالية و النقدية.
١٥٥	(١-٤-٥): اختبار استقرار البيانات.
١٥٦	(٢-٤-٥): نتائج تقدير دالة النمو بوجود مقاييس الانفتاح.
١٥٨	(٣-٤-٥): نتائج تقدير دالة النمو بوجود مقاييس الانفتاح و مقاييس السياستين المالية و النقدية.
١٦١	(٤-٤-٥): نتائج تقدير أثر الانفتاح على الاستثمار.
١٦٤	(٥-٤-٥): مشكلة الداخلية و الارتباط.
١٦٦	(٥-٥): الجمع بين نتائج التحليل الإحصائي.

## الفصل السادس: النتائج و التوصيات

١٦٨	(١-٦): النتائج.
١٧١	(٢-٦): التوصيات.
١٧٢	المراجع

© Arabic Digital Library-Yarmouk University



## فهرس الجداول

رقم الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
<b>الفصل الاول: المقدمة والمنهجية</b>		
١٣	متغيرات النموذج الداخلية.	(١-١)
١٣	متغيرات النموذج الخارجية.	(٢-١)
٢١	معادلات النموذج السلوكية.	(٣-١)
٢١	معادلات النموذج التعريفية.	(٤-١)
<b>الفصل الثاني: المراجعة الادبية</b>		
٧١	نماذج الأردن الكلية	(١-٢)
<b>الفصل الثالث: التصحيح الاقتصادي</b>		
٧٨	إجراءات التصحيح و التكيف الهيكلي.	(١-٣)
٨٦	الأهمية النسبية لأبرز مكونات الإيرادات الضريبية و النفقات العامة.	(٢-٣)
٨٩	إجراءات التصحيح الاقتصادي في الأردن حسب تقرير البنك الدولي.	(٣-٣)
٩٣	مقارنة الأرقام المتوقعة من برنامج التصحيح مع الفعلية.	(٤-٣)
<b>الفصل الرابع: الانفتاح الاقتصادي في الأردن</b>		
١٠٤	بعض السلع الخاضعة للضريبة الخاصة.	(١-٤)
١٠٦	بعض مؤشرات الضريبة العامة على المبيعات ١٩٩٤-٢٠٠١.	(٢-٤)
١٠٩	القيود الكمية في القطاعات الاقتصادية.	(٣-٤)
١١٠	السلع التي تحتاج إلى توصية و جهة التوصية.	(٤-٤)
١١٠	السلع المحصور استيرادها و جهة الاستيراد.	(٥-٤)
١١١	السلع التي تحتاج إلى توصية مسبقة قبل تصديرها.	(٦-٤)
١١٢	اتفاقيات الأردن التجارية الدولية.	(٧-٤)
١١٤	مقياس هيرتج لحرية الاقتصاد الأردني.	(٨-٤)
١١٥	ترتيب دول الشرق الأوسط و شمال أفريقيا حسب درجة الحرية (هيرتج).	(٩-٤)
١١٦	درجة حرية الاقتصاد الأردني حسب تقرير مؤسسة فريزر.	(١٠-٤)
١١٧	نسب نمو الصادرات.	(١١-٤)
١١٩	نسب نمو المستوردات.	(١٢-٤)
١٢٧	عدد الشركات الأردنية الحاصلة على شهادة الأيزو و الهاسب.	(١٣-٤)
١٣٠	تصنيف البلدان بحسب أداء الاستثمارات الأجنبية المباشرة و إمكانات الاستثمارات	(١٤-٤)

	الأجنبية المباشرة ١٩٩٨-٢٠٠٠.	
١٣١	تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر ١٩٩٠-٢٠٠١ بالدولار الأمريكي.	(١٥-٤)
١٣٣	حصة الفرد في الأردن من القيمة المضافة صناعياً مقارنة بغرب آسيا و الدول النامية و المتقدمة (١٩٨٠-١٩٩٨).	(١٦-٤)
١٣٣	الصادرات التكنولوجية كنسبة مئوية من مجموع الصادرات.	(١٧-٤)
١٣٤	مقياس تنافسية أداء الصناعة لدول الشرق الأوسط و شمال إفريقيا و تركيا.	(١٨-٤)
١٣٥	التخفيضات الجمركية على مدخلات الإنتاج الصناعي.	(١٩-٤)
١٣٦	برامج المساعدات الأجنبية و الجهة النظرية.	(٢٠-٤)
<b>الفصل الخامس: الانفتاح و النمو: النتائج القياسية</b>		
١٤٠	قيم مقياس الانفتاح.	(١-٥)
١٤٣	قيم مقياس السياسة المالية و النقدية.	(٢-٥)
١٤٤	مصفوفة الارتباط بين مقياس الانفتاح.	(٣-٥)
١٤٦	اختبار تعريف المتغيرات.	(٤-٥)
١٤٧	تحديد معادلات النظام و المتغيرات الوسيطة المستخدمة في التقدير.	(٥-٥)
١٤٧	نتائج قيم المعاملات.	(٦-٥)
١٥٣	مضاعف السياسة المالية و النقدية.	(٧-٥)
١٥٥	قيم ماكينون المحسوبة لاختبار استقرار البيانات باستخدام اختباري ديكي فولر ز ديكي فولر الموسع.	(٨-٥)
١٥٧	نتائج تقدير دالة النمو بوجود متغيرات الانفتاح.	(٩-٥)
١٦٠	نتائج تقدير دالة النمو بوجود متغيري العجز و التضخم.	(١٠-٥)
١٦٢	نتائج تقدير نسبة الاستثمار على التضخم و العجز و الانفتاح.	(١١-٥)
١٦٥	نتائج اختبار السببية.	(١٢-٥)
١٦٥	مصفوفة الارتباطات بين متغيرات نموذج النمو.	(١٣-٥)

## فهرس الأشكال

رقم الصفحة	عنوان الشكل	رقم الشكل
٢٢	خريطة تدفقات النموذج الكلي	(١-١)
١١٨	أهم السلع المصدرة ٢٠٠١	(١-٤)
١١٩	التوزيع الجغرافي للصادرات ٢٠٠١.	(٢-٤)
١٢١	أهم السلع المستوردة ٢٠٠١.	(٣-٤)
١٢٢	التوزيع الجغرافي للمستوردات للعام ٢٠٠١.	(٤-٤)
١٢٢	العجز في الميزان التجاري (١٩٧٦-٢٠٠٠)	(٥-٤)
١٤٢	قيم التضخم و نسبة العجز (١٩٧٦-٢٠٠٠)	(١-٥)

## فهرس الملاحق

رقم الصفحة	عنوان الملحق	رقم الملحق
١٩٠	البيانات المستخدمة في الدراسة	١
١٩١	حساب معدل الحماية الفعال	٢
١٩٢	إجراءات السياسة المالية.	٣
١٩٣	إجراءات السياسة النقدية.	٤
١٩٤	حل النموذج الكلي.	٥

## الملخص

هنداوي، محمد سمير. الانفتاح و النمو الاقتصادي: حالة الأردن. رسالة ماجستير بجامعة

اليرموك. ٢٠٠٣. (المشرف: أ.د. حسين علي طلافحة).

تشهد معظم دول العالم اتجاهاً متنامياً نحو الانفتاح و تحرير اقتصادياتها رغبة من هذه البلدان في تحقيق مجموعة من الأهداف التنموية، و الأردن واحد من هذه الدول التي توجهت نحو الانفتاح و التحرر رغبة في تحقيق هذه الأهداف.

تهدف الدراسة إلى تحليل العلاقة بين الانفتاح الاقتصادي و النمو و الاستثمار، و دراسة أثر سياسة الانفتاح على فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية و ارتباط هذا الأثر بالنمو، و التوصل إلى نتائج تأخذ بعين الاعتبار الاختلاف الحاصل بين الدراسات التحريبية، التي توصل بعضها إلى وجود علاقة إيجابية بين الانفتاح و النمو، في حين رأت أخرى عدم صحة هذه النتيجة.

تكتسب هذه الدراسة أهمية بالنظر إلى الاختلاف النظري بين الاقتصاديين حول أثر الانفتاح التجاري على النمو، و تتجلى أهميتها من الاختلاف في النتائج التي توصل إليها الباحثون حول علاقة النمو بالانفتاح بالنسبة لحالة الأردن، في الوقت الذي يتبع فيه الأردن مساراً يتجه نحو تحرير و رفع القيود التجارية، من خلال ارتباط مسار التصحيح الاقتصادي في الأردن بمسار تحرير التجارة.

و قد تم بناء نموذج كلي للاقتصاد الأردني للحصول على مضاعف كل من السياستين المالية و النقدية في حالي الاقتصاد المغلق و المفتوح، و قد استخدمت الدراسة طريقة المربعات الصغرى على مرحلتين (Two Stage Least Squares) (2SLS) في تقدير معاملات النموذج، حيث كان مضاعفي السياستين المالية و النقدية في حالة الاقتصاد المغلق أكبر منها في حالة الاقتصاد المفتوح، الذي يعني أن فاعلية

السياسيين المالية و النقدية في حالة الاقتصاد المغلق أكبر منها في حالة الاقتصاد المفتوح، وأن الدخل المتحقق و الناتج عن زيادة الإنفاق العام أو الخاص سيكون أكبر في حالة الاقتصاد المغلق منه في حالة الاقتصاد المفتوح.

كما قدرت الدراسة معادلة للنمو و تضمنت مقاييس تنوب عن السياسة المالية و النقدية و الانفتاح، حيث خلصت الدراسة إلى عدم وضوح العلاقة بين الانفتاح و النمو فيما كانت العلاقة بين النمو و التضخم و عجز الموازنة سلبياً، كنتيجة لحالة عدم الاستقرار التي يحس بها المستثمرون في اقتصاد يعاني من مشكلة عجز مزمنة تساهم في تشكيل حالة من عدم التيقن في السوق.

و للتعرف على أثر الانفتاح على أحد قنوات النمو و هو الاستثمار، ظهر جلياً الأثر الإيجابي للانفتاح على الاستثمار كنتيجة طبيعية لزيادة الاستثمارات الأجنبية بفعل الانفتاح، و اعتماد الاستثمار المحلي على المستوردات من المواد الأولية و الآلات و المعدات التقنية.

و استنتجت أن سياسة الانفتاح تؤثر على النمو إيجاباً و سلباً من خلال مجموعة من القنوات، و إحدى هذه القنوات الإيجابية هي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، و زيادة فرص الاستثمار المحلي من خلال فتح الأسواق العالمية، و تحسين أداء الصادرات.

و هناك قنوات سلبية، من خلال الأثر السلبي للانفتاح على فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية، و زيادة المستوردات مما يزيد من عبء الحكومة في توفير العملة الأجنبية لتمويل هذه الزيادة في المستوردات مع ما يرتبط بهذا من آثار سلبية على ميزان المدفوعات، و بالتالي النمو.

و لعل من أهم توصيات الدراسة هو استمرار الأردن في الاتجاه نحو الانفتاح و العمل على الاستفادة من فرص المنافسة الدولية.

الكلمات المفتاحية: النمو، الانفتاح، السياسة المالية، السياسة النقدية، الاستثمار، نموذج قياسي كلي، الأردن

# الفصل الأول

## المقدمة

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

## الفصل الأول

### المقدمة

#### 1-1: تمهيد:

مر الاقتصاد الأردني بخمسة عقود منذ استقلال المملكة شهدت تطورات اقتصادية متعددة، ولقد اختلف دور الدولة في الاقتصاد حسب متطلبات كل فترة من هذه الفترات، ففترة الخمسينات والستينات وصفت بأنها مرحلة تدخل الدولة، والتي تحملت لوحدها عبء بناء المؤسسات وتجهيز البنية التحتية، مما أدى إلى زيادة الإنفاق العام، وقد ترك هذا الأمر اختلالات متعددة، وانتقلت هذه الاختلالات إلى فترة السبعينات؛ غير أن بروز الثروة النفطية في الخليج و استفادة الأردن منها، أخرج استحقاقات التصحيح اللازمة وأجلها إلى وقت لاحق، وكان من المتوقع أن يشهد الاقتصاد الأردني تشوهات هيكلية، وأن تظهر مشكلاته الكليّة في حقبة السبعينات، لكن الفوائض النفطية أجلت كل ذلك إلى حقبة ثالثة. ومع بداية عقد الثمانينات بدأ الاقتصاد يتأثر بالركود العالمي والإقليمي، فظهرت مشكلة المديونية كنتيجة للإسراف في الاقتراض، و غدا الاقتصاد مع نهاية الثمانينات مثقلاً بمشكلات العقود السابقة، فكان لا بد من إجراء التصحيح الهيكلي، الأمر الذي استدعى اللجوء إلى برامج التثبيت والتكيف الهيكلي. (طوقان و العناني، ١٩٩٦)

يقسم هيكل الاقتصاد الأردني إلى أسواق ثلاث، هي : سوق السلع والخدمات، وسوق العمل، وسوق النقود، فبالنسبة لسوق السلع والخدمات، نجد أن قطاع الصناعة الأردني ما زال يلعب دوراً هامشياً في مسيرة الاقتصاد الوطني الذي يسيطر عليه قطاع الخدمات، كما يعاني القطاع الصناعي من تدنٍ في القيمة المضافة الصناعية (الفانك، ١٩٩٤) فضلاً عن مشاكل متعددة تتعلق بالقدرة التنافسية والجودة والالتزام بالمواصفات والمعايير العالمية، في حين لم يكن القطاع الزراعي أفضل حالاً فما زال هذا القطاع يعاني من مشاكل متعددة ترتبط بالتسويق وتوفير المياه، و تدني حجم الاستثمارات.

أما سوق العمل، فهناك تشوهات (Distortions) متعددة في هذا القطاع، ففي حين يوصف بأنه مصدر للعمالة كنتيجة لفائض العرض، فإنه يلجأ إلى استيرادها بالنظر إلى فائض الطلب على العمالة في قطاعات أخرى و بالتحديد الإنشائية، وبالنظر إلى القطاع الخاص ومحددات الطلب على العمالة فيه، فإن ذلك يرتبط بمحددات الاستثمار؛ والملاحظ أن هناك تراكمًا رأسماليًا كبيراً إذ أن خلق فرصة عمل واحدة تستوجب استثمار خمس و ثلاثين ألف دينار من الاستثمارات الرأسمالية، أي ما يعادل ثلاثة أمثال المعدل السائد في البلدان النامية ( طلافحة و الفهداوي، ١٩٩٨). وعلى صعيد آخر يشير الهيكل القطاعي للاقتصاد الأردني بوضوح إلى سيطرة القطاعات المحلية غير القابلة للإنتاج (Non-tradables) على توليد الجزء الأعظم من الناتج المحلي الإجمالي، إذ تشكل هذه القطاعات ما يقرب من ثلثي الناتج، ويأتي في مقدمة هذه القطاعات، قطاع الإنشاءات الذي لا يعتمد بدوره على حجم كبير من العمالة الأردنية.

وبالانتقال إلى سوق النقود نجد أن هناك فائض طلب على الدينار رغم رفع أسعار الفائدة، ولعل ذلك يقترن بشكل رئيسي بالسياسة النقدية المتشددة التي يتبناها البنك المركزي تمسحياً مسع برنامج التصحيح الاقتصادي، وبالرغبة في الحفاظ على سعر الصرف. غير أنه لا يمكن القول بوجود أثر فعال لسعر الفائدة على سعر الصرف بسبب عدم وجود سوق مالية متطورة تشجع المستثمرين، سواء أكانوا محليين أو أجانب على الاستثمار في أوراق مالية أردنية أو ودائع بالعملة المحلية. إن خلق تشوهات في سوق النقود من أجل المحافظة على سعر الصرف ربما تكون له آثار عكسية أكثر منها إيجابية، فلا بد إذن من الوقوف عند هذه التشوهات ومعالجتها. وهنا يمكن القول إن السياسة النقدية المتشددة مقرونة بسياسة مالية متشددة يجعل أمر تحريك عجلة الاقتصاد مرهوناً بتعبئة مدخرات القطاع الخاص، وجلبها من الخارج؛ ولكي يقوم بذلك لا بد من أن تقوم الدولة بحفزه. ولعل تخفيض الضرائب على الدخل والضريبة على الأرباح، وتخفيض الجمارك، ورفع العوائق الإدارية والبيروقراطية، تشكل الحوافز المناسبة ليقوم القطاع الخاص بدوره الاستثماري بدلاً من

الحكومة. (طوقان و العناني، ١٩٩٦)



و كنتيجة لتبني الأردن منذ العام ١٩٩٢ برنامجين للتصحيح الاقتصادي بالتعاون مع صندوق النقد والبنك الدوليين بعد أن توقف العمل بالبرنامج الأول الذي انطلق في العام ١٩٨٩ بسبب اندلاع حرب الخليج الثانية فقد تبني الأردن سياسة إصلاحية تتبنى فكرة الانفتاح و تحرير الاقتصاد، و قد اشتملت برامج التصحيح على منظومة واسعة من السياسات والإجراءات والتدابير الرامية إلى معالجة الاختلالات الهيكلية وإعادة الاستقرار الاقتصادي من جوانبه المختلفة. بالإضافة إلى تهئية البيئة المناسبة للاستثمار مع ما يتطلبه ذلك من تحسين لمستوى الأداء الاقتصادي وتطوير البيئة التشريعية وتطوير سوق رأس المال بهدف استقطاب الاستثمارات الأجنبية وحشد المدخرات الوطنية. وقد ركزت السياسات والإجراءات الحكومية تدعيم فكرة النمو القائم على ريادة القطاع الخاص والتوسع في الصادرات. وقد اتخذت الحكومة سلسلة من الإجراءات الهادفة إلى تحرير النشاط الاقتصادي وزيادة مشاركة القطاع الخاص، ومنها على سبيل المثال وليس الحصر سياسة التخصيص وإعلان الدينار عملة قابلة للتحويل للأغراض الجارية والرأسمالية وربط سعر صرف الدينار بالدولار وتحرير التجارة وإقامة المناطق الصناعية المؤهلة وتوقيع العديد من الاتفاقيات الثنائية والمتعددة الأطراف.

و في سياق التزام الأردن ببرامج البنك و الصندوق الدوليين، فقد عملت الحكومة على تعديل التشريعات المالية و التي تتعلق بشكل مباشر بالعوائق الجمركية و غير الجمركية، حيث قامت بتعديل هذه القوانين على نحو يسمح بانسياب السلع والخدمات من خلال التخفيضات الجمركية المتتالية و إعفاء مدخلات الإنتاج، مما يؤدي -ضمن هذه النظرة<sup>١</sup>- إلى الاستخدام الأمثل لعناصر الإنتاج محليا ودوليا ويحد من التشوهات في جانبي الإنتاج والاستهلاك.

و قد اتخذ الأردن العديد من الإجراءات الهادفة إلى تحرير التجارة الخارجية وزيادة درجة الانفتاح الاقتصادي والاندماج مع الاقتصاد العالمي، ومن أبرز الخطوات التي تم اتخاذها في هذا الإطار الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية والتوقيع على اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية واتفاقية الشراكة الأوروبية واتفاقية

<sup>١</sup> النظرة النيوكلاسيكية لعلاقة الانفتاح و التجارة بالنمو و كفاءة استخدام الموارد.

منظمة التجارة الحرة مع أمريكا وإنشاء المناطق الصناعية المؤهلة وإنشاء منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة إلى جانب توقيع العديد من الاتفاقيات التجارية الثنائية. وقد عملت الحكومة على تخفيض الحد الأعلى للرسوم من ٣٥% إلى ٣٠% و إلغاء الرسوم الجمركية البالغة ١٠% على مجموعة كبيرة من مدخلات الانتاج الصناعي، إلى جانب تخفيض الرسوم الجمركية على حافلات الركوب المتوسطة والكبيرة من ٣٠% إلى ١٥%. (البنك المركزي-التقرير السنوي، ٢٠٠٠)

كما تم إقرار وتعديل العديد من التشريعات المالية والاقتصادية وإزالة القيود أمام الاستثمارات الأجنبية، وفي هذا المجال فقد أزال نظام تشجيع استثمارات غير الأردنيين التمييز في منح الحوافز لغير الأردنيين ، كما ألغى سقف الملكية في جميع القطاعات الاقتصادية فيما عدا بعض النشاطات في قطاعات التجارة والمقاولات الإنشائية ، إذ أصبح بإمكان المستثمر غير الأردني التملك بنسبة ١٠٠% في باقي القطاعات، ومن الخطوات الهامة التي تم اتخاذها لتسهيل تدفق الاستثمارات الأجنبية ، إزالة كافة القيود أمام حركة الاستثمارات الأجنبية بما في ذلك العوائد والفوائد وأي أموال ناجمة عن هذه الاستثمارات .(مؤسسة تشجيع الاستثمار- قانون تشجيع الاستثمار، ٢٠٠٠)

أما فيما يتعلق بالاستثمار غير الأردني في سوق الأوراق المالية (بورصة عمان) فقد بلغ في نهاية عام ٢٠٠٠ ما نسبته ٤١,٧% من القيمة السوقية للأسهم المدرجة في البورصة ، حيث تبلغ استثمارات العرب ٣٦,١% و ٥,٦% لغير العرب، وتتوزع استثمارات غير الأردنيين على القطاعات المختلفة في السوق كما يلي : البنوك والمؤسسات المالية ٥٥,٢% ، التأمين ١٧,٩% ، الخدمات ٢١,٣% وقطاع الصناعة ٣٠,٢% . (هيئة الأوراق المالية- التقرير السنوي، ٢٠٠٠)

أما فيما يتعلق بالتخصيص وهي إحدى الخطوات الهامة على صعيد الإصلاح والانفتاح الاقتصادي ، فقد بدأت الحكومة في عام ١٩٩٧ بتنفيذ برنامج للتخصيص يهدف بالدرجة الأولى إلى إعطاء دور أكبر للقطاع الخاص، وإلى رفع كفاءة المشروعات وتحسين الإنتاجية ، وجذب و حفز المزيد من الاستثمارات المحلية

والأجنبية وإلى تعميق سوق رأس المال المحلي، وفي سبيل إنجاح عملية التخصصية فقد تم وضع إطار مؤسسي لتنفيذ هذه العملية، و تم البدء بمخصصة بعض المؤسسات الأردنية مثل الاتصالات و الملكية الأردنية و شركة مصانع الإسمنت.

### ٣-١: مشكلة الدراسة:-

تبرز مشكلة الدراسة من التنوع و الاختلاف الكبير الحاصل بين الباحثين حو العلاقة بين الانفتاح و النمو، ففي حين تشير العديد من الدراسات إلى وجود علاقة إيجابية بين النمو و الانفتاح الاقتصادي (Miller, 2000),(Harrison, 1996), (Edwards, 1998), (Edwards, 1992,1993)، فإن أي من هذه الدراسات لم يقطع بوجود هذه العلاقة الإيجابية و انطباقها على كل الدول (الرفاعي، ١٩٩٨) ، كما أن بعض الباحثين شكك في صحة هذه الفرضية (هيرست و طومبيسون، ٢٠٠١) (Krugman, 1994) (Rodrek, 1988, 1994) (Harrison & Hansen, 1999) و لذلك فإن معظم هذه البحوث قد توسع في إجراء الدراسات على مستوى مجموعة كبيرة من الدول من خلال بيانات مقطعية. غير أن بعض الدراسات التي تناولت علاقة التجارة بالنمو في الأردن لم تصل إلى نتيجة تقطع بأثر إيجابي للتجارة على النمو (الرفاعي، ١٩٩٨) ، (المغايرة، ١٩٩٣) (شامية و الروابدة، ١٩٨٩) ، فمن بين النتائج التي توصلت إليها دراسة الرفاعي (١٩٩٨) أنه "لم يكن النمو في الصادرات الوطنية سبباً في النمو الاقتصادي بل إن التغير الهيكلي في الاقتصاد باتجاه الإنتاج الصناعي هو الذي أدى إلى حصول النمو" ، في حين أثبتت دراسات أخرى و جود هذه العلاقة الإيجابية بين النمو و الانفتاح التجاري-ممثلاً بالنمو في الصادرات- بالنسبة للأردن كما عند الصمادي (Smadi, 2001).

و في إطار دراسة العلاقة بين النمو و كل من السياستين المالية و النقدية فقد أشار العديد من الباحثين إلى أن السياسة الكلية للاقتصاد تلعب دوراً بارزاً في هئية البيئة الملائمة للنمو في المدى الطويل و عليه فإن عوامل عدم الاستقرار و الفاعلية في هاتين السياستين سيسحون دون الوصول إلى معدلات نمو مقبولة. (Easterly & Rebelo, 1993) (Fischer, 1991, 1993).

و من جانب آخر حاولت أبحاث أخرى دراسة أثر الانفتاح الاقتصادي على كل من السياستين المالية و النقدية، حيث توصلت إلى وجود علاقة سلبية بين الانفتاح و السياستين المالية و النقدية (حماد و مشعل، ١٩٨٦)، (مشعل، ٢٠٠١)، فبناءً على هذه المجموعة من الدراسات فإن الانفتاح الاقتصادي يساهم في تصغير مضاعف كل من هاتين السياستين و بالتالي تقليل فاعلية هاتين السياستين، الأمر الذي يعني أن الزيادة المستغلة في الإنفاق الحكومي و الاستثماري ستحقق زيادة لاحقة في الدخل في حالة الاقتصاد المغلق أكبر من حالة الاقتصاد المفتوح، و عليه فإنه من المتوقع أن تكون معدلات النمو في الاقتصاديات المغلقة أكبر منها في الاقتصاديات المفتوحة.

يظهر جلياً من التناول السابق عدم وجود نتيجة واحدة تنتظم جميع الدراسات مما يستدعي إعادة بحث العلاقة بين الانفتاح و النمو بالنسبة للأردن ضمن فترات زمنية مختلفة للحصول على نتائج تصلح للاستخدام في إطار السياسة الكلية الأردنية.

#### ١-٢: هدف الدراسة:

تهدف الدراسة إلى تحليل العلاقة بين الانفتاح الاقتصادي و النمو و السياسة الكلية و التوصل إلى نتائج تأخذ بعين الاعتبار الاختلاف الحاصل بين الدراسات، و كيفية الجمع بين معدلات النمو المرتفعة التي تحققها الدول المفتوحة بمقابل معدلات أخرى منخفضة في تلك المغلقة بالرغم من انخفاض فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية كنتيجة لصغر المضاعف و لتحقيق هذا الهدف ستناقش هذه الدراسة أثر الانفتاح على كل من السياستين المالية و النقدية في الأردن من خلال تأثيرها على المضاعف، كما ستسعى إلى تحديد الظروف المناسبة للحصول على آثار إيجابية للانفتاح.

#### ١-٢: أهمية الدراسة:-

تكتسب هذه الدراسة أهمية كبيرة بالنظر إلى الاختلاف النظري و التطبيقي بين الاقتصاديين حول أثر الانفتاح التجاري على النمو، فبعض هذه الدراسات ترى آثاراً سلبية، في حين ترى أخرى آثاراً إيجابية في

المدى القصير، و أخرى في المدى الطويل، مع ما يضاف إلى هذا الاختلاف في الإطار النظري من اختلاف في نماذج التحليل و أساليبها وهذا يعود إلى الاختلاف النظري أولاً ثم لاختلاف المنهجية المتبعة من قبل الباحثين. و تتجلى أهمية هذه الدراسة كذلك من الاختلاف في النتائج التي توصل إليها الباحثون حول علاقة النمو بالانفتاح بالنسبة لحالة الأردن، في الوقت الذي يتبع فيه الأردن مساراً يتجه نحو تحرير و رفع القيود التجارية من خلال ارتباط مسار التصحيح الاقتصادي في الأردن بمسار تحرير التجارة، فشرط الحصول على القروض و إمكانية جدولة الديون متفقة مع شروط الانضمام لمنظمة التجارة العالمية، و ذلك في سياق الوصفة التي يتبناها كلٌ من صندوق النقد الدولي و البنك الدولي و التي تعمل على دمج سياسات الاستقرار الاقتصادي ضمن برامج التصحيح نفسها و التي تركز على تحرير التجارة و رفع القيود عنها (Pritchett, 1994).

كما تتجلى أهمية هذه الدراسة من جهة تحليلها لأثر السياسات الاقتصادية الثلاث مجتمعة (السياسة التجارية، و السياسة النقدية، و السياسة المالية) على النمو الاقتصادي، فضلاً عن تناولها حلقة الوصل بين السياستين المالية و النقدية و علاقتهما بالنمو من خلال تحليل أثر الانفتاح التجاري على هاتين السياستين.

#### 1-5: منهجية الدراسة:

تلخص منهجية هذه الدراسة في خطوات أربع هي:

- أ. اختيار مقياس للانفتاح و مقياس لكل من السياسة المالية و السياسة النقدية.
- ب. دراسة العلاقة بين الانفتاح والسياستين المالية والنقدية وارتباط ذلك بالنمو.
- ج. دراسة اثر الانفتاح و السياستين المالية و النقدية على النمو و قنواته.
- د. محاولة الجمع بين النتيجتين في (ب) و (ج) لتفسير ظاهرة النمو في الاقتصاد الأردني.

#### 1-5-1: اختيار مقياس للانفتاح و مقاييس السياستين المالية و النقدية:-

إن جميع المقاييس التي سيتم اختيارها تمثل تقريباً للسياسة قيد الدراسة، و عليه لا يمكننا القول بأن هذه المقاييس تستطيع الإحاطة بكافة جوانب السياسة لكنها تعطي على الأقل مؤشراً على الاتجاه العام للسياسة سواء كانت تجارية أو نقدية أو مالية.

## أولاً: - اختيار مقياس للانفتاح: -

يعرف الانفتاح بأنه السياسة التجارية المتبناة من الدولة والتي ليس فيها تمييز ضد منتجات و سلع و خدمات العالم الخارجي، وقد استُخدم في الأدبيات مقاييس مختلفة للانفتاح اختلفت تبعاً لاختلاف نوع البيانات المستخدمة و عدد الدول الداخلة في الدراسة و تعريف الانفتاح، فضلاً عن النماذج النظرية التي تتبعها هذه الدراسات.

و تستخدم الدراسة مجموعة من المقاييس التي تمثل تقريباً للسياسة التجارية المتبناة في الأردن و ذلك بالنظر إلى أن كل مقياس من هذه المقاييس لا يمكن اعتباره منفرداً مقياساً شاملاً وافياً للسياسة التجارية و ذلك لأسباب عديدة لعل من أهمها، أولاً: أن هذه المقاييس هي تقريب (Proxy) للسياسة التجارية و ليست تمثيلاً واقعياً و شاملاً لكافة جوانبها، ثانياً: معظم المقاييس المستخدمة الترابط بينها ضعيف أو لا يوجد ترابط أصلاً. (Pritchett, 1994) ثالثاً: إن معظم هذه المقاييس هي مقاييس كمية لا تتناول القيود غير الضريبية، و التي و إن حاولت بعض الدراسات قياسها فإنها ستظل قاصرة عن الإحاطة بها.

ستلجأ هذه الدراسة إلى استخدام أكثر من مقياس تختلف حسب خصائص الانفتاح، حيث يمكن تصنيف المقاييس التي تستخدمها الدراسة إلى :

### أ. مقاييس تعتمد على الكثافة التجارية (Trade Intensity Ratio Measures-TIR):

هذه المقاييس هي الأكثر شيوعاً في معظم دراسات السلاسل الزمنية نظراً لتوفر بياناتها وهي الصادرات والمستوردات والنتائج المحلي الإجمالي، حيث يعطى مقياس كثافة التجارة الخارجية (Trade Intensity Ratio) و الذي يمثل مجموع الصادرات و المستوردات مقسوماً على الناتج المحلي الإجمالي مضروباً في مائة: -

$$TIR = \frac{\text{Imports} + \text{exports}}{\text{GDP}} \times 100$$

بجيث:

Imports: المستوردات بالأسعار الجارية.

Exports: الصادرات بالأسعار الجارية.

GDP: الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية.

وقد تم استخدام الأسعار الجارية بالنظر إلى أن أسعار الصادرات ترتفع بوتيرة أبطأ من ارتفاع المنتجات ككل، و يعود ذلك إلى أن الإنتاجية في القطاع التصديري هي أعظم باطراد من الإنتاجية في عموم الاقتصاد و عليه فإن حسابات السعر الثابت تعمل على تضخيم نسبة الانفتاح(هيرست و طومبسون، ٢٠٠١).

ب. مقياس نسبة الضرائب الجمركية إلى الناتج (Duty Ratio-DR): -

يعبر هذا المقياس عن مساهمة الضرائب الجمركية في الناتج، حيث تلجأ البلدان التي لا تمتلك قاعدة

صناعية إلى وسائل حماية مرتفعة، و يعطى المقياس على النحو المين: -

$$DR = \frac{RDUTY}{GDP_{94}} \times 100$$

بجيث: -

DR: نسبة الضريبة إلى الناتج المحلي.

RDuty: الإيرادات الجمركية الحقيقية.

GDP<sub>94</sub>: الناتج المحلي الإجمالي بأسعار (١٩٩٤).

### ج. مقياس الحماية الإغلافية (Effective Protection Rate-EPR):

ويشير هذا المقياس إلى أن القيمة المضافة محلياً تكون أكبر من القيمة المضافة عالمياً كنتيجة لارتفاع معدل الضريبة الجمركية على مدخلات الإنتاج و السلع الاستهلاكية، ويعطي هذا المقياس صورة عن كفاءة وتنوع الإنتاج ومدى قدرته على المنافسة العالمية، ويعطى المقياس بالعلاقة التالية: -

$$EPR = \frac{VA_{Jor} - VA_w}{VA_w}$$

حيث:

EPR: معدل الحماية الفعال.

$VA_{Jor}$ : القيمة المضافة محلياً لكافة القطاعات الاقتصادية.

$VA_w$ : القيمة المضافة عالمياً.

### د. مقياس التشوهات في الأسعار (مقياس دولار) (Relative Price Level-RPL)

مقياس دولار (Dollar, 1992) للانفتاح تم تطويره لأغراض المقارنة بين الدول بناءً على الفوارق السعرية بين الدول لسلة من السلع والخدمات، وقد اعتمد "دولار" (Dollar) مقياس سعر المستهلك في الولايات المتحدة الأمريكية لأغراض المقارنة، تحت فرضية حرية السوق في الولايات المتحدة وعدم وجود تشوهات في السعر، وقد قام دولار بتعديل هذا المقياس بحيث يأخذ بعين الاعتبار الفروق السعرية والسلع غير القابلة للتجارة بين البلدان، غير أن هذه التعديلات تعتمد على القيم المتوقعة والحقيقية لاختلاف المقياس على بعض المتغيرات مثل السكان والدخل غير أن هذا التعديل لا يقدم بوجهة نظري تحسين للمقياس الأول.

بناءً على ما سبق سيتم اعتماد مقياس دولار والذي يعطى بالعلاقة التالية: -

$$RPL = 100 \times \frac{e \cdot P_{JOR}}{P_{USA}}$$

حيث:

RPL: مستوى الأسعار النسبي في الأردن.



e: سعر صرف الدينار (أو دينار مقابل الدولار)

P<sub>Jor</sub>: مستوى أسعار المستهلكين (CPI) في الأردن.

P<sub>USA</sub>: مستوى أسعار المستهلكين (CPI) في الولايات المتحدة الأمريكية.

و عليه فإذا كانت قيمة (RPL) أكبر من (١٠٠%) فهذا مؤشر على وجود حماية إغلاقية وقيود

على التجارة.

## ثانياً: - مقاييس السياسة المالية و السياسة النقدية: -

أ. مقياس السياسة النقدية: -

ستعتمد الدراسة التضخم كمقياس للسياسة النقدية ، بالنظر إلى أن تفاعلات السياسة النقدية من

تحديد لمستوى عرض النقد و مراقبة الائتمان كلها عوامل تحدد التضخم.

ب. مقياس السياسة المالية: -

سينوب متغير العجز/الوفر في ميزانية الحكومة المركزية إلى الناتج عن السياسة المالية، فزيادة الضرائب

تؤدي إلى زيادة الوفر في ميزانية الحكومة و بالمقابل فإن زيادة الإنفاق الحكومي تقلل الوفر أو تزيد العجز، و بما

أن زيادة الضرائب ضمن النموذج الكلي الساكن تعمل على تقليل الدخل فيما تعمل زيادة الإنفاق الحكومي

على زيادة الدخل، فيبدوا جلياً أن تغيرات العجز أو الوفر تمثل الأثر الكلي للسياسة المالية على الاقتصاد، وعليه

يمكن اعتماد العجز/الوفر في الميزانية كمقياس للسياسة المالية (Dornbusch&Fischer,1994).

## ١-٥-٢: دراسة العلاقة بين الانفتاح والسياستين المالية والنقدية وارتباط ذلك

بالنمو: -

ستعمل الدراسة على بحث أثر الانفتاح على معامل كل من السياستين المالية والنقدية من خلال نموذج (كينسزي) بسيط، لمعرفة أثر هذه الانفتاح على كبر أو صغر المضاعفات، حيث يتوقع أن يعمل الانفتاح على تصغير مضاعفات كل من السياستين المالية والنقدية وبالتالي التقليل من فاعلية كل من هاتين السياستين.

### أولاً: التعريف بمتغيرات النموذج.

اشتمل النموذج المستخدم في هذه الدراسة على ستة عشر متغيراً، ستة منها داخلية و عشرة خارجية والمتغيرات المستخدمة معطاة على النحو المبين في جدول (١-١) و جدول (٢-١).

جدول (١-١): المتغيرات الداخلية

المتغيرات الداخلية.	
RPC- Real Private consumption	الاستهلاك الخاص الحقيقي
RGC- Real Government consumption	الاستهلاك الحكومي الحقيقي
RI- Real Investment.	الاستثمار الحقيقي
RTAX- Real Tax Revenues	العوائد الضريبية الحقيقية
Rim- Real Imports	المستوردات الحقيقية.
Md- Money Demand	الطلب على النقود.
GDP <sub>94</sub> -Gross Domestic Product in (1994) Prices.	الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الثابتة (١٩٩٤).
RDI- Real Disposable Income	الدخل المتاح الحقيقي.

جدول (٢-١): المتغيرات الخارجية

المتغيرات الخارجية	
RWR- Real Workers Remittances	تحويلات العاملين من الخارج الحقيقية
RPC <sub>1</sub> - Real Private Consumption Lag one	الاستهلاك الخاص الحقيقي لفترة إعطاء

RTGR- Real Total Government Revenues	إجمالي الإيرادات الحكومية الإجمالية
RGC <sub>1</sub> - Real Government consumption Lag one	الاستهلاك الحكومي الحقيقي لفترة إبطاء
RIR- Real Interest Rate	سعر الفائدة الحقيقي
RK <sub>1</sub> - Real Capital lag one	رأس المال لفترة إبطاء واحدة
DEF94- GDP Deflator at (1994) Prices.	مخفض الناتج المحلي الإجمالي بأسعار ١٩٩٤
Rex- Real Exports.	الصادرات الحقيقية
RIM <sub>1</sub> - Real Imports Lag one	المستوردات الحقيقية لفترة إبطاء

## ثانياً: الإطار النظري للنموذج الكلي:

إن بناء نموذج كلي يتطلب اتباع أبسط وأسهل الطرق، (EL-Mefleh, 1989)، والنموذج الذي سيتم تقديمه في هذه الدراسة يهدف إلى تحديد مضاعفات كل من السياسيتين المالية والنقدية في حالي الاقتصاد المفتوح و المغلق، ولا يهدف إلى إجراء تنبؤ لبعض المتغيرات الاقتصادية وبالتالي لا ضرورة لجعل النموذج معقداً وكثير المتغيرات.

قبل البدء في توضيح معادلات النموذج يلاحظ أن العديد من الدراسات ما قبل عام (١٩٩٢) لم تستخدم سعر الفائدة بالنظر إلى أن سعر الفائدة كان يتسم بالثبات عبر الزمن في الأردن خلال هذه الفترة، وقد أشارت العديد من هذه الدراسات إلى عدم إمكانية الاعتماد على سعر الفائدة في الأردن لتفسير التغيرات في أي من معادلات النماذج المستخدمة نظراً لهذا الثبات، غير أن الأردن قام بتحرير سعر الفائدة بعد تبني سياسة التدخل غير المباشر من قبل البنك المركزي حيث شهدت قيم الفائدة تذبذباً بسيطاً ما بعد عام (١٩٩٢)، و بناء عليه تستطيع الدراسة استخدام سعر الفائدة كأحد المتغيرات التي تؤثر على كل من الاستثمار و الطلب على النقود.

مع الإشارة إلى أن الباحث قد أفاد كثيرا من النماذج الكلية للاقتصاد والمتوفرة على الشبكة

الإلكترونية لجامعة القوات المسلحة الفدرالية في هلمبورغ (University of the Federal Armed Forces –Hamburg).

إن خصائص ترتبط بالأردن تجعل للنموذج الكلي خصوصية من حيث صغر حجم الاقتصاد وكونه مفتوحا، وعليه فإن للعوامل الخارجية أكبر الأثر في تشكيل النموذج غير أن الباحث تجنب إدخال أي متغير للتعبير عن الصدمات الخارجية، وذلك بالنظر إلى أن هذه الظروف أصبحت شبه دائمة و مرافقة للحالة الاقتصادية، وهذا لا يعني بالضرورة عدم الحاجة إلى إدخالها في نماذج أخرى.

وقد قام الباحث ببحث قطاعين: القطاع الحقيقي (سوق السلع) ويشكل قطاعات الاستهلاك الحكومي والخاص و الاستثمار، والقطاع الخارجي من خلال معادلة مستوردات فيما اعتبرت الصادرات متغير خارجي، و القطاع الثاني هو القطاع النقدي ممثلا بمعادلة الطلب على النقود.

### ثالثا: تحديد شكل النموذج: -

يتطلب تحديد الشكل الرياضي و الإحصائي لنماذج من مثل هذا النوع الرجوع إلى الأصول النظرية و التطبيقية لكل دالة على حدة، مع أخذ خصوصية البلد قيد الدراسة في الحسبان، مع الإشارة إلى أن التحديد النظري قد لا ينجح إحصائيا مما يستدعي استخدام أكثر من نموذج و شكل رياضي بحيث تتفق النتائج مع مسا يتوقعه الباحث و يتفق مع النظرية و الشروط الإحصائية، حيث يتكون النموذج الكلي المعتمد في هذه الدراسة من قطاعين الحقيقي و القطاع النقدي، و يشمل القطاع الحقيقي على خمس معادلات سلوكية، فيما يشمل القطاع النقدي على معادلة سلوكية واحدة.

<sup>1</sup> الموقع الإلكتروني: <http://www.unibw-hamburg.de/WWEB/math/uebe/modelle/titelseite.html>

## أولاً: القطاع الحقيقي:

### ١. دالة الاستهلاك الخاص:

لقد اعتمد الباحث في اشتقاق معادلة الاستهلاك الخاص على (فرضية الدخل الدائم) (permanent income hypothesis) ومبدأ تأصل العادات (habit persistence) هذه النظرية التي تعود إلى فريدمان (Friedman, 1957) أثبتت حدودها النظرية والقياسية في تفسير اتجاهات الاستهلاك الخاص، وبناءً على هذه النظرية فإن الاستهلاك الحالي يرتبط إيجابياً بالاستهلاك لفترة إبطاء واحدة (تبعاً لفرضية تأصل العادات)، وكما يرتبط الاستهلاك الخاص إيجابياً مع الدخل المتاح (DI) وقد اعتمد الأردن ولا زال على تحويلات العاملين في الخارج التي أثرت على السلوك الاستهلاكي للمواطن الأردني، وعليه يمكن كتابة دالة الاستهلاك الخاص على النحو الآتي:

$$RPC = c_{11} + c_{12} RDI + c_{13} RWR + c_{14} RPC-1$$

بحيث:

RPC: الاستهلاك الخاص الحقيقي.

RDI: الدخل المتاح الحقيقي.

RWR: تحويلات العاملين من الخارج الحقيقية.

RPC: الاستهلاك الخاص الحقيقي لفترة إبطاء واحدة.

و تمثل معاملات كل من الدخل المتاح و تحويلات العاملين الميل الحدي للاستهلاك الذي تفترض النظرية وقوعه بين الصفر و الواحد و أن يأخذ قيمة موجبة.

## ٢. دالة الاستهلاك الحكومي:

يتوقع النموذج أن يعتمد الاستهلاك الحكومي على مستوى الناتج المحلي الحقيقي كما عند سري (Serry, 1987) والمفلح (El-Mefleh, 1989) ونموذج الأمم المتحدة (UN, 1979) وعلى إجمالي الإيرادات الضريبية كما عند الوزني (١٩٩٤) والقرعان (Quraan, 1988) وميخائيل (Mikhail, 1985) وعلى الاستهلاك الحكومي لفترة إبطاء واحدة، وبناءا عليه تعطى دالة الاستهلاك الحكومي على النحو الآتي.

$$RGC = c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1}$$

RGC: الاستهلاك الحكومي الحقيقي.

GDP<sub>94</sub>: الناتج المحلي الإجمالي بسعر سنة الأساس (٩٤).

RTGR: إجمالي الإيرادات الحكومية الحقيقية.

RGC<sub>-1</sub>: الاستهلاك الحكومي لفترة إبطاء واحدة.

حيث يتوقع أن تكون جميع معاملات المتغيرات ذات إشارة موجبة للدلالة على الأثر الإيجابي لهذه المتغيرات على الاستهلاك الحكومي.

## ٣. دالة الاستثمار:

تحدد دالة الاستثمار الكلي بعدة عوامل ومتغيرات اقتصادية ، من أهمها (سعر الفائدة)، غير أن مستوى الاستثمار يتأثر بالناتج المحلي كذلك، فزيادة الدخل تؤدي إلى زيادة الطلب على السلع والخدمات وبالتالي خفض المخزون مما يدفع المنتجين إلى زيادة الإنتاج كنتيجة لزيادة الطلب الكلي وعليه يزداد الاستثمار، ويشير المفلح (EL-Mefleh, 1989) إلى أهمية إضافة متغير رأس المال بفترة إبطاء واحدة لما لهذا المتغير مسن اثر واضح على الاستثمار في الفترة اللاحقة، فهناك علاقة سلبية تربط (k-1) والاستثمار الحقيقي (RI) لأن رأس المال إذا كان كبيرا فإن إنتاجيته الحدية تكون منخفضة أو أن هناك حالة من عدم الاستخدام الأمثل لرأس

المال مما يقلل من الاتجاه نحو زيادة الاستثمار، فإذا كان رأس المال صغيرا نسبيا فإن فاعلية الاستخدام تكون أكبر ما يمكن وهذا يعني أن المصانع تحقق أرباحا مما يزيد من الميل نحو الاستثمار، غير أن الاستثمار في الأردن كان ولا زال جزءا منه استثمارا حكوميا، وبالتحديد في قطاعات التعدين والاتصالات والتي تشكل حجما لا يستهان به من إجمالي الاستثمار في الأردن، وعليه فإن إجمالي عوائد الخزينة تشكل محمدا مهما من محددات الاستثمار الحكومي، كما أن تحويلات العاملين من الخارج تلعب دورا هاما في الحركة الاستثمارية في الأردن، وعليه فإن دالة الاستثمار تعتمد على سعر الفائدة كما عند المفلح (El-Mefleh, 1989) و ميخائيل (Mikhail, 1991) وعلى الناتج المحلي الإجمالي كما عند المفلح ونموذج الأمم المتحدة (UN, 1979) وعلى رأس المال لفترة إبطاء واحدة كما عند المفلح و ميخائيل (Mikhail, 1985) بحيث تعطى الدالة على النحو الآتي:

$$RI = c_{31} + c_{32} RIR + c_{33}RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{.1}$$

بحيث:

RI : الاستثمار الحقيقي (حكومي + خاص)

RIR: سعر الفائدة الحقيقي.

RWR: تحويلات العاملين من الخارج

RK.<sub>1</sub>: رأس المال الثابت لفترة إبطاء واحدة.

#### ٤. دالة الإيرادات الضريبية:

تحدد الإيرادات الضريبية تقليديا بالدخل (الناتج المحلي الإجمالي) كما عند (Serry, 1987) والفقي

(Elfiki, 1984)، كما أن حجم القطاع الاستثماري يشكل أهم محدد من محددات العوائد الضريبية

فالدول ذات القاعدة الاستثمارية الكبيرة تعتمد بشكل كبير على عوائد ضرائب الدخل و الأرباح فيما

تعتمد الدول ذات الحجم الصغير و القطاع الاستثماري الصغير على الضرائب الجمركية، و عليه يمكن

كتابة دالة الإيرادات الضريبية على النحو الآتي: -

$$R_{tax} = c_{41} + c_{42} GDP_{94} + c_{43} RI$$

بحيث:

$R_{tax}$ : العوائد الضريبية الحقيقية

$R_{tax}(-1)$ : العوائد الضريبية لفترة إبطاء واحدة.

٥. دالة المستوردات:

تتوقع النظرية الاقتصادية زيادة المستوردات بزيادة الدخل، حيث يزيد الميل الحدي للاستيراد بزيادة

الدخل، وفي حالة الأردن فإن معظم النشاطات الاستثمارية تضطر إلى استيراد معظم تجهيزاتها من الخارج فإنه

يتوقع أن يرتبط الاستثمار إيجابياً مع الاستيراد، كما أن مبدأ تأصل العادات ينطبق كذلك هنا وعليه يمكن

تحديد شكل دالة المستوردات على النحو الآتي:

$$R_{im} = c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} RI + c_{54} R_{im}(-1)$$

بحيث:

$R_{im}$ : المستوردات الحقيقية

$R_{im}(-1)$ : المستوردات الحقيقية لفترة إبطاء واحدة.

٦. المعادلات التعريفية لهذا القطاع

$$GDP_{c4} = RPC + RGC + RI + (R_{ex} - R_{im})$$

$$RDI = GDP_{c4} - R_{tax}$$

بحيث

$R_{ex}$ : الصادرات الحقيقية.



RDI: الدخل المتاح الحقيقي.

**ثانياً: القطاع النقدي:**

**دالة الطلب على النقود:**

حسب نموذج كينز فإن الطلب على النقود يعتمد على الدخل وسعر الفائدة والمستوى العام للأسعار، وعليه يمكن تحديد دالة الطلب على النقود كما عند المفلسح (El-Mefleh, 1989) وميخائيل (Mikhail, 1991):

$$Md = c_{61} + c_{62} GDP_{94} + c_{63} Def_{94} + c_{64} RIR$$

بحيث:

Md: الطلب على النقود

المعادلة التعريفية الخاصة بهذا لقطاع: -

$$Md = MS$$

## معادلات النموذج:

يتكون النموذج المراد تقديره من ست معادلات سلوكية و ثلاثة تعريفية و المعطاة في جدول (٣-١) و

جدول (٤-١) و يظهر شكل (١-١) خريطة تدفقات النموذج:

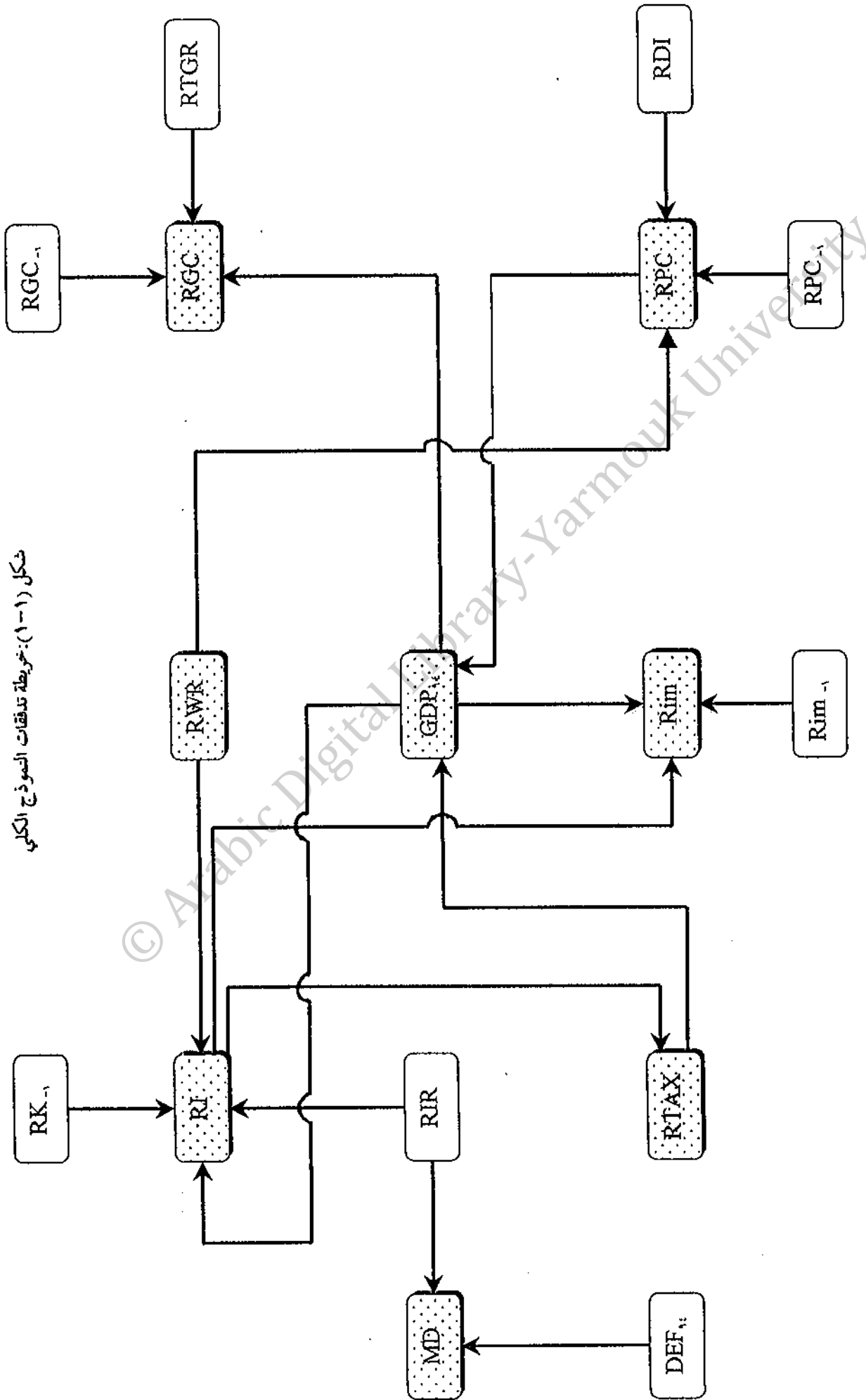
جدول (٣-١): المعادلات السلوكية

معادلات سلوكية	
المعادلة الرياضية	المعنى
$RPC = c_{11} + c_{12} RDI + c_{13} RWR + c_{14} RPC_{-1}$	الاستهلاك الخاص
$RGC = c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1}$	الاستهلاك الحكومي
$RI = c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1}$	الاستثمار
$Rtax = c_{41} + c_{42} GDP_{94} + c_{43} RI$	الإيرادات الضريبية
$Rim = c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} RI + c_{54} Rim_{-1}$	المستوررات
$Md = c_{61} + c_{62} GDP_{94} + c_{63} Def_{94} + c_{64} RIR$	الطلب على النقود

جدول (٤-١): المعادلات التعريفية

المعادلات التعريفية	
$GDP_{c4} = RPC + RGC + RI + Rim - Rex$	توازن الدخل
$RDI = GDP_{94} - Rtax$	الدخل المتاح
$Md = MS$	توازن السوق النقدي

شكل (١-١): خريطة تدفقات النموذج الكلي



### ١-٥-٣: دراسة أثر الانفتاح و السياستين المالية و النقدية على النمو:-

بعد النتائج التي ستحصل عليها الدراسة حول أثر الانفتاح على كل من معاملي السياستين الماليّة و النقدية، فإن الدراسة ستعمل على بحث أثر الانفتاح و السياستين الماليّة و النقدية على النمو، من خلال إضافة هذه المتغيرات إلى معادلة النمو، و دراسة أثر نفس السياسات على الاستثمار الذي يمثل إحدى قنوات النمو، تحت فرضية أن جميع هذه المتغيرات خارجية.

### أولاً: أثر سياسة الإنفتاح و السياستين المالية و النقدية على النمو:-

تلجأ هذه الدراسة إلى تحليل جانب العرض من خلال المعادلة شائعة الاستخدام في تقرير مصادر النمو من صيغته سولو (Solow, 1957) الأساسية، حيث يعطى اقتران الإنتاج على النحو الآتي:

$$Y_t = A(t)F(K_t, L_t)$$

حيث:

$Y_t$  : الناتج المحلي بالأسعار الحقيقية.

$A(t)$  : معامل الكفاءة الكلية بحيث يمثل التقدم التكنولوجي ونوعية أداء الحكومة أو أية عوامل مؤسسية.

$K_t$  : رأس المال.

$L_t$  : العمالة.

باشتقاق معادلة (١) كما عند شهاب (شهاب، ٢٠٠٠) والقرعمان (Quraan, 1997) بالنسبة للزمن

والقسمة على (Y) تحصل:

$$\frac{dY}{Y} = \frac{dA}{A} + (A \frac{\partial f}{\partial k}) \frac{dk}{Y} + (A \frac{\partial f}{\partial L}) \frac{L}{Y} \cdot \frac{\partial L}{L} \quad (2)$$

بحيث:

$$\frac{dY}{Y} : \text{النمو في الناتج المحلي الإجمالي بأسعار (١٩٩٤).}$$

dk: التغير في رأس المال (الإستثمار الحقيقي).

$\frac{dk}{Y}$ : نسبة الإستثمار إلى الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الثابتة.

$\frac{dL}{L}$ : معدل النمو في العمالة

$\frac{dA}{A}$ : النمو في إنتاجية عوامل الإنتاج.

إن الإطار النظري لهذا البحث يفترض أن السياسة الكلية بأقسامها المتعددة و التي حددها فيشر (Fischer,1993) و هي التضخم المنخفض و المتوقع، و سعر الفائدة الحقيقي والمناسب، و السياسة المالية المستقرة و القابلة للتدعيم و التقوية، و سعر الصرف المنافس و المتوقع، و استقرار وضع ميزان المدفوعات هي أسباب تشكل بيئة ملائمة للنمو.

و لقياس أثر هذه المتغيرات على النمو فإن الدراسة ستبحث أثر كل من السياسة المالية و النقدية و التجارية على النمو من خلال إدخال متغيرات تمثل هذه السياسات تحت فرضية كون هذه المتغيرات خارجية و ليست داخلية.

و بإضافة متغير يمثل كلا من السياسة المالية و السياسة النقدية و الانفتاح و إعادة كتابة معادلة رقم (٢) على الصورة القياسية:

$$\dot{Y} = \alpha_0 + \alpha_1 \frac{I}{Y} + \alpha_2 \dot{L} + \alpha_3 O + \alpha_4 Inf + \alpha_5 Fis + U \quad (3)$$

بحيث:

$\alpha_0 = \frac{dA}{A}$ : معامل الكفاءة الكلية بحيث يمثل التقدم التكنولوجي و نوعية أداء الحكومة.

$\alpha_1 = A \cdot \frac{\partial F}{\partial K}$ : الإنتاجية الحدية للإستثمار.

$\alpha_2 = A \cdot \frac{\partial F}{\partial L} \cdot \frac{L}{Y}$ : مرونة الإنتاج بالنسبة للعمالة.

مقياس انفتاح.

O

<sup>٢</sup> الهدف من هذا الافتراض الابتعاد عن مسلمة النظرية النيوكلاسيكية من أن النمو يتحدد بسبب خارجي هو النمو.

Inf : معدل التضخم .

Fis : نسبة (العجز أو الوفرة) إلى الناتج المحلي الإجمالي.

U : حد الخطأ العشوائي.

وتشير النقاط فوق المتغيرات إلى نسب النمو.

### ثانياً: أثر سياسة الانفتاح والسياستين المالية والنقدية على الاستثمار: -

كما تفترض الدراسة أن هذه السياسات تؤثر على النمو من خلال الأثر المباشر وغير المباشر على محددات النمو وهي رأس المال (أو الاستثمار) والعمالة والتقدم التقني والكفاءة التصنيعية، وستقتصر على أثر هذه السياسات على التراكم الرأسمالي (أو الاستثمار) حيث تفترض الدراسة كما عند فيشر (Fischer, 1991, 1993) أن التضخم وعجز الموازنة يؤثران سلباً على النمو من خلال حالة عدم التقين التي تؤدي إلى إحجام المستثمرين عن دخول السوق وبالتالي خفض التراكم الرأسمالي، فيما يرتبط الانفتاح إيجابياً بالاستثمار وتراكم رأس المال من خلال زيادة تدفقات الاستثمار الخارجي وتشجيع الاستثمار المحلي من خلال فتح فرص وأسواق أمامه، وبناء عليه سيتم تقدير المعادلة التالية: -

$$IR = \beta_0 + \beta_1 GDP_{94} + \beta_2 K_{-1} + \beta_3 Inf + \beta_4 fis + \beta_5 TIR + V \quad (5)$$

IR<sup>4</sup>: نسبة الاستثمار الحقيقي إلى الناتج المحلي الإجمالي بأسعار ١٩٩٤.

GDP<sub>94</sub>: الناتج المحلي الإجمالي بأسعار (١٩٩٤).

K<sub>-1</sub>: رأس المال لفترة إبطاء واحدة.

Inf: التضخم.

fis: نسبة العجز إلى الناتج بالأسعار الثابتة.

TIR: مقياس الكثافة التجارية.

V: حد الخطأ العشوائي.

<sup>4</sup>Investment Ratio-IR

بحيث تمثل المعادلة السابقة العلاقة بين الاستثمار والانفتاح والتضخم، و تفترض وجود علاقة إيجابية بين نسبة الاستثمار إلى الناتج و الناتج المحلي الحقيقي فيما يرتبط سلبيا مع رأس المال لسنة سابقة نظرا لانخفاض إنتاجية رأس المال في حالة ارتفاع قيمته، أو انخفاض إنتاجيته.

إن النتائج المتعلقة بهذا الجزء من الدراسة تحاول تفسير الأثر المتبادل للانفتاح و كل من السياستين المالية و النقدية على النمو، مع الإشارة هنا أن قد يكون لإحدى هذه السياسات أثر إيجابي على بعض قنوات النمو و أثر سلبى على أخرى، و عليه فإن مهمة الباحث هو تفسير الأثر الكلي الناتج عن الاتجاه السلبى و الإيجابي في هذه العلاقة.

فيما يهتم الجزء الأول بدراسة أثر الانفتاح على السياستين المالية و النقدية، من خلال النموذج الكلي الساكن للاقتصاد الأردني لدراسة أثر الانفتاح على فاعلية هاتين السياستين، و محاولة الجمع بين نتائج هذين الجزأين من خلال تحليل السلوك الاستثماري في حالة الانفتاح.

### ثالثا: اختبار فرضية كون مقاييس الانفتاح و التضخم و نسبة العجز خارجية: -

إن افتراض خارجية متغيرات السياسة و عدم تأثيرها على بعضها، لا يخلو من كثير من التجريد و التحديد النظري في بناء النموذج، فالارتباط و إن لم يظهر إحصائيا بين التضخم و نسبة العجز، إلا أن العلاقة و الارتباط بين المتغيرين عالية، فانخفاض مستوى سعر صرف الدينار مقابل الدولار إلى النصف ساهم في مضاعفة الدين العام الداخلى و الخارجى، كما ساهم في زيادة عجز الموازنة.

إن الإطار التحليلي لهذه الدراسة يفترض أن متغيرات السياسة جميعا خارجية، و لاختبار كون هذه المتغيرات خارجية أم لا، فقد أشار باجان (Pagan, 1989) إلى مفهوم اللاسببية-Granger Non-Causality) كمفهوم مكافئ لمعنى الخارجية، و عليه فإذا كان متغير مثل (x) هو متغير خارجي قوي (Strongly Exogenous) بالنسبة لـ (y)، فهذا يعني عدم وجود العلاقة السببية من (y) باتجاه (x)، أما إذا كان (x) متغيرا خارجيا ضعيفا بالنسبة لـ (y)، و كانت العلاقة السببية من (y) باتجاه (x) ضعيفة

فهذا يعني أن (X) متغير خارجي قوي بالنسبة لـ (y)، و بناءً على ما سبق سيتم استخدام اختبار جرانجر (Granger, 1969) للتأكد من خارجية مقاييس الانفتاح.

### ٦-١: المنهجية الإحصائية:-

يوضح هذا الجزء من الدراسة المنهجية الإحصائية التي سيتم اعتمادها في تحليل العلاقات بين المتغيرات و كيفية حل النموذج الكلي، و الطرق الإحصائية المستخدمة في التغلب على بعض المشاكل مثل عدم الاستقرار و الارتباط الذاتي.

### ٦-١-١: تقدير النموذج الكلي:-

يتناول هذا الجزء من الدراسة المشاكل الإحصائية المختلفة أثناء تقدير النموذج الكلي و كيفية معالجتها، مع التركيز على طريقة تقدير النموذج باستخدام طريقة فير (Fair).

### أولاً: مشكلة التعريف أو التمييز:- (Identification Problem)

تنحصر هذه المشكلة في إمكانية التعرف على ما إذا كان النموذج مصاغاً بشكل فريد (Unique) بما يتيح الحصول على تقديرات وحيدة لمعالم النموذج (Hisiao, 1983)، و لبحث هذه المشكلة ينبغي البحث في شرطين:-

الأول: شرط لازم غير كافي (necessary but not sufficient) وهو (شرط الدرجة): حيث يشترط أن تكون عدد المتغيرات الخارجية المحذوفة من المعادلة المراد تمييزها لا يقل عن عدد المعادلات المضمنة ناقصاً واحداً وبالتعبير الرياضي:

$$K-k > g-1$$

حيث:

K: عدد المتغيرات الخارجية في النموذج.

k: عدد المتغيرات الخارجية في المعادلة.



g: عدد المتغيرات الداخلية في المعادلة.

و يعتمد هذا الشرط في تحديد درجة التحديد فقط فيما يعتمد الشرط الثاني على تحديد فيما إذا كانت المعادلة

قيد البحث محددة أم لا.

الثاني: شرط لازم وكافي (necessary & sufficient) وهو شرط الرتبة (Rank condition)

بمبث

$$\rho(\Pi_{12}) = g-1$$

بمبث

( )  $\rho$  : معامل الرتبة

والقائل بأن رتبة المصفوفة  $\Pi_{12}$  يجب أن تساوي (g-1) وهذا لا يتحقق إلا إذا أمكن الحصول على عدد

واحد غير صفري من درجة (g-1) للمصفوفة  $\Pi_{12}$  غير أن هذه الطريقة تصبح عسيرة وبالتالي يقترح إيجاد

طرق بديلة كذلك التي اقترحها كل من (تشارو) و(انتريلقاتور) (Chow,1983) (Intriligator, 1978)

، و التي تقوم على إجراء الخطوات التالية: -

١. إنشاء مصفوفة للمتغيرات بوضع صفر في حالة عدم وجود المعادلة و واحد في حال وجوده.

٢. يتم شطب الصف الذي يرتبط بالمعادلة المراد بحث فيما إذا كانت محددة.

٣. يتم فصل الأعمدة التي ترتبط بالمدخلات الصفرية.

٤. إذا أمكن إيجاد (g-1) عامود غير صفري بحث (g) عدد المتغيرات الداخلية، فتكون المعادلة محددة.

**ثانياً: مشكلة العلاقة الآنية والارتباط التسلسلي بين المتغيرات: - Simultaneity Problem**

إذا لم تكن هناك علاقة آنية بين المتغيرات الداخلة في النموذج فإن استخدام طريقة المربعات الصغرى

الاعتيادية (OLS) ستعطي نتائج كفاءة، وبالإنجاء الآخر فإن وجود هذه العلاقة يعني عدم كفاءة طريقة

(OLS) غير أن بحث العلاقة الآنية ينبع من كون بعض المتغيرات داخلية مما يعني ارتباطها بمد الخطأ وبمعنى

آخر فإن بحث العلاقة الآتية هو بحث في ارتباط المتغيرات الداخلية بحد الخطأ و من هنا تتبع فكرة استخدام طريقة المربعات الصغرى على مرحلتين (2SLS) وعلى ثلاث مراحل (3SLS) (Gujarti,1995) .

غير أن التعامل مع كل من مشكلتي العلاقة الآتية والارتباط التسلسلي (Serial correlation)

هو أمر عسير وصعب وبالتالي يلجأ معظم الباحثين إلى معالجة إحدى المشكلتين وإهمال الأخرى (Quraan,1988).

غير أن (فير) (Fair, 1972,1970) و (Fair,1994) قدم تعديلا على الطريقة الاعتيادية لتقدير

المعادلات الآتية باستخدام مجموعة من المتغيرات الوسيطة (Instrumental variables) بحيث تعمل على معالجة مشكلة الارتباط التسلسلي (serial correlation)، حيث أن الطريقة الشائعة في تقدير المعادلات الآتية باستخدام (2SLS) تستخدم جميع المتغيرات الخارجية كمتغيرات وسيطة غير أن سلبية هذه الطريقة في النماذج الكبيرة، تكمن في أن عدد المتغيرات المستخدمة كمتغيرات وسيطة قد يزيد عن عدد البيانات، ولهذا فإن طريقة (فير) تقوم بتقدير المعادلات باستخدام طريقة (2SLS) بأقل عدد ممكن من المتغيرات الوسيطة أخذنا بعين الاعتبار وجود متغيرات داخلية بفترة إبطاء واحدة والعمل على اختيار متغيرات وسيطة لتجنب مشكلة الارتباط التسلسلي.

يشار في هذا الإطار إلى أن النماذج الآتية التي تحتوي على متغيرات داخلية بفترة إبطاء واحدة تشتمل على ارتباط تسلسلي بنيوي يصبح جزءا منها وعليه قد يصبح من العسير تجنب وجود هذه المشكلة في مثل هذه النماذج.

ولتوضيح طريقة فير (Fair, 1972,1994) في اختيار المتغيرات الوسيطة تحت فرضية وجود

ارتباط تسلسلي من الدرجة الأولى والثانية نفرض:-

$$AY + BX = U$$

بحيث:

Y: مصفوفة من الرتبة (h x T) للمتغيرات الداخلية.

X: مصفوفة من الرتبة (KxT) لجميع المتغيرات الخارجية بما فيها تلك الداخلية بفترة إبطاء واحدة.

B&A : مصفوفتان تمثلان معاملات المتغيرات برتبة (hxh) و (hvk) على الترتيب.

T: عدد المشاهدات.

وعليه نستطيع تعريف المعادلة رقم (i) من النموذج على النحو الآتي :-

$$Y_i = - A_i Y_i - B_i X_i + U_i$$

بحيث:

$Y_i$ : مصفوفة قيمة المتغير الداخلي (i) برتبة (LxT).

$Y_i$ : مصفوفة متغيرات داخلية ما عدا ( $Y_1$ ) داخلية في المعادلة مرتبة (hixT)

$X_i$ : مصفوفة متغيرات خارجية وداخلية بفترة إبطاء واحدة بتبة (KixT)

$M_i$ : مصفوفة أخطاء برتبة (1xT)

يضع فير حل هذه المعادلة فرضيتين: -

الأولى: وجود ارتباط تسلسلي من الدرجة الأولى:

هذا التقدير يأخذ بعين الاعتبار الارتباط الذاتي ومشكلة تمييز المعادلة الأنيسة ويتيح تقديرات

(Consistent) حيث يجب أن تحتوي مجموعة المتغيرات الوسيطة على:

$Y_{j-1}$ : المتغير الداخلي لفترة إبطاء واحدة.

$y_{j-1}$ : المتغيرات الداخلية في المعادلة لفترة إبطاء واحدة.

$X_j$ : المتغيرات الخارجية في المعادلة.

$X_{j-1}$ : المتغيرات الخارجية في المعادلة لفترة إبطاء واحدة.

الثانية: وجود ارتباط تسلسلي من الدرجة الأولى والثانية

هذا التقدير له نفس خصائص التقدير السابق، غير أن مجموعة المتغيرات الوسيطة تشمل:

-  $Y_{j-1}$ : المتغير الداخلي لفترة إبطاء واحدة.

-  $Y_{j-2}$  : المتغير الداخلي لفترة إبطاء ثانية

-  $y_{j-1}$  : المتغيرات الداخلية في المعادلة لفترة إبطاء واحدة

-  $y_{j-2}$  : المتغيرات الداخلية في المعادلة لفترة إبطاء ثانية.

-  $X_{I1}$  : المتغيرات الخارجية في المعادلة.

-  $X_{i-1}$  : المتغيرات الخارجية في المعادلة لفترة إبطاء واحدة.

-  $X_{i-2}$  : المتغيرات الخارجية في المعادلة لفترة إبطاء ثانية.

### ١-٦-٣: دالة الإنتاج: -

#### أ- اختبار استقرار السلسلة الزمنية (Stationarity Test-UNIT ROOT TEST)

إن معظم بيانات السلاسل الزمنية تعاني من مشكلة عدم الاستقرار، ومعنى آخر أن الوسط والتباين يتغيران عبر الزمن (Maddala, 1998)، إن الانحدار الذي يعتمد على بيانات سلسلة زمنية غير مستقرة غالباً ما يكون زائفاً بالرغم من كون معامل التحديد ( $R^2$ ) مرتفعاً (عطية، ١٩٩٨)، و لعل أبرز علامة على الدوال الزائفة أن يكون معامل التحديد ( $R^2$ ) أكبر من معامل ديوربن واتسن (DW). (Gujarati, 1995)

و لحل هذه المشكلة فلا بد من تحويل البيانات إلى الفرق الأول، و على كل الأحوال فإن أخذ الفرق الأول يؤدي إلى فقدان العلاقة طويلة الأجل بين المتغيرات، و قد استخدمت طريقة تصحيح الأخطاء (ECM-Error Correction Mechanism) لحل هذه المشكلة وذلك بإضافة متغير في معادلة تصحيح الخطأ ينوب عن العلاقة طويلة الأجل، غير أن تقدير معلمات النموذج باستخدام المتغيرات على المستوى دون الانتباه لهذه المشكلة سيؤدي إلى ظهور نتائج زائفة للانحدار (Spurious Regression)، غير أن وجود متجه تكاملي بين المتغيرات (Cointegration) سيجعل من تقديرات معلمات النموذج صحيحة و غير زائفة.

ولاختبار استقرار البيانات تستخدم الدراسة اختبار ديكي فولر (DF)، و في حال قبول فرضية وجود جذر الوحدة (السلسلة غير مستقرة) عند مستوى معنوية مرتفع فإننا سنكتفي باختبار ديكي فولر، أما في حالة قبول هذه الفرضية عند مستوى معنوية ضعيف فإننا سنلجأ لاختبار ديكي فولر الموسع (DF-test & ADF test) وسنعمد على إحصائية اكيكي<sup>5</sup> لتحديد عدد فترات الإبطاء، فيشكل عام إذا قبلت فرضية وجود جذر الوحدة بقوة باستخدام اختبار ديكي فولر فإن اختبار ديكي فولر سيعطي نتائج مطابقة، أما في حالة قبول هذه الفرضية عند مستوى معنوية منخفض فإن نتائج اختبار ديكي فولر ستكون بالضرورة إما مؤكدة للنتيجة و هذه الحالة قليلة الحدوث، أو تعطي نتيجة مختلفة بحسب فترة الإبطاء التي يتم اعتمادها.

#### ب- إختبار التكامل المشترك (Cointegration Test)

إن بيانات السلسلة الزمنية إذا كانت غير مستقرة، لكنها متكاملة على نفس الدرجة فإنه من الممكن الحصول على أخطاء مستقرة من الدرجة صفر ( $I(0)$ ) في حالة تقدير النموذج الذي يشتمل على هذه المتغيرات، و عندها نستطيع القول أن بين هذه المتغيرات تكامل مشترك، وعندها فإن علاقة الانحدار المقدره بينها لا تكون زائفة (Gujarati,1995).

وللتأكد من وجود التكامل المشترك بين المتغيرات فإننا سنجري اختبار إنجل جرانجر

(Engle & Granger,1987).

<sup>5</sup> AK

## ج- تقدير دوال الإنتاج بوجود متغيرات السياسة: -

تقدر الدراسة دالة الإنتاج بإدخال مقاييس الانفتاح كل على حدا لقياس أثر كل من المقاييس على النمو، ثم يعاد تقدير الدوال بإضافة متغيري التضخم و نسبة العجز، ثم يعاد التقدير مرة أخرى بإضافة مقاييس الانفتاح كل على حدا بوجود متغيري التضخم و نسب العجز.

### ٧-١: مصادر البيانات: -

تعتمد هذه الدراسة على البيانات الإحصائية المنشورة و غير المنشورة من قبل الدوائر الرسمية مثل البنك المركزي و هيئة الأوراق المالية و دائرة الإحصاءات العامة، و الـ (IFS) من خلال البيانات السنوية المنشورة و عبر موقع الـ (IFS) على الإنترنت، على شكل سلاسل زمنية يتم اختبارها باستخدام اختبار ديكي فولر و اختبار ديكي فولر الموسع، تمهيداً لاستخدامها أو تعديلها لتصبح مناسبة للتحليل الإحصائي، و قد اعتمدت الدراسة الفترة الزمنية ما بين عامي (١٩٧٦) و (٢٠٠٠) بالنظر إلى أن دائرة الإحصاءات العامة أعادت تقدير بيانات الدخل القومي ابتداءً بالعام (١٩٧٦) ضمن منهجية جديدة، و بالتالي فإن أي سلسلة زمنية قبل هذا التاريخ ستكون غير منسجمة مع منهجية الاحساب الجديدة.

### ٨-١: تسلسل الدراسة: -

تتكون هذه الدراسة من خمسة فصول بالإضافة إلى المقدمة، حيث يناقش الفصل الثاني الإطار النظري و مراجعة لأحدث الأدبيات في الموضوع، أما الفصل الثالث فيتضمن تحليلاً و صفياً لسياسة التصحيح الاقتصادي و ارتباطها بالسياستين المالية و النقدية و سياسة الانفتاح، في حين يخصص الفصل الرابع لتحليل سياسة الانفتاح من خلال أدوات السياسة المالية و النقدية و التجارية مع الإشارة إلى أبرز التحديات التي تواجه الاقتصاد مثل التنافسية و الاستثمار، فيما يخصص الفصل الخامس لتقدير النماذج الإحصائية و تحليل أثر الانفتاح على النمو و على كلٍ من السياستين المالية و النقدية، و سيكون الفصل السادس مخصصاً للنتائج التي توصلت إليها الدراسة و التوصيات.

# الفصل الثاني

## المراجعة الأدبية

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

## الفصل الثاني

### المراجعة الأدبية

#### ٢-١: مقدمة:-

يختلف الباحثون الاقتصاديون على وجود علاقة واضحة بين الانفتاح و النمو و لعل أسباب هذا الاختلاف يرجع إلى أسس نظرية، ومنها ما يرجع إلى أسس إحصائية قياسية منهجية، و منها ما يخضع لعامل الزمن و فترة إجراء البحث و يسلم هذا الفصل ضوء على أبرز الاختلافات النظرية و التحريية التي وقعت بين الباحثين من خلال الأبواب التالية: -

**(٢-٣): الباب الأول:** الانفتاح حسب نظريات التجارة.

**(٣-٣): الباب الثاني:** الانفتاح حسب نظريات النمو.

**(٤-٣): الباب الثالث:** أثر الانفتاح على النمو حسب الدراسات التجريبية.

**(٥-٣): الباب الرابع:** السياسة المالية والتقديية و ارتباطها بالنمو و الانفتاح.

**(٦-٣): الباب الخامس:** الدراسات التي تعارض فكرة الانفتاح.

**(٧-٣): الباب السادس:** الدراسات التي طبقت على الأردن.

**(٨-٣): الباب السابع:** مقاييس الانفتاح.

**(٩-٣): الباب الثامن:** نماذج الأردن الكلية.



## ٣-٢: الباب الأول: الانفتاح حسب نظريات التجارة: -

ركزت نظريات التجارة على تفسير حركة وجريان التجارة بين الدول الصناعية و الدول النامية، كما حاولت إيجاد تفسير للتجارة بين الصناعات (Intra-Industry Trade) أو ما اصطلح على تسميته تجارة الشمال، و قد تنوعت النظريات الموضوعية في سبيل تفسير هذا الجريان، غير أن ما يمكن استنتاجه من خلال تناول هذه النظريات لم تتناول النمو و محدثاته بل حاولت تفسير النمو من خلال الادخار و الاستثمار.

### ٣-٢-١: أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب نظرية التجارة النيوكلاسيكية:

يحلل أثر التجارة و الانفتاح على النمو في إطاره التقليدي (الكلاسيكي) ضمن نموذج هيكتشر أو هلبين / ستوبلر صاميلسون للتجارة الدولية، حيث تتحفز التجارة بين البلدان حسب هذه النظرية بفعل عوامل المنفعة النسبية و عوامل الإنتاج، وتفسر هذه النظريات حركة التبادل التجاري التي تجري بين الدول على أنه ناتج عن التخصص في إنتاج سلع كثيفة الاستخدام لعنصر العمل أو رأس المال، وهذه النماذج بالذات هي المستخدمة من قبل كل من يدعوا إلى تحرير التجارة وفتح الأسواق ضمن فكرة زيادة معدلات نمو البلدان الأكثر انفتاحا. (Dunn & Ingram, 1996)

و تفترض هذه النظريات أن تحرير التجارة من خلال تقليص العوائق أمام الانفتاح التجاري هي أفضل استراتيجية لتحقيق الرفاه المطلوب و زيادة معدلات الدخل في المجتمع، هذا التقدم في الرفاه الاجتماعي ناشئ عن مكاسب التخصص في الإنتاج وبالتالي فاعلية أكبر في الإنتاج فضلا عن مكاسب الاستهلاك الأمثل التي يحققها المجتمع ككل.

و بالعموم فإن هذه النتيجة صحيحة إذا تحققت مجموعة من الشروط من ضمنها المنافسة الكاملة، واختفاء القيود على التجارة مع الشركاء... الخ. وبالتالي فإن عدم تحقق هذه الشروط يعني أن استراتيجية تحديد و تقييد التجارة هي الاستراتيجية الأمثل لتحقيق النمو المستهدف حسب هذه النظرية.

غير أن البحوث و التطورات الأخيرة لنظريات العلاقات الاقتصادية الدولية ابتعدت و بشكل كبير عن هذا الاتجاه النظري البحث في التحليل، حيث يشير البعض في هذا السياق إلى أن هذه النظرية قد تكون صالحة لتحليل الاتجاه القديم للتجارة والانفتاح و ليس فيما يجب تبنيه من سياسات للوصول إلى نمو مستمر(Thirlwall,1999).

و تحلل هذه النظريات أثر التجارة على النمو من خلال طريقتين(Grubel,1977): -

الأول: أن مكاسب الرفاه الاجتماعي هي مكافأة للنمو في عناصر الإنتاج.

الثاني: مستويات الرفاه الاجتماعي المرتفعة تزيد من الميل نحو الادخار و بالتالي زيادة الاستثمار.

### ٢-٢-٣: أثر الانفتاح و تحرير التجارة حسب النظرية التجارية الحديثة:

هذه النظرية ترتبط بأسماء باحثين مثل (براندر) و (وسبنسر) (Brander, 1983)

و جروسمان (Grossman,1993) و آخرين، و لا تفرض هذه النظرية شروط المنافسة الكاملة وعدم

فشل الأسواق، و تنتقد هذه النظرية النظرية الكلاسيكية القائمة على فكرة الميزة النسبية لعدم قدرتها على تحليل

و فهم التطورات في الاقتصاد الدولي، فالنظرية الكلاسيكية لا تقدم تفسيراً مقنعاً لأسباب تركيز التجارة الدولية

بين البلدان المتقدمة والتي لها نفس المستوى التقني، حيث تتركز التجارة على مواد و بضائع متشابهة فيما يسمى

التجارة بين الصناعات (Intra Industry Trade) (حمودة، ١٩٩٩).

تفترض نظرية التجارة الحديثة وجود بنية احتكار القلة للسوق، و اقتصاديات الحجم الأمثل (القياس

الكبير) (Economies of scale)، و حواجز أمام الدخول، و مزايا المبادر الأول، و الإقبال التكنولوجي،

و كنتيجة لمواصفات السوق تتولد التجارة بين البلدان، منتجات ذات عوامل إنتاج متماثلة، و تصل هذه النظرية

تحت شروط المنافسة غير الكاملة (والناشئة عن اقتصاديات الحجم الأمثل و الوفورات الخارجية) إلى نتيجة

مفادها أن وضع قيود على التجارة من الأمور التي تحسن الرفاه الاجتماعي، فالقيود على التجارة على المستوى

الدولي تستخدم لكسب القوة في السوق (قوة الاحتكار الفردي، أو الاحتكار الجماعي، أو الفوز في المنافسة

الاحتكارية)، هذه القوة تستخدم في التخلص من المنافسين بوسائل متعددة مثل عرض السلع بأسعار منخفضة

(البيع بسعر اقل من التكلفة الحدية) أو استخدام سياسة الإغراق حتى يضطر المنافسون لترك السوق لعدم القدرة على مواصلة تحمل الخسائر. بعد هذه الخطوة يلجأ الفائز إلى زيادة الأسعار وزيادة الحصة السوقية. ومن المعلوم أن اتباع مثل هذه الاستراتيجيات والتي تعتمد على الإنتاج عند معدل تكلفة متناقص هي غير متاحة إلا في اقتصاديات الحجم الأمتل، وهكذا فإن المنافسين في الاقتصاديات الصغيرة لا تتوفر لهم الفرصة للمنافسة لا بل قل الاستمرار وبالتالي فإن الرفاه الاجتماعي سيرتبط بالضرورة مع الاقتصاديات الغنية الأقوى.

التجارة ضمن هذه النظرية تجري بين الدول المتقدمة التي تمتاز بقوة عمل عالية المهارة وعالية الأجور كما تمتاز بقابلية كبيرة من رأس المال المدفوع، وبين الدول النامية التي تمتلك قابلية كبيرة من العمل غير الماهر مقرونًا بمستويات متدنية من الأجور، ومستويات متدنية من قابلية رأس المال، فيكون النموذج "الطبيعي" للإنتاج في ظل هذه الظروف هو أن تخصص الدول المتقدمة في منتجات متطورة تكنولوجياً وذات قيمة مضافة عالية ذات مهارة عالية الكثافة أما الدول النامية فإلها تخصص في منتجات متواضعة تكنولوجياً وذات قيمة منخفضة وذات مهارة متدنية الكثافة، وعندئذ يجري تبادل المنتجات بين هذه الدول وهكذا فإن هجرة السلع المصنعة من الدول المتقدمة إلى الدول النامية تعبر عن الفعل الاعتيادي لنظام السوق العالمي. وإن نموه يكون متوقعاً بموازاة تسارع عملية التكامل (عولمة) اعتماداً على توسيع أسواق العالم عبر منظمات دولية تعمل على زيادة الانفتاح والتدويل. (هيرست و طومسون، ٢٠٠٠).

### ٣-٣: الباب الثاني: الانفتاح حسب نظريات النمو:

إن نظريات النمو لم تتناول أثر التجارة على النمو بشكل مباشر و لكنها اعتنت بمعالجة محددات النمو و أثر بعض السياسات عليها و أحدها سياسة الانفتاح و التجارة، و بالتالي فقد عالجت هذه النظريات أثر التجارة على النمو من خلال تناولها لأثر التجارة على قنوات النمو، فالتجارة بحد ذاتها لا تحدث نمواً لكنها تؤثر بشكل مباشر أو غير مباشر على أحد محددات النمو كالادخار و الاستثمار و التكنولوجيا (من خلال نقلها) و رأس المال و العمل و التي تعمل جميعها على تحقيق نمو في معدلات الدخل، غير أن الاختلاف بين النظريات يركز على قضية ظاهرية و هي أن التجارة تؤثر على الادخار الذي يحدد بدوره الاستثمار أو تعمس

على زيادة الاستثمار (داخلياً بسبب التخصص) أو خارجياً بسبب تدفقات الاستثمار الأجنبي و بالتالي تؤثر على تراكم رأس المال أو اكتساب مهارة أو نقل تكنولوجيا، و بالحصلة فإن كلاً من الادخار و الاستثمار بينهما علاقة تبادلية و لا يمكن الحديث عن سببية باتجاه واحد. في حين تم التطرق إلى الأثر التكنولوجي في إطار الحديث عن التقارب بين نسب النمو عبر البلدان حيث اعتبرت بعض نظريات النمو التطور التكنولوجي محدداً رئيساً للنمو، فيما بينت بعضها الآخر أن التطور التكنولوجي هو عامل من عوامل متعددة تؤثر على النمو.

### ٣-٣-١: أثر الانفتاح وتجريب التجارة حسب نظرية النمو الكلاسيكية الحديثة:

ترجع هذه النظرية لـ (سولو) (Solow, 1957) والذي عزى أسباب النمو الاقتصادي إلى تقدم تكنولوجي خارجي المنشأ (Exogenous Technical Change). حيث نجح أي سولو- في إيجاد دليل بالنسبة للولايات المتحدة الأمريكية للفترة (١٩٠٩م - ١٩٤٩م) يشير إلى أن إجمالي نصيب الفرد في الناتج القومي الإجمالي قد تضاعف، ويمزى ٨٧,٥% في الزيادة في الناتج القومي إلى التقدم التكنولوجي بينما تعود نسبة ١٢,٥% المتبقية إلى الزيادة في استخدام رأس المال، كما استنبط إطاراً للتمييز بين مساهمات رأس المال، والعمالة، والتغير التكنولوجي من خلال دالة (كوب - دوغلاس) (Cobb - Douglas production function). (شهاب، ٢٠٠٠).

فالاقتصاد حسب هذه النظرية ينمو بسبب تخصيص جزء من مصادره و إنتاجه لزيادة مخزون رأس المال، الذي يعني في الإطار الكلي للاقتصاد ادخار المجتمع الذي يسمح بزيادة الاستهلاك في المستقبل كنتيجة لتخفيض الاستهلاك في الحاضر و بالتالي زيادة معدلات النمو، و يلعب التراكم الرأسمالي دوراً كبيراً في إحداث معدلات نمو مرتفعة في المدى القصير كنتيجة طبيعية لارتفاع معدل الإنتاجية الحدية لرأس المال في المراحل الأولى للنمو بسبب انخفاض نسبة (رأس المال إلى العمل)، و من ثم فإن الزيادة الناتجة في الدخل تعزى في الأجل القصير إلى الإحلال بين رأس المال و العمل. أما النمو في الأجل الطويل فإنه يتجه نحو الثبات بسبب انخفاض

الإنتاجية الحدية لرأس المال كنتيجة لتزايد نسبة رأس المال إلى العمل مع مرور الوقت، و بهذا فالنمو في الأجل الطويل لا يعتمد على الخصائص الذاتية للاقتصاد وإنما على عامل خارجي المنشأ كالتقدم التقني. (وفا، ٢٠٠٠)

و في إطار تطبيق هذا النموذج على الاقتصاديات المفتوحة، فإن تحرير التجارة والانفتاح له آثار إيجابية على معدل الدخل، فتبعاً لهذه النظرية فإن ارتفاع معدلات الادخار كنتيجة لتحرير التجارة سيتحول إلى استثمارات، هذه الزيادة في الاستثمارات ستزيد من معدل دخل الفرد ومعدل نموه. غير أن هذه الزيادة آنيصة كما أشرنا، حيث أن النمو في الدخل سيتوقف عند النقطة التي تكون المدخرات عندها كافية لتغطية الاهتلاكات والنمو في القوة العاملة بشرط ثبات التكنولوجيا وعليه فإن السياسة التجارية تؤثر على النمو في المدى القصير فقط، و باعتماد فكرة انتقال التكنولوجيا و زيادة التطور مع زيادة الانفتاح فإن تحرير الاقتصاد سيحدث النمو في المدى الطويل. (وفا، ٢٠٠٠).

و تشير النظرية كذلك إلى أن تقارب معدلات النمو عبر البلدان ستكون أسرع في البلدان المفتوحة منها في البلدان الأقل انفتاحاً، و يعود ذلك إلى إمكانية التمويل الخارجي بعكس حالة الاقتصاد المغلق و عليه فإن التراكم الرأسمالي سيكون أسرع. (Barro & Sala-I-Martin, 1995)

### ٣-٣-٣: أثر تحرير التجارة، الانفتاح حسب نظرية النمو الداخلي أو نظرية النمو

#### ذاتية النشوء (Endogenous Growth Theory):

اعتبرت نظريات النمو الذاتي أن النمو يتحدد بتصرفات أطراف النشاط الاقتصادي و متغيرات

الاقتصاد الكلي، و ترجع بدايات هذه النظرية إلى (رومر) (Romer, 1986) و (لوكاس) (Lucas,

1988) و (Romer, 1990)، و حسب هذه النظرية فإن العوامل الرئيسية المولدة للنمو تتمثل في أربع

مصادر رئيسة و هي، رأس المال المادي و المعرفة، و رأس المال البشري، و رأس المال التكنولوجي، و رأس المال

العام، و تستطيع هذه النظرية تفسير الزيادة في نمو الناتج من خلال ظواهر يعتمد كل منها على الآخر :-

## الأولى: التطور التقني الداخلي (ذاتي النشوء): -

إن التطور التقني ذاتي النشوء يجعل من النمو في المدى الطويل دائم وغير آني، و التطور التقني ينشأ من فكرة أن المحاكاة و الإبداع تنتج من مبدأ تعظيم الربح عند المنتجين الذين يحاولون من خلال التطور التقني تقليل التكاليف و زيادة الأرباح، وبالتالي فإن أسعار السلع والخدمات تعكس هذا التطور والتقدم التقني، وأرباح الشركات تغطي تكاليف البحوث والتكنولوجيا المرتبطة بالإنتاج (Romer, 1990) ، و بما أن الانفتاح التجاري جالب للاستثمارات الخارجية فهو كذلك ناقل للتكنولوجيا والتقدم التقني الذي يساهم ضمن النظرة السابقة في النمو على المدى الطويل، ضمن هذا الإطار من التحليل تصبح المحاكاة والتقدم التكنولوجي السريع ناشئة من مستوردات رأسمالية أو نقل متزايد للتكنولوجيا أو الاستثمار الأجنبي المباشر (Foreign Direct Investment-FDI) أو الميل نحو المحاكاة والتعديل وعوامل أخرى كثيرة ترتبط إيجابياً مع تحرير التجارة.

## ثانياً: التراكم الرأسمالي: -

فحسب نموذج السد ( $AK^1$ ) فإن الزيادة في الادخار والاستثمار لا تمنع تراكم الثروة، وإذا كان تحرير التجارة يؤثر إيجابياً على الادخار والاستثمار ويساهم في تراكم (رأس المال) فبلا شك أن التجارة تعزز فكر النمو في المدى الطويل.

## ثالثاً: الوفورات الخارجية الإيجابية (Positive Externalities or Spillovers): -

ترتبط هذه الوفورات بتراكم رأس المال بحيث تؤدي إلى عوائد متزايدة من العنصر المتراكم (Romer, 1986) وبالتالي تجعل من الزيادة في معدلات النمو دائمة وغير آنية، هذه النواتج الإيجابية العامة لا ترتبط بشركة معينة وإنما يعم أثرها على جميع الشركات في نفس القطاع.

<sup>1</sup> و هو نموذج القتران لنتاج يؤخذ الصورة  $Y=AK$  بحيث  $A$  تمثل الكفاءة الكلية (تقنية، سياسة كلية،...) و  $K$  رأس المال.

بناءً على ما ذكر سابقاً فإن فكرة التقارب تنتفي تماماً كنتيجة طبيعية لاتجاه إيرادات رأس المال إلى التزايد، وهذا يعني أن معدلات النمو لن تقترب عند قيمة ثابتة يتوقف عندها النمو - كما عند سولو - وعليه لن يكون بإمكان الدول الأقل تطوراً و تقدماً في المجال التكنولوجي من اللحاق بالدول الأكثر تطوراً وقد أكد هذه الفكرة كل من هيرست و طومبسون (٢٠٠٠) في سياق الحديث عن العولمة وظاهرة النمسو في دول شرق آسيا، وهذا تنتقض فكرة التقارب بين الاقتصاديات والتي افترضتها النظرية الكلاسيكية، والتي يسوق لها في إطار تعزيز الانفتاح و تشجيع الدول النامية على تحرير اقتصادياتها لتحسن الرفاه الاجتماعي في هذه الدول.

### ٤-٣: الباب الثالث: أثر الانفتاح على النمو حسب الدراسات التطبيقية: -

يمكن تقسيم الدراسات التي تناولت العلاقة بين الانفتاح و النمو إلى اتجاهين: الاتجاه الأول يؤيد فكرة زيادة النمو بزيادة الانفتاح و الثاني يشكك في هذه الفرضية، و كل من هذين الاتجاهين يعتمدان على أسس نظرية و إحصائية متعددة يمكن تقسيمها إلى دراسات دوال الإنتاج، و دراسات السببية التي تعتمد أسلوب جرانجر في التحليل و التطورات التي لحقت هذا الأسلوب.

### ٤-٣-١: دراسات دوال الإنتاج:

جاي (Jay, 1973) اعتمد على إطار نيوكلاسيكي في التحليل، بحيث اعتمد على دالة الإنتاج و فصل رأس المال إلى رأس مال محلي و رأس مال أجنبي بحيث يعطى دالة الإنتاج على النحو الآتي :-

$$Y = A K_d^a K_f^b L^c \dots (*)$$

بحيث:  $K_d$  رأس المال المحلي،  $K_f$  رأس المال الاجنبي، و  $L$  العمل

و بناءً على الافتراض المعروف من أن التغير غير المفسر (Unexplained Variation) يعود إلى عوامل ترتبط بالتطور التقني أو أي متغيرات أخرى تؤثر على النوعية لكنها غير موجودة في التقدير، وبالتالي افترض أن هذا الجزء غير المفسر يرتبط بالصادرات بفرض ثبات العوامل الأخرى، و عليه قام بتقدير

العلاقة بين أخطاء النموذج السابق و الصادرات و عندما كانت العلاقة ذات دلالة إحصائية و موجية فقد أعاد تقدير النموذج السابق بإضافة الصادرات إلى المعادلة (\*)، ثم قام بتقدير العلاقة بين الصادرات (كمتغير مستقل) مع عوامل الإنتاج السابقة (العمل، الاستثمار الداخلي و الخارجي) حيث وصل إلى نتيجة مفادها أن النمو في الصادرات لا يعتمد على النمو في عوامل الإنتاج و بمعنى آخر أن النمو في الناتج ليس هو المسبب الرئيسي للنمو في الصادرات بل العكس، وبناء عليه فقد استنتج أن النمو في الصادرات يساهم بشكل كبير في توضيح النمو في الناتج.

و لعل النتائج السابقة هي نتائج نظرية بحتة تلتزم الإطار النيو كلاسيكي بصورة تفقد البحث أهميته في إطار تطبيق السياسات على أرض الواقع، فكما هو معلوم أن زيادة الاستثمارات الأجنبية أو المحلية ستزيد من النمو في الصادرات و بالتالي لا يمكن الحديث عن علاقة باتجاه واحد وإن كانت النتائج الإحصائية تشير إلى ذلك.

و أوضح بلاسا (Balassa, 1985) أن إضافة متغير الصادرات في دالة الإنتاج إلى جانب كسل من العمل و رأس المال هو بهدف اختبار فرضية زيادة نمو عوامل الإنتاج بتبني سياسة تشجيع الصادرات من خلال الآثار المرغوبة لهذه السياسة على كفاءة استخدام الموارد و التقدم التقني، حيث قام بتطبيق هذا النموذج على (٤٧) دولة نامية جميعها تأثر بالصدمة النفطية بعد عام (١٩٧٣) حيث قام بدراسة هذه الفرضية للفترة ما بين (١٩٧٣-١٩٧٩) على مجموعة من الدول النامية، حيث وضح أن الاختلاف بين معدلات النمو في الدول يرجع إلى اختلافات معدلات الادخار و الاستثمار و النمو في العمالة و النمو في الصادرات كما أنها تتأثر بطبيعة السياسة التجارية المتبعة و خطط التصحيح و مستوى التنمية في البلد قيد الدراسة، كما أكد على أن تبني سياسة الانفتاح يؤثر بشكل معنوي على النمو في الدول النامية، و يشير إلى أن الدول التي اتبعت سياسة انفتاحية مع بداية فترة الدراسة (حيث حصلت الصدمة النفطية) لم يتأثر فيها النمو سلباً، وقد وصل إلى هذه النتيجة من خلال ثماني معادلات المحدار خطي، بحيث قام بتقدير معادلة النمو على حصة الادخار المحلي كنسبة من الناتج و الادخار الخارجي كنسبة من الناتج و النمو في العمالة و النمو في الاستثمار و قام بإدخال نسبة



الصادرات إلى الناتج بحيث قدر أثر كل واحد من المتغيرات السابقة على حدا، ثم قام بتقدير النموذج بجميع المتغيرات السابقة، و توصل إلى نتيجة مفادها أن الدول ذات المستوى المنخفض من التطور لها فرصة أكبر لتحقيق معدلات نمو مرتفعة في حالة تبني سياسة انفتاحية تركز على الصادرات، وأن معدلات النمو في كل من العمل و الادخار المحلي تؤثر على النمو في الناتج في حين أن الإدخار الخارجي ليس له أثر بعكس نتائج الدراسات السابقة.

وفي نفس الإطار قام موستشوس (Moschos, 1989) باستخدام دالة إنتاج كوب دوغلاس وفحص العلاقة بين النمو في الناتج والنمو عن الصادرات وذلك بإضافة النمو في الصادرات إلى النموذج غير أن منهجية الباحث كانت مختلفة تماما من حيث بحثه في أثر مستوى التطور (التنمية) في الدولة قيد الدراسة على الفرضية الأساسية المتعلقة بأثر نمو الصادرات على نمو الناتج.

فالفرضية التي حاول موستشوس بحثها تتعلق بوجود مستوى من التطور (Development) يحدث عنده انقلاب في العلاقة بين النمو في الصادرات و النمو في الناتج، و في غياب معلومات أولية كافية لمعرفة هذا المستوى من التطور (Development) فقد استخدم الباحث طريقة قدمها (Quaudt, 1958) لمعرفة النقطة التي يحدث عندها هذا الانقلاب (Switching) والتي تؤدي إلى تغير أثر التوسع في الصادرات على النمو.

ولتطبيق الاستراتيجية السابقة فقد استخدم موستشوس بيانات مقطعية لمجموعة من الدول النامية للفترة (١٩٧٠-١٩٨٠)، و استخدم مستوى الدخل الفردي كتقريب لمستوى التطور، ولعل المقام لا يتسع للتوضيح الطريقة المتبعة غير أن موستشوس وجد أن هناك مستوى من النمو والتطور (Development) يتغير عنده أثر بعض العوامل المؤثرة على النمو بصورة واضحة، و وجد كذلك أن هناك مستويات من النمو في كل من العمل و رأس المال تتغير عندها استجابة نسبة نمو الناتج لهذا النمو في عوامل الإنتاج.

غير أن هذا التحديد من موستشوس هو تحديد إحصائي بحث يشبه في مضمونه نقطة الانعطاف، و يتفق مع الفكر الإحصائية المتعلقة بطريقة اختبار تشاو (Chow Test) فالنقطة التي يحدث عندها التغير

قد ترتبط بصدمة اقتصادية داخلية أو خارجية المنشأ والتي قد تسبب هذا التغير في اتجاه البيانات، و التغيرات الاقتصادية التي ينتج عنها النمو لا تحدث عند نقطة معينة و لكن التغيرات الاقتصادية الناشئة عن بعض النشاطات الاقتصادية قد يتأخر ظهور أثرها كتلك المرتبطة بالسياسة المالية و النقدية والتي تحتاج لمدة حتى تأخذ أثرها في السوق.

فيما قام إدواردز (Edwards,1992) بتحليل العلاقة بين تحرير التجارة والقيود التجارية و أثار ذلك على النمو من خلال بيانات مقطعية، حيث قام باستخدام نموذج نمو داخلي (Endogenous Growth Model) والذي يركز على فكرة امتصاص (Absorption) التقنية بالنسبة لاقتصاد صغير ومفتوح، حسب هذا النموذج فإن الدول الأكثر انفتاحا تكون مهيأة للنمو أكثر من تلك الأقل انفتاحا، ويشير إلى أن تحديد فيما إذا كان هذا النمو دائما أو في المدى القصير فإنه يعتمد على الحجم النسبي لبعض المتغيرات ذات العلاقة. و كما أشرت فإن الإطار النظري الذي يحاول الباحث رسمه بين تحرير التجارة والنمو يعتمد على اقتصاد صغير في عالم التقدم التقني فيه موجود في دول متقدمة، والسؤال الذي يحاول هذا النموذج الإجابة عليه يتعلق بمدى السرعة التي تستطيع فيه الدول النامية امتصاص التقدم التقني الناشئ عن هذه الدول المتقدمة، حيث يفترض الباحث أن هناك مصدرين من مصادر تراكم المعرفة والخبرة الأول داخلي و الآخر خارجي يرتبط بالقدرة على امتصاص التقنية الحديثة، حيث يفترض الباحث أن سرعة امتصاص التقنية والمعرفة الخارجية ترتبط إيجابا مع درجة الانفتاح، وبهذا فإن درجة النمو التي ترتبط إيجابا مع مستوى الثقافة والمعرفة سوف ترتبط بالضرورة إيجابا مع درجة الانفتاح. ومن خلال نتائج النموذج المستخدم توصل الباحث أن الدول الأكثر انفتاحا تكون مهيأة أكثر من غيرها للنمو بشكل أسرع.

فيما حاولت هاريسون (Harrison,1996) ومن خلال استخدام معايير انفتاح متعددة رسم علاقة بين النمو والانفتاح، فمن خلال نموذج دالة إنتاج معبرا عنه بدلالة رأس المال، و عدد سنوات الدراسة الثانوية و عدد سنوات الدراسة الإعدادية و عدد السكان و قوة العمل ومساحة الأراضي القابلة للزراعة، قامت بمعالجة النموذج ليعبر عنه باستخدام اقتران خطي من الدرجة الأولى لنسب النمو في كل من المتغيرات

سابقة الذكر، و بإدخال متغير الانفتاح للنموذج على اعتبار أنه متغير سياسة، توصلت هاريسون إلى نتائج مهمة، فالفترة الزمنية الخاصة بالدراسة تؤثر بشكل واضح على النتائج، كما أن العلاقة بين الانفتاح والنمو إيجابية وبشكل قوي، كما استخدمت اختيار السببية حيث ظهر وجود علاقة بين متغير النمو و الانفتاح بالاتجاهين.

في دراسة اليوسف (AL-Yousif, 1997) التي بحثت العلاقة بين الصادرات والنمو في أربع من دول الخليج وهي السعودية والكويت والإمارات العربية المتحدة وعمان للفترة ما بين (١٩٧٣ - ١٩٩٣)، وذلك من خلال نموذجين الأول نموذج دالة إنتاج كوب دوغلاس قام بتعديله ليكتب بدلالة كل من العممل ورأس المال و الصادرات و الإنفاق الحكومي و معدل التبادل التجاري، والنموذج الثاني هو نموذج فيدر (Feder, 1982)، و باستخدام النموذجين السابقين وبعد إجراء مجموعة من الاختبارات على المتغيرات مثل الاستقرار وعدم وجود الارتباط الذاتي، و تطبيق التكامل المشترك على النموذج، و اختبار صحة النموذج من خلال اختباري إنجل وجرانجر (Engle & Granger, 1987)، وجد اليوسف علاقة إيجابية بين النمو و الصادرات في كل الدول قيد الدراسة، وقد خرجت معاملات الصادرات لكل الدول كما هو متوقع موجبة وذات معنوية إحصائية وقد تراوحت ما بين (٠,٣) و (٠,٩٩) ويعود ارتفاع العامل إلى كبر مساهمة صادرات البترول في الناتج المحلي الإجمالي لهذه الدول، و بالرغم من اعتماد هذه الدول على الصادرات النفطية غير أنها كما يشير (اليوسف) قد اهتمت في تنوع الصادرات و تغيير هيكل تجارها الخارجية، و يؤكد الباحث على أن النتائج تدعم فكرة الاتجاه نحو تحرير الاقتصاد و تجنب فرض التشريعات التي تعمل على تقييد التجارة.

بحث إدواردز و في دراسة أخرى (Edwards, 1998) العلاقة بين الانفتاح والنمو في إنتاجية عوامل الإنتاج لـ (٩٣) دولة باستخدام ٩ معايير للانفتاح، حيث وجد أن العلاقة قوية بين الانفتاح والنمو في جميع المقاييس المستخدمة، غير أن النتيجة تعتمد وبشكل كبير على الطريقة الإحصائية المستخدمة كما تعتمد على كل من الفترة الزمنية و الشكل الرياضي<sup>٢</sup>.

<sup>١</sup> (انظر نفس البحث ص ٣٩٤) للحديث عن المقاييس و الأوضاع الاقتصادية أثرها على النمو.

## ملاحظات على الدراسات المقطعية:-

استخدمت معظم الدراسات التي بحثت العلاقة بين النمو و محدوداته بيانات مقطعية عبر البلدان في سبيل إيجاد تعميم يفسر ظاهرة النمو العالمي، و حيث أن هذه الدراسات تفترض ضمنا أن للدول قيد الدراسة نفس الخصائص، و بما أن الاختلافات عبر البلدان ناشئة في الأساس عن اختلافات هيكلية في بنية الاقتصاد ترجع إلى عوامل متعددة منها ما هو سياسي و منها ما هو اجتماعي و منها كذلك ما يرجع إلى الثروات الطبيعية، فإن هذه العوامل هي التي تشكل البيئة التي يتحدد بها النمو و بالتالي فإن إهمالها أثناء بناء النموذج سيفرز نتائج غير دقيقة بالحد الأدنى إن لم تكن غير صحيحة.

و قد استخدم العديد من الباحثين و سائل متعددة للتعبير عن الاختلافات بين البلدان مسن خلال استخدام متغير صوري (وهي) (Dummy Variable) و البعض استخدم أسلوب دراسة البلدان عبر بيانات مقطعية ثم إعادة تقدير النموذج من خلال سلاسل زمنية في سبيل تأكيد نتائج النموذج فكانت النتائج مختلطة، و لم تنتظم النتائج أنساق واحدة.

يشير ميلار (Miller,1996) إلى هذا من خلال الحديث عن أعمال بعض الاقتصاديين أمثال ليفن و رينلت (Livine & Renelt,1992) حيث قاما بإعادة تقدير دوال إنتاج في أبحاث سابقة مع إضافة متغيرات جديدة فحصلوا على نتائج متباينة، و في الوقت الذي يقومون فيه بإضافة متغير رأس المال البشري إلى دالة الإنتاج فخرج النتائج لتدعم فكرة التقارب (Convergence) بين الاقتصاديات و عند إزالة المتغير من النموذج تختفي هذه الخاصية.

بناءً عليه فإن نتائج الدراسات المقطعية هشة و ضعيفة و يتسع مجال الاختلاف فيها بالنظر إلى اختلاف النتائج بسبب ما تم ذكره، فضلا عن رأي الباحث و خلفيته النظرية و الطريقة الإحصائية التي يستخدمها.

### ٣-٤-٣: دراسات السببية:

أشار جنق (JUNG, 1985) إلى أن الطرق السابقة والتي اعتمدت فكرة دالة الإنتاج، و دعمت استراتيجية تشجيع الصادرات (export promotion development) هي محل تساؤل كبير بالنظر إلى أن جميع هذه الدراسات لم تحدد اتجاه السببية بين هذه المتغيرات، و عليه فقد قام الباحث بإجراء اختبار السببية على (٣٧) دولة نامية للفترة ما بين (١٩٥٠-١٩٨١)، وقد حدد فترة الإبطاء بـ (٢) لجميع العينة، كما قام باستخدام الفرق الأول والثاني لمعالجة عدم الاستقرار في البيانات.

ولعل النتائج التي توصل إليها الباحث توضح ضعف دعم الفرضية القائلة باستراتيجية (Export Promotion) ووجود علاقة سببية من نمو الصادرات إلى نمو الناتج، ولعل النتيجة الأهم في هذا المقام أن دولاً مثل دول شرق آسيا والتي تمثل معجزات في النمو لا يقدم الاختبار على بيانها دعماً لفرضية السببية من الصادرات إلى الناتج كما لم يقدم دعماً لاستراتيجية تشجيع الصادرات (export promotion).

ويرجع الباحث الاختلاف في النتائج بين ما قام بإجرائه و ما قام بإجرائه آخرون أنه اعتمد على السلاسل الزمنية بعكس الكثير من الأبحاث الأخرى التي اعتمدت وبشكل كبير على بيانات مقطعية، و يؤيد النتائج التي وصل إليها بالاعتماد على أن اختيارات البيانات المقطعية تعاني من مشكلة عدم استقرار المعاملات عبر البلدان، كما يشير إلى مشاكل أخرى تتعلق بالشكل الرياضي (functional form) حيث يشير إلى أن (٧٤) معادلة التحدار قام بتقديرها كانت الأخطاء فيها جميعاً تعاني من عدم الاستقرار.

كما قام الضراط (Darrat, 1988) باختبار فرضية النمو المقاد بالصادرات باستخدام طريقة السببية والتي قدمها وايت (White, 1980) ٣، حيث تم تطبيق هذا الاختبار على سلسلة زمنية للفترة من (١٩٥٥-١٩٨٢) على دول شرق آسيا الموصوفة (بمعجزة النمو) و هي (هونغ كونغ، وكوريا، وسنغافورة وتايوان) والتي يشار إليها بالدول الصناعية الجديدة في آسيا، وسبب اختيار هذه الدول أنها اختيرت كنموذج لدلالة على صحة استراتيجية النمو المقاد بالصادرات.

<sup>٣</sup> للإطلاع على آلية هذه الطريقة انظر (Darrat, 1988), (White, 1980).

قام الضراط بإجراء معادلة المنحدر للنمو في الناتج على النمو في الصادرات والنمو في الصادرات لعدد من فترات الإبطاء، حيث استقر على فترتي إبطاء بهدف الحصول على خطأ مستقر.

وبعد تطبيق اختبار وايت للسببية، وجد علاقة سببية بالاتجاهين من النمو في الناتج إلى النمو في الصادرات وبالعكس في كل من سنغافورة وتايوان، أما في هونج كونج فلم يجد علاقة في كلا الاتجاهين. وبناء عليه فإن فرضية النمو المقاد بالتصدير قد تم رفضها باعتبار أن السببية تسير في اتجاهين في دولتين و في أخرى لا يوجد علاقة سببية.

فيما حاول جليل (Jaleel, 1991) دراسة العلاقة السببية من خلال تطبيق اختبار جراينجر على 47 دولة نامية من أفريقيا، ويشير إلى أن السؤال الكبير في هذا المقام هو تحديد اتجاه السببية بين نمو الصادرات والنمو في الناتج عبر بيانات مقطعية وسلسلة زمنية (Pooled data) للفترة ما بين (1981-1987) وقد قام بتقسيم هذه العينة من الدول إلى قسمين الأول يمثل الدول منخفضة الدخل والثاني التي تمثل فوق المتوسط لفحص مدى تأثير اتجاه السببية تبعاً لمرحلة التطور والنمو في الدولة، حيث استخدم مستوى الدخل الفردي للتعبير عن هذه الدرجة من التطور، وخلصت النتائج إلى عدم وجود علاقة سببية من الصادرات باتجاه الدخل لكامل العينة فيما كان اتجاه السببية من الناتج إلى الصادرات ذو معنوية إحصائية عند درجة 10% في كل من القسمين اللذان سبق ذكرهما.

ويرجع الباحث عدم وجود نتيجة إيجابية إلى أخطاء تتعلق بتحديد النموذج، وحذف متغيرات قد تساهم في تحسين التقدير، و يختم هذه النتيجة بالقول أن إدخال بعض المتغيرات المهملة في تقدير العلاقة السببية بين النمو والصادرات يبقى عشوائياً إلى حين تطوير نموذج يحدد القنوات التي تؤثر بها الصادرات على الناتج وبالعكس.

في حين قام جهارتي (GHARTEY, 1993) بدراسة العلاقة السببية بين الصادرات والنمو في الناتج لثلاث دول هي تايوان واليابان والولايات المتحدة الأمريكية مستخدماً طريقة (Hsiao, 1979)

Jung - Marshall internally generated growth (GX)<sup>4</sup>

والتي تعتمد على طريقة يتم من خلالها تحديد عدد فترات الإبطاء (Lag length) عبر البيانات، وقام بوضع مجموعة من الفرضيات لعل من أهمها ربطه ما بين اتجاه السببية ودرجة انفتاح الاقتصاد، فهو يفترض أن الاقتصاد الذي يصنف على أنه مغلق ستكون اتجاه السببية فيه من الناتج باتجاه الصادرات، والعكس بالنسبة للدول الأكثر انفتاحا حيث يكون اتجاه السببية من النمو في الصادرات إلى النمو في الناتج. وبناء على هذا الفرض فقد توقع أن السببية ستتجه من النمو في الناتج إلى النمو في الصادرات في الولايات المتحدة الأمريكية، فيما تتجه السببية من النمو في الصادرات إلى النمو في الناتج في تايوان ونتائج مختلطة في الاتجاهين بالنسبة لليابان.

و بعد تطبيق الاختبار توصل الباحث إلى وجود علاقة باتجاه واحد من الناتج إلى الصادرات في الولايات المتحدة والعكس بالنسبة لتايوان بينما كانت العلاقة بالاتجاهين في اليابان، هذه النتيجة باعتمادها مهمة جدا من حيث أنها تبرز خصوصية كل اقتصاد وأنه من الصعب تقديم تعميمات حول أسباب النمو واتجاهاته.

و قد قام جرانجر بتقديم تعديل على مفهوم السببية بحيث يمكن وضع أكثر من متغير في نفس النموذج (Granger, 1980)، وقد قام شارما (Sharma, 1994) باستخدام هذه الفكرة لاختبار العلاقة السببية بين الصادرات والنمو في الناتج حيث قام بتقدير معادلة النمو في الناتج على العمالة ورأس المال والصادرات على ٣٠ دولة في الفترة ما بين (١٩٦٠ - ١٩٨٨)، وقد قام بتقسيم هذه العينة حسب تصنيف البنك الدولي إلى ثلاث مجموعات: الدول منخفضة الدخل و أقل المتوسط و أعلى المتوسط. و قد خرج بنتائج مختلطة للعلاقة السببية بين النمو في الصادرات و النمو في الناتج، حيث لم تنتظم العينة نتيجة واحدة.

كما لاحظ أن نصف الدول تحت الدراسة تستخدم سعر الصرف كأداة للتوسع في الصادرات، ووجد علاقة بين النمو في الناتج العالمي و النمو في ١٢ دولة، الأمر الذي يعني أن الاقتصاد العالمي يؤثر على الاقتصاد الوطني لهذه الدول عندما يصل اقتصادها إلى مستوى معين من التطور والنمو.

وفي نفس سياق دراسة العلاقة بين الانفتاح و النمو حاول بعض الباحثين دراسة أثر الانفتاح على النمو من خلال قنوات أخرى، كآثر تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الناشئة عن التحرير و الانفتاح على النمو فقد قام (Cuadros & Alguacil,2001) بدراسة فرضية النمو المقاد بالصادرات و علاقة هذا بتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال نموذج (VAR) حيث درس العلاقة السببية بين هذه المتغيرات في ثلاث دول (البرازيل والارجنتين، والمكسيك) حيث لم يجد الباحثان علاقة قوية بين النمو والصادرات في حين وجد علاقة ذات معنوية عالية للإستثمار الأجنبي المباشر على النمو الاقتصادي.

### ملاحظات حول دراسات السببية: -

لعل من أبرز الملاحظات التي قد تثار على دراسات من هذا النوع، أن الارتباط بين المتغيرات لا يعني السببية بكل ما تحمله هذه الكلمة من معاني، فمعنى السببية بين متغيرين مثل (Y) و (X) هو مقدار توضيح القيم السابقة لـ (X) لقيمة (Y) الحالية والعكس بالعكس (Maddala, 1998).

ولعل سياق الكلمة لا يدل على ما أراده (جرايجر) كما أوضح فاجوراني (Gujarati, 1995) ومعظم الأدبيات التي تناولت السببية لم تشر إلى هذه القضية مما قد يقضي إلى فهم خاطئ كما أن جرايجر نفسه أشار في أبحاثه إلى أن حذف بعض المتغيرات الأساسية في النموذج قد يؤدي إلى ظهور نتائج مضللة. أثبت هسيو (Hsiao, 1981) أن اختبار السببية حساس للترتبة أو فترة الإبطاء (Order Of (t-1) Lag Length) ، و قام باستخدام معيار يعتمد على معيار قدمه أكايكي (Akaike, 1969) لتحديد فترة الإبطاء بحيث تعتمد على البيانات لا على تحديد الباحث الأمر الذي يزيد من دقة اختبار السببية، و بناء على نتائج دراسة هسيو فإن زيادة فترة الإبطاء أو إنقاصها يؤثر على النتائج بشكل ملحوظ و ينتج عنها ظهور أو حتى اختفاء العلاقة السببية الأمر الذي يضع علامات استفهام كبيرة على معظم النتائج التي توصلت إليها الأبحاث التي اتبعت أسلوب السببية دون الالتفات إلى ملاحظات هسيو.

و هنالك ملاحظة منهجية مهمة تتعلق بدراسات السببية، فمعظم هذه الدراسات ناقش فرضية النمو المقاد بالتصدير و كأن التصدير هو العامل الحاسم في عملية النمو، غير أن هناك عوامل متعددة تؤثر على النمو



كرأس المال البشري على سبيل المثال لا الحصر، و لذلك أقول أنه من غير المناسب الاعتماد على مثل هذا النوع من الدراسات لرسم سياسات وطنية عامة تتجه نحو الانفتاح أو حتى الانغلاق.

### ٣-٥: الباب الرابع: السياسة المالية والنقدية وارتباطها بالنمو والانفتاح؛

لا بد من الإشارة إلى أن خيارات السياسة الاقتصادية الكلية بشقيها المالي والنقدي وبما يتضمنه كل منهما من حديث عن عجز الموازنة ونظام سعر الصرف وغيرها من السياسات التي تحدد معدلات التضخم كلها تؤثر بشكل معنوي على النمو في المدى الطويل.

فالتطورات الأخيرة في أدبيات النمو تركز على أن الظروف الاقتصادية و تطبيق السياسات العامة الملائمة تؤثر على النمو، فبارو و سالا مارتين (Barro & Sala-I-Martin, 1992) (Barro, 1990) يربطان بين النمو و متغيرات السياسة المالية في نموذج النمو الداخلي الخاص بهما، وقد وسع فيشر هذا المفهوم من خلال إشارته إلى أن الحكومة تستطيع التأثير على النمو من خلال خلق بيئة من السياسات الاقتصادية الكلية و التي تشكل الوسط الموصل للنمو، إن أبرز هذه السياسات تلك المتعلقة بالسياسة المالية و السياسة النقدية و سياسة سعر الصرف و التي تصمم على نحو تحافظ على معدلات تضخم منخفضة و متوقعة، و معدلات عجز مناسبة، و معدلات سعر فائدة مناسبة و منافسة و سعر صرف تنافسي و متوقع. و لدراسة أثر استقرار السياسة الكلية على النمو قام فيشر بتعديل معادلة نمو الناتج بحيث تحتوي على معدل التضخم، و العجز في الموازنة، و الحساب الجاري، و ببساطة فقد قام فيشر بتحديد قنوات السياسة الكلية التي تؤثر على النمو، و قد استخدم معادلات متعددة خلال الفترة ما بين (١٩٦١-١٩٨٨) لمجموعة من متغيرات السياسة الكلية و متغيرات تنوب مكان الصدمات الخارجية، حيث خلص إلى نتائج من أهمها أن الدولة التي يكون معدل التضخم فيها أكثر من ١٠٠% من دولة أخرى سيكون معدل النمو فيها أقل بحوالي (٣,٩) نقطة مئوية، و الدولة التي لديها فائض في الموازنة أو عجز أقل من ١% من أخرى فإن النمو سيكون فيها أكبر بـ (٢٣,٠) نقطة مئوية، و أن الصدمات السلبية على (معدل التبادل التجاري) ستعمل على خفض النمو، و بالعموم فإن جميع النتائج تدعم فكرة أن استقرار السياسة الكلية تدعم تحقيق النمو في المدى القصير و الطويل.

يشير فيشر (Fischer, 1991) أن الدول التي تعاني من معدلات تضخم مرتفعة وعجز كبير في ميزانيتها ستكون احتمالات نموها في المدى الطويل بطيئة ويرجع ذلك إلى أن الدولة التي لها هاتين الصفتين أو إحداهما هي دولة فاقدة للسيطرة على اقتصادها، حيث يكون هذا الأثر منعكسا على معدلات الاستثمار والتي تنعكس بالضرورة على معدلات الإنفاق والادخار والاستهلاك. وينبه كذلك إلى أن السياسة الكلية ليست هي فقط العامل الحاسم ولكن استقرار هذه السياسة والاتجاه نحو الانفتاح يلعب دورا مهما في النمو، غير أن هذه النتائج كما أوضح فيشر لا تنتظم جميع الدول فقد كانت إيطاليا في الثمانينيات تعاني من عجز موازنة شبيه دائم غير أنها حققت أعلى معدلات النمو في هذه الفترة، وكذلك الحال بالنسبة للمغرب ما بين العامين (٧٦-٧٩).

وعليه يمكن استنتاج أن عجز الموازنة إذا رافقه معدلات تضخم معقولة فإنه يصبح من الممكن تحقيق معدلات نمو مقبولة، غير أن النتيجة الأكثر تعميما هي أن استقرار كل من التضخم والعجز عند معدلات مقبولة يعمل على توفير بيئة ملائمة للنمو.

و هناك نظرة أن السياسة المالية للحكومة تعرقل النمو من خلال الآثار السلبية للسياسة الضريبية والإنفاق الحكومي غير الكفاء ، في حين أن نظرة أخرى ترى أن للسياسة المالية دور فاعل وحاسم في مسيرة النمو من خلال قيام الحكومة بدور منظم وضابط لإيقاعات السوق والعمل على تحسين البنية التحتية ( Engen & Skinner, 1992).

لقد وجد كل من ربلو وإستيرلي (Easterly & Rebelo, 1993) أن هناك ارتباطا قويا بين مستوى النمو (التنمية) (التطور) و هيكل السياسة المالية، فالدول الفقيرة تعتمد وبشكل كبير على عوائد الضرائب الجمركية في حين أن الدول المتقدمة تعتمد على ضرائب الدخل و الأرباح، كما أن السياسة المالية تتأثر، بشكل كبير بحجم الاقتصاد المقاس بالسكان.

في الحقيقة إن تفاعلات السياسة والنقدية تحدد بشكل مباشر أو غير مباشر شكل السياسة التجارية والاستثمارية في الدولة، بل إنه يمكن القول أن السياسة التجارية ما هي إلا إحدى مخرجات السياستين المالية

والنقدية، ولقد أصبحت أدوات السياسة المالية والنقدية تستخدم بشكل واضح في إحداث تغييرات هيكلية بهدف الانفتاح الاقتصادي والاتجاه نحو العالم الخارجي فسياسات تشجيع الاستثمار والتخفيض الجمركي، وسياسات منح الائتمان كلها سياسات تدخل في بنية وتكوين حالة الاقتصاد منفتحاً كان أم مغلقاً.

غير أن القضية محل البحث هي مدى قدرة وفاعلية هذه السياسات في ظل الانفتاح ومدى قدرتها على السير بالاقتصاد الوطني إلى بر الأمان والاتجاه به نحو تحقيق معدلات النمو المنشودة.

بحثت بعض الدراسات العلاقة بين السياسة المالية والنقدية والسياسة التجارية من خلال محاولة إيجاد علاقة بين العجز في الميزان التجاري وعجز الخزينة حيث أن عجز الخزينة حسب هذه النظرة يؤدي إلى ارتفاع قيمة العملة<sup>٥</sup>، هذا الارتفاع يؤدي إلى زيادة وتضخيم مشكلة العجز في الميزان التجاري. (Rosenzweig & Tallman, 1993).

و من جهة أخرى تشير العديد من الدراسات أن الاستراتيجية المثلى لجذب الاستثمار ودفع سيرة النمو هي اعتماد مزيج من السياسات الكلية التي تعمل على إحداث الاستقرار الاقتصادي الجاذب، وإتباع سياسة انفتاح تعمل على تشجيع المستثمرين الأجانب للمساهمة في بناء الاقتصاد الوطني، فقد تكون هذه الاستراتيجية متفائلة للغاية فاتباع سياسة الانفتاح سيضعف قدرة الدولة على التحكم في نشاطات الاقتصاد مما قد يؤدي إلى انفلات مشابه للانقلاب الذي حصل في دول شرق آسيا.

و في إطار الدراسات التحريية تشير بعض الدراسات إلى وجود أثر سلبي للانفتاح يجد من فاعلية السياستين المالية والنقدية و بالتالي فقدان الدولة القدرة على تخفيف التقلبات الاقتصادية و تصحيح مسار النمو الاقتصادي (حماد ومشعل، ١٩٨٦)، (مشعل، ٢٠٠١). دراسات أخرى تناولت أثر الانفتاح على السياسة النقدية و علاقة ذلك بالتضخم، فالنظرية الاقتصادية تصل إلى نتيجة مفادها أن الانفتاح يقلل من فاعلية السياسة النقدية في التأثير على الناتج فيما تزيد من فاعليتها على الأسعار إذا تبنت الدولة تعويم سعر الصرف (Karras, 1999)، لكن النظرية الاقتصادية تشير كذلك إلى أنه و تحت نظام تثبيت سعر الصرف

<sup>٥</sup> في حالة تحرير صرف العملة.

و وجود التدخل الحكومي في عملية نقل رؤوس الأموال فإن التغيير في السياسة النقدية (زيادة العرض النقدي أو إنقاصه) لن يكون لها الأثر الكبير على كل من سعر الفائدة أو الناتج الأمر الذي يقارب في صورته حالة الاقتصاد المغلق.

عليان (Alyan, 2001) قام بدراسة أثر الانفتاح على السياسة النقدية في دول تبني جميعها أسعار صرف ثابتة حيث اشتملت عينته على عشر دول من بينها الأردن، و قد استخدم الباحث نموذج (Karras, 1999) و قد قام بتقسيم عينته إلى دول نفطية و غير نفطية و أجرى تحليلاً توصل من خلاله إلى الانفتاح التجاري يحمي أثر السياسة النقدية في جميع الدول المذكورة تحت فرضية ثبات سعر الصرف و حرية انتقال رؤوس الأموال، و يقتصر أثر السياسة على زيادة معدلات التضخم في ظل توجه هذه البلدان نحو زيادة انفتاحها.

دراسة (Chowdhury, 1988) تطرقت إلى أثر السياستين المالية و النقدية على النمو باستخدام معادلة (St. Louis)، حيث قام بتعديلها لاحتساب أثر متغير السياسة التجارية على النمو على سست دول أوروبية تصنف اقتصادياتها بأنها صغيرة و مفتوحة، لم تصل هذه الدراسة إلى نتيجة تنتظم كل البلدان قيد الدراسة، حيث أظهرت نتائج هذه الدراسة علاقة قوية بين السياسة النقدية و النمو في الدانمارك، في حين ظهرت علاقة قوية بين النمو و السياسة المالية في هولندا و بلجيكا.

من جهة أخرى قامت بعض الدراسات ببحث أثر الانفتاح على التضخم حيث تشير هذه الأبحاث إلى أن زيادة الانفتاح تقلل من معدلات التضخم، لأن أضرار الاهتلاكات الحقيقية ستكون أكبر في حالة الاقتصاد المفتوح، و عليه فإن اتجاه أصحاب القرار نحو تبني سياسات توسعية ستكون قليلة (Romer, 1993)، و قد أكدت أبحاث متعددة هذه النتيجة (Terra, 1998)، (Lane, 1997). و إذا كان هذا هو الحال فإن الهدف الأساس للسياسة المالية وهو كبح التضخم قد تحقق.

هذا الارتباط بين التضخم والانفتاح يبنى على نموذج جوردن-بلرو (Barro-Gordon -type Model) و الذي ينص على أن التوسع غير المتوقع للسياسة النقدية من الممكن أن يسبب ارتفاعاً في

التضخم (Barro & Gordon, 1983) و بناء على هذا النموذج اقترح رومر (Romer, 1993) وجود علاقة عكسية بين الانفتاح و الزيادة في التضخم من خلال الأثر العكسي للانفتاح على اتجاهات صانعي القرار في تبني سياسات توسعية، إن السياسة النقدية التوسعية تؤدي إلى انخفاض قيمة معدلات أسعار الصرف في حالة الاقتصاد المفتوح، فكلما كان الاقتصاد أكثر انفتاحا كلما زاد انخفاض سعر الصرف.

دراسات أخرى تطرقت لعلاقة (الانفتاح/الانكشاف) على الضرائب، فصباحين (صباحين، 1998) يشير إلى وجود علاقة مباشرة و إيجابية بين الانفتاح و الضرائب، بل إنه يشير و بوضوح أن درجة الانفتاح لها أهمية كبيرة في تحديد الهيكل الضريبي و بالتحديد الضرائب غير المباشرة نظرا لارتفاع الميل الحدي للاستهلاك بحيث تذهب نسبة كبيرة من الدخل القومي إلى الإنفاق الاستهلاكي مما يشكل وعاءا جيدا للضرائب حسب رأي الباحث.

### ٢-٦: الباب الخامس: الدراسات التي تعارض فكرة الانفتاح (أو تشكك فيها):

رودريك (Rodrik, 1988) أشار في دراسته إلى أننا بعيدون عن الوصول إلى نظرية تربط ما بين السياسة التجارية و نقل و تحسين التكنولوجيا ويقول "ليس لدينا أي سبب منطقي لنقول بأن تحرير التجارة سيؤدي إلى تحسين الأداء التقني"، ويشير إلى أن معظم الدول التي تبنت سياسة الانفتاح قد اتبعتها في سياق برامج التصحيح والتكيف الاقتصادي، ويحذر من اخذ فكرة الأثر الإيجابي للانفتاح على التقدم التقني نظرا لضعف الرابط أو بالأحرى عدم وجود إثبات قاطع لهذه العلاقة.

أما كروجمان (Krugman, 1994) و في دراسته التي تبحث في ظاهرة النمو في آسيا (معجزة النمو) يوضح أن النمو يعود إلى تضخم في نمو بعض المدخلات مثل العمالة ورأس المال ولا يرجع إلى أسباب تتعلق بالكفاءة التصنيعية و التقنية، ويقول أنه لا توجد مؤشرات على زيادة هذه الكفاءة وإنما نشأ هذا التضخم في الأساس عن حرية انتقال (mobilization) الموارد. ويضرب مثلا على اليابان وعن عدم إمكانية مقارنتها مع دول شرق آسيا لأن اليابان وإن شهدت نموا في الموارد فقد شهدت كذلك نموا كبيرا في الكفاءة الصناعية و التقنية. ويشير إلى أن أهم أسرار نجاح هذه الدول هو تبني سياسات تصنيعية فعالة ومعقدة في إطار

حماية انتقائية، ويقول لو كان النجاح الذي حققته هذه الدول من السياسات الصناعية والتجارية الإستراتيجية فإن هذا سينعكس بالضرورة على نسب النمو في كفاءة الاقتصاد، غير أن هذا غير حقيقي:

(and there is No sign of such exceptional efficiency growth)

وهذا فإن النمو المعجزي لهذه الدول ناشئ عن تعبئة الموارد البشرية التي لم يكن مستثمرة، ودجمها بمستويات عالية جدا من استثمار رأس المال قياسا إلى إجمالي الناتج المحلي، وعليه فستحقق هذه الدول مكاسب كبرى مرة وإلى الأبد، لكن هذه المكاسب تذبذبي وتتضائل (هيرست وطومسون، ٢٠٠١) حيث سيخضع الاستثمار في النهاية إلى قانون تناقص العائدات (diminishing Returns).

رودريك ورودرiguez (Rodrik & Rodregiz, 1999) وفي دراستهما المشككة بنتائج البيانات المقطعية عبر البلدان، يشيران إلى أن العديد من الدراسات أثبتت وجود علاقة إيجابية بين الانفتاح والنمو غير أن لهما ملاحظات على منهجية الباحثين الأمر الذي يترك الباب مفتوحا لعدم القبول بهذه النتائج ففي كثير من الدراسات كانت مقاييس الانفتاح ضعيفة ولا تقيس درجة الحماية وإغلاق الاقتصاد وبعضها مرتبط كثيرا بمصادر أداء الاقتصاد السيئة حسب تعبيرهما، ولهذا فقد قاما بدراسة أربعة أبحاث لكل من دولار (Dollar, 1992) وبن ديفيد (Ben. David, 1993) وساتشس ويرنر (Warner & Sachs, 1995) وإدواردز (Edwards, 1998)، حيث وجدا ضعف العلاقة بين الانفتاح والنمو.

بن رودريك هذه النتيجة بناء على الاختلاف النظري الذي سبق الإشارة إليه وبالتسالي لا يجوز الرجوع إلى خلفه نظرية معينة لإثبات هذه العلاقة.

وفي دراسته عن النمو في كوريا الجنوبية وتايوان يشير رودريك (Rodrik, 1994) إلى أن العديد من الدراسات ركزت اهتمامها على فرضية (تشجيع الصادرات) (export promotion) في تفسير ظاهرة النمو في هذين البلدين غير أن رودريك يشير إلى أنه من الصعب القول بهذه الفرضية فالزيادة النسبية في ربحية الصادرات خلال الستينيات في هاتين الدولتين غير معنوية بشكل كبير بحيث يصبح من الصعب القول بفرضية تشجيع الصادرات أضف إلى ذلك أن الصادرات في تلك الفترة كانت قليلة ليكون لها أثر ذو دلالة

معنوية على أداء الاقتصاد الكلي، و يقول أن الفكرة الجديدة بالتصديق تركز على ازدهار الاستثمار الذي أخذ مكانه في كلا البلدين، فكلّي الاقتصاديين في هذين البلدين في مطلع الستينيات شهدا ثورة في العمالة المدربة المتعلمة قياسا برأس المال الثابت (physical capital stock) فكان العائد على رأس المال كبيرا، ونشأ هذا من خلال التنظيم والترتيب الحكومي لقرارات الاستثمار وبمعنى آخر التدخّل المنظم في الاقتصاد فضلا عن تساوي استثنائي في توزيع الثروة والدخل الأمر الذي ساعد الدولة على التدخّل الفعال وحفظ الاقتصاد من أن يكون خاضعا للانتفاع الخاص، وعليه فإن الانفتاح الناتج في الاقتصاد يكون نتيجة طبيعية للزيادة في الطلب على السلع الرأسمالية المستوردة.

أما دراسة هاريسون وهانسن (Harrison & Hansen, 1999) فقد ركزت على ثلاثة قضايا أو فرضيات مهمة تتعلق بإعادة هيكلية القطاع التجاري وأحدها أن العديد من الدراسات التي ربطت بين إعادة هيكلية الاقتصاد - ليصبح بالضرورة مفتحا - والنمو في المدى الطويل هي ضعيفة<sup>1</sup>، ولإظهار هذا الضعف في الأدبيات فقد استخدم الباحثان مقياسا للانفتاح اقترحه كل من ساتشس ويرنر (Sachs & Warner, 1995) فقد ظهر من خلال استخدام هذا المقياس أن لا إثبات لوجود علاقة قوية بين سياسات التجارة الحرة والنمو في المدى الطويل.

### ٣-٧: الباب السادس: الدراسات التي طبقت على الأردن: -

تناولت دراسة شامية و الروابدة (١٩٨٩) العلاقة بين نمو الصادرات و نمو الناتج من خلال نموذج نمو الناتج حيث قاما بإضافة النمو في الصادرات إلى جانب النمو في رأس المال و النمو في العمالة حيث بينت نتائج الدراسة إلى وجود علاقة سلبية بين معدل النمو في الصادرات و النمو في الناتج.

و تناول الشريف (١٩٩٥) العلاقة بين استراتيجية إحلال المستوردات و النمو في الأردن، حيث قام بقياس معامل إحلال المستوردات في الأردن من خلال نسبة إجمالي المستوردات إلى العرض الكلي (إجمالي المستوردات+الناتج المحلي الإجمالي) حيث تشير انخفاض هذه النسبة إلى زيادة إحلال المستوردات، و قد كانت

<sup>1</sup> هاريسون قدمت بحثا عام ١٩٩٦ تؤيد فيه فكرة العلاقة الإيجابية بين الانفتاح والنمو.

النتائج متباينة عبر الزمن غير أنها جميعاً تدل ضعف هذه الاستراتيجية في الأردن، و أشار من خلال مقاييس الاستقلال (الانفتاح) إلى اعتماد الاقتصاد الأردني على الخارج، و قام بتقدير معادلة نمو الناتج مع إضافة معامل إحلال المستوردات، حيث كانت إشارة معامل إحلال المستوردات ذات معنوية إحصائية و موجبا و لأن قيمة معامل إحلال المستوردات كانت سالبة بالنسبة للأردن فإن هذا يعني أن انخفاض إحلال المستوردات يؤدي إلى زيادة في النمو الاقتصادي، و النتيجة التي يخرج بها الباحث أن المستوردات مهمة للاقتصاد الأردني من حيث أن الإنتاج يعتمد على مستوردات المواد الخام و السلع الرأسمالية، فالإقتصاد الأردني يفتقر إلى المواد الخام في كثير من المنتجات لذلك لا بد من استيرادها، و يشير كذلك أن ارتفاع التعرفة الجمركية و ارتفاع معدل الحماية الإسمي و الفعلي لم يؤد إلى انخفاض المستوردات و لم يعمل على تنشيط الإنتاج المحلي الذي سيحل بدل المستوردات و يرجع ذلك إلى أن ارتفاع هذه النسب عمل على طمأننة المنتج و أفقده الشعور بالمنافسة بحيث أدى ذلك إلى انخفاض نوعية و تنافسية المنتج الأردني فاجتذبت المستهلك نحو الإنتاج المستورد، و بناءاً عليه يوصي باتباع سياسة التحرير و الانفتاح و التخفيض الجمركي.

قام بني أحمد (١٩٩٧) بدراسة العوامل التي تؤثر على تجارة الأردن الخارجية باستخدام نموذج جاذبية حيث عرف حجم صادرات الأردن للدول الشريكة تجارياً كمتغير مستقل يعتمد على كل من حجم الناتج المحلي لكل دولة شريكة تجارياً و عدد سكانها و المسافة بينها و بين الأردن و سعر صرف الدينار مقابل عملة دولة التصدير و متغيرات أخرى، و بعد تقدير النموذج باستخدام طريقة المربعات الصغرى الاعتيادية (OLS) جاء معامل الناتج المحلي للدولة الشريكة تجارياً موجبا، و هذا يعني أن مستوردات الأردن تزيد بزيادة حجم الناتج المحلي للشريك التجاري، و يفسر الباحث ذلك إلى اتجاه مستوردات الأردن للارتقاس من الدول الصناعية و التي يستورد الأردن منها معظم الآلات و المعدات و الأدوات الكهربائية، و هذا يعود حسب رأي الباحث إلى ضعف و ضيق القاعدة التصديرية في الأردن.

فيما تناول الرفاعي (١٩٩٨) مساهمة التجارة الخارجية في الدخل القومي، ففسى سبيل دراسة استراتيجية النمو المعتمد على الصادرات (Export Led Growth) فقد أشار الرفاعي إلى عدم



وضوح العلاقة بين الصادرات و النمو الاقتصادي، و بناء على فكرة أن العلاقة الإيجابية بين النمو في الصادرات و النمو في الناتج تسبقها و تسببها عملية تغيير في هيكل الإنتاج فقد قام الباحث بإضافة ما أسماه متغيرات هيكلية تقيس أثر إعادة توزيع الموارد الاقتصادية على كل من نمو الصادرات و النمو في الناتج. و لتأكيد عدم وضوح العلاقة بين النمو في الناتج و النمو في الصادرات في حالة الأردن فقد قام الباحث بتقدير معادلة دالة إنتاج بعد إجراء تعديلات عليها بحيث كتبت بدلالة النمو في متغيرات كل من نمو الناتج و نسبة الاستثمار إلى الناتج و النمو في العمالة و النمو في الصادرات (كمتغير سياسة)، حيث لم تكن النتائج ذات دلالة إحصائية للعلاقة بين النمو في الناتج و النمو في الصادرات، فقام بإعادة تقدير المعادلة لقياس أثر التغير الهيكلي لصالح الإنتاج الصناعي على نمو الصادرات و النمو في الناتج من خلال المعادلات التالية: -

$$GRG = a_1 + a_2 IDG + a_3 GL + a_4 (GIP * IP / Y) + U$$

$$GRX = b_1 + b_2 IDG + b_3 (GIP * IP / Y) + b_4 (GIL * IL / L) + V$$

بحيث GRG النمو في الناتج، IDG نسبة الاستثمار إلى الناتج، GIP معدل النمو في الإنتاج الصناعي، IP الناتج الصناعي بالأسعار الحقيقية، Y الناتج المحلي الإجمالي، GRX معدل النمو في الصادرات، GIL معدل النمو في العمالة الصناعية، L العمالة الكلية، و تشير النسبة (GIP\*IP/Y) إلى مؤشر التغير الهيكلي في قطاع الصناعة، كما تشير النسبة (GIL\*IL/L) إلى مؤشر التغير الهيكلي في العمالة الصناعية، و قد قام بإعادة تقدير المعادلتين السابقتين باستخدام طريقة المربعات الصغرى الاعتيادية (O L S)، فكانت النتائج المتعلقة بالنمو الاقتصادي موجبة من حيث ارتباط النمو بهيكل مشاركة القطاع الصناعي لكن قيمتها كانت منخفضة إذ لن تتجاوز (٠,٠٠٧) و كذلك الأمر بالنسبة للنمو في الصادرات و كانت قيمة المعامل (٠,٠٢٢)، فيما لم يتمتع متغير العمالة بدلالة إحصائية.

النتيجة المهمة و التي وصل إليها الباحث أن النمو في الصادرات لم يكن سبباً رئيسياً للنمو الاقتصادي، و إنما يرجع إلى التغير الهيكلي في الاقتصاد باتجاه الإنتاج الصناعي، و عليه يوصي الباحث بضرورة تلازم سياسة تشجيع الصادرات بسياسة إصلاح هيكل الإنتاج ضمن برنامج تنموي متكامل.

فيما تناول الخصاونة (٢٠٠٢) العلاقة بين النمو في الناتج و التجارة الخارجية من خلال نموذج النمو المقيد بميزان المدفوعات مستخدما نموذج (ثيرلول)، وقد قام الباحث بتقدير نموذج (هارود) حيث أظهرت نتائج النموذج أن معدلات نمو الصادرات لها دور في حفز الاقتصاد، فقد بلغ النمو حسب هذا النموذج ٢٢,١١%، فيما أظهرت نتائج نموذج (ثيرلول) أن معدلات النمو المقيدة بميزان المدفوعات في السنوات ١٩٨٩ و١٩٨٤ و١٩٨٨ و١٩٨١ و١٩٩٠ كانت أعلى معدلات نمو و يعود ذلك حسب النموذج إلى ارتفاع معدلات نمو الصادرات.

#### ملاحظات عامة:-

تظهر الدراسات السابقة نتائج مختلطة كنتيجة طبيعية للاختلاف في الإطار النظري و الإحصائي، واختلاف الفترة الزمنية، وعليه لا نستطيع تعميم نتيجة تتعلق بصورة العلاقة بين نمو الصادرات بما يمثله من دعوة للانفتاح و التحرير و النمو في الناتج، مما يلزم من يبحث في هذا الموضوع تناول جميع العوامل المؤثرة على النمو من سياسات كلية إلى سياسات سعر الصرف إلى السياسة التجارية في سبيل إيجاد تعميم صالح للتطبيق و التبيي في الأردن.

### **٣-٨: الباب السابع: مقاييس الانفتاح:-**

مصطلح الانفتاح يعني مدى استجابة الدولة للتدفقات التجارية (سلع أو خدمات أو رؤوس أموال) عبر الحدود، كما يمكن تعريف الانفتاح بأنه أية سياسة اقتصادية تؤدي إلى تقليل الانحياز ضد الصادرات (Anti Export Bias)، و هذا يعني أن تعريف تحرير التجارة لا يتطلب أن تكون نسبة التعرفة الجمركية على المستوردات تساوي صفرا، و لا حتى يتطلب حتى أن تكون منخفضة على جميع المستوردات. (الطاهر، ١٩٩٣) (الرفاعي، ١٩٩٨)، بشكل عام يظهر مفهوم (الانفتاح) في معظم دراسات الدول النامية عموما والدول العربية خصوصا على أنه مفهوم يدل على ظاهرة سلبية ويعبر عن تبعية الاقتصاد الوطني للاقتصاديات الخارجية.

ليس من السهل اختيار مؤشر (معياري) لحسن السياسة التجارية أو الانفتاح نظرا لاختلاف المعايير المستخدمة من قبل الباحثين و طريقتهم في توصيف السياسة التجارية للدولة قيد الدراسة ، فمقاييس كثيرة تم استخدامها في العديد من الدراسات بعضها توصل لعلاقة بين النمو والانفتاح والبعض الآخر لم يجد أثرا، فضلا عن اختلاف النتائج التي تتوصل إليها هذه المقاييس فبعض الدراسات على سبيل المثال صنفت الاقتصاد الأردني أنه اقتصاد مغلق (PROUDMAN, 1997) في حين صنفت معظم الدراسات الأخرى الاقتصاد الأردني بأنه اقتصاد مفتوح.

مقاييس الانفتاح يمكن تقسيمها حسب براودمن (PROUDMAN, 1997) إلى مقاييس انكشاف بأثر رجعي (EX POST MEASURES) مثل نسبة التجارة (الصادرات + المستوردات) إلى الناتج المحلي الإجمالي أو نسبة الصادرات إلى الناتج المحلي الإجمالي، وهناك مقاييس أخرى لم يشر إليها براودمن أشار إليها (حماد، ١٩٨٦) في دراسة (مكرم، ١٩٧٩) تقع ضمن التصنيف السابق مثل قيمة سلعة التصدير الرئيسية إلى مجموع الصادرات و الصادرات لأهم شريكين إلى مجموع الصادرات، و المستوردات من أهم شريكين إلى مجموع المستوردات، و مستوردات السلع الرأسمالية التكنولوجية إلى مجموع المستوردات. و هذا النوع من المقاييس يعتمد على التدفقات التجارية هو من أبسط المقاييس فضلا عن أن معظم هذه المقاييس يرتبط بعلاقة إيجابية بالنمو (Harrison, 1996) و يشتر إلى أن هذه المقاييس تقرب غير دقيق للسياسة التجارية للدولة. و بالعموم فإن هذه المقاييس ليست مؤشرا جيدا لانفتاح السياسة التجارية حيث أن قيم الصادرات و المستوردات تتحدد بعوامل مختلفة مثل حجم الدولة و الجغرافية و الموقع، و لهذا فإن المقاييس السابقة الذكر لا تصلح لأغراض المقارنة بين الدول، لكنها تعبر عن اتجاه السياسة التجارية للدولة.

النوع الثاني من مقاييس الانفتاح يمكن تقييمها من خلال طريق يعتمد على النتائج (Outcome-based approach) هذه الطريقة تقوم على تقييم انحراف الناتج الحقيقي عن الناتج المتوقع في حالة عدم

وجود قيود على التجارة. و هناك مقياسان يعتمدان هذه الطريقة الأول هو مقياس التدفق التجاري يتم تقديره و قياس مقدار الانحراف بين القيم المتوقعة و القيم الحقيقية، أما في النوع الثاني فيقاس مقدار انحراف الأسعار من خلال قياس الفروق في مقدار القوة الشرائية للنقود.

النوع الثالث و الأخير من مقاييس الانكشاف هو نوع يعتمد على التكواري (INCIDENCE BASED APPROACH) و الذي يهدف إلى قياس درجة الانفتاح من خلال المشاهدات المباشرة المعتمدة. على مقاييس القيود التجارية حيث يشتمل المقياس على معدل الجمارك و Blak-market exchange rate premium و القيسود على حركة رأس المال.

بناء على ما سبق فقد تعددت المقاييس التي حاول الباحثون استحداثها في سبيل إيجاد معيار أو مقياس دقيق يكافئ السياسة التجارية للدولة قيد الدراسة، أو معيار صالح لأغراض المقارنة بين الدول، غير أن معظم هذه المحاولات لم يحالفها الحظ في إيجاد معيار شامل و كافي، ولذلك لجأت العديد من الدراسات إلى استخدام مجموعة متعددة من المعايير في سبيل إثبات وجود علاقة بين الانفتاح والنمو.

هذا الاختلاف في نوع و شكل المقياس الذي يتم استخدامه رافقه اختلاف في تعريف معنى الانفتاح، فالحرية قد تكون بالنسبة للبعض تعبر عن الانفتاح التجاري في حين أن الحرية ترتبط عند بعض الباحثين بكافة جوانب الاقتصاد و أحدها السياسة التجارية و عليه فقد استخدم بعض الباحثين مقاييس تعبير عن حرية الاقتصاد ككل في حين اقتصر آخرون على انفتاح السياسة التجارية، ولعل هذا ما يفسر سبب الاختلاف في النتائج بين هذه الأبحاث.

أشار بريشيت (Pritchett, 1994) إلى أن الانفتاح يمثل مجموعة السياسات التي تكون عندها مستويات التجارة و الأسعار قريبة لتلك تحت فرضية حرية التجارة.

وهنا لا بد من التفريق بين لفظين فالحرية ليست مرادفة للانفتاح فالدولة قد تكون منفتحة في حين تلعب الحكومة دورا بارزا في مسيرة الاقتصاد وعلى هذا يمكن التفريق بين مفهومين آخرين هما الانفتاح والحرية والانفتاح والتدخل، ففي حين يمثل الأول حالة عدم وجود تحيز للصادرات ضد المستوردات وفي نفس

الوقت فإن للحكومة الحق في وضع سياسات تعمل على رفع أسعار المستوردات في الوقت الذي تقوم فيه الصادرات بمعادلة هذا الأثر - ربما من خلال تخفيض الجمارك على السلع الوسيطة المستخدمة في الصناعة مثلا - لتتحقق حالة من عدم التمييز بين الصادرات والمستوردات أو بمعنى آخر أن قوى السوق هي التي تعادل هذا الأثر. والثاني وهو المفتوح بوجود تدخل، حيث ينطبق على الدول التي ليس عندها تحيز للصادرات، في حين أن الحكومة تلعب دورا بارزا في تحديد الأسعار ضمن أنشطة الاستيراد والتصدير ولعل نموذج كوريا الجنوبية وتايوان هو النموذج الأبرز في هذا المقام.

وللاختلاف السابق في توصيف شكل الاقتصاد فإنه من الصعب بمكان بناء مقياس لغايات المقارنة بين

البلدان فضلا عن بناء مقياس خاص بالدولة (Pritchett, 1994)

يشير ليمر (Leamer, 1987) أن معدلات الضرائب الجمركية استخدمت بشكل كبير وواسع

للتعبير عن درجة العوائق التجارية، غير أن زيادة الأهمية النسبية للعوائق (القيود) غير الجمركية جعل من هذه المعدلات محل شك من حيث قدرتها على تمثيل هذه العوائق، وبناءا عليه فإن استخدام هذه المعايير يتطلب التأكيد من ثبات القيود غير الجمركية لضمان السيطرة على تغيرها في النموذج الذي يتم بناءه.

و في إطار آخر يشير بعض الباحثين إلى أن حوالي ٥٠% من التغيرات في السياسة التجارية يمكن

تفسيرها من خلال متغيرات السياسة غير التجارية مثل الموقع والديموغرافية (تركيب السكان).

ويشير ليمر (Leamer, 1987) في معرض حديثه عن بعض معايير الانفتاح (المستوردات

الى الإستهلاك) في اليابان إلى أن انخفاض هذه النسبة لا يعود في الأساس إلى حماية انغلاقية مرتفعة بقدر ما هي

عملية توجيه للموارد باتجاه التصنيع إذا فإن استخدام النسب دون أخذ خصائص الدولة البشرية والجغرافية ووفرة الموارد ودرجة التطور الصناعي والتقني سيفرز مقاييس مضللة تنتج نتائج مضللة.

ويرى البعض أن نسبة التجارة إلى النتائج هي تقدير أقل (Underestimate) من القيمة الحقيقية

(Batiz, 1999) لأن العديد من السلع لا تخترق الحدود بهدف التصدير أو الاستيراد، ولذلك فعند قياس

الانفتاح لا بد من الاهتمام بالأهمية النسبية للسلع القابلة للتجارة (ليس فقط التي يتم تصديرها واستيرادها)،

فالولايات المتحدة لها نسبة صادرات (مستوردات) إلى الناتج منخفضة لكن مع هذا لا يمكن القول بأن الاقتصاد الأمريكي مغلق.

إذا ولبناء معيار انفتاح كفو لا بد من تحديد كل من الأهمية النسبية للسلع القابلة للتجارة وتلك غير القابلة (مثل البناء) أو أي سلعة أخرى لا يتم الاتجار بها لأسباب تتعلق بطبيعتها أو تكلفة النقل أو الضرائب الجمركية المرتفعة.

ونقطة أخرى يشير إليها الباحث أن الانفتاح ليس هو فقط البيع والشراء من خلال الصادرات والمستوردات ولكنه كذلك مدى قدرة الأفراد والهيئات على الانتقال و الإنتاج خارج حدود بلدانهم القومية. أشار هيرست و طوميسون (هيرست و طوميسون، ٢٠٠١) إلى ثلاث نقاط غاية في الأهمية في كتابهما المشهور (ما العولمة) (Globalization in Question)، الأولى: أن مقارنات الأسعار الثابتة مضللة، كنتيجة لارتفاع أسعار الصادرات بوتيرة أبطأ من ارتفاع أسعار المنتجات ككل، وهذا يعود إلى أن الإنتاجية في قطاع التصدير هي أكبر من الإنتاجية في عموم الاقتصاد، و عليه فإن حسابات السعر الثابت ستؤدي بالضرورة إلى تضخيم نسبة الانفتاح، أما الأسعار الجارية فإنها تصحح التباين بين نمو أسعار الصادرات والمستوى العام للأسعار، و عليه فإن التركيز على الأسعار الجارية أفضل من التركيز على سواها.

الأمر الثاني: أن هذه النسب تباع في درجة الانفتاح نظرا لأنها تدرج المحتوى المستورد من الصلدرات (أو المحتوى المصدر من المستوردات)، و يرى الباحثان أن هذه النسب تعالي (وبالتحديد نسبة التجارة إلى الناتج) في مدى انفتاح الاقتصادات المعنية، نظرا لأن الصادرات والمستوردات تقاس بلغة البيع، في حين أن إجمالي الناتج المحلي مفهوم يعتمد على القيمة المضافة، ولما كانت البيوع تبلغ تقريبا ضعف إجمالي الناتج المحلي، فلا بد إذن من اختزال هذه النسب إلى النصف.

والأمر الثالث: أن إجمالي الناتج المحلي يتألف من مكونات عدة، وهذه المكونات تتغير، فجزء من الناتج المحلي قد تحول من إنتاج البضائع السلعية إلى إنتاج الخدمات، و كما هو معلوم فإن تجارة الخدمات لا تجري عالميا بالكثافة المميزة للمنتجات السلعية، فيصبح من الأنسب التعبير عن هذه التجارة السلعية بلغة إنتاج

السلع القابلة للمبادلة التجارية فقط، وخير سبيل للقياس هو أن يقاس ذلك كقيمة مضافة في القطاع السلمي للاقتصاد.

مقاييس أخرى للانفتاح تتناول انفتاح الأسواق المالية، غير أن القياس الفعلسي لدرجة الانفتاح والتكامل في الأسواق المالية صعب من الناحية النظرية والتجريبية، لأن التحليل الاقتصادي يفترض "كفاءة سوق المال العالمي"، غير أن الحديث عن مقياس نسبة الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى التكوين الرأسمالي الصافي الثابت (FDI:Id) قد يكون مضللاً من عدة نواحي، فالاستثمارات الأجنبية المباشرة ليست مقياساً كاملاً للأصول المملوكة في الشركات الفرعية، فجزء من هذه الاستثمارات يقيس ما يجري في حقل الديون من كشوفات ميزانيات الشركات، فضلاً عن أن تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة تتألف من التفسيرات في الأسهم والقروض والإيرادات التي تحتفظ بها الشركات التابعة التي تعمل في الخارج، وبالرغم أن التقارير عن الاستثمارات الأجنبية المباشرة في بعض البلدان لا تدرج هذه الإيرادات التي تحتفظ بها الشركات، علماً بأن هذه الإيرادات عنصر مهم في مقدار النشاط الجاري في الخارج (ولهذا المعنى فإن طريقة حساب الاستثمار الأجنبي المباشر قد تقلل من تقدير مدى هذا النشاط في بعض البلدان)، ومن جهة أخرى فإن مقياس الاستثمار الأجنبي المباشر يميل، على الأرجح، إلى المغالاة في تقدير هذا النشاط، فالأمر لا يقتصر هنا على تلاعب الشركات بديونها لأغراض ضريبية وليس لهذا الأمر بالضرورة أي علاقة بقدرة الشركات على أن تنتج مسن أصولها - بل إن هناك شكلاً أساسياً من أشكال إدارة ديون الاستثمار الأجنبي المباشر وبالتحديد شراء أسهم وسندات الشركة، لا يرتبط بصلة مباشرة بتغير القدرة الإنتاجية للأصول المكتتاة على هذا النحو. لذلك فلا بد عند حصول الشركات الأجنبية على أصول الشركة فإن الإنتاجية لن تزداد إلى في ظل تغيير جذري في هيكل أصول الشركة المشتراة. وبناء على ما سبق ستظهر عملية شراء هذه الأصول وكأنها تدفق في الاستثمار الأجنبي المباشر، وعلى هذا فلا يمكن البناء كلياً على هذه التدفقات في ظل عدم توفر معلومات تفصيلية حولها. (هيرست و طومسون، ٢٠٠١).

ولعله من الأهمية بمكان أن نتناول مقياس أخرى بالبحث والنقد ولعلنا نرجع إلى المقياس المشهور والمستخدم في دراستنا وهو مقياس الانفتاح السعري الخاص بدولار (Dollar, 1992) ولعلنا في إطار حديثنا في فصل المنهجية قد تطرقنا إلى هذا المقياس، لكن لا بد من إيراد بعض الانتقادات وبخاصة تلك التي أوردها رودريك و رودريغز (Rodragez & Rodrik, 1999) لكن قبل الحديث عن هذه الانتقادات لا بد من الحديث قليلا عن هذه المقاييس.

قدم دولار مقياسين الأول هو "مقياس تحيز (انحراف) سعر الصرف الحقيقي (Index of real exchange distortions) والثاني "مقياس التغير في سعر الصرف الحقيقي (Index of Real exchange variability) هذان المقياسان يرتبطان بالانفتاح "الاتجاه نحو الخارج" من خلال فسهم دولار للانفتاح على أنه مركب من عنصرين الأول: ارتفاع درجة الحماية و بالذات لعناصر الانتاج التي تدخل في العملية التصنيعية، والثاني: أن هناك تغير (Variability) (تذبذب) بسيط في سعر الصرف الحقيقي، وبالتالي فالخوافز للتصدير تكون منتظمة عبر الزمن.

قام دولار باستخدام مقياس أسعار المستهلكين لمجموعة من الدول وجعل سعر المستهلك في الولايات المتحدة السعر الذي يتم المقارنة به، و عبر عنه بالعلاقة:

$$RPL = 100 \times \frac{e_i P_i}{P_{115}}$$

بحيث  $P_i$  ,  $P_{115}$  هو مقياس أسعار المستهلكين في البلد قيد الدراسة والولايات المتحدة على التوالي، و  $e_i$  هو معدل سعر الصرف الاسمي للدولة قيد الدراسة مقابل الدولار الأمريكي (وحدات العملة المحلية مقابل كل دولار واحد)، ويفترض أن استخدام المقياس السابق يعتمد على فرضية عدم وجود سلع غير قابلة للتجارة تدخل في مقياس أسعار المستهلكين.

ولمعادلة أثر وجود السلع غير القابلة للتجارة قام دولار باحتساب قيمة RPL المقدرة، من خلال

تقدير نموذج الحدار RPL على مستوى الناتج، و مربع مستوى الناتج، و مجموعة المتغيرات (Dummy)



لكل من أمريكا اللاتينية وأفريقيا، و إذا افترضنا أن القيمة المقدر للقياس هي  $(RPL^{\wedge})$  فيكون مقياس دولار لانحراف أو تميز السعر هو حاصل قسمة القيمة المقدرة على القيمة الفعلية، و مقياس التغير هو ببساطة معامل التحديد (Coefficient of variation) مع الانتباه إلى احتساب كل من المعيارين كمعدل على طول الفترة.

وقد قام على هذا الأساس بتقسيم الدول قيم الدراسة إلى أربعة أرباع حسب درجة الانفتاح ، كانت الأردن في الربع الأول مصنفة ضمن البلدان الأكثر انفتاحا.

فيما يشرح رود ريفز و رودريك (Rodriguez & Rodrik, 1999) بالمقابل بتوجيه مجموعة من الانتقادات لهذا المقياس حيث يفترضان وبصورة نظرية بجنة لأغراض التحليل عدم وجود سلع غير قابلة للتجارة في مقياس أسعار المستهلكين بحيث يعطى مقياس دولار السابق على النحو  $P^T / (e P_u^T s)$  حيث يشير الحرف (T) إلى السلع القابلة للتجارة، وبفرض ثبات أسعار السلع القابلة للتجارة في الولايات المتحدة (بمعنى آخر تثبيت أثر التضخم) و بافتراض حرية التجارة في الولايات المتحدة، يقع التساؤل في هذا المقام هل ترتبط القيود على التجارة مع مستويات مرتفعة للمقياس  $P^T / (e P_u^T s)$  ومن الواضح أن جواب هذا التساؤل يعتمد على أثر هذه القيود على قيمة  $P^T$  وكذلك قيمة (e).

ولتوضيح الفكرة بشكل أكبر قام "رودريك" و "رودريك" بتوضيح الأمور التالية:

1-  $P^T$  هو سعر كلي مشتق من الأسعار المحلية للسلع التي تصنف إلى مستوردات و سلع محلية قابلة للتصدير وعليه يمكن كتابة  $P^T$  على النحو:

$$P^T = \pi (P_i^m, P_i^x)$$

بحيث  $P^m$  و  $P^x$  هي أسعار السلع المحلية القابلة للتصدير والسلع المستوردة على التوالي وبما أن هذه

الأسعار محسوبة لسلة من السلع والخدمات، يمكن بناء على ذلك تعميم الشكل الرياضي السابق على سسعر الولايات المتحدة.

$$P_{Us}^T = \pi (P_{us}^m, P_{us}^x)$$

٢- بافتراض أن كل من  $t_e^m$ ,  $t_e^x$  هي الزيادة الثابتة الناتجة عن القيود على كل من المستوردات والصادرات

على التوالي فهذا يعني:

$$P_i^x = ei p_{us}^m (1 + t_i^m)$$

$$P_i^x = ei p_{us}^m / (1 + t_i^x)$$

عندها يمكن التعبير عن السعر المحلي للسلع القابلة للإتجار بالنسبة لأسعار الولايات المتحدة (التي تنقيد)

$$\begin{aligned} \frac{P_i^T}{ei P_{us}^T} &= \frac{\pi P_{us}^m (1 + t_i^m) / (1 + t_i^x)}{\pi (P_{us}^m, P_{us}^x)} \quad \text{على النحو الآتي :} \\ &= \frac{(1 + t_i^m) \pi \left( P_{us}^m, \frac{P_{us}}{(1 + t_i^x)(1 + t_i^m)} \right)}{\pi (P_{us}^m, P_{us}^x)} \end{aligned}$$

مع ملاحظة إسقاط (e) من التعبير الرياضي السابق تحت فرضية السعر الموحد.

بناءً على ما سبق فإننا أما حالتين:

الأولى: ( $t^m > 0, t^x = 0$ ) بمعنى وجود قيود على المستوردات وعدم وجود قيود لصالح الصادرات عندها:

$$P_i^T > ei P_{us}^T$$

وهي الحالة التي وصل اليها دولار

الثانية: ( $t^m = 0, t^x > 0$ ) أن البلد قيد الدراسة لا يفرض قيود على المستوردات ولكن قيود لصالح

الصادرات. عندها:

$$P_i^T < ei P_{us}^T$$

فتظهر الدولة وكأنها متفتحة للخارج وهي في الحقيقة ليست كذلك.

الاستنتاج العملي من التحليل السابق يفيد بأن اقتصاديات تجمع بين القيود على المستوردات والضرائب

التصديرية سوف يحكم عليها غير المقياس السابق ألها أقل انغلاقاً من أخرى تعتمد فقط على القيود على

المستوردات.

وعليه فإن هذا المقياس حساس جدا لشكل القيود على التجارة وعليه يمكن تلخيص ما سبق بالقول

أن استخدام مقياس دولار يخضع لجملة من الشروط وهي:-

١. عدم وجود ضرائب صادرات أو إعانات (Subsidies)

٢. افتراض السعر الواحد

٣. عدم وجود فوارق سعرية بين البلدان.

ولعل هذه الانتقادات للمقاييس سابقة الذكر لا تقتصر على التشكيك في قدرتها على تمثيل السياسة

التجارية و حسب و إنما كذلك النتائج المتعلقة بها فيما يخص بفرضية زيادة سرعة النمو مع زيادة درجة انفتاح الدولة المعنية.

### ٣-٩:الباب الثامن: نماذج الأردن الكلية: -

إن أول نموذج قياسي كلي للاقتصاد الأردني كان في سنة (١٩٧٠) من قبل ميشيل مارتو ولم يكن

من قبل دار الهندسة في ١٩٨٠/١٩٨٠ كما تورد بعض الدراسات، وقد قام العديد من الباحثين أمثال

حداد(1979, Hadad) و القرعان (1988, Quran) وآخرون قاموا بوضع نماذج كلية للاقتصاد الأردني،

وقد تعددت أهداف وأغراض بناء هذه النماذج حسب المتغيرات المراد دراسة أثرها.

ما تجدر الإشارة إليه هو عدم وجود نموذج من هذه النماذج يعبر عن حقيقة الاقتصاد بكافة جوانبها

إنما هي تقريبات تحاول تحسين فهمنا حول علاقة المتغيرات الاقتصادية ببعضها البعض مارتو (Marto,

1970).

و يقدم هذا الجزء من الدراسة تلخيصا للنماذج التي تم بناءها للاقتصاد الأردني مع تركيز خاص على

نموذج كل من الوزني (١٩٩٥)، نظرا لشمولية النموذج لكافة القطاعات و عدم اختصاصه بقطاع دون

الأخر، فضلا عن حسن بناء النموذج و حدائه على مستوى الدراسات الأكاديمية، و نموذج مشعل (مشعل،

٢٠٠١) نظرا لبحثه في فاعلية السياسة المالية والنقدية.

ويبين الجدول التالي النماذج التي تم بناءها للاقتصاد الأردني من أو نموذج لميشيل مارتو ولغاية الآن:-

جدول (٢-١): نماذج الأردن الكلية.

البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات	البيانات
١٩٧٠	مارتو	٩	٣	٦	٧	-	١٢	١	
١٩٧٩	حداد	١٨	١١	٧	١٢	-	٨	١	
١٩٧٩	Sabater	١٨	١٦	٢	-	-	٩	١	UNCTA D
١٩٨٤	Fair	٢٧	١١	٩	٧	-	٢٥	¼	
١٩٨٥	ميخائيل	١٥	٩	٦	-	-	١٢	١	
١٩٨٦	Zwiener	١١٩	٤٢	٧٧	٩	٩	٣٠	١	
١٩٨٨	الفرعان	٤٦	١٦	٣٠	٤	-	٢٤	١	
١٩٨٩	حمدان	١٠	٦	٤	-	-	١٦	١	
١٩٨٩	الملح	١٥	١١	٤	٣	-	١١	١	
١٩٩١	ميخائيل	٣١	٢٥	٦	-	-	١٢	١	تحديث لس ٨٥
١٩٩٤	Fair	٣٤	١٥	١٩	٨	-	٢٤	١/٤	تحديث ٨ ٤

المصدر: - الشبكة العنكبوتية -

[www.unibw-hamburg.de/wweb/math/uebe/zuhause.html](http://www.unibw-hamburg.de/wweb/math/uebe/zuhause.html)

### ٣-٩-١: نموذج الوزني (١٩٩٥):-

يتكون هيكل النموذج الذي قدمه الوزني من خمس مجالات وقاعدة لإغلاق النموذج حيث مثل المجال الأول الإنتاج ويشير في هذا المجال إلى صعوبة بناء دالة إنتاج إجمالية للأردن نظراً لمشكلة عدم توفر بيانات رسمية معتمدة لرأس المال الثابت، وقد استخدم الباحث طريقة وضعها كل من دادخنة وزهدي

(Badkhah & Zohedi, 1996) من خلال تقرير دالة ليونتييف. وقد أضاف إلى تقرير دالة الإنتاج متغير

صوري (Dummy Variable) يمثل بعض الاضطرابات السياسية داخلية كانت أو خارجية.

أما فيما يتعلق بمجال الإنفاق فقد اشتمل على دالة الاستهلاك الخاص ودالة الاستهلاك العام ودالة الاستثمار الإجمالي، وقد جاءت دالة الاستهلاك الخاص معبرا عنها بمتغيرات الدخل المتاح والثروة الذي يعبر عنه من خلال الودائع البنكية السائلة ويفسر ذلك بأن جل التدفقات النقدية الخاصة من الخارج جاءت على شكل تحويلات احتفظ بالجزء غير المستخدم منها على شكل حسابات وودائع لأجل في البنوك التجارية، والمتغير الأخير هو متغير الزمن.

فيما جاءت دالة الاستهلاك العام معبرا عنها تقليديا بإجمالي الإيرادات الحكومية من مصدرها الداخلي والخارجي وعملا بما أسماه الباحث فأصيل العادات فإن هذه الدالة تعتمد على الاستهلاك في الفترة السابقة (Lagged Government Consumption).

فيما كانت دالة الاستثمار معبرا عنها بالدخل المتاح كونه المحدد الرئيسي للسيولة المتاحة والموجهة لسلوك القطاع العائلي نحو الاستثمار، وقد وضع مستوى الائتمان الممنوح للقطاع الخاص والعام بدلا من تكلفة الحصول عليه (سعر الفائدة) لأن سعر الفائدة محدود إداريا، فضلا عن أن سياسة السقوف الائتمانية ظلت باستمرار أحد أهم أدوات السياسة النقدية في البلاد بما يوحي بتأثر مستوى الاستثمار بشكل مستمر بذلك المتغير ويجعله محدد رئيسيا للدالة كما استخدم مستوى صافي الموجودات (الأصول) بالعملة الأجنبية لدى القطاع المصرفي لتحديد السقوف الائتمانية.

المجال الثالث وهو مجال الإنفاق اشتمل على دالة النفقات الحكومية الذي عبر عنه بالإنفاق الحكومي الجاري وجاءت الدالة معرفة على الفترة السابقة لمتغير الإنفاق الحكومي الخارجي، فيما كانت دالة الإيرادات الحكومية معبرا عنها بمتغيرات الضريبة المباشرة والضريبة غير المباشرة والإيرادات الخارجية.

أما في مجال التجارة الخارجية فقد وضع الوزني أكثر من شكل لدوال الصادرات حيث كون دالة لكل من صادرات المواد الخام معبرا عنها بالنتائج المحلي الإجمالي الخارجي والصادرات لفترة إبطاء واحدة، كما

وضع دالة لصادرات المواد المصنعة معبرا عنها بالناتج المحلي الإجمالي الخارجي للسعودية والكويت والرقم القياسي لأسعار وحدة صادرات المواد المصنعة والأسعار العالمية لوحدة الصادرات وسعر صرف الدينار (دينار لكل دولار)، فيما كانت دالة المواد الغذائية معبر عنها بدخل دول الخليج وصادرات المواد الخام لفترة إبطاء واحدة.

وقد قام الباحث بتقسيم دوال الصادرات إلى دوال الطلب على المستوردات الاستهلاكية ومستوردات السلع الرأسمالية ومستوردات السلع الأولية أو الوسيطة حيث عبر عن دالة الطلب على المستوردات الاستهلاكية بما أسماه الطاقة الاستيعابية والرقم القياسي لوحدة المستوردات الاستهلاكية والمستوى العام للأسعار، أما دالة الطلب على مستوردات السلع الرأسمالية فعرّفها بدلالة حجم الاستثمار الإجمالي بالإضافة للطاقة الاستيعابية، وقد وضع دالة للطلب على مستوردات المحروقات معبرا عنها بدلالة الطاقة الاستيعابية والناتج المحلي لأن الناتج المحلي محدد محوري لمستوى النشاط الاقتصادي .

أما فيما يتعلق بالجمال الخامس وهو التضخم فإن دالة التضخم عرفت باستخدام متغيرات سعر وحسدة المستوردات للتعبير عن أثر التجارة الخارجية على مستوى التضخم، وعلى متغير السيولة المحلية بمعناها الموسع وعلى متغير التضخم في الفترة السابقة.

أما فيما يتعلق بالنموذج الذي قدمته زكية مشعل (٢٠٠١) فإنه نموذج بسيط يحسب النماذج الكنزوية التعليمية البسيطة، لم يراعى أثناء تقديره الاهتمام بالتأكد من وجود علاقة آنية بين المتغيرات مسن عدمها وتم تقدير المعادلات باستخدام طريقة المربعات الصغرى الاقتصادية (OLS) كل معادلة على حدة وجاءت النتائج غير متطابقة في دالة الاستثمار للأردن مع النظرية حيث جاءت قيمة معامل سعر الفائدة موجبة فلجأت إلى إلغاء المتغير سعر الفائدة، و حيث أن هذا المتغير يربط القطاع الحقيقي بالقطاع النقدي فقد قامت بإلغاء القطاع النقدي من التحليل بالنسبة للأردن، و عليه فإنه من غير الممكن الاعتماد على نتائج دراسة مشعل نظرا لتبسيط النموذج و عدم وجود القطاع النقدي.

## الفصل الثالث

# برنامج التصحيح الاقتصادي

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

## الفصل الثالث

### **برنامج التصحيح الاقتصادي**

#### **٣-١: مقدمة :-**

تناول العديد من الدراسات العوامل التي تؤثر على النمو، منها ما تناول أثر السياسة المالية، ومنها ما تناول أثر التحرير التجاري، ومنها ما تناول أثر السياسة النقدية، غير أن دراسة لم تتناول أثر السياسات الثلاثة معاً، وهذا ما سنحاول عمله في هذا الفصل الذي يعنى بالحديث عن سياسة التصحيح الاقتصادي بمجانبها المالية و النقدية و التجارية معاً.

يرجع تاريخ تعاون الأردن مع صندوق النقد والبنك الدوليين إلى عام ١٩٨٩م حيث بسدا العمل ببرنامج التصحيح والتكيف الأول الذي يشمل الفترة ما بين عامي ١٩٨٩ و ١٩٩٣م، إلا أن حرب الخليج الثانية لم تسمح لهذا البرنامج بالاستمرار حيث توقف العمل به في العام ١٩٩٠م، و تم الاتفاق على برنامج تصحيح آخر يشمل الأعوام ما بين ١٩٩٢ و العام ١٩٩٨م وقد تم تعديل هذا البرنامج مرتين آخرها عام ١٩٩٥م، حيث تم بلورته في ما يسمى ببرنامج التصحيح الموسع للسنوات (١٩٩٦-١٩٩٨)، كما قام الأردن بتبني برنامج آخر شمل الفترة ما بين (١٩٩٩-٢٠٠١)، ولعل أبرز أهداف برامج التصحيح هذه هو توفير الأرضية اللازمة لكي يستأنف الاقتصاد الأردني مسيرة النمو المستدام (sustainable growth)، والقضاء على مظاهر عدم الاستقرار التي قد تعترض هذه المسيرة. (الناقلي، ٢٠٠٠) (الشرع و الوزني، ١٩٩٩) و سيتناول هذا الفصل الأبواب التالية: -

**(٣-٣):الباب الأول: مكونات برامج التصحيح الاقتصادي.**

**(٣-٣):الباب الثاني: مراحل الاقتصاد الأردني.**

**(٣-٤):الباب الثالث: التصحيح و السياستين المالية و النقدية.**

**(٣-٥):الباب الرابع: ارتباط مسار التصحيح الاقتصادي بمسار التحرير و الانفتاح.**



**(٣-٦): الباب الخامس: الآثار الاجتماعية لتصحيح الاقتصادي.**

**(٣-٧): الباب السادس: تقييم برامج التصحيح الاقتصادي.**

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

### ٣-٣: الباب الأول: مكونات برامج التصحيح الاقتصادي: -

تلجأ البلدان إلى خطط التصحيح الاقتصادي لتحقيق مجموعة من الأهداف التنموية التي لم تتحقق كنتيجة لاتباع سياسة قد توصف بالخاطئة و توصل البلد إلى مرحلة يصبح فيها غير قادر على تحمل الظروف الاقتصادية السيئة، و بالتالي اللجوء لمساعدة صندوق النقد الدولي و البنك الدولي في سبيل احتواء الأوضاع المتدهورة للاقتصاد.

و بطبيعة الحال فإن صندوق النقد و البنك الدوليين يجمان عن تقديم أي نوع من أنواع المساعدة حتى يخضع اقتصاد الدولة المعنية لبرامج تستهدف تصحيح الخلل في الاقتصاد و تحقيق الاستقرار المطلوب للنمو الدائم.

وتسعى سياسات التصحيح الاقتصادي إلى تحقيق حالة من الاستقرار الاقتصادي في المدى الطويل، والعمل على تغيير هيكل الاقتصاد نحو الانفتاح و التحرير، وتضم هذه السياسات التصحيحية إجراء تعديلات في القطاعات الاقتصادية، فعلى مستوى القطاع العام تعمل خطط التصحيح على تعديل النظام الضريبي لرفع مستوى الإيرادات، و رفع كفاءة النفقات الحكومية و شركات القطاع العام، و تبني خصخصة المؤسسات العامة، أما فيما يتعلق بالقطاع التجاري فإنها تعمل على تحرير التجارة الخارجية تحت فرضية تحسن تخصص الموارد و تحسين أداء الصادرات، و في سوق العمل تعمل على إعادة النظر في قوانين التشغيل، و تسهيل حركة العمالة، أما في القطاع المالي فتعمل على خفض التسهيلات في الأسواق المالية من خلال تشجيع سياسات تساهم في رفع الرقابة عن أسعار الفائدة بحيث تعمل على تشجيع الادخار المحلي و بالتالي الاستثمار، كما تعمل سياسة التصحيح على تحرير أداء السوق من خلال عدم التدخل في تحديد الأسعار و رفع الدعم عن بعض السلع، و العمل على تحرير سعر الصرف و تحسين تنافسية المؤسسات المحلية. (الطاهر، ١٩٩٣)

إن خطط التصحيح الاقتصادي و التغير الهيكلي تعمل على تبني الدولة مجموعة من السياسات ذات الطابع القاسي نسبياً نظراً للتكاليف السياسية و الاجتماعية التي تلحق عملية التصحيح، و لعل مصفوفة الإجراءات المبينة في جدول (٣-١) تبين أن هذه البرامج تتكون من جزأين متلازمين الأول متعلق بتحقيق

الاستقرار الاقتصادي، و الثاني متعلق بإجراء مجموعة من التغيرات الهيكلية التي تشمل كل جوانب الاقتصاد، ولعل جزءاً من المآخذ على برامج التصحيح الاقتصادي هي إجراء هذا الدمج الذي قد يؤدي إلى تعميق مشكلات الاقتصاد و زيادة عرضته للاضطرابات بالنظر إلى عمل هذه البرامج على زيادة انفتاح الاقتصاد في وقت يتوقع أن تكون قابلية الاقتصاد للتأثر بالصدمات الخارجية عالية في ظل هذا الانفتاح.

جدول (٣-١): إجراءات التصحيح و التكيف الهيكلي.

الأهداف	السياسات	الإجراءات
سياسات الاستقرار الاقتصادي	سعر الصرف	تخفيض أو زيادة قيمة العملة
	السياسة المالية	١/ تقليل الدور الحكومي في الاقتصاد ٢/ تقليل الأجور الحكومية. ٣/ تقليل الاستثمار الحكومي. ٤/ تقليل الإعانات الحكومية. ٥/ تقليل الخدمات الحكومية.
التغير الهيكلي	السياسة النقدية	١/ تقليل معدلات التمان البنوك. ٢/ تخفيض سقف الائتمان و تقليل التوسع فيها. ٣/ تعديل أسعار الفائدة.
	السياسة التجارية	١/ تقليل العوائق الكمية و النوعية (انظمة الحصص، التراخيص، الجمارك،...) ٢/ تقليل ضرائب الصادرات. ٣/ تحرير حركة رؤوس الأموال.
	السياسة الزراعية	١/ إعادة هيكلة السوق الزراعي، ٢/ تحرير الأسعار.
	السياسات المؤسسية	زيادة الانفاق على البحث و التطوير و التعليم.

### ٣-٣: الباب الثاني: مراحل الاقتصاد الأردني:

مرّ الاقتصاد الأردني في مراحل متعددة لكل منها سماتها وخصائصها التي تميزها عن غيرها، ولأن الاقتصاد الأردني يقع ضمن تصنيف الاقتصاد الصغير والمفتوح فقد كان للعوامل الخارجية أكبر الأثر في تشكيل ظروف هذه المراحل.

ويمكن تقسيم هذه المراحل كما قسمها حمارنة (١٩٩٩) والوزني (١٩٩٥) إلى ثلاث مراحل هي أولاً: مرحلة الحقبة النفطية (١٩٧٤-١٩٨٢) ثانياً: مرحلة ما بعد الحقبة النفطية (١٩٨٣ - ١٩٩٠)، ثالثاً: مرحلة برنامج التصحيح الاقتصادي والتي ما زالت مستمرة حتى الان.

#### ٣-٣-١: أولاً: الحقبة النفطية (١٩٧٤-١٩٨٣):

شهدت هذه الفترة نمواً في الدخل والناتج المحلي الإجمالي ناتجاً عن زيادة التدفقات النقدية وزيادة تحويلات العاملين في الخارج، كما كان معدل صرف الدينار مقابل الدولار حوالي (٣,١٤) والتي نتجت بالجمل من الطفرة النفطية التي شهدتها المنطقة أثناء هذه الفترة. كما ازدادت الاستثمارات بشكل عام في البلاد، وتركزت الاستثمارات في بعض القطاعات وتحديداً قطاع الصناعات الاستخراجية حيث كرسّت الدولة ما يزيد على ٣٥% من استثماراتها السنوية في هذا القطاع، في ظل هذه الظروف كان الاهتمام بالتنمية الريفية ضئيلاً، وفي ظل الأسعار السائدة، كان عائد الإنتاج الزراعي عاجزاً عن تلبية المتطلبات المعيشية بالنسبة لمتوسطي الدخل وطبقات المزارعين والملاك. (حمارنة، ١٩٩٩)، وبدأت تنتشر المزروعات التجارية المعتمدة على التصدير والسوق الخارجي، وبالأخص في فترة اندلاع الحرب اللبنانية واعتماد السوق الخليجية على المنتجات الزراعية الأردنية (الوزني، ١٩٩٥).

وقد عانى الأردن في هذه المرحلة من اختلالات واضحة في جانبي العرض والطلب على العمالة، ضمن فائض طلب على العمالة الأردنية المدربة والمؤهلة في دول الخليج الأمر الذي شجع على تبني سياسة تعليمية تستهدف سد هذا الطلب وفي نفس الوقت فقد عانت بعض القطاعات الاقتصادية من عدم وجسود العمالة

الأردنية و الحاجة إلى العمالة الخارجية و بالتحديد المصرية و بالذات في قطاع الإنشاءات الذي كان و مازال مزدهراً في الأردن، لتتشكل حالة فريدة في تصدير العمالة واستيرادها، كما ان عدم تكيف النظام التعليمي مع تغيرات سوق العمل، و ظهور لمشكلة بطالة هيكلية، كما عانى الأردن من بطالة سلوكية، يحجم فيها الخريجون عن العمل لأسباب تتعلق بالراتب و النظرة الاجتماعية. (طلافة و الفهداوي، ١٩٩٨).

هذه الظروف أوجت للمخطط الاقتصادي أن حالة الاسترخاء ستستمر كنتيجة لانتظام تدفق المساعدات العربية على الأردن، غير أن هذه الحالة أجلت استحقاقات الاختلالات التي يعيشها الاقتصاد الأردني إلى مرحلة لاحقة وهذا ما حدث فعلاً في مرحلة ما بعد الحقبة النفطية ما بين العامين (١٩٨٣ - ١٩٩٠).

### ٣-٣-٣: ثانياً: مرحلة ما بعد الحقبة النفطية (١٩٨٣-١٩٩٠):

توصف هذه المرحلة بأنها مرحلة دخول الاقتصاد الأردني في مرحلة الركود في دورته الاقتصادية، حيث عانى فيها الأردن من انكماش اقتصادي ناشئ في الأساس عن انكماش الاقتصاديات المحيطة والعالمية الذي أدى إلى انخفاض أسعار مختلف صادرات الأردن وبالذات من الفوسفات والبوتاس، كما أخذت المساعدات الخارجية و تدفقات تحويلات العاملين بالتقلص بصورة ملحوظة. (الوزني، ١٩٩٥)، (البطاينة، ١٩٩٧) (جمارنة، ١٩٩٩).

وفي ظل تراجع مستويات الإيرادات الخارجية والتي كانت تشكل الغطاء الأساسي لكل من العجز المالي والتجاري فقد لجأت الدولة في سبيل احتواء العجز الداخلي والخارجي بالاتجاه نحو التمويل بالاقتراض الداخلي والخارجي، الأمر الذي أوصل البلاد إلى استنفاد فرص اللجوء إلى الاقتراض الخارجي وهبوط الاحتياطات الأجنبية إلى مستويات متدنية حتى وصلت البلاد إلى مرحلة العجز عن السداد.

ولعل أبرز مظاهر الخلل في الاقتصاد الأردني يمكن تلخيصها بالآتي كما عند الوزني والشرع (١٩٩٩) والنايلسي

(٢٠٠٠) والفانك (١٩٩٢) والوزني (١٩٩٤):

- ١- عجز كبير في ميزانية الدولة العامة، بحيث تجاوزت نسبة هذا العجز وباستثناء المنح الخارجية، ٢٠% في الناتج المحلي الإجمالي خلال عامي ٨٨ و٨٩.
- ٢- تزايد الفجوة في ميزان المدفوعات، ولاسيما فجوة الحساب الجاري، وهبوط احتياطات البنك المركزي من العملات الأجنبية، مما أدى في نهاية عام ٨٨ وأوائل عام ٨٩ إلى نضوب احتياطي البنك المركزي تماماً وعجز البنك عن الدفاع عن سعر الصرف الذي انخفض إلى ما يقارب ٥٠% من قيمته.
- ٣- ارتفاع نسبة التضخم إلى ما يزيد على ٢٥% عام ١٩٨٩م نتيجة التوسع الكبير في السيولة النقدية والطلب العام وهبوط سعر الصرف لأكثر من الضعف خلال فترة زمنية قصيرة.
- ٤- ارتفاع المديونية الخارجية والداخلية حيث بلغت نسبة الدين القائم (١٨٠%) من الناتج المحلي الإجمالي في نهاية عام ١٩٨٩، كما ارتفعت خدمة الدين منسوبة إلى الصادرات من السلع والخدمات نحو ٢٨% عام ١٩٨٨.
- ٥- ارتفاع مستمر في معدل البطالة، وقد بدأت معدلات البطالة بالتزايد منذ أوائل الثمانينات لأسباب متعددة منها على سبيل المثال لا الحصر زيادة وطأة التوسع السكاني وازدياد دخول المرأة مجالات العمل وتضاؤل استثمارات القطاع العام والخاص من جهة وتضاؤل أرقام هجرة العمالة إلى البلدان المنتجة للنفط.
- ٦- تلاشي قدرة الاقتصاد على النمو، فقد تباطأ معدل النمو ليصل في العام ٨٩ إلى حوالي (-١٧,٦٢%) بالأسعار الثابتة للعام ٩٤م.

في ظل هذه الظروف، وحاجة الأردن لتسديد الديون المستحقة عبر جدولة الديون وتخفيض أسعار الفائدة، والحصول على قروض ميسرة لتسديد الديون التجارية القديمة وسد فجوة الحساب الجاري، قامت الحكومة بإجراء مجموعة من الاتصالات لمدة ١٢ شهر تقريباً مع كل من فرنسا وألمانيا وبريطانيا واليابان والولايات المتحدة وهي الدول الدائنة الرئيسية للأردن في محاولة لاستغلال الظروف التي تمر في المنطقة إبان

حرب الخليج في سبيل الحصول على اتفاقيات إعادة جدولة ثنائية، دون المرور على نادي باريس والتفاوض مع الحكومات الدائنة على أساس جماعي، فرفضت جميع الدول جدولة الديون على أساس ثنائي باستثناء الاتحاد السوفيتي، لوجود اتفاق ضمني بين الدول الدائنة على عدم جدولة قروض أي دولة نامية إلا بشكل جماعي وبعد حصول الدولة المعنية على شهادة من صندوق النقد الدولي التي تدل على أنها تطبق برنامجاً للتكيف والتصحيح يكون مقبولاً لدى صندوق النقد الدولي، و من جهة أخرى فقد رفضت الصناديق العربية السماح للأردن بسحب أي من مستحقاته من القروض لتمويل المشاريع الإنمائية قبل تسديد جميع ديونه، فكان التوجه لتطبيق برنامج للتصحيح والتكيف الاقتصادي بالتعاون مع صندوق النقد الدولي. (الفانك، ١٩٩٢).

### ٣-٣-٣: ثالثاً: مرحلة برنامج التصحيح الاقتصادي:

لجأ الأردن إلى نادي باريس ولندن المتخصصين في إعادة جدولة الديون، و لا يتأتى التفاوض المستمر مع هذين الناديين - وفقاً للتقسيم الدولي - إلا بمباركة كل من صندوق النقد والبنك الدوليين والحصول على ما يسمى شهادة الصندوق بسلامة الأوضاع، ولما كانت حاجة الأردن لا تقتصر على إعادة جدولة الديون بل تتعداها إلى المزيد من القروض الميسرة والدعم المالي كان لا بد من الخضوع لبرنامج تثبيت وتكيف هيكلية بمباركة مؤسستي بريتون و وودز، فتم إبرام الاتفاق الأول معهما خلال الربع الأول من عام ١٩٨٩ ليغطي الفترة ١٩٨٩-١٩٩٣م غير أن ظروف أزمة الخليج عام ١٩٩٠م حالت دون ذلك، فتوقف البرنامج الأول عام ١٩٩٠م، ثم تم ترتيب الاتفاق الثاني بعد انتهاء الأزمة ليعطي الفترة (١٩٩٢-١٩٩٨) واستمر الأردن في تطبيق البرنامج إلى أن تمت مراجعته في نهاية عام ١٩٩٥ كان نتيجة ذلك صياغة ما يسمى بالبرنامج الموسع للفترة (١٩٩٦ - ١٩٩٨).

ولعل أبرز أهداف هذا البرنامج كما أوردها الفانك (١٩٩٢) ما يلي:

- ١- تحقيق نمو إيجابي في الناتج المحلي الإجمالي محسوباً بالأسعار الثابتة، تسمية متزايدة ترتفع مسن ١% عام ١٩٩١ إلى ٤,٣% عام ١٩٩٨.

- ٢- تخفيض نسبة التضخم محسوباً بمقياس المنخفض للناتج المحلي (GDP Deflator) تدريجياً من ١٠% عام ١٩٩١ ليصبح (٤,٥%) عام ١٩٩٨م.
- ٣- مع السماح بزيادة الاستهلاك سنوياً بالأرقام المطلقة وتخفيض الاستهلاك كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي من (١٠٠,٩%) عام ١٩٩١م إلى (٧٩,٥%) عام ١٩٩٨م.
- ٤- زيادة الاستثمارات (التكوين الرأسمالي)، ليس بالأرقام المطلقة فحسب، بل كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي من (١٩,٣%) عام ١٩٩١ إلى (٢٣,١%) عام ١٩٩٨، أي ان الاستثمار يجب ان تنمو بأسرع من نمو الناتج المحلي.
- ٥- (التخصية والانفتاح) تعديل هيكل الاستثمار بحيث يزيد انخفاض حصة القطاع العام من الاستثمارات الجديدة من (٨,٥%) من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ إلى ٧% عام ١٩٩٨، وارتفاع حصة القطاع الخاص من هذه الاستثمارات من (١٠,٨%) إلى ١٦,١% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩٨.
- ٦- (تشجيع الصادرات) تخفيض عجز الصادرات من السلع والخدمات عن تغطية المستوردات منها من ٢١,٧% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ إلى ٢,٦%.
- ٧- زيادة الإيرادات المحلية (قبل الحوالات الخارجية) من رقم سالب قدره (٥,٩%) عام ١٩٩١ ليصبح الرقم موجباً قدره ٢٠,٥% من الناتج المحلي عام ١٩٩٨.
- ٨- زيادة الإيرادات المحلية للخرينة بأسرع من نمو الناتج المحلي الإجمالي لترتفع من ٢٦,٥% عام ١٩٩٨م إلى ٣٠,٠% عام ١٩٩٨.
- ٩- (سياسة مالية) ضبط النفقات العامة بحيث تزداد سنوياً ولكن أقل من نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي وبذلك تنخفض من ٤٤,٤% من الناتج المحلي عام ١٩٩١ إلى ٣٥,٠% عام ١٩٩٨.
- ١٠- تخفيض عجز الموازنة العامة (باستثناء المساعدات) من (١٧,٩%) من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١م إلى (٥%) عام ١٩٩٨.



- ١١- تخفيض عجز الموازنة العامة (بما في ذلك المساعدات) من ١٠,٦% من الناتج المحلي عام ١٩٩١ إلى ٣,٦% عام ١٩٩٨.
- ١٢- تخفيض حاجة الخزينة للاقتراض الخارجي والداخلي من ١٠,٦% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ إلى ٣,٥% عام ١٩٩٨ م.
- ١٣- وضع سقف للتوسع النقدي المحلي بحيث لا يزيد عن ٩% سنوياً.
- ١٤- تخفيض نسبة النمو السنوي للتسهيلات المصرفية للحكومة من ٢٠,٢% عام (١٩٩١) ليصبح ٠,٥% عام ١٩٩٨.
- ١٥- زيادة نسبة النمو السنوية للتسهيلات المصرفية المقدمة للقطاع الخاص ٤,٨% عام (١٩٩١) إلى ٨,٢% عام ١٩٩٨ م.
- ١٦- زيادة الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية من ٢٨٧٩ مليون دينار عام ١٩٩١ إلى ٥٦٣٣ مليون دينار عام ١٩٩٨ م.
- ١٧- تخفيض عجز الحساب الجاري لميزان المدفوعات قبل المساعدات في ٢٣,٧% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ إلى صفر عام ١٩٩٨ م.
- ١٨- (تشجيع صادرات) زيادة الصادرات بنسبة تفوق نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي بحيث ترتفع قيمتها من ٢٤,٤% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ م إلى ٣٠,٥% عام ١٩٩٨ وتزايد قيمة الصادرات سنوياً بنسب تبدأ بـ ١٨% عام ١٩٩٢ وتنتهي بـ ٨,٣% عام ١٩٩٨.
- ١٩- (المستوردات) زيادة المستوردات بنسبة تقل عن نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي بحيث تنخفض من ٥٤% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩١ إلى ٤٢,٣% عام ١٩٩٨ وتكون نسبة نمو المستوردات كما أقصى ٥٥,٨% عام ١٩٩١ بتخفيض إلى ٢,٧% عام ١٩٩٨.
- ٢٠- تخفيض الفجوة المالية من ٢٧,٤% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩٠ إلى صفر عام ١٩٩٨.

٢١- زيادة احتياطات البنك المركزي الصافية بالعملات القابلة للتحويل لكي نعطي قيمة مستوردات ثلاثة أشهر من عام ١٩٩٨ بدلاً من ٣٧ يوماً في عام ١٩٩١.

٢٢- تحسين أداء مختلف مؤشرات الاقتصاد الأردني.

هذه الأهداف لا بد لها من عمليات إجرائية يتوجب على الحكومة القيام بها سيقوم الباحث بتوضيحها من خلال استعراض علاقة خطة التصحيح الاقتصادي بكل من السياسيتين المالية والنقدية وعلاقتها بالسياسة التجارية.

### ٣-٤: الباب الثالث: برنامج التصحيح الاقتصادي والسياسة المالية والنقدية:

استهدف التصحيح في السياسة المالية خفض العجز الكبير بين الموارد المالية (قبل المنح) والنفقات المالية، هذا العجز الذي تم تمويله بالاقتراض الخارجي والداخلي ما بين عامي (٨٢-٨٩).

فيما حاول البرنامج معالجة الخلل الكبير في السياسة النقدية عن طريق كبح السيولة النقدية الكبيرة المتفشية في الاقتصاد الوطني، من خلال تطبيق قيود ائتمانية مشددة ألزمت البنك المركزي بمكافحة توسع الائتمان إلا بما يتناسب مع معدلات النمو الحقيقية للاقتصاد الأردني وإعادة بناء احتياطي البنك المركزي من العملات الأجنبية من خلال تزويد البنك المركزي بقروض من العملات الأجنبية لأجل متوسطة من خلال ما يسمى بالترتيبات الاحتياطية (stand by agreements) التي يقدمها صندوق النقد الدولي.

### ٣-٤-١: إجراءات السياسة المالية: -

ففي إطار السياسة المالية تركزت الجهود على تعزيز موارد الخزينة المالية من خلال إعادة النظر في التشريعات الضريبية، و لاسيما إدخال نظام ضريبة المبيعات وإعادة النظر في تشريع ضريبة الدخل، والعمل على رفع أسعار سلع وخدمات عامة كانت تقدم دعم كبير كأسعار الطاقة الكهربائية و مشتقات النفط والمياه، كما تم تخفيض نفقات الخزينة الموجهة نحو دعم المواد التموينية و جزء كبير من النفقات التنموية والرأسمالية والدفاعية، كما تم العمل على معالجة مديونية الدول من خلال اتفاقيات لجدولة أعباء المديونية مع

كل من نادي باريس و لندن، و شطب جزء من ديون الولايات المتحدة و بعض الدول الأوروبية على الأردن، كما أعيد شراء جزء من المديونية المصرفية الخارجية بمخضم معقول، كما تم إعادة هيكلة بعض الديون بتحويلها من ديون قصيرة الأجل إلى متوسطة و طويلة الأجل. (النايلسي، ٢٠٠٠).

و يبين ملحق (٣) أبرز الإجراءات التي تم اتباعها على صعيد السياسة المالية.

و لعل استعراضاً بسيطاً للأهمية النسبية لأبرز مكونات الإيرادات الضريبية و مكونات النفقات العامة يعطي تصوراً أوضح عن هذه التطورات في السياسة المالية، فقد ارتفعت إيرادات الخزينة من ضريبة المبيعات مع ما رافق هذا من انخفاض واضح في عوائد الضرائب الجمركية، أما فيما يتعلق بالنفقات الرأسمالية فقد انخفضت بصورة واضحة نتيجة للالتزام الحكومي ببرنامج التصحيح الذي عمل على تقليص الدور الحكومي و توسيع دور القطاع الخاص، في حين لم تجدي إجراءات الحكومة في خفض النفقات الجارية نظراً لضعف المرونة في أغلب بنودها (البنك المركزي، ٢٠٠١).

جدول (٣-٢): الأهمية النسبية لأبرز مكونات الإيرادات الضريبية و النفقات العامة

الأهمية النسبية لأبرز مكونات النفقات العامة			
متوسط الفترة			
2001	2001-97	1996-92	
نسبة إلى النفقات العامة			
86.1%	82.7%	79.5%	النفقات الجارية
15.7%	15.6%	20.1%	النفقات الرأسمالية
نسبة إلى النفقات الجارية			
21.3%	21.3%	22.2%	الرواتب والأجور
16.4%	15.0%	12.3%	التقاعد
15.4%	16.4%	17.9%	قوائد القروض
30.1%	30.2%	29.5%	الدفاع والأمن
4.3%	3.8%	4.1%	دعم المؤسسات
2.7%	2.1%	-	الجامعات والبلديات

الأهمية النسبية لأبرز مكونات الإيرادات الضريبية			
متوسط الفترة			
2001	2001-96	1995-92	
نسبة إلى الإيرادات المحلية			
31.4%	26.2%	15.6%	ضريبة المبيعات
14.4%	17.2%	22.3%	الرسوم الجمركية
11.9%	10.4%	10.2%	ضريبة الدخل
نسبة إلى الإيرادات الضريبية			
50.5%	44.2%	28.9%	ضريبة المبيعات
23.1%	29.3%	41.1%	الرسوم الجمركية
19.1%	17.6%	18.8%	ضريبة الدخل

المصدر: البنك المركزي التقرير السنوي ٢٠٠١.

إن الملاحظة الأبرز في التصحيح المالي والذي قدما له التخليص في ملحق (٣) هو الزيادات المطردة في

ضريبة المبيعات لتعويض النقص الحاصل في إيرادات الخزينة من الضرائب الجمركية، و تجدر الإشارة هنا إلى أن

الأخذ بهذا النمط الضريبي وبالتحديد ضريبة المبيعات (ضريبة القيمة المضافة لاحقاً) هو أمر ضروري ولازم لتصحيح الاختلال الاقتصادي كونها أداة فعالة للحد من الاستهلاك، الأمر الذي يؤدي إلى تحويل جانب كبير من الدخل إلى الاستثمار والإنتاج بدل الاستهلاك إضافة إلى ما يتحقق من زيادات في إيرادات الخزينة. (هنداوي، ١٩٩٩).

### ٣-٤-٣: إجراءات السياسة النقدية: -

لقد كان العمل منصباً و ما زال على تحجيم حجم السيولة المتزايدة في الاقتصاد الناجمة في الأساس عن العجز المالي و تمويله بطريق الإصدار و الائتمان المصرفي، و قد عملت خطة التصحيح في الجانب النقدي على تقييد حجم الائتمان المقدم للقطاعين العام و الخاص بسقوف صلبة مرتبطة بمعدلات النمو، استهدفت إلزام البنك المركزي برقابة دقيقة لحجم الموجودات المحلية للجهاز المصرفي بكامله و للبنك المركزي بذاته، حيث تمكن البنك خلال خمس سنوات من ضبط الائتمان و التحكم الكامل بمعدلات زيادته، هذا و قد اشتملت عمليات ضبط الائتمان و السيولة على تحرير أسعار الفوائد و تخلي البنك المركزي عن عملية تحديدها بشكل مباشر، كما اشتملت هذه الإجراءات على الانتقال من سياسة المراقبة المباشرة التي كان البنك المركزي يطبقها من خلال نسب السيولة و الاحتياطي و غيرها إلى سياسة الرقابة غير المباشرة، و التي كانت أدائها الرئيسية عمليات تدخل البنك المركزي في أسواق النقدية المسماة بعمليات السوق المفتوحة للتأثير على أسعار الفائدة ببيع شهادات الودائع التي يصدرها البنك المركزي للبنوك بفوائد مرتفعة، و قد أدت هذه السياسة إلى رفع مستوى أسعار الفائدة بما يقارب الثلاث النقاط، و بالتالي تخفيض الائتمان تخفيضاً كبيراً و سحب معظم السيولة الفائضة (ما يزيد على ٥٥٠ مليون دينار بتاريخ ١٠/١/١٩٩٦) خلال فترة زمنية قصيرة نسبياً.

إن هذه الإجراءات النقدية أرادت تحقيق ثلاثة أهداف مهمة يكمل بعضهما الآخر، الأول و قد أشرنا إليه سابقاً و هو ضبط السيولة العالية في الاقتصاد و كبجها من ممارسة تأثيرها القوي على الطلب المحلي و بالتالي التأثيرات التضخمية، و الثاني لجم السيولة الزائدة عن التسرب و التحويل إلى اقتناءات بالعملة الأجنبية و لاسيما الدولار في ظل تراجع الثقة بالدينار أو بسبب المضاربة على تراجع سعر صرف الدينار و/أو ارتفاع

سعر الدولار الأمريكي و أخيراً المحافظة على موجودات البنك المركزي من الهبوط بجعل الدينار أكثر جاذبية للاحتفاظ به كعملة تعامل و عملة ادخار.

و لعل ملحق(٤) يعطي صورة عن أبرز إجراءات السياسة المالية خلال ثلاثة أعوام مختارة.

ولعل أبرز ما يلاحظ في ملحق(٤) ، قدرة البنك المركزي على الضبط والتحكم بإيقاع التطورات النقدية، وليس هذا فحسب بل المشاركة الفاعلة في مسيرة التنمية في الاقتصاد الوطني.

### ٣-٥: الباب الرابع: ارتباط مسار التصحيح بمسار التحرير و الانفتاح؛

إن جملة الإصلاحات المالية والنقدية التي سبق الإشارة إليها هدفت مع حزمة أخرى من التشريعات والتوجهات إلى تحرير الاقتصاد الأردني ورفع القيود أمام المستثمرين الأجانب لدخول السوق الأردنية في الوقت الذي أصبحت فيه برامج التصحيح والتكيف وشروط الحصول على القروض من صندوق النقد والبنك الدوليين تتفق مع شروط الانضمام لمنظمة التجارة العالمية، حيث تستند برامج إصلاح التجارة الخارجية التي يقدمها صندوق النقد الدولي على النظرية النيوكلاسيكية (الكلاسيكية الحديثة) في التجارة الخارجية، و ذلك بالتأكيد على مفهوم حرية التجارة، و التخصص في الإنتاج تبعاً للميزة النسبية ، كمبدأ أساسي في التجارة الدولية، والتي تتوافق مع شروط الانضمام لمنظمة التجارة العالمية (الرفاعي، ١٩٩٨) & Harrison (Edwards, 1992) (Pritchatt, 1994) Gordon, 1999) وقد برز هذا الارتباط في تقرير البنك الدولي عن الأردن والذي أشار إلى مجموعة من الإجراءات يمكن تلخيصها في جدول(٣-٣) التالي:

جدول (3-3): إجراءات التصحيح الاقتصادي حسب تقرير البنك الدولي

الإصلاح	السياسة الكلية والدعم المؤسسي للنمو المقاد بالتصدير	السياسة الكلية والدعم المؤسسي للنمو المقاد بالتصدير	السياسة الكلية والدعم المؤسسي للنمو المقاد بالتصدير
مستجيب	<p>1. الوصول إلى سياسة صرف مرنة ، و إدارة قوية للطلب الكلي للتأكد مسن عدم تعارض نظام الحوافز الواسع مع السلع المصدرة والقابلة للتجارة.</p> <p>2. تطوير وتبسيط الدعم المؤسسي للصادرات من خلال:-</p> <p>□ تبسيط إجراءات التخلص الجمركي.</p> <p>□ زيادة حجم الائتمان المقدم للقطاعات التصديري.</p> <p>□ إعادة النظر في نظام الصادرات بحيث يتم توسيع قاعدة التصدير لبلدان ليس معها بروتوكولات تجارية.</p> <p>3. تبسيط إجراءات التصدير من خلال:</p> <p>□ تقليل عدد التواقيع ومتطلبات الرخص.</p> <p>□ إزالة المنع غير المسرر للاستيراد في أوقات الطلب العالي.</p>	<p>1. تخفيض الحد الأعلى للجمارك حتى لا تتجاوز 50% لتقليل الحماية وزيادة تماثل الضرائب الجمركية.</p> <p>2. مساواة الضريبة المفروضة على كل من المستوردات والسلع المنتجة محلياً.</p> <p>3. التخفيض أو تحويل كل القيم المألية المضافة (surcharges) إلى ضرائب جمركية.</p> <p>4. إعادة النظر في نظام الضرائب الجمركية وتركيبها.</p>	<p>1. التقليل من متطلبات الرخص الخاصة بالاستيراد.</p> <p>2. إلغاء الاحتكار في سوق الاستيراد الزراعي</p>
في المدي المتوسط	<p>1. الاستمرار في اتباع السياسة الكلية السابقة مع تخفيض قيمة الدينار إذا احتيج لذلك لمراقبة التخفيض الضريبي.</p> <p>2. إزالة الجبس المتبقية في الحساب الجاري.</p>	<p>زيادة انسجام وانسيابية الضرائب الجمركية من خلال تخفيض مستويات الضريبة ومعدلاتها.</p>	<p>1. إلغاء احتكاس الاستيراد مع بعض الاستثناءات لبعض المستثمرين إلى حين إلغاء عقودهم.</p> <p>2. إلغاء تحكم الحكومة بالأسعار و هوامش الربح على 19 سلعة استهلاكية.</p>
في المدي المتوسط والجهود	<p>1. تحرير حساب رأس المال بالتدريج.</p> <p>2. تحسن تكاملية و مرونة سوق العمل للوصول إلى تكاليف منافسة للصناعة الأردنية و السير في اتجاه تشجيع الصادرات لزيادة النمو.</p>	<p>1. إلغاء الاستثناءات من الضرائب الجمركية و تراخيص الاستيراد لبعض الشركات الخاصة</p> <p>2. الاستمرار في التخفيض الجمركي بحيث يصبح الحد الأعلى لها 20% مع بعض الاستثناءات</p>	<p>إلغاء الدعم المقدم للسلع الاستهلاكية الأساسية (الرز، السكر، الطحين حليب البودرة).</p>

المصدر: Jordan: Report No.12645Jo, World Bank

يتضح من الجدول السابق أن الخطوات المطلوب اتباعها في الأردن من سبيل تحرير الاقتصاد ربطت بين السياسة التجارية وبعض الإجراءات المتعلقة بالسياسة المالية والنقدية و بالنظر إلى معظم ما هو مطلوب فانه يؤدي بالضرورة إلى تراجع إيرادات الخزينة الأمر الذي يزيد من تبعات هذه الإجراءات على المستوى الداخلي للأفراد اقتصاديا واجتماعياً.

مع الانتباه أن هناك تبعات كبيرة على المصنع الأردني نظراً لاختفاء الحماية الانغلاقية ، الأمر الذي يضعه أمام تحد كبير في مواجهة الصناعات الأجنبية من حيث الجودة والتنوعية. وبالنظر إلى ما وقعت عليه الأردن في اتفاقية الانضمام لمنظمة التجارة العالمية يتفق تماماً مع وصل إليه الأردن من تخفيضات على الرسوم الجمركية، غير أن الحكومة عملت على تعويض النقص في الإيرادات العامة عبر الضريبة العامة على المبيعات، كما عملت على فرض ضريبة خاصة على المستوردات تعادل في أثرها التخفيض الحاصل في الضريبة الجمركية.

### ٣-٦: الباب الخامس: الآثار الاجتماعية لخطط التصحيح الاقتصادي:

لا يفوتنا في هذا المقام أن نتحدث عن الآثار الاجتماعية المرتبطة بخطط التصحيح الاقتصادي بسالظنر إلى ان الهدف الرئيسي من خطط التصحيح هو تحسين أداء الاقتصاد والارتقاء به نحو تحقيق نحو مطرد. فالهنداوي (١٩٩٩) وفي معرض تعليقها على صدور قانون الضريبة العامة على المبيعات تقول:

"إلا أن صدور قانون الضريبة العامة على المبيعات كمقدمة للإصلاح الضريبي في الأردن لم يحقق الأهداف المرجوة منه ذلك انه فيما يتعلق بالهدف الاقتصادي الممثل بالحد من الاستهلاك والاتجاه إلى التوفير "الادخار" الذي من شأنه أن يوفر الأموال اللازمة للاستثمار و الإنتاج فهو أمر لا يمكن تحقيقه لأنه وان حصل حد في الاستهلاك فان سببه يعود إلى عدم قدرة الأفراد على الشراء لارتفاع الأسعار والدخول المنخفضة ذلك أن الغالب الأعظم من المجتمع الأردني هم في ذوي الدخل المتوسطة والمتدنية إضافة إلى جيش في البطالة الذي لا دخل له أساساً".

وفي هذا الإطار أشار وزير الاقتصاد الوطني في تصريح له لصحيفة العرب اليوم (العرب اليوم،

:٢٠٠٣/١/١٥)

"إن العملية الاقتصادية يشترك بها ثلاثة أطراف هم صاحب العمل والموظف أو العامل والمستهلك وقد انصرف الاهتمام طوال الفترة الماضية للطرف الأول وقد حان الوقت لتوجيه الرعاية للطرفين الثاني والثالث".

وأشار إلى أنه وفي ظل عدم التدخل من قبل الدولة كطرف ضابط للتوازن والمصالح العامة، فلا بد من تقوية دور المؤسسات الأهلية التي تمثل العاملين والمستهلكين، ولا بد من إعداد مسودة قانون لحماية المستهلك.

ويؤكد الفانك (١٩٩٢) أن عملية التصحيح لا يمكن أن تكون حقيقية إلا إذا فرضت قسراً من التقشف وخفضاً في الاستهلاك وبالتالي مستوى المعيشة.

ويشير حمارة (١٩٩٩) إلى أن الضريبة قد تحولت لدعم الأغنياء وعبئاً على الفقراء، نظراً لزيادة الأسعار، ويشير إلى أن بعض الدراسات تؤكد أن ٢٧% من العائلات كانت تعيش تحت خط الفقر عام ١٩٩٢ عندما كان خط الفقر يساوي ١١٩ ديناراً للفقير المطبق، غير أن بعض الدراسات تؤكد أن ٤٥% من العائلات أصبحت تعيش تحت خط الفقر في منتصف التسعينات، ولعل الكثير من الدراسات تتفق أن معدلات الفقر قد ارتفعت بشكل ملحوظ في الأردن (الجومرد، ٢٠٠٠) (المصري، ٢٠٠٢).

في هذا الإطار فإن كلاً من إجراءات السياسة المالية والنقدية لم يفوقها هذا الأثر السلبي على المدخيل غير أن هذه الإجراءات عملت كذلك على ضبط مخاطر التضخم التي تهدد دخول المواطنين بالتآكل، فجاءت مكافحة التضخم من خلال سياسة انكماشية واسعة بتخفيض السيولة العامة من خلال تخفيض عجز الموازنة وخفض الائتمان المصرفي وتنشيط سياسة الفوائد المرنة وتثبيت سعر الصرف وإعادة النظر في التعرفة الجمركية، لكنها ومن جهة أخرى عملت وباتجاه معاكس من خلال سياسة رفع الدعم عن السلع والخدمات الأساسية إلا أن النتيجة النهائية كانت ضيقاً مميّزاً لمعدلات التضخم فمن معدل يقارب ١٥% عام ١٩٨٩ عاد ليتراوح ما بين ٤%-٥% تقريباً، وفي نفس الإطار فقد أوجدت برامج التصحيح برامج أخرى مساندة لحماية



الطبقة الفقيرة من خلال ما تم تسميته بالشبكة الحماية المستهدفة (Targeted Safety Net) حيث تم استحداث صندوق المعونة الوطنية الذي يقدم معونات نقدية مباشرة تصل في حدها الأقصى إلى ستين ديناراً بالإضافة إلى بطاقة تأمين صحي، كما يهدف هذا الصندوق لتوفير دعم لمشروعات صغيرة منتجة تدر دخلاً على أصحاب الحاجة، كما تم استحداث صندوق التنمية و التشغيل الذي تأسس سنة ١٩٩٠م بهدف تمكين الأفراد والأسر الفقيرة أو ذات الدخل المتدني أو العاطل عن العمل من ممارسة العمل و الانتاج. (النايلسي، ٢٠٠٠).

### ٣-٧: الباب السادس: تقييم برامج التصحيح الاقتصادي

نضع في البداية الأهداف الرقمية لخطة التصحيح الاقتصادي ثم نقوم بإجراء مراجعة لآراء الاقتصاديين الأردنيين حول مدى نجاح خطة التصحيح، حيث يوضح جدول (٣-٤) الأهداف الرقمية لخطة التصحيح (٩٢-٩٨) و خطة التصحيح (٩٩-٢٠٠١).

قبل البدء في تقييم برامج التصحيح لا بد من التفريق بين مفهومين الأول هو الإصلاح وهذا ليس من مهام صندوق النقد والثاني وهو التصحيح (Adjustment) ويفيد تصحيح اختلالات معينة هي بالتحديد الاختلالات المالية والنقدية، ولا يتضمن بالقطع عملية إصلاح واسعة وشاملة، وبالتالي فإن عملية الإصلاح الشامل منوطة بالدولة المعنية وبالتحديد الحكومة ويمكن التأكد من هذا من خلال استعراض بعض رسائل النواب (النايلسي، ٢٠٠٠) غير ان هذه الفكرة ليست محل اتفاق كما قدمنا في الحديث عن خطط التصحيح الاقتصادي حيث يتلزم هدف تحقيق الاستقرار الاقتصادي مع التغيير الهيكلي.

هناك طريقتين كميين لتقييم آثار برامج الإصلاح: -

١. الطريقة الأولى: تقوم على تقييم نتائج البرنامج من خلال الفرق بين مستوى المتغيرات الهدفية

(Target Variables) قبل و بعد تنفيذ البرنامج.

٢. الطريقة الثانية: قياس أداء هذه المتغيرات بوجود البرنامج و بغيابه.

و بما أن الأردن لم يكن مخرباً بعد أزمة ١٩٨٨م في اختيار البرنامج من عدمه فيصبح من عدم المحلدي تقييم

البرنامج من خلال الطريقة الثانية.

جدول (٣-٤): مقارنة الأرقام المتوقعة من برنامج التصحيح مع الفعلية.

البنء/السنة	٩٢	٩٣	٩٤	٩٥	٩٦	٩٧	٩٨	٩٩	٢٠٠٠	٢٠٠١	٢٠٠٢
معدل النمو في الصادرات (فعلئ) %	٧,٢	٧,٨	٦,٧	١٦,٥	٦,٥	٢,٥-	٠,٧-	٠,٤-	٠,٠١	-	-
معدل النمو في المستوردات (فعلئ) %	٢٥,٩	٥,٩	١,٤-	١١,١	١١,٢	٤,٣-	١,٨-	١,٩-	١٤,٦	-	-
الصادرات إلى الناتج المحلي (فعلئ) %	٥٠,٢	٥٠,٥	٤٨	٥١,٧	٥٢,٨	٤٩,٣	٤٤,٨	٤٣,٤	٤١,٧	-	-
مستوردات إلى الناتج المحلي (فعلئ) %	٨٢,٣	٨١,١	٧١,٣	٧٢,٣	٧٨,٢	٧١,٦	٦٤,٣	٦١,٣	٦٧,٦	-	-
عمر التجاري إلى الناتج المحلي (فعلئ) %	٣١,٩	٣٠,٦	٢٣,٣	٢١,٥	٢٥,٣	٢٢,٣	١٩,٥	١٧,٩	٢٥,٨	-	-
معدل التضخم (فعلئ) %	٧,١	٢,٦	٦,٤	١,٩	٢,١	١,٣	٦,٣	-	-	-	-
الاستثمار كسبة من الناتج المحلي (فعلئ) %	٢٣,٤	٢٦,٦	٢٣,٣	٢٢,٩	٣٠,٥	٢٥,٧	٢١,٨	٢٥,١	-	-	-
الاستهلاك إلى الناتج المحلي (فعلئ) %	٩٩,٤	٩٥,١	٩٠,٩	٨٩,٤	٩٦,٢	٩٧,٦	٩٨,٢	٩٨,٣	١٠٤,٣	-	-

المصدر: تقارير البنك المركزي السنوية، خطة التنمية الاقتصادية للأعوام ١٩٩٩-٢٠٠٣، الفانك (١٩٩٢)

و لنبدأ بتقييم البرنامج حسب ترتيب بنود الجدول (٣-٤): -

١. نمو الصادرات:- يلاحظ من قيم نمو الصادرات المتوقعة من البرنامج خلال الفترة ما بين

(١٩٩٢) و (١٩٩٨) أنها كانت تتراوح ما بين (٩%) و (١٠%)، و قد كانت قيم النمو الحقيقية

منخفضة بشكل كبير و تميزت بالتذبذب، و لم يحقق البرنامج الحد الأدنى المطلوب، و عليه فقد

كانت قيم البرنامج المتوقعة في الفترة ما بين (١٩٩٩) و (٢٠٠٣) أكثر واقعية و قراءة للقطاع

التصديرى، و وضع القاعدة الإنتاجية في الأردن.

٢. قيم نمو المستوردات: تنبأ البرنامج بقيم مستوردات منخفضة تتراوح ما بين (٣%) و (٥%)، غير أن قيم المستوردات سجلت تذبذباً عالياً بالانخفاض و الارتفاع، و عليه نستطيع استنتاج أن البرنامج فشل في تحقيق معدلات متوقعة و معقولة للمستوردات.

٣. العجز التجاري: فشل البرنامج ضمن كل المعايير في احتواء العجز في الميزان التجاري، كنتيجة للتذبذب العالي في قيم المستوردات و الصادرات على حد سواء، و ارتفاع قيمة المستوردات مقابل الصادرات كنتيجة للتخفيضات الجمركية المتلاحقة على الضريبة الجمركية.

٤. التضخم: حقق البرنامج نجاحاً مميزاً في ضبط مخاطر التضخم و عمل على كبحه عند أدنى مستوياته.

٥. الاستثمار: حقق الاستثمار أرقاماً مقبولة ضمن توقعات البرنامج، و هذا يعود لعدة عوامل من أهمها تدفقات أموال العائدين من الخليج و مساهمتها الفعالة في قطاع الإنشاءات، و القضية الأخرى هي بدء الحكومة ببرنامج خصخصة المؤسسات مما ساهم في زيادة التدفقات الاستثمارية.

٦. الاستهلاك: صمم البرنامج أساساً للحد من الاستهلاك و زيادة الادخار، غير اتباع سياسة الانفتاح و إزالة التحيز ضد المستوردات ساهم في زيادة الاستهلاك، و هذا هو العيب في البرنامج فمن حيث يفرض قدرأ من التقشف على البلد من جهة فإنه يعمل على زيادة انفتاحها من جهة أخرى مما يساهم في إبقاء السلوك الاستهلاكي على النحو السابق إن لم يكن أسوأ، و هذا ما حدث فعلاً، فمن نسبة استهلاك إلى الناتج (٩٤,٥%) متوقعة من البرنامج جاءت الأرقام الفعلية مفاجئة حيث وصلت إلى حد (١٠٤,٣%) في عام ٢٠٠٠م، و هذا ناشئ عن عدة أسباب، منها على سبيل المثال لا الحصر التخفيض الجمركي على السيارات المستعملة المستوردة حتى فاضت البلاد بهذه السيارات و ازداد الطلب على المحروقات مما ساهم في رفع فاتورة دعم المحروقات على الحكومة،

وانتشار ظاهرة الخلويا بشكل كبير، بحيث أصبحت ترى أحدث أنواع الأجهزة مع أكبر شريحة مستهلكة وغير منتجة من طلاب المدارس و الجامعات.

نستطيع القول أن البرنامج استطاع تحقيق نجاح في المدى القصير من ضبط التضخم و العجز غير أنه فشل فشلاً ذريعاً في تحقيق الأهداف طويلة المدى من خفض للاستهلاك و زيادة المدخرات، و فشل البرنامج ينبع من ذات البرنامج فمن جهة أنه يعمل على ضبط الاستهلاك و زيادة الادخار من خلال سياسة مالية و نقدية متشددة فإنه عمل على إبطال مفعول هذه الإجراءات من خلال البدء بإصلاحات القطاع التجاري و العمل على انفتاح الاقتصاد الأردني، مما ساهم في زيادة الطلب على المستوردات و بالتالي زيادة الاستهلاك و خفض الادخار، و مع ما يرافق ذلك من آثار على احتياطي العملة مما قد يدفع بالحكومة إلى مزيد من الاقتراض، و لعل هذه النتيجة هي محل اتفاق عند كثير من الباحثين الأردنيين الذين قاموا بدراسة البرنامج أو كان لهم متابعة لمسيرته.

يشير الرفاعي (١٩٩٨) إلى أن خفض سعر الصرف عمل على إحداث آثار انكماشية على الناتج المحلي الإجمالي في المدى القصير، كنتيجة لارتفاع أسعار المواد الخام الداخلة في العملية الإنتاجية، و قد كان هذا الأثر السلبي من القوة بحيث طغى على الأثر الإيجابي الذي خلقه التخفيض زيادة الطلب على الصادرات.

نقطة أخرى تتعلق بمدى قدرة الاقتصاد الأردني على الاستمرار في إحراز معدلات النمو التي حصل عليها مع بداية البرنامج والتي أشار الفانك (١٩٩٩) أنها كانت نتيجة محرك خارجي طارئ فمن قدوم عشرات الآلاف من العائدين من الكويت و إدخالهم لحوالي مليارين من الدولارات إلى بعض المساعدات التي قدمت للأردن تعويضاً عن خسارته الناجمة عن حرب الخليج الثانية، فضلاً عن جدولة الديون الأردنية و تأجيل استحقاقها إلى فترة لاحقة.

يشير الفانك (١٩٩٩) إلى أن متوسط النمو الحقيقي خلال سبع سنوات (١٩٩٢-١٩٩٨) قد بلغ حوالي ٥,٦% سنوياً، لكن المتوسط بطبيعته يخفي التفاوت و معانيه، فالحقيقة كما يشير الفانك أن معظم هذا النمو تحقق في السنوات الأربع الأولى من عمر برنامج التصحيح، مما أعطاه دفعة قوية للأمام في حين أن الركود

الاقتصادي بدأ منذ عام ١٩٩٦ حيث أصبح معدل النمو يتراوح حول الصفر، وفي حين ان المتوسط السنوي خلال الفترة يدل على أن الوضع مريح، فان سلسلة التطور الزمني تدعو للقلق، وتتطلب إجراءات وسياسات للخروج من مأزق الركود الممتد الذي يمكن اعتباره نكسة اقتصادية.

وقد أشار النابلسي (٢٠٠٠) إلى نفس هذه القضية حيث أشار أن نسبة النمو التي قاربت (١/١٨) في العام ١٩٩٢ كانت استثنائية وان هذا الارتفاع يعود إلى قفزات استثنائية لمساهمة قطاعات التشييد والصناعات التحويلية والخدمات الحكومية وخدمات القطاع الخاص.

وفي نفس الإطار يشير النابلسي إلى عدم كفاية نسب النمو هذه والحاجة إلى رفعها للوصول إلى مستوى تنموي مقبول، وألح إلى أن نسب النمو هذه لم تكن تدل في نظر الأوساط التجارية وأوساط رجال الأعمال على نشاط الاقتصاد، بل كانوا يشيرون إلى وجود مظاهر ركود و تباطؤ شديد ولعل المؤشرات التي تدل على ذلك كما أوردها النابلسي (٢٠٠٠):

أ/ تراجع مؤشرات السوق المالي الذي بدأ واضحاً خلال الأعوام ٩٤ و٩٥ و٩٦ وأدى إلى هبوط مجموع حجم التداول هبوطاً حاداً من ٣,٨٢ مليون دينار عام ١٩٩٣م إلى ١,٧٥ مليون دينار عام ٩٦، ٩٤ و٩٤ مليون دينار عام ٩٥، يقابله هبوط في معدل الرقم القياسي للأسعار فبعد أن كان الرقم لقياسي للأسعار يتزايد منذ عام ٩٥، ١٩٩١ بنسب مثوية كبيرة (٣,٢٤% عام ٩١، ٩,٢٢% عام ٩٢ و ٢,٢٢% عام ٩٣)، هبطت هذه النسبة إلى نسبة سلبية بمقدار ٩,٤% عام ٩٤ ثم نمو بنسبة ١٠,٨% عام ٩٥.

ب/ النمو الحاد في أرقام البنك المركزي المتعلقة بتقاص البنوك والشيكات المرتجعة، فبعد ارتفاع قيمة الشيكات المقدمة للتقاص خلال عام ٩٢ و ٩٣ ارتفاعاً بنسبة ٤٢% و ٢٠% عام ٩٣، هبطت هذه النسبة إلى ٥٢% عام ٩٤ وإلى ٩٠% عام ٩٥ وبالمقابل فان قيمة الشيكات المرتجعة التي كانت تتزايد نسب محدودة باستمرار حتى عام ٩١، أخذت بالتزايد بنسب كبيرة جداً غير مألوفة خلال الأعوام ٩٣، ٩٤، ٩٥.

إن الارتفاع الذي شهدته أسعار الفائدة حقق الأهداف المرسومة من رفع لجاذبية الدينار ومساعدة ميزان المدفوعات الأردني عن طريق احتواء السيولة المرتفعة، غير أن العديد من الباحثين ناقشوا الآثار السلبية

التي لحقت هذا الارتفاع على النشاط الاقتصادي والاستثماري وللسوق المالي كذلك. (النابلسي، ٢٠٠٠) (الوزني، ١٩٩٤).

إن بعض الباحثين ومن خلال المؤشرات التي تم تناولها في جدول (٣-٦) يشيرون إلى أن سياسات التصحيح وفي ظل عجزها عن خفض معدلات النمو المرتفعة في العجز التجاري كنسبة من الناتج المحلي، وعدم قدرتها على رفع مساهمة الصادرات الوطنية كنسبة من الناتج المحلي وغيرها من الأرقام لم تفلح في تحقيق الاستقرار المطلوب (الرفاعي، ١٩٩٨).

كما يشير الوزني والشرع (١٩٩٩) إلى أن انتهاج السياسة النقدية الانكماشية في مجالات منح الائتمان يتعارض مع سياسة حفز القطاع الخاص لقيادة عملية التنمية ضمن برنامج إعادة الهيكلة الذي يهدف ويسعى إلى تخصيص مجموعة من الشركات المملوكة للحكومة، وكذلك زيادة مساهمة القطاع الخاص في توليد الدخل القومي.

كما يشير الباحثان أن ضبط مستوى الطلب الكلي، ومعدلات النمو المنخفضة إنما جاءت نتاج عوامل خارجية وداخلية من ضمنها حالة الركود الاقتصادي العالمي والإقليمي، وتدفق المساعدات، وسياسات إعادة الجدولة وشطب الديون، التي شكلت محفزات ساهمت في تحقيق معدلات النمو المشار إليها في جدول (٣-٦).

وأشارت النتائج التي توصل إليها الباحثان كذلك إلى أن أيًا من متغيرات السياسة المالية والنقدية لم يكن له أثر معنوي على مستوى التضخم، حيث وصلنا إلى نتيجة مفادها أن حالة التضخم في الأردن ذات بعد هيكلي وليس نقدي ومالي، ويشيران إلى الركود في المستوى العام للأسعار على المستوى العالمي قد يكون السبب في الوصول إلى معدلات تضخم منخفضة.

أما فيما يتعلق بالاحتياطي النقدي من العملات الصعبة فقد وجد الباحثان أن المحدد الرئيسي لهذه الاحتياطات هو مستوى الاحتياطات في الفترة السابقة الأمر الذي يعني حسب استنتاج الباحثين أن تكوين الاحتياطي في الأردن خلال فترة دراستها التي امتدت ما بين (١٩٩٢-١٩٩٥) قد اعتمدت على معام

تكيف (Adjustment) وعلى التوقعات للفترة المقبلة، كما وحدا علاقة وان وصفت بالضعيفة -- تربط بين زيادة الإنتاج وتكوين الاحتياطيان.

وفي نفس السياق يشير عقل (١٩٩٨) إلى أن صندوق النقد الدولي نجح في معظم الدول في تحقيق أهدافه الآتية والمتمثلة في الاستقرار المالي والنقدي، وعجز عن تحقيق الأهداف النهائية المتعلقة بتحقيق نمو اقتصادي فيالرغم من قدرة البرنامج على إزالة العديد من التشوهات الحادة في الاقتصاد الأردني، إلا انه لم ينجح في إعادة هيكلته باتجاه اعتماده على الذات، ويشير عقل إلى أن التطبيق المتشدد لبرنامج التصحيح الاقتصادي قد أدى إلى ظهور عدة آثار جانبية وسلبية من أهمها:

١. في محاولة الحكومة لتخفيض العجز في الموازنة، كان الاتجاه نحو زيادة الإيرادات في خلال الضرائب والرسوم، الأمر الذي أدى إلى زيادة الأسعار وتقليص معدلات الاستهلاك، بسبب انخفاض القدرة الشرائية للمواطن، فكان أن تراجعت معدلات الطلب الفعال والدخول في مرحلة من الركود الاقتصادي.

٢. الانخفاض في مديونية الأردن كان طفيفاً ولا يعود لتطبيق البرنامج.

٣. فشل البرنامج في الوصول بالنمو الاقتصادي إلى المستويات المستهدفة فمن نمو تراكمي متوقع بحدسبـ (٢٠%) خلال السنوات الثلاث (٩٥، ٩٦، ٩٧) لم يتحقق شيء على الإطلاق، أما معدل النمو البالغ ٩% والذي تحقق خلال السنوات الثلاث الأولى من عمر البرنامج (٩٢-٩٥) فلم يكن بسبب البرنامج.

٤. أدى التشدد في تطبيق السياستين المالية والنقدية إلى تعميق الركود الاقتصادي، حيث أدى الرفع المستمر لأسعار الفائدة إلى مستويات مرتفعة إلى تراجع حجم الطلب على الائتمان، وبالتالي تراجع معدلات الاستثمار، إلى جانب انعكاس تلك الزيادة على سعر الفائدة على صورة زيادات في الكلف الإنتاجية للعديد من المصانع القائمة.

٥. لم تنجح سياسات البرنامج المبنية على أساس تشجيع الصادرات والانفتاح على الخارج إلى تحقيق زيادة ملموسة في حجم الصادرات، وبالتالي بقي العجز في الميزان التجاري عند مستواه.

٦. التكاليف المعيشية الباهضة في انتشار الفقر والبطالة وانخفاض السنوي المعيشي لشريحة واسعة من السكان.

ويصل الباحث في النهاية إلى نتيجة مفادها أن برامج التصحيح القائمة على نموذج صندوق النقد البنك الدوليين جيدة لتحقيق الاستقرار على المدى القصير لكنها غير قادرة على تحقيق النمو على المدى تطويل، نظراً لقيامها على أساسيات الانفتاح والتحرر التي لا قبل للدولة النامية على مواجهة متطلباتها. وقد خلص الوزني (١٩٩٥) إلى نتيجة مفادها أن البرنامج كان ذو طبيعة انكماشية كبيرة وأن البرنامج ركز على جانب إدارة الطلب بشكل يضر بعملية التنمية والقطاع الخاص المنتج بل ويتناقى أحياناً مع متطلبات البنك في مجال رفق الاستثمار، وجاء الدليل على ذلك في كون المطالبة بخفض مستوى الائتمان الممنوح للقطاع الخاص والحكومة ورفع أسعار الفائدة تصب أساساً في إعاقة جهود التنمية الحكومية وفي نفي التصنيع.

كما وصل الوزني من خلال نموذج القياسي إلى نتيجة مفادها عدم فاعلية تخفيض سعر الصرف في تصحيح وضع الميزان التجاري، إذ أن الهيكل السلعي للصادرات والمستوردات الأردنية يحول دون قطف ثمار تلك الآلية، بل على العكس فقد يساهم التخفيض في تجزيع حرارة الدواء ثم تدهور حالة ميزان المدفوعات أكثر من ذي قبل.

بعض الباحثين مثل هيرست وطوميسون (٢٠٠١م) وفي إطار حديثهما عن "اللبلة المالية" يقولان:-

" فان صندوق النقد الدولي يحث على هذه اللبلة ويطلب بتطبيق علاجات غير حكيمة شرطاً لتقديم القروض مثل فرض التقشف على القطاع العام، واستهداف مستويات تضخم منخفضة ورفع معدلات الفائدة، غير أن الرأي السائد لدى الأوساط الحكيمة يبدي رغبة متزايدة إزاء هذه الوصفات".



## الفصل الرابع

# الانفتاح الاقتصادي في الأردن

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

## الفصل الرابع

### الانفتاح الاقتصادي في الأردن

#### ٤-١: مقدمة؛ -

يتطلب تحليل انفتاح السياسة التجارية في الأردن البحث في الكثير من القضايا و المتغيرات التي يرتبط فيها، فهو لا يعتمد على مقياس تحدد به درجة الانفتاح بل يحتاج إلى دراسة و قراءة في المتغيرات التي تحدد إطار هذه السياسة و رصد التطورات التي تساهم في تشكيل المفهوم و من ثم التوصل إلى الحكم بشأن حقيقة الاتجاه نحو هذا الانفتاح.

و عليه فقد تناول الباحث بالتفصيل أهم القضايا التي تدعم فكرة الانفتاح و تسهم في نجاحها مثل قضايا تتعلق بالتشريعات و القوانين و قضية التنافسية و مستوى أداء و نوعية القطاع الصناعي التجارة الخارجية.

و يشتمل الفصل على الأبواب التالية: -

**(٤-١): الباب الأول:** انفتاح السياسة التجارية في الأردن: من خلال دراسة التطور في أدوات السياسة التجارية.

**(٤-٢): الباب الثاني:** قطاع التجارة الخارجية الأردني - نظرة عام-

**(٤-٣): الباب الثالث:** تنافسية الاقتصاد الأردني - محاولة لإعادة الصياغة.

**(٤-٥): الباب الرابع:** سياسة تشجيع الإنتاج.

**(٤-٦): الباب الخامس:** العوامل السياسية المؤثرة على انفتاح الأردن.

## ٤-٣:الباب الأول: انفتاح السياسة التجارية في الأردن:

اعتمد الأردن خلال فترة السبعينات والثمانينات من القرن الماضي على سياسة تجارية حمائية تفرض ضرائب جمركية مرتفعة على المستوردات في سبيل حماية و تطوير قطاع الإنتاج في الأردن غير أن هذه السياسة لم يكتب لها البقاء في ظل الاتجاه العالمي نحو الانفتاح وتحرير الاقتصاد ولم يكن هذا هو العامل الحاسم في التوجه الأردني نحو التحرير والانفتاح، فخضوع الأردن لبرنامج تصحيح كان السبب الرئيسي في هذا التوجه. ارتبط التطور في تطبيق سياسة الانفتاح بتطبيق مجموعة من الإجراءات التدريجية، الأولى: إزالة العوائق الكمية والثاني: إعادة النظر في النظام الجمركي أو قل بالأحرى النظام الضريبي ككل، والثالث: متعلق بتحسين أداء الصادرات الوطنية، ولتناول هذا التطورات في السياسة التجارية، فلا بد من تناول التطور في وسائل وأدوات السياسة التجارية أو بعضها، والتي يمكن تقسيمها إلى وسائل سعريه ووسائل كمية ووسائل تنظيمية.

### ٤-٣-١: أولاً: الوسائل السعريّة:

وتشمل الرسوم الجمركية و السياسات المتعلقة بسعر الصرف و سياسة التسعير، حيث تميزت السياسة التجارية في الأردن بالانغلاق و اتباع سياسة حماية جمركية في سبيل حماية الإنتاج الوطني، ففي عام ١٩٧٠ على سبيل المثال صدرت مجموعة من القرارات لتعديل نظام الاستيراد حيث ألغيت الحماية الانغلاقية وتم استبدالها بالحماية الجمركية ورسوم عالية تتراوح بين (٥٣٠%-٩٠%) من قيمتها للسلع التي ليس لها مثيل في الأردن، في حين استمر منع استيراد بعض السلع التي لها مثيل مثل الزيوت النباتية والحيوانية والجلود والكحول والكرتون ورب البندورة والاسمنت، هذه الحالة رافقها غياب الرقابة بحيث قام أصحاب الامتياز بتغطية النقص في الإنتاج باستيراد الكمية المطلوبة، وبذلك عملت هذه القوانين على زيادة قوة الاحتكار لدى المنتجين وقلت روح المنافسة مما قلل من فاعلية استراتيجية إحلال المستوردات، غير أن تعديلاً طفيفاً على الرسوم الجمركية عمل على تخفيضها على مواد البناء والمواد التموينية بحيث وصلت هذه الرسوم ٥٠% كحد أقصى ، وعمل

هذا التخفيض على زيادة المستوردات من السلع الاستهلاكية بشكل واضح في إشارة واضحة على ضعف تنافسية المنتج الأردني. (الشريف، ١٩٩٥).

كما ويشير العديد من الباحثين إلى أن الأردن لم يستخدم الرسوم الجمركية بناءً على أسس علمية واقتصادية في تنمية الاقتصاد الوطني، وتنمية الصناعة، وزيادة الطاقة التصديرية وتحقيق مؤشرات نمو للاقتصاد الوطني تتسجم مع المؤشرات العالمية (الكساسبة، ٢٠٠١). من خلال تقاضيها لعقود طويلة على مستلزمات الإنتاج، مما زاد من كلفة الإنتاج المحلي، وأفقد المنتجات الوطنية الحافز للتطوير بسبب هذه الحماية.

و في عام ١٩٩٤ (وما تلاه عمدت الحكومة عبر إجراءات السياسة المالية إلى إجراء إصلاح ضريبي واسع عمل على تخفيض كبير في الرسوم الجمركية بهدف تحسين البيئة الاستثمارية، وإزالة أي تحيز ضد المستوردات وذلك في إطار الالتزام القانوني للأردن بالاتفاقيات الدولية الموقعة بهذا الخصوص، مع الإشارة إلى أن هذا التخفيض يتفاوت بحسب الاتفاقيات الموقعة مع بعض الأطراف التجاريين بحيث يعطى ميزة في التخفيض الجمركي لدولة أو كتلة اقتصادية دون الأخرى كما أن بعض التخفيضات الجمركية استهدف تنشيط الحركة الصناعية والاستثمارية من خلال تخفيض الرسوم الجمركية على مدخلات الإنتاج الصناعي.

و لتعويض النقص الحاصل في الإيرادات الضريبية فقد قامت الحكومة بفرض ضريبة مبيعات إضافية أو ما سمي لاحقاً بالضريبة الخاصة ضمن قانون الضريبة العامة على المبيعات، حيث أجاز القانون لمجلس الوزراء بتنسيب من الوزير (وزير المالية) بفرض ضريبة مبيعات إضافية (خاصة) على بعض السلع المستوردة والمحلية المماثلة تعادل في أثرها مقدار التخفيض الذي يتم في رسوم الضرائب الجمركية، وقد وضعت الحكومة مجموعة من السلع التي ينطبق عليها هذا القرار، وقد ورد في نص قانون ضريبة المبيعات المادة (٦) ما يلي:

١. تفرض بمقتضى هذا القانون ضريبة عامة على استيراد أي سلعة أو خدمة أو بيع أي منهما بنسبة (١٣%) من قيمة هذه السلعة أو بدل هذه الخدمة. بد. مع مراعاة أحكام المادة (٣) من هذا القانون تخضع السلع المدرجة في الجدول رقم (١) الملحق بهذا القانون لضريبة خاصة يحدد مقدارها ونسبتها وفئتها بمقتضى نظام يحدده لهذه الغاية.

وقد ورد في الجداول الملحقه بالقانون مجموعة من السلع التي يتم فرض الضريبة الخاصة عليها بحيث تعطى ميزة نسبية للسلع الأردنية المماثلة لها وهي المياه الطبيعية والمعدنية والغازية بما في ذلك مياه الصودا، والمشروبات الغازية، و البيرة بما في ذلك البيرة بدون كحول، و النبيذ، و الخمر، و التبغ ومصنوعاته، فيما تفرض القانون ضريبة إضافية على بعض السلع المحلية، و المستوردة بنفس النسبة و هي مبينة في الجدول التالي: -

جدول(٤-١): بعض السلع الخاضعة للضريبة الخاصة.

الضريبة المبيعات الإضافية	وحدة و الاستيفاء		المنصف
	محلّي	مستورد	
14%	14%	القيمة	الأجهزة الحرارية الكهربائية
14%	14%	القيمة	أجهزة التسجيل وان كانت مدمجة أو مدمج معها أجهزة أخرى
14%	14%	القيمة	أجهزة الهاتف عدا أجهزة الهاتف الخلوية
16%	16%	القيمة	الفيديوها و ان كانت مدمجة أو مدمج معها أجهزة أخرى
14%	14%	القيمة	أجهزة التصوير الفوتوغرافي
16%	16%	القيمة	كاميرات الفيديو - أجهزة تسجيل الصورة والصوت أو الصورة

المصدر: قانون الضريبة العامة على المبيعات.

يتضح جليا أن جميع السلع الخاضعة و الواردة في الجدول(٣-١) لا يوجد لها مثل في الأردن و هذا يؤكد فكرة أن الغرض من هذا القانون يقصد منه تعويض النقص في الإيرادات، غير أن هذا الإجراء ينضوي على تمييز ضد السلع الأجنبية، مما يخالف التزامات الأردن عبر اتفاقية منظمة التجارة الدولية. و في حين تضمنت التزامات الأردن في منظمة التجارة العالمية تخفيض نسب التعرفة الجمركية لتصل بحدها الأعلى إلى (٣٠%) في عام ٢٠٠٠ ومن ثم إلى (٢٥%) عام ٢٠٠٥ وأخيرا ليستقر سقف التعرفة الجمركية الأردنية عند مستوى(٢٠%) عام ٢٠١٠. واستثناء كل من منتجات التبغ والكحول والمركبات مسن هذا التخفيض على التعرفة الجمركية، فإن الأردن التزم فيما يتعلق بجزئية التعرفة الجمركية بهذه التخفيضات. غير أن الحكومة قامت من جهة أخرى بفرض ضريبة مبيعات بالإضافة إلى الضريبة الجمركية على السلع المعفاة من التخفيض الجمركي حسب الاتفاقية مع منظمة التجارة الدولية، و عليه فإن قيمة السلعة النهائية لم تختلف كثيرا.

أمر آخر يتعلق بالضريبة و هو آلية التحصيل فإن آلية تحصيل الضريبة تعتمد على توريدها من قبـل المكلفين بها، مع ما ينضوي في ذلك من إرهاب للمستثمر مما قد يؤثر على مناخ الاستثمار المحلي الذي تعمل الحكومة على تشجيعه.

هناك مجموعة من الملاحظات على فرض هذه الضريبة الخاصة، منها ما هو دستوري يتعلق بدستورية فرض هذه الضريبة و هذا ليس محل بحثنا، و منها ما يتعلق بالرد الضريبي، ففي حين توصف ضريبة المبيعات بأنها ضريبة إقليمية و في حال أراد المكلف بالضريبة إخراج السلعة التي خضعت للضريبة فإن له الحق في استرجاع الضريبة العامة والخاصة، غير أن القانون لا يسمح له باسترجاع الضريبة الخاصة، و هذا يعني أن الضريبة الخاصة هي ضريبة جمركية بالمضمون لكنها بالنص هي ضريبة مبيعات.

هذا لا يعني أن الباحث ضد هذا الإجراء كون هذا الإجراء الهدف منه تعويض النقص الحاصل في الضريبة الجمركية و الذي تستخدم عوائده في دفع التزامات الحكومة تجاه المواطنين، لكن لابد من الالتفات إلى إمكانية وقوع الأردن في مشاكل قانونية مع منظمة التجارة العالمية في وقت لاحق في حال تنبه بعض المستثمرين لهذه التناقضات القانونية، و بعدها قد يقع الأردن في مشكلة مصداقية ناضل كثيراً بعد أزمة ١٩٨٩ التحصيلها عند المؤسسات الدولية من جهة و المستثمرين من جهة أخرى و التي اعتقد أنها الأهم لأنها هي التي يعول عليها في بناء اقتصاد قوي.

و مما يؤكد ما وصل إليه الباحث أن الأرقام تشير و بوضوح أن عوائد ضريبة المبيعات على السلع المستوردة قد عوض النقص في الضريبة الجمركية حيث عادت قيمة عوائد ضريبة المبيعات (الضريبة الخاصة) إلى نفس مستوى الضريبة الجمركية في العام ١٩٩٦ و التي بلغت فيها إيرادات الضريبة الجمركية (٢٣٢) مليون دينار و الأرقام في الجدول التالي تشير إلى وصول عوائد الضريبة الخاصة إلى ما يقارب (٢٣٠) مليون دينار في عام ٢٠٠١ م. (البنك المركزي، ١٩٩٦).

جدول (٤-٢): بعض مؤشرات الضريبة العامة على المبيعات 1994 - 2001

(مليون دينار)

2001	2000	1999	1998	1997	1996	1995	1994	
515.0	464.5	372.5	350.3	315.4	310.0	263.5	222.4	حصلة ضريبة المبيعات
230.0	246.7	187.4	192.2	163.4	-	-	-	على السلع المستوردة
195.0	175.3	168.3	149.8	145.0	-	-	-	على السلم المحلية
90.0 <sup>(1)</sup>	42.5	16.8	8.3	7.0	-	-	-	على قطاع الخدمات
10.9	24.7	6.3	11.1	1.7	17.6	18.5	27.6	معدل نمو الضريبة العامة على المبيعات (%)
50.5	48.3	42.1	40.8	39.5	36.9	34.8	32.0	نسبتها إلى الإيرادات الضريبية (%)
31.4	29.8	23.5	23.4	23.0	21.7	19.0	17.0	نسبتها إلى الإيرادات المحلية (%)

(١) يشمل هذا الرقم ضريبة المبيعات على القطاع التجاري، والبالغة 8.0 مليون دينار والذي اخضع للضريبة منذ مطلع عام 2001.

المصدر: البنك المركزي، التقرير السنوي ٢٠٠١م

أما فيما يتعلق بسياسة سعر الصرف وبرغم توجه صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للعمل بنظام تعويم سعر الصرف في الأردن، إلا أن الأردن نجح في إقناع المؤسسات ولو بشكل ضمني بالمحافظة على سعر صرف ثابت مقابل الدولار للحفاظ على استقرار السوق النقدي، والاكتفاء بالانخفاض الكبير والذي وصل إلى (٥٠%) من قيمة الدينار أمام الدولار بعد عام ١٩٨٩.

أما فيما يتعلق بسياسة التسعير فقد كانت الحكومة تلعب دوراً بارزاً في تحديد أسعار السلع والخدمات وذلك لحماية طبقات المجتمع من ذوي الدخل المحدود من إشكالية الاستغلال ورفع الأسعار، وقد كانت وزارة التموين تمارس هذا الدور من خلال تحديد أسعار السلع، فالسلع الزراعية على سبيل المثال لا الحصر كانت تحدد أسعارها يومياً من قبل الوزارة وتعلن في الصحف اليومية، كما كانت فرق الوزارة تقوم بجولات تفتيشية على المحال والبقالات للتأكد من التزام الباعة والتجار بالأسعار المفروضة، كما كانت الحكومة تقدم مجموعة كبيرة من السلع الاستهلاكية بأسعار مدعومة، كما عملت بنظام الكوبونات الذي كان يقدم الدعم لفئة من ذوي الدخل والذين يقل دخل الأسرة عن ٥٠٠ دينار لمنتجات الرز والسكر والحبس المحفف.

غير أن التغيرات التي طرأت على السياسة العامة للحكومة بعد خطة التصحيح، جعلت الحكومة تتخلى عن تحديد الأسعار والعمل على جعل قوى السوق مسؤولة عن هذا التحديد، حيث بدأت هذه الإجراءات منذ شباط ١٩٩٣ فقامت الحكومة برفع أسعار الخبز بمقدار ١٠ فلسات وزيادة أسعار الحليب

المجفف بحيث أصبح يباع بسعر ١,١٠ دينار و بسعر مدعوم كذلك، ثم قامت الحكومة بعدها برفع الدعم تماماً عن الخبز، و استبدلت ذلك بتعويض المواطنين بقيمة (١,٢٨٠) دينار لكل فرد شهرياً للفئات التي يقل دخلها الشهري عن ٥٠٠ دينار، و كذلك استثناء هذه الفئة من الدعم المقدم للسكر و الأرز و الحليب. (البنك المركزي، ١٩٩٣، ١٩٩٦) و انتهت هذه الإجراءات أخيراً برفع الدعم النقدي المقدم لمادة الخبز، و استثنى من ذلك المستفيدون من صندوق المعونة الوطنية. (البنك المركزي، ١٩٩٨).

#### ٤-٣-٣: ثانياً: الوسائل الكمية:

وتشمل نظام الحصص وتراخيص الاستيراد الممنوحة من قبل الحكومة لبعض المؤسسات وبالذات في مجال الإنتاج الزراعي، وذلك في سبيل حماية الإنتاج الوطني، فمع نهاية شهر تموز من عام ١٩٩٣ كانت الحكومة تعتمد استخدام الوسائل التالية (world bank, 1994): -

١. حظر الاستيراد: حظرت وزارة الصناعة و التجارة إعطاء رخص لغايات استيراد السلع التالية: -

أ. رب البندورة.

ب. الحليب الطازج.

ج. بعض منتجات الألبان.

د. المياه المعدنية.

ه. ملح الطعام.

٢. أذونات التراخيص: حيث تحتاج مجموعة من المنتجات ضمن الأصناف الخمس التالية إلى إصدار

تراخيص من وزارة الصناعة و التجارة بالاتفاق مع وزارة الزراعة أو وزارة الداخلية أو وزارة البريد

والاتصالات (آنذاك) و وزارة التموين و وزارة الصحة، و الأصناف الخمسة هي: -

أ. الخضروات و الفواكه.

ب. بعض المواد الكيماوية.

ج. الأدوية.



د. المعدات الغذائية.

هـ. وسائل الاتصالات.

٣. هناك ما يقارب ٢٢٠ مركب كيميائي يحتاج إلى موافقة الأمين العام لوزارة الداخلية قبل استيرادها، فعلى المستورد تقديم طلب ترخيص من وزارة الصناعة و التجارة ثم الحصول على ورقة من الأمين العام في وزارة الداخلية قبل الحصول على الترخيص المطلوب، أما فيما يتعلق بالأدوية فإن المستورد بحاجة إلى الحصول على موافقة من وزارة الصحة قبل الحصول على الترخيص من قبل وزارة الصناعة و التجارة.

٤. منع استيراد الخضروات الطازجة بدون أسس قانونية واضحة، بحيث يحتاج المستورد إلى تفويض أولي من وزارة الزراعة للحصول على رخصة استيراد من وزارة الصناعة و التجارة، حيث تقوم وزارة الزراعة و بشكل شهري بتحديد الخضروات التي يمكن استيرادها و تحديد جهة الاستيراد كذلك، و يكون دور وزارة الصناعة و التجارة هو منح الترخيص المطلوب في حالة و وجود السلعة المراد استيرادها ضمن قائمة وزارة الزراعة الشهرية.

٥. حوالي ٦٦ مادة تموينية غذائية بحاجة إلى موافقة وزارة التموين قبل إعطاء المستورد رخصة باستيرادها و تشمل على سبيل المثال لا الحصر الجبنه الصفراء و غذاء الحيوانات و اللحوم و الزبدة و العصائر الطبيعية، و كذلك فإن معدات الاتصالات بحاجة إلى موافقة أولية من قبل وزارة الاتصالات قبل منح المستورد رخصة استيراد.

و لعل الجدول التالي يعطي صورة عن حجم التراخيص و الأذونات و الحظر و الاحتكار في شتى القطاعات

الاقتصادية كما هي بحلول شهر (٧) من العام ١٩٩٣ م :-

جدول (٤-٣): القيود الكمية في القطاعات الاقتصادية

القطاع	حظر الاستيراد	الاحتكار	أذونات و تراخيص
الزراعة	-	١	٩٨
التعدين	-	-	٥
مواد غذائية	٤	٧	١٧٠
المشروبات	١	١	٤
التبغ	-	-	١
الجلود و النسيج	-	-	٣
الصناعة	-	-	٢٥
المواد الكيماوية	-	-	١٥
الصناعة النفطية	-	-	-
الخشب و الفلين	-	-	١
ماكينات كهربائية	-	٤	-
ماكينات علمية	-	-	٢
ماكينات غسـر	-	-	٥
كهربائية	-	-	-
مصنوعات أخرى	-	-	١٣

المصدر : World Bank Report NO 12645 JO,P34

لقد حدثت مجموعة من التغيرات على أنظمة الاستيراد و التصدير غير أن بعض الإجراءات بقيت كما هي، حيث تحتاج البضائع و السلع إلى توصية مسبقة من الجهات الرسمية و يتم اعتبار التوصية بمثابة رخصة استيراد و يتم التخلص على البضاعة بموجب تلك التوصية، فالجدول التالي يبين بعض السلع التي تحتاج إلى إذن مع بيان الجهة التي تعطي الترخيص:-

جدول (٤-٤): السلع التي تحتاج إلى توصية و جهة التوصية.

السلعة	جهة التوصية
الأرز	وزارة التموين
حليب حلينا	
دقيق القمح (الطحين ومنتجات المطاحن) مثل (السميد، النخالسة، الزوان، كسر القمح)	
السكر	
القمح، الشعير، الذرة الصفراء	
حليب للصناعة	وزارة التموين بالتنسيق مع وزارة الصناعة والتجارة
السائل المنري الحيران المحمد	وزارة الزراعة
الحيوانات الحية	وزارة الزراعة بالتنسيق مع وزارة التموين
اللحوم الطازجة والمبردة والمجمدة	وزارة الزراعة
سيارات لعب الأطفال التي تعمل بالوقود	وزارة الداخلية (الأمن العام)
طائرات لعب الأطفال الهوائية التي تعمل بالريموت كنترول	وزارة الداخلية (الأمن العام)
ماكينات الألعاب الكهربائية والإلكترونية المخصصة للاستخدام التجاري	وزارة الداخلية (الأمن العام)
أجهزة الاتصالات الخلوية	هيئة تنظيم قطاع الاتصالات
الأدوية والمضادات الحيوية بأنواعها	وزارة الصحة
البطاطا، البصل، الثوم	مؤسسة التسويق الزراعي
حفارات الآبار الارتوازية	وزارة المياه والري/سلطة المياه

المصدر: دليل جمعية المصدرين لإجراءات التصدير في المملكة الأردنية الهاشمية ٢٠٠١

و قد اقتصرت السلع المحصور استيرادها بجهات معينة على السلع التالية و التي تعتبر سلع ذات استخدام خاص:

جدول (٤-٥): السلع المحصور استيرادها و جهة الاستيراد.

السلعة	جهة الاستيراد
الجلود الطبيعية الخام	شركة الدباغة الأردنية
البتروول ومشتقاته عدا الزيوت المعدنية	شركة مصفاة البترول الأردنية
أسطوانات الغاز المنزلية	شركة مصفاة البترول الأردنية
الإسمنت الأسود	شركة مصانع الإسمنت الأردنية
ملح البارود والمتفجرات وكبسولة المتفجرات	شركة مناجم الفوسفات الأردنية
نترات الأمونيوم	شركة مناجم الفوسفات الأردنية
الفوسفات الخام	شركة مناجم الفوسفات الأردنية
الإطارات المستعملة	مصانع تلبس الإطارات

المصدر: دليل جمعية المصدرين لإجراءات التصدير في المملكة الأردنية الهاشمية ٢٠٠١

و قد تظهر بعض المشاكل في التخلص على البضائع من حيث الحاجة إلى اللجوء إلى أنظمة تحليل البضائع للتأكد من سلامتها و مطابقتها للمواصفات و المقاييس، من حيث أن البضاعة قد تكون قابلة للتلف، وعندها يحق للمستورد طلب التخلص على البضاعة مقابل كفالة ضمان عدم دخول البضاعة السوق المحلي حتى ظهور نتائج التحليل و هذا قد يسبب خسارة كبيرة للمستوردين إذا لم يتم التعامل مع مثل هذه الحالات بمرونة و سرعة و ابتعاد عن الروتين.

أما فيما يتعلق بالتصدير فإن هناك مجموعة من السلع التي يحظر تصديرها دون الحصول على توصية مسبقة من قبل بعض الجهات كوزارة التموين و وزارة الزراعة و وزارة الصناعة و التجارة و البنك المركزي.

جدول (٤-٦): السلع التي تحتاج إلى توصية مسبقة قبل تصديرها

السلعة	الجهة المختصة
القمح	وزارة التموين
دقيق القمح ومنتجات المطاحن (الطحين، السميد، النخالة، الزوان، كسر القمح)	
السكر	
الارز العادي	
حليب حليبنا	
زيت الزيتون و الزيتون (بالتنسيق مع وزارة الزراعة)	
معكرونة و شعيرية	وزارة الزراعة
بيض المائدة، بيض التفريخ	
اناث الاغنام و الماعز و الابقار	البنك المركزي
المعادن الثمينة و تشمل السبائك و النقود القانونية من الذهب و الفضة	وزارة الصناعة و التجارة
المادة الطينية المستخرجة من البحر الميت	

المصدر: دليل جمعية المصدرين لإجراءات التصدير في المملكة الأردنية الهاشمية ٢٠٠١

يتولد استنتاج من العرض السابق أن ما تم تغييره هو فقط رفع حظر استيراد بعض السلع و السماح باستيراد سلع أخرى، غير أن التغيير بكل ما تحمله كلمة التغيير من معاني لم يتم فلا زال المستورد بحاجة إلى مراجعة أكثر من جهة لإتمام عملية إصدار الرخص، مما يفتح المجال واسعا أما الشخصنة و اللامؤسسية بشأن تسود قطاع الاستيراد و التصدير على حد سواء.

### ٤-٣-٣: ثالثاً: الوسائل التنظيمية:

و ذلك من خلال المعاهدات والاتفاقات التجارية، حيث وقع الأردن على مجموعة من المعاهدات والاتفاقيات التجارية، التي عملت على ربطه بتكتلات اقتصادية دولية و إقليمية مختلفة ولعل الجدول (٣-٧) يبين أبرز الاتفاقات التي وقعها الأردن، موضحاً فيه أبرز التطورات في السياسة الجمركية المرتبطة بهذه الاتفاقيات.

الجدول (٤-٧): اتفاقيات الأردن التجارية الدولية

الاتفاقية	تاريخ التوقيع	تاريخ دخولها حيز التنفيذ	إطار التخفيضات الجمركية
منظمة التجارة العالمية WTO	١٩٩٩/١٢/١٧	٢٠٠٠/٤/١١	يسمح بالاحتفاظ برسوم جمركي بمقدار أقصى ٢٠% - ٣٠% خلال فترة انتقالية تبلغ ١٠ أعوام.
الشراكة الأردنية الأوروبية	١٩٩٧/١١/٤٢		تجارة حرة مع الاتحاد الأوروبي ضمن فترة انتقالية مقدارها ١٠ سنوات.
منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى	١٩٩٧/٢/١٩	١٩٩٨/١/١	تجارة حرة مع الدول العربية خلال فترة انتقالية تبلغ ١٠ أعوام، حيث يتم إحساراً تخفيض جمركي مقداره ١٠% خلال السنوات العشر .
اتفاقية التجارة الحرة مع الولايات المتحدة الأمريكية	٢٠٠٠/١٠/٢٤	٢٠٠١/١٢/١٧	تجارة حرة مع الولايات المتحدة خلال فترة انتقالية تبلغ ١٠ أعوام، حيث يتم إلغاء التعريفات الجمركية على المنتجات الصناعية والزراعة على النحو الآتي: - ١/ تعريفات جمركية لأقل من ٥% تلغى خلال سنتين. ٢/ تعريفات جمركية بين ٥% إلى ١٠% تلغى خلال أربع سنوات. ٣/ تعريفات جمركية بين ١٠% - ٢٠% تلغى خلال خمس سنوات. ٤/ التعريفات الجمركية لأكثر من ٢٠% تلغى خلال عشر سنوات.
اتفاقية إقامة المناطق الصناعية المؤهلة	١٩٩٧/١١/١٦	١٩٩٧/١١/١٦	تجارة حرة مع الولايات المتحدة ضمن مناطق صناعية مؤهلة تعفى منها تماماً من الضرائب في تجارة باتجاه واحد.

و لقد فرض دخول هذه الاتفاقيات على الأردن إجراء مجموعة من الترتيبات القانونية المتعلقة بأنظمة الجودة و حقوق الملكية الفكرية و الأسرار التجارية و ذلك من اجل ضمان تطابقها من الناحية التشريعية مع معايير منظمة التجارة، و قد أوجد دخول الأردن في هذه الاتفاقيات و بالتحديد منظمة التجارة العالمية فرصاً استثمارية كبيرة أمام المستثمرين الأردنيين من حيث إعطاء ميزة تفضيلية للمنتج الأردني من جهة الإعفاءات

الجمركية الجزئية والكلية ، غير أنها وضعت المستثمر كذلك أمام تحد كبير يتطلب حسب رأي بعض الباحثين إلى وجوب إحداث اندماجات بين الشركات الصغيرة لتحمل أعباء المنافسة بالإضافة إلى تأهيلها لتصبح صناعات وخدمات تصديرية . هذا الاندماج سيمكن الشركات الأردنية من الاستثمار في تطوير أنظمة الإدارة والإنتاج ، وتطوير المواصفات. كما ستساهم في قيام مراكز للبحث العلمي والتطوير مما يسهل عملية انتقال الاستثمارات لمنتجات البحث والتطوير خاصة في قطاعات الأدوية ، الصناعات التعدينية ، الموارد الطبيعية والصناعات الغذائية. و ستعمل على قيام صناعات تصديرية أردنية أو عربية وأردنية أو أجنبية للاستفادة من التخفيض الجمركي إلى الأسواق العالمية.(الطويل، ٢٠٠٢).

### ٤-٣-٤: درجة حرية وانفتاح الاقتصاد الأردني:

يختلف تعريف الانفتاح بين الباحثين و لتوضيح هذا الاختلاف سنسلط الضوء من خلال هذا الباب على تقريرين من تقارير حرية الاقتصاد، الأول (مقياس حرية الاقتصاد للعام ٢٠٠٣) 2003 Index Of Economic Freedom-Heritage Foundation الصادر عن مؤسسة (هيرتج) Heritage والثاني (تقرير حرية العالم ٢٠٠٢) Economic freedom Of The World 2002 Annual Report الصادر عن مؤسسة فرايزر (Fraiser).

### أولاً: تقرير مؤسسة هيرتج: -

يعتمد هذا التقرير في قياس درجة حرية الاقتصاد على دراسة (٥٠) متغير اقتصادي مستقل تدرج تحت بنود: السياسة التجارية والسياسة المالية للحكومة والتدخل الحكومي في الاقتصاد والسياسة النقدية وتدفقات رؤوس الأموال و الاستثمار الأجنبي والبنوك والأجور والأسس وحقوق الملكية والقوانين ونشاطات السوق السوداء، ويتم التعامل مع كل متغير بنفس الوزن، حيث وضع مقياس شامل يصنف الاقتصاد إلى:

١/ حر جدا: بدرجة ١,٩٥ أو أقل.

١/حر: بدرجة ما بين ٢ إلى ٢,٩٥ .

٣/ غير حر بشكل كبير: بدرجة ما بين ٣ إلى ٣,٩٥.

٤/ غير حر على الإطلاق (مغلق): ٤ فأكثر.

حسب هذا المقياس تصنف السياسة التجارية للأردن بأنها على درجة عالية من الحماية حيث حصل متغير السياسة التجارية على (٥) درجات بناء على نسبة الحماية الجمركية التي وصلت إلى حوالي ١٨,٩% حسب التقرير، في حين صنف الاقتصاد الأردني ككل على أنه حر جدا بحصوله على (٢,٨٥) درجة وجملاء في الترتيب (٦٢) بين (١٦٢) دولة شملها التقرير، غير أن التدخل الحكومي قد صنف كذلك بأنه عال حيث وصل إلى (٤) درجات ولتبع درجة حرية السياسة التجارية و السياسة المالية و السياسة النقدية و حرية الاقتصاد ككل خلال الفترة من ١٩٩٥ وحتى ٢٠٠٣ أنظر الجدول التالي:

جدول (٤-٨): مقياس هيرتج لحرية الاقتصاد الأردني.

السنة	معدل النقاط	الترتيب	السياسة التجارية	السياسة الضريبية	السياسة النقدية	عدد الدول التي شملها التقرير فعليا
١٩٩٥	٣,٠٥	٤٨	٤	٤,٥	٢	١٠٢
١٩٩٦	٢,٩٥	٥٨	٤	٤,٥	٢	١٤٣
١٩٩٧	٢,٨٠	٥٣	٤	٤	١	١٥١
١٩٩٨	٢,٩٠	٦١	٤	٤	٢	١٥٧
١٩٩٩	٢,٩٠	٦٢	٤	٤	٢	١٦٢
٢٠٠٠	٢,٩٠	٦١	٤	٤	٢	١٦٢
٢٠٠١	٢,٩٠	٦٣	٤	٤	٢	١٥٥
٢٠٠٢	٢,٧٠	٤٥	٤	٤	١	١٥٥
٢٠٠٣	٢,٨٥	٦٢	٥	٣,٥	١	١٥٧

المصدر: موقع هيرتج على الانترنت <http://www.heritage.org/research/features/index>

لعل من الملاحظ أن تطورا حقيقيا في السياسة المالية و السياسة التجارية- و هما مرتبطتان- لم يحدث خلال هذه الفترة مع العلم أن الإصلاحات الحقيقية في كل من السياستين بدأ منذ العام ١٩٩٤ تقريبا، و هذا يؤيد ما

وصلنا إليه من ملاحظات في سياق الحديث عن أبرز التطورات في السياسة التجارية و بمعنى آخر أن التغيير استهدف الشكل لا المضمون.

ولعل الاقتصاد الأردني حسب التقرير هو من أكثر اقتصاديات الشرق الأوسط وشمال إفريقيا حرية حيث كان ترتيبه سابعاً بين ١٨ دولة شملها التقرير في عام ٢٠٠٣.

جدول (٤-٩): ترتيب دول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا حسب درجة الحرية (هيرتج)

نقاط المقياس ٢٠٠٣	الدولة	الترتيب على مستوى العالم
٢,٠٠	البحرين	١٦
٢,٢٠	الإمارات	٢٤
٢,٤٥	إسرائيل	٣٣
٢,٥٥	الكويت	٤٠
٢,٦٥	قطر	٤٤
٢,٨	عمان	٥٦
٢,٨٥	الأردن	٦٢
٢,٩٥	المغرب	٦٨
٢,٩٥	السعودية	٦٨
٢,٩٥	تونس	٦٨
٣,٢٥	لبنان	٩٤
٣,٢٥	الجزائر	٩٤
٣,٣٥	مصر	١٠٤
٣,٦٥	اليمن	١٣١
٣,٩٥	سوريا	١٤٣
٤,١٥	إيران	١٤٦
٤,٣٠	ليبيا	١٥١
٥,٠٠	العراق	NA

المصدر: 2003 Index Of Economic Freedom-Heritage Foundation



و في سياق تحليل هذا التقرير للسياسة التجارية يشير و بشكل واضح إلى أن الحكومة تلجأ إلى فرض قيود غير  
 جمركية من خلال طرق و أساليب التخليص الجمركي، فإجراءات التخليص الجمركي تساهم في إضعاف الجو  
 الاستثماري الجاذب، وقد وصفت هذه الإجراءات بأنها اعتباطية و قد لا تتفق مع ما هو موثق في القوانين،  
 فضلاً عن التأخير الحاصل في هذه الإجراءات.

### ثانياً: تقرير مؤسسة فريزر: -

شمل هذا المقياس (١٢٣) دولة عبر إعطاء قيمة من (صفر) وحتى (١٠) للتعبير عن درجة حرية  
 الاقتصاد و عبر دراسة مجموعة من المتغيرات الاقتصادية التي تم تصنيفها ضمن البنود التالية:

- ١- حجم الحكومة: النفقات، المؤسسات الضريبية.
- ٢- الهيكل القانوني وحقوق الملكية الفكرية.
- ٣- حرية انتقال رؤوس الأموال و الحصول على النقد الأجنبي.
- ٤- حرية التبادل مع العالم الخارجي.
- ٥- القوانين المتعلقة بالإيداعات النقدية والعمالة والنشاطات التجارية.

حسب هذا المقياس فإن الاقتراب من (١٠) هو مؤشر حرية وانفتاح الاقتصاد قيد الدراسة، وتالياً

ترتيب الاقتصاد الأردني عبر مجموعة من السنوات المختارة:

جدول (٣-١٠): درجة حرية الاقتصاد الأردني حسب تقرير مؤسسة فريزر

البند/السنة	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	١٩٩٠	١٩٩٥	٢٠٠٠
حرية الاقتصاد	٤,٩ (٥٠)*	٥,٢ (٥٧)	٥,٧ (٤١)	٥,٣ (٦٢)	٦,١ (٦٣)	٧,٣ (٢٤)
القيود الضريبية على التجارة	٥,٥	٥,٣	٦,٦	٤,٦	٦,٢	٦,٨

المصدر: Economic freedom of the world 2002

\*الأرقام بين الأقواس الترتيب بين الدول الداخلة في التقرير، الأرقام بدون الأقواس المقياس بالنقاط.

وقد صنّف الاقتصاد الأردني أنه من أكثر عشر اقتصاديات ازدادت نسبة انفتاحها في الفترة ما بين ١٩٨٥ وحتى ٢٠٠٠، و ضمن مجموعة الدول الإسلامية فإن كلا من الأردن و مصر و ماليزيا تسجل أعلى درجات الحرية حسب هذا المقياس.

إن الاستنتاج الذي يتولد من نتائج التقريرين و تحليل التطور في السياسة التجارية من خلال الوسائل الكمية و التنظيمية، أن السياسة التجارية في الأردن لم تتجه نحو الانفتاح خلال فترة الدراسة مع كل الإجراءات التي تم تنفيذها في سبيل تخفيض الجمارك و تسهيل إجراءاته، و هذا يؤيد ما توصلنا إليه من خلال رصدنا للتطورات الضريبية و أدوات السياسة التجارية، غير أن التطورات في البيئة المالية و النقدية كما اتضح من التقريرين هي التي ساهمت في تحسين المناخ المنفتح للاقتصاد الأردني، و هذا الاتجاه مفسر فالأردن لا يستطيع التخلي عن الإيرادات الناتجة عن حركة الاستيراد و التصدير، لكنه في المقابل هياً الجو من خلال المناخ المالي و النقدي اللازم لجذب الاستثمار الأجنبي و تحسين بيئته.

#### ٤-٣: الباب الثاني : -تجارة الأردن الخارجية :-

#### ٤-٣-١: الصادرات :

شهدت قيم الصادرات الأردنية ارتفاعاً مطرداً من (١، ٥٧٥) مليون دينار عام ٧٦م بالأسعار الثابتة

إلى (٣، ٢٢٥٣) مليون دينار في عام ٢٠٠٠م، غير أن قيم الصادرات تفاوتت نسب نموها على النحو الآتي:

الجدول (٤-١١): نسب نمو الصادرات

الفترة	نسبة النمو %
٧٦-٨٠	١٦,٢
٨٠-٨٥	٣,٤
٨٥-٩٠	١١,٥
٩٠-٩٥	٢,٤
٩٥-٢٠٠٠	١,٩-

المصدر: احتساب الباحث<sup>١</sup>.

<sup>١</sup> قام الباحث بتقدير اللوغريتم الطبيعي للصادرات على الزمن حيث يمثل معامل الزمن T نسبة النمو:  $LOG(EXPORTS)=C+ \alpha T$

يلاحظ من الجدول (٤-١١) انخفاض نسب النمو عبر الزمن وبالذات في الفترة ما بين (١٩٩٥-٢٠٠٠) حيث شهدت نموا سلبا مقداره (٩,١%-٠%) بالرغم من توقيع الأردن العديد في الاتفاقيات التجارية و توقيعها على الانضمام لمنظمة التجارة العالمية.

غير أن الصادرات الأردنية تتميز بمجموعة من الخصائص التي تعكس بوضوح مستوى أدائها كما أشار إليها الكساسبة (٢٠٠١) وهي:

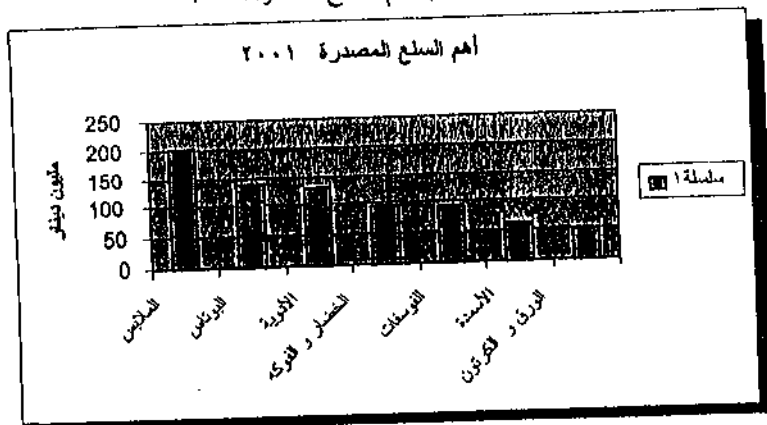
١- انخفاض قيم الصادرات الوطنية كثيرا عن المعدلات العالمية، ففيما يبلغ المستوى العالمي لتصيب الفرد السنوي من الصادرات ٩١٥ دولارا سنويا، فإن المعدل الأردني لتصيب الفرد من الصادرات الوطنية لا يتجاوز ٣٦٠ دولار.

٢- انخفاض نسبة الصادرات السلعية منسوبا إلى الصادرات من الخدمات وفقا للمعايير العالمية حيث تبلغ النسبة العالمية (الصادرات السلعية: الصادرات الخدمية = ٤:١) في حين تبلغ هذه النسبة في الأردن (١:١).

٣- التذبذب السنوي بين الارتفاع والانخفاض.

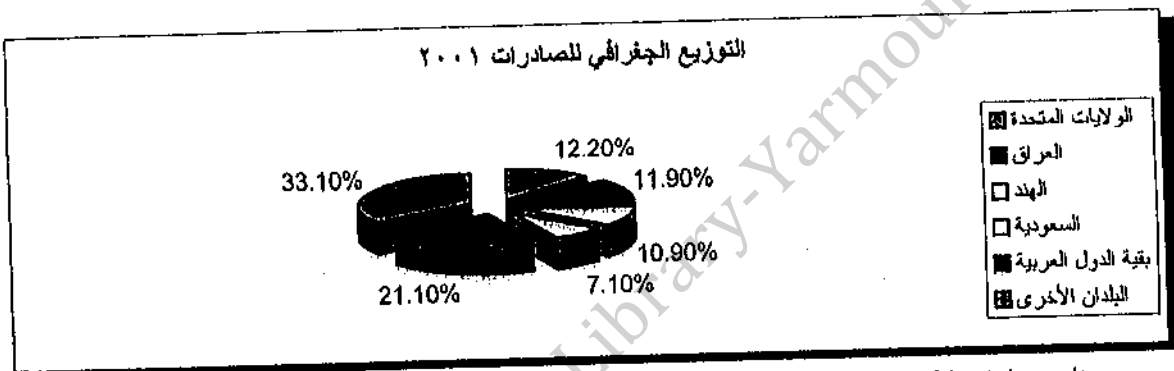
٤- ضعف النفاذ إلى الأسواق العالمية حيث تتركز الصادرات الأردنية نحو الأسواق العربية ومن خلال نظرة بسيطة للتركيب السلعي للصادرات يلاحظ ارتفاع الصادرات من السلع الاستهلاكية وبالتحديد من الألبسة التي تركز كثير من مصانع المناطق الصناعية المؤهلة (QIZ) على إنتاجها.

شكل (٤-١): أهم السلع المصدرة ٢٠٠١



وعلى صعيد التوزيع الجغرافي للصادرات الأردنية فإن كلا من الولايات المتحدة والعراق والهند والسعودية تعد أهم بلدان التصدير حيث كانت الأهمية النسبية للأسواق الثلاثة هي (٣٤,٩%) من الصادرات الأردنية وقد جاءت الأهمية النسبية لأسواق التصدير خلال عام ٢٠٠١ على النحو المبين في الشكل التالي:

شكل (٤-٢): التوزيع الجغرافي للصادرات ٢٠٠١



المصدر: البنك المركزي، التقرير السنوي ٢٠٠١

#### ٤-٣-٣: المستوردات:

كما شهدت قيم المستوردات ارتفاعاً مطرداً كذلك من (١٢٦٣,٥) مليون دينار عام (١٩٧٦) بالأسعار الثابتة إلى (٣٦٤٦,٨) مليون دينار عام ٢٠٠٠ كما شهدت قيم نموها تفاوتاً واضحاً كما يظهر من الجدول (٣-١٢):-

جدول (٣-١٢): نسب نمو المستوردات

نسبة النمو %	الفترة
١٦,٦	١٩٨٠-١٩٧٦
٠,٥	١٩٨٥-١٩٨٠
٤,٤	١٩٩٠-١٩٨٥
٢,١	١٩٩٥-١٩٩٠
٠,٤٥-	٢٠٠٠-١٩٩٥

المصدر: احتساب الباحث

كما يلاحظ من الأرقام السابقة انخفاض قيم نموها عبر الزمن حتى أنها وصلت قيمة سالبة خلال الفترة

ما بين (٢٠٠٠-٩٥) بالرغم من التوقيع على الاتفاقات الدولية كما تمت الإشارة سابقا.

ولعل نسبة النمو السالب في كل من الصادرات والمستوردات خلال فترة (٢٠٠٠-٩٥) مدعاة

لإثارة كثير من التساؤلات، غير أن الإجابة على هذه التساؤلات تنحصر في أن الاقتصاد الأردني قد تعرض إلى

حالة من الركود الاقتصادي بدأت من العام ١٩٩٣م على إثر تبني خطة التصحيح الاقتصادي والتي تركز على

خفض الطلب الكلي وتخفيض الاستهلاك الخاص والعام مع ما رافقها من أحداث سياسية رتبت على الأردن

تبعات كبيرة.

و يلاحظ كذلك أن نسبة النمو خلال الفترة من (١٩٩٥-١٩٩٠) كانت موجبة في كل من

الصادرات والمستوردات حيث كانت نسبة النمو (٢,٤%) و(٢,١%) على التوالي، غير أن تفسير هذه

النسبة يعود إلى قدوم عشرات الآلاف من العائدين من الكويت وإدخالهم حوالي مليارين من الدولارات إلى

البلاد مع ما رافق ذلك من إنفاق عالي على شراء المساكن والأثاث، والاستثمارات المتعددة التي قاموا بها

والتي أجلت استحقاق دخول برنامج التصحيح والآثار السلبية لحرب الخليج (الفانك، ١٩٩٩).

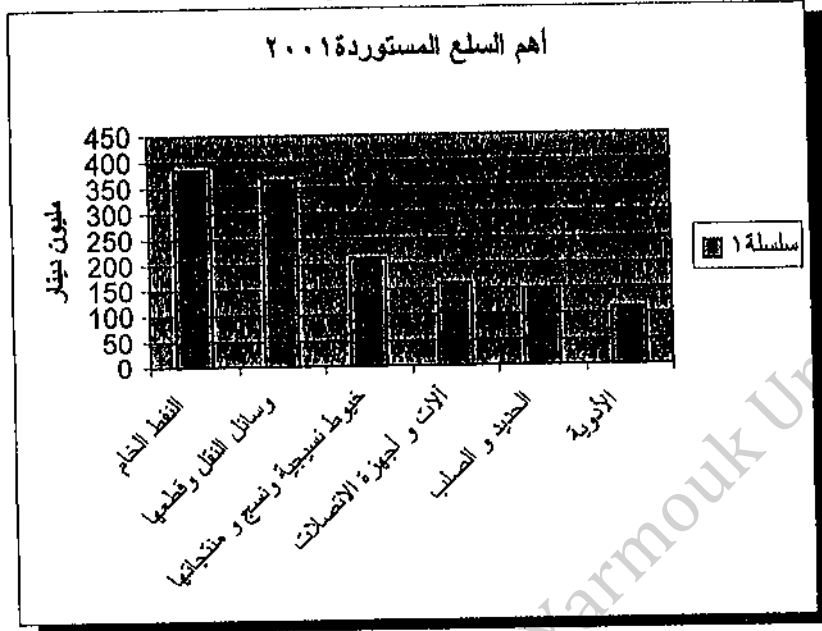
أما فيما يتعلق بالتركيب السلعي لمستوردات الأردن فإن الأرقام تشير إلى ارتفاع الأهمية النسبية لمستوردات

بمجموعة المواد الخام والسلع الوسيطة لتصل في عام (٢٠٠١م) إلى (٥٢,٨%) من إجمالي المستوردات، هذا

وتشير الأرقام كذلك إلى ارتفاع نسبة المستوردات من مجموعة السلع الرأسمالية لتصل في العام (٢٠٠١م) إلى

١٩,٤% من إجمالي المستوردات ويبين الرسم البياني التالي أهم السلع المستوردة خلال عام ٢٠٠١.

شكل (٤-٣): أهم السلع المستوردة



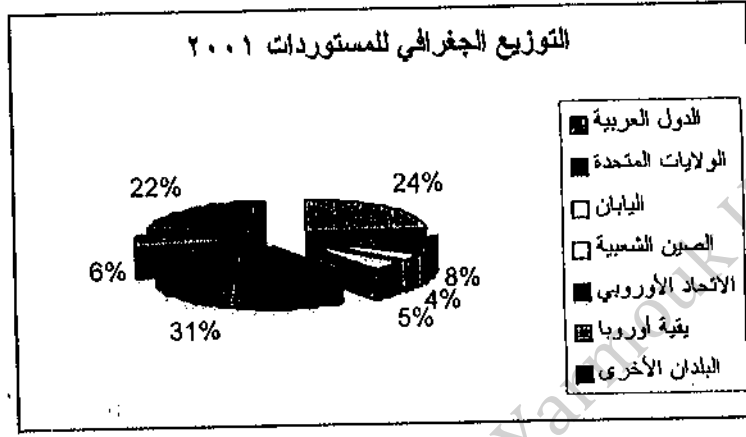
المصدر: البنك المركزي، التقرير السنوي ٢٠٠١

ولعل أبرز ملاحظة على التوزيع السلعي للمستوردات الزيادة الكبيرة في معظم بنودها، فقد ارتفعت مستوردات آلات و أجهزة الاتصالات من (٩٤,٢) مليون دينار عام (٢٠٠٠) إلى (١٦٠,٥) مليون عام (٢٠٠١) أي بزيادة مقدارها (٧٠%) من العام السابق و الذي نشأ عن التخفيضات الجمركية المتتالية التي تمت خلال الأعوام ١٩٩٩ و ٢٠٠٠، فيما شهدت مستوردات وسائط النقل وقطعها ارتفاعا كبيرا ففي عام (١٩٩٩) كانت حوالي (٣٦٥,٩) مليون دينار لتصبح في عام (٢٠٠٠) حوالي (٤٦٦,٨) مليون دينار أي بزيادة مقدارها (٣٠%) عن العام (١٩٩٩) و الذي نتج عن تخفيض ضريبة المبيعات الإضافية و ضريبة المبيعات المفروضة على السيارات بنسب متفاوتة تتراوح ما بين ٤٣% و ٥٥% تبعاً لسعة المحرك، كما تم السماح باستيراد السيارات المستعملة بفض النظر عن سنة الصنع و تحديد نسب التنزيل من قيمة السيارة الخاضعة للرسوم و وفق ترتيبات محددة و ذلك اعتباراً من ١٩٩٩/٧/٢٥م (البنك المركزي، ١٩٩٩)، وكذلك الحال في مستوردات الخيوط النسيجية فقد ارتفعت من (١٢٧,٧) مليون دينار عام (٢٠٠٠) لتصل إلى (٢١٢,٩) مليون دينار عام (٢٠٠١) أي بزيادة مقدارها (٦٧%).

أما فيما يتعلق بالتوزيع الجغرافي للمستوردات المحلية فقد كانت الأهمية النسبية للمستوردات علسي

النحو الآتي: -

شكل(٤-٤):التوزيع الجغرافي للمستوردات للعام ٢٠٠١



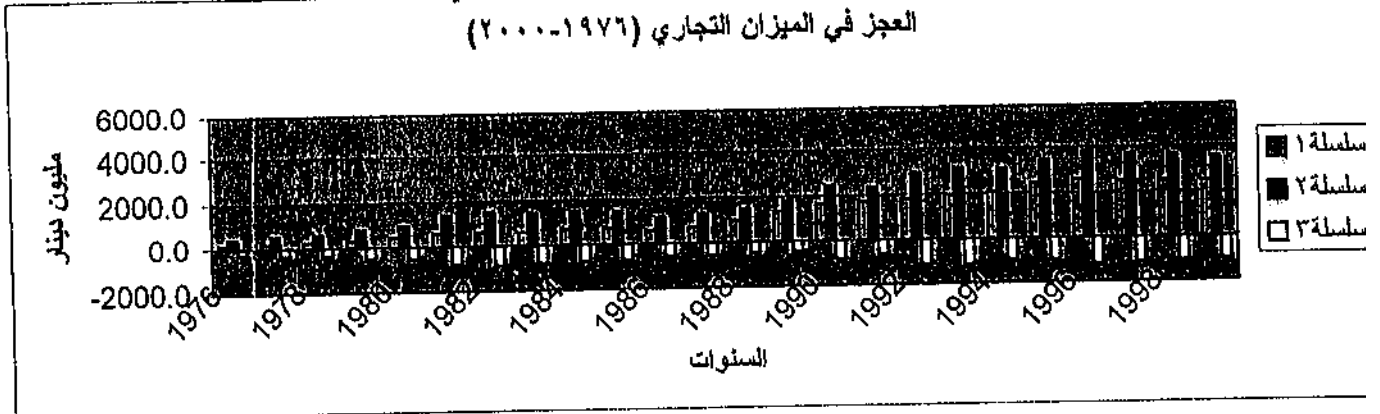
المصدر: البنك المركزي، التقرير السنوي ٢٠٠١

#### ٤-٣-٣:العجز في الميزان التجاري:

لقد عانى الأردن من عجز مزمن في الميزان التجاري حيث يتضح من خلال تتبع الأرقام السابقة للمستوردات والصادرات انه يتجه نحو الأسوأ، كما قد يشير إلى إخفاق منظومة السياسات النقدية والاستثمارية والتجارية والصناعية والمالية في تأسيس قاعدة صناعات تصديرية راسخة (الخصاونة، ٢٠٠٢). الأهمية النسبية للصادرات الأردنية للاتحاد الأوروبي أكثر من (٤%)، فإن الأهمية النسبية لمستوردات الأردن من الاتحاد تتجاوز (٣٠%)، هذا التشوه في العلاقة التجارية بين الأردن و دول العالم لا يستثنى منه الدول التي تصدر لها الأردن الفوسفات و البوتاس، و هذا يؤشر إلى ضعف القاعدة التصنيعية في الأردن بشكل كبير.

شكل(٥-٤)العجز في الميزان التجاري

(١٩٧٦-٢٠٠٠) العجز في الميزان التجاري



#### ٤-٣-٤: المعوقات الفنية التي تواجه صناعة التصدير الأردنية:

في ظل انضمام الأردن إلى منظمة التجارة العالمية رتبت عليه مجموعة من الالتزامات في إطار

جودة ونوعية المنتج الأردني، ووضعت مجموعة من المعوقات الفنية التي تحول دون الدخول إلى الأسواق العالمية

حيث أشار الكساسبة (١٩٩٧) إلى بعض هذه المعوقات وهي:

- ١- عدم توفر العمالة المهنية المتخصصة.
- ٢- ارتفاع كلفة الوصول إلى الأسواق الدولية مع ما يرافق ذلك من عدم أهلية الأسطول البري المحلي لنقل البضائع من حيث الحفاظ على سلامة البضاعة و حفظها من التلف.
- ٣- عدم توفر فرص للتصدير بشكل دوري.
- ٤- ضعف ثقة الشركات العالمية والمستهلك الأجنبي بالمنتجات الأردنية.
- ٥- ضعف التسويق وعدم توفر المعلومات عن الفرص التصديرية وبخاصة في قطاع الأدوية.
- ٦- مشاكل تتعلق بجودة التعبئة والتغليف.
- ٧- التصنيف السيئ للخضار والفواكه بسبب جهل المزارعين.
- ٨- ارتفاع أسعار المواد الخام وبالتالي زيادة تكلفة المنتجات.
- ٩- مشاكل التهريب ودخول الكثير من المنتجات وبالذات الغذائية من سوريا و الآن من العقبة بعد إنشاء منطقة العقبة الاقتصادية.

#### ٤-٤: الباب الثالث: تنافسية الاقتصاد الأردني -محاولة لإعادة الصياغة.

أشار هيرست و طومبسون (٢٠٠١) إلى مقاربتين لبحث القدرة التنافسية، تم التطرق إليهما في

الأدبيات الاقتصادية: -

الأولى: تتعلق بالقدرة على البيع: -



فتنافسية الاقتصاد ضمن هذه المقاربة تقاس بالكلفة النسبية، و سعر صرف العملة، و تركز هذه المقاربة على الحساب الجاري لميزان المدفوعات و بالتحديد حسابات التجارة، و هناك معياران لقياس القدرة التنافسية و هما وحدة الكلفة النسبية للعمل (Relative unit labor cost) RULC و الثاني معدل سعر الصرف الفعال (Effective Exchange Rate).

الثانية: تتعلق بجاذبية الموقع: -

هذه المقاربة تركز على حساب رأس المال و كفاءة الأسواق المالية، كما تركز على أهمية قرارات القطاع الخاص من ناحية خيارات الاستثمار أكثر من الاهتمام بالسياسة الحكومية، و المقياس الرئيسي للتنافسية ضمن هذه المقاربة هو تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة.

"ولكن وبالرغم من هذا العرض فليس الأمر اختيار أحدهما على وجه التحديد دون الآخر لأنهما في الواقع يكمل بعضهما البعض، ويعتمدان اعتماداً متبادلاً على بعضهما". (هيرست و طومسون، ٢٠٠١) ومع أهمية المقاربتين السابقتين فلا بد لنا من عدم إغفال مقارنة ثالثة مختلفة تماماً وهي مقارنة النوعية، وذلك بوصف النوعية هي المحدد المتنامي للنجاح العالمي، فنتائج مدمرة تترتب على عدم الاهتمام بهذه المقاربة كذلك المرتبطة بمعرض جنون البقر في المملكة المتحدة و الذي أدى إلى حالة وصلت لحد التدهور في قطاع التربية الحيوانية في المملكة المتحدة.

وعلى هذا فإن تحليل تنافسية الأردن يجب أن يأخذ بعين الاعتبار المقاربات الثلاث السابقة ضمن إطارها الإقليمي لوضع صورة واضحة عن الوضع التنافسي للأردن، وقبل الخوض في هذا الإطار من التحليل فقد يكون من الملائم استعراض أحد التقارير الذي يعنى بقياس تنافسية الاقتصاد وهو تقرير التنافسية العالمي والذي يصدر عن (المنتدى الاقتصادي العالمي).

**٤-٢-١: تنافسية الاقتصاد الأردني حسب تقرير التنافسية العالمي (Global**

**Competitiveness Report):**

قام (المنتدى الاقتصادي العالمي) بإعداد مجموعة من تقارير التنافسية العالمية التي تركز على مفهومين مختلفين لكنهما يكملان بعضهما لتحليل تنافسية الاقتصاد، الأول يركز على التنافسية العالمية "كمجموعة من المؤسسات و السياسات الاقتصادية التي تدعم المعدلات المرتفعة للنمو في المدى المتوسط"، وقد أوجد لهذه الغاية معيار يسمى (معيار النمو التنافسي) (Growth Competitiveness Index – GCI) حيث يبنى هذا المعيار على الأساسيات النظرية والتجريبية (للاقتصاد الكلي) ويقدم تقديراً لإمكانيات وتوقعات النمو لخمس سنين قادمة لحوالي (٧٥) اقتصاد من بينها الأردن. (World Economic Forum,2001,2002)

فيما يعتمد الثاني والمسمى (معيار التنافسية الجاري) (Current Competitiveness Index) على مؤشرات الاقتصاد الجزئي لقياس "مجموعة من المؤسسات وتركيب السوق والسياسات الاقتصادية الداعمة للمستويات العالية للرخاء الاقتصادي" وذلك بالرجوع للاستخدام الأمثل للمصادر المخزونة الجارية (Current stock) وبالتالي فإن هذا المعيار يحدد الإمكانيات المنتجة المتاحة لنفس الاقتصاديات (الدول) المذكورة. (٧٥) المذكورة.

في معيار النمو التنافسي GCI كان ترتيب الأردن (٤٥) عام (٢٠٠١م) فيما كان في العام (٢٠٠٠) (٤٦) مما يشير إلى تحسن طفيف في الوضع التنافسي للأردن ما بين هذين العامين، في حين أن ترتيب الأردن في معيار التنافسية الجاري (CCI) قد تراجع من (٣٥) عام (٢٠٠٠) إلى (٤٤) عام (٢٠٠١)، مع الانتباه أن عدد الدول المشمولة في تقرير عام (٢٠٠١) قد ازداد بـ (١٧) دولة عن العام (٢٠٠٠)، في حين أن قيمة المعيار الأول في العام (٢٠٠٢) قد تراجع إلى (٤٧) (المعيار الثاني قد تراجع بشكل كبير إلى حوالي (٥٣) في نفس العام المذكور وزيادة (٥) دول إلى التقرير لتصبح (٨٠) دولة، و غير أن الدولة العربية الوحيدة المشمولة في هذا التقرير هي الأردن و الدولة الأخرى من المنطقة هي إسرائيل و التي كلن ترتيبها في عام ٢٠٠١هـ (٢٤) و تحسّن في العام ٢٠٠٢ ليصبح (١٨). (World Economic Forum,2001,2002)

### ٤-٤-٣: مقارنة النوعية:

توسع الحديث في هذه المقاربة ضمن ما يعرف بالقيود الفنية على التجارة والتي أشير إليها ضمن الحديث عن الأنظمة الفنية في المواد الثالثة والحادية عشرة والعشرين من (الاتفاق العام للتعريفات الجمركية والتجارة لعام ١٩٤٧ "الجات") ، وفي نهاية جولة طوكيو للمفاوضات التجارية المتعدد الأطراف (عام ١٩٧٩) وقعت الأطراف المتعاقدة اتفاقا متعدد الأطراف سمي بـ (مدونة المعايير) حيث تمنح هذه المدونة فرض قيود فنية على التجارة، كما تم الاتفاق من خلال جولة الأوروغواي على تفاهم جديد يعمل على توضيح مدونة المعايير كما تم اعتماد هذا التفاهم ضمن اتفاقية منظمة التجارة الدولية، كما تم الاتفاق خلال نفس الجولة على أنظمة تتعلق بتطبيق تدابير الصحة النباتية حيث عملت هذه المنظمة على معالجة حقوق و واجبات لم تعالج من قبل بالتفصيل في اتفاق (الجات) وهذا الاتفاق يتعلق بأنظمة سلامة الأغذية التي يجري التعامل فيها و بالمقاييس الصحية للحيوانات والنباتات التي يتم التعامل بشأنها، والغرض الأساسي من هذين الاتفاقيين هو تسهيل الوصول إلى الأسواق وضمان ألا تؤدي المقاييس و الأنشطة التي لها صلة لها إلى وضع عقبات لا ضرورة لها على التجارة. (إسكوا ، ٢٠٠١).

وفي هذا السياق تصبح المواصفات والمقاييس (الأنظمة الفنية) أداة فعالة من أدوات تقييد التجارة من جهة فرض شروط متباينة عبر البلدان، وهي كذلك أداة فعالة للنفاذ إلى أسواق جديدة في حالة مطابقة المنتجات للمواصفات والمقاييس العالمية.

وبناء على ما سبق واعتمادا على إنشاء منظمة التجارة العالمية والاتفاقات المتعلقة بالقيود الفنية التي سبق الإشارة إليها فقد عمدت هذه المنظمة إلى تسهيل التبادل التجاري بين دول العالم الأعضاء في المنظمة والعمل على إزالة العوائق الفنية والجمركية ، وهذا يعني دخول الشركات الأجنبية إلى السوق الأردنية ومنافستها للمنتج المحلي الذي اعتمد طويلا على الحماية، وهذا يتطلب أن تطور الشركات الأردنية منتجاتها لتتطابق مع المواصفات و المقاييس العالمية. (الهنداوي احمد، ٢٠٠٢).

وفي سبيل تعزيز تنافسية القطاع الصناعي الأردني ورفع مستوى الصناعة حتى تتطابق مع المواصفات العالمية كان إنشاء (مؤسسة المواصفات والمقاييس الأردنية) كمؤسسة تتمتع بشخصيته اعتبارية و استقلال إداري ومالي تهدف إلى تبني نظام وطني للمواصفات والمقاييس وفقا للممارسات الدولية المتبعة، وتعمل على مواكبة التطور العلمي في مجالات المواصفات والمقاييس وتقييم المطابقة واعتماد الخبرات، كما توفر الحماية الصحية والبيئية والسلامة العامة للمواطنين من خلال التأكد من أن المنتجات مطابقة للقواعد الفنية المعتمدة من قبل المؤسسة فضلا عن ضمان جودة المنتجات الوطنية باعتماد مواصفات قياسية أردنية ملائمة تمكن هذه المنتجات من (المنافسة) في الأسواق المحلية والدولية وبالتالي دعم الاقتصاد الوطني. (قانون المواصفات، ٢٠٠٠).

وقد حددت مؤسسة المواصفات والمقاييس حتى نهاية شهر نيسان ٢٠٠٢ (١٤٧٨) مواصفة ٦٥% منها اختيارية و ٣٥% إلزامية، وتقوم المؤسسة في هذا السياق بإجراء كشوف وتحقق تم من خلالها إغلاق ما يزيد على (٣٠) منشأة صناعية لمخالفتها للقواعد الفنية الإلزامية للمنتجات بحيث زادت فترة الإغلاق عن أسبوعين.

كما تصدر المؤسسة مجموعة من شهادات المطابقة وعلامات الجودة الأردنية (ISO, HACCP).

جدول (٤-١٣): عدد الشركات الأردنية الحاصلة على آيزو و الهاسب

الشهادة <sup>٢</sup>	عدد الشركات
آيزو ٩٠٠١ و آيزو ٩٠٠٢	٤٥٨
آيزو ١٤٠٠١	١٨
الهاسب	١٦

المصدر: الهنداوي، أحمد ٢٠٠٢: محاضرة.

فيما بلغ عدد المنتجات الحاصلة على علامة الجودة الأردنية (٥٣) منتجا حتى نهاية شهر نيسان ٢٠٠٢، وفي سبيل الارتقاء بمستوى الجودة الصناعية الأردنية فقد عمدت المؤسسة إلى اعتبار متطلبات مواصفة الايزو ٩٠٠١:٢٠٠٠ متطلب أساسي لعلامة الجودة الأردنية (الهنداوي، أحمد ٢٠٠٢)، هذا الجهد في سبيل

<sup>١</sup> حتى نهاية شهر نيسان ٢٠٠٢

الارتقاء بمستوى نوعية وجودة المنتجات الأردنية تساعد في تحقيقه مؤسسات أخرى مثل مؤسسة تنمية الصادرات و الجمعية العلمية الملكية.

إن تحديات كبيرة تواجه المنتج الأردني، فهناك معايير فنية يتم فرضها ليس لها علاقة بجودة المنتج ولا تستطيع مؤسسة المواصفات والمقاييس متابعتها كتلك المتعلقة ببطاقات البيانات، فبالنسبة للأردن، يجب أن تعرض بوضوح عبارات كاملة وباللغة العربية المحتويات و أسماء المكونات ومدة الصلاحية، و مصر لها متطلبات أخرى، و دول أخرى في المنطقة العربية و أوروبا لها مواصفات مختلفة (إسكوا، ٢٠٠١)، و هذا يتطلب من المنتج الأردني الذي يريد دخول الأسواق التعرف على هذه المتطلبات و قد كان لمؤسسة تنمية الصادرات دور بارز في تثقيف المنتج الأردني من خلال الدراسات السوقية التي تقوم بها المؤسسة.

تبرز مشكلة أخرى تتعلق بمتطلبات جودة توعية المنتجات من حيث اختلافها من بلد إلى بلد، ففي أوروبا على سبيل المثال توجد قيود على مقادير السكر في المنتجات الغذائية، وأي منتج يحتوي على سكر له مقياس خاص للحد الأعلى لمستوى كمية السكر في المنتج، و إلا فإن المنتجات المستوردة تصبح خاضعة لضريبة جمركية مرتفعة، غير أن الشركات المصدرة قادرة أن تعارض هذه القاعدة (من خلال حكومتها) بأن تطلب من البلد المستورد تبرير هذا الإجراء وفقاً للمادة (٢-٢) من الاتفاق المتعلق بالقيود الفنية على التجارة، كما ينبغي عليها التحقق مما إذا كان هذا الإجراء ينطوي على تمييز لصالح منتجات محلية أو منتجات مستوردة من موردين آخرين وذلك وفقاً للمادة (٢-١) من الاتفاق من نفس الاتفاق (أسكوا، ٢٠٠١).

و لمحاولة تطوير أداء الصادرات فلا بد من تظافر مجموعة من المؤسسات لمواجهة هذه التحديات، وهذا ما قام به الأردن من خلال مجموعة من المؤسسات الأردنية التي تعمل كأجهزة رقابة و تطوير على الصادرات الوطنية للحفاظ على الجودة التصديرية وهذه الأجهزة هي:- وزارة الصحة - مؤسسة تنمية الصادرات- مؤسسة المواصفات والمقاييس- وزارة الصناعة والتجارة - مؤسسة التسويق الزراعي- الجمعية العلمية الملكية- دائرة الجمارك- مؤسسة المدن الصناعية- جمعية المصدرين الأردنيين- جمعية مصدري الخضار والفواكه - نقابة الصناعات الدوائية.

كما تم استحداث جائزة (الملك عبدالله الثاني للتميز) والتي تهدف إلى تعزيز التنافسية لدى المؤسسات الأردنية في القطاع الخاص عن طريق نشر الوعي بمفاهيم إدارة الجودة الشاملة والأداء المتميز وإبراز الجهود المتميزة للمؤسسات الأردنية وإنجازاتها في تطوير أنظمتها ومنتجاتها وخدمات و حفزها على المنافسة المحلية والدولية وتحقيق التميز في جميع المجالات علما بأن وزارة الصناعة والتجارة تقوم بتنفيذ وإدارة برنامج الجائزة بالتعاون مع برنامج الشراكة الأردنية الأمريكية للأعمال (JUSBP) و الممول من قبل الوكالة الأمريكية للإغاثة الدولي (USAID) (الطويل، ٢٠٠٢).

#### ٤-٣- المقاربة الثانية: جاذبية الموقع:

و تقاس تنافسية البلد المعني ضمن هذه المقاربة بمدى قدرة البلد على جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، كما أن المقياس الرئيس ضمن هذه المقاربة هو تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة، والتي تعتمد كثيرا على البيئة التشريعية ومدى تطور السوق المالي داخل البلد المعني، و عليه فإن معظم الدول تحاول ترويج نفسها استثماريا من خلال التسهيلات المقدمة للمستثمرين من بنية تحتية وإعفاءات ضريبية وقوانين تنظيم العمالة.

ومن أجل تشجيع حركة الاستثمار في الأردن تم تأسيس مؤسسة تشجيع الاستثمار والتي تعنى بتوفير الدعم والمعلومات اللازمة للمستثمرين العرب والأجانب.

وللتعرف على الوضع التنافسي للأردن فلا بد من مقارنة معيار الاستثمارات الأجنبية المباشرة فيه مع الدول المحيطة، فحسب تصنيف تقرير الاستثمار العالمي للعام ٢٠٠٢ (مؤشر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية) لأداء الاستثمار الأجنبي وإمكانات الاستثمار الأجنبي للفترة ما بين (١٩٩٨ - ٢٠٠٠) صنف الاقتصاد الأردني ضمن الأداء المتدني بين (تصنيف الإمكانيات المرتفعة) للاستثمار الأجنبي المباشر و في المرتبة نفسها مع كل من الإمارات العربية المتحدة وسوريا وعمان وقطر والكويت ولبنان ومصر والسعودية (أونكتاد، ٢٠٠٢) أنظر جدول (٤-١٤).

الجدول (٤-١٤) - تصنيف البلدان بحسب أداء الاستثمارات الأجنبية المباشرة وإمكانات الاستثمارات

الأجنبية المباشرة ١٩٩٨-٢٠٠٠

أداء المتدني في مجال الاستثمار الأجنبي المباشر	أداء العالي في مجال الاستثمار الأجنبي المباشر	
اقتصاديات ما دون الإمكانيات	بلدان الطليعة	
الاتحاد الروسي، الأردن، استراليا، الإمارات العربية المتحدة، أوروغواي، إيران (الجمهورية الإسلامية) أيسلندا، إيطاليا، بروناي، دار السلام، بيلاروس، الجمهورية العربية السورية، جمهورية كوريا، سلوفينيا، سورينام، عمان، قبرص، قطر، الكويت، لبنان، مقاطعة تايوان الصينية، مصر، المكسيك، المملكة العربية السعودية، النمسا، الولايات المتحدة الأمريكية، اليابان، اليونان.	ارجنتين، اسبانيا، أستراليا، إسرائيل، ألمانيا، إيرلندا، البحرين، البرتغال، بلجيكا، لكسمبورغ، بلغاريا، بنما، لندا، بيرو، تايلاند، ترنداد، توباغو، جزر البهاما، الجمهورية التشيكية، الجمهورية الدومنيكية، الدانمرك، السلفادو، سلوفاكيا، سنغافورة، السويد، سويسرا، شلس، غانا، فرنسا، فنلندا، كرواتيا، كندا، كرواتيا، كندا، كوستريكا، لاتفيا، لتوانيا، مالطة، ماليزيا، المملكة المتحدة، نامبيا، النرويج، نيوزيلندا، هنغاريا، هولندا، هونغ كونغ (الصين).	الإمكانات المرتفعة للاستثمار الأجنبي المباشر
الاقتصاديات ذات الأداء القاصر	اقتصاديات ما فوق الإمكانيات	
اتوبا، المانيا، اندونيسيا، أوزبكستان، أوكانا، بارغواي، باكستان، بنغلادش، موركانافاسو، تركيا، الجزائر، الجماهيرية العربية الليبية، جكخورية ترانسا المتحدة، جمهورية الكونغو الديمقراطية، جنوب افريقيا، رواندا، زمبابوي، سري لانكا، السنغال، سيراليون، طاجيكستان، غابون، غانا، غواتمالا، غينا، الفيين، الكامرون، كلوميسا، الكونغو، كندا، مالي، مدغشقر، المغرب، منغوليا، ميانمار، نيبال النجير، نيجريا، هابتي، الهند اليمن.	اذسحجان، ارمينيا، اكوادور، أنغولا، أوغندا، بابوغنا الجديدة، البارزيل، بوليفيا، تونس، جامكايكا، جمهورية مولدوفا، جورجيا، رومانيا، اما، السودان، الصين، غاما، فتزويلا، فيت، نام، قبرغزستان، كازاخستان، كوت ديفور، ملاوي، موزامبيق، نيكاراغوا، هندروس.	الإمكانات المنخفضة للاستثمار الأجنبي المباشر

المصدر: الأونكتاد، تقرير الاستثمار العالمي ٢٠٠٢، الشركات عبر الوطنية والقدرة التنافسية التصديرية،

الجدول الثاني-٣.

ولوضع صورة أوضح لحجم الاستثمار في الدول المذكور انظر الجدول التالي:

جدول (٤-١٥): تدفقات الاستثمار الأجنبي ١٩٩٠-٢٠٠١ بالدولار الأمريكي

مليون دولار

الدولة	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥-١٩٩٦	الاستثمار الأجنبي
إسرائيل	٣٠٤٤	٤٣٩٢	٢٨٨٩	١٧٦٠	١٦٢٨	١٣٨٧	٥٨٠
مصر	٥١٠	١٢٣٥	٢٩١٩	١٠٦٥	٨٨٧	٦٣٦	٦٣٢
البحرين	٩٢	٣٥٨	٤٥٤	١٨٠	٣٢٩	٢٠٤٨	٢٧٨
الأردن	١٦٩	٣٩	١٥٨	٣١٠	٣٦١	١٦	٨
الكويت	٤٠-	١٦	٧٢	٥٩	٢٠	٣٤٧	٣-
لبنان	٢٤٩	٢٩٨	٢٥٠	٢٠٠	١٥٠	٨٠	١٠
عمان	٤٩	٢٣	٢١	١٠١	٦٥	٦٠	١٠٥
قطر	٢٣٧	٢٥٢	١١٣	٣٤٧	٤١٨	٣٣٩	٦٤
السعودية	٢٠	١٨٨٤-	٧٨٠-	٤٢٨٩	٣٠٤٤	١١٢٩-	٢٩٨
سوريا	٢٠٥	٢٧٠	٢٦٣	٨٢	٨٠	٨٩	١٠٢
تركيا	٣٢٦٦	٩٨٢	٧٨٣	٩٤٠	٨٠٥	٧٢٢	٧٤٥
الإمارات	١٥٦-	٢٦٠	٩٨٥-	٢٥٨	٢٣٢	٣٠١	١٥١

المصدر: UNCTAD.2002.



## ٤-٢-٤: المقارنة الثالثة: وهي المتعلقة بالقدرة على البيع:

وتتوقف على هيكل الكلفة النسبية وسعر الصرف الدولي قيد الدراسة وقد نستطيع مقارنة الأردن مع الاقتصاديات في المنطقة المحيطة بناء على هذه المقاييس والتي قد تكون غير متوفرة في الغالب، في هذا الإطار فإن مقارنة بسيطة لتكلفة ساعة العمل في القطاع الصناعي الأردني هي اقل من العديد من الدول حيث تظهر تكلفة ساعة العمل في الأردن بـ (٠,٩٠) دولار مقابل (١,٤٠) دولار في البحرين و (٤,٥٩) دولار في قبرص و (٨,٤٤) دولار في دولة إسرائيل.

وعلى هذا فإن معدل تكلفة ساعة العمل هي اقل من تكلفتها في هذه الدول غير أن سعر تكلفة العمل قد لا تشكل عاملاً حاسماً في هذا القطاع فإنتاجية ساعة العمل تأخذ بعين الاعتبار كذلك، هذا وقد يعتمد على مقياس آخر في قياس درجة تنافسية الاقتصاد وهو (Effective Exchange Rate) غير أنه غير متوفر للأردن أو أي دولة عربية أخرى حيث يتوفر للدول الصناعية فقط.

## ٤-٢-٥: أداء القطاع الصناعي الأردني:

تشير العديد من التقارير العالمية الصادرة عن منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (يونيدو) (UNIDO, 2002) وتقرير التنمية العالمي الصادر عن الأمم المتحدة إلى تدني أداء قطاع الصناعة الأردني قياساً بالأرقام العالمية.

ومما يدل على ذلك انخفاض حصة الفرد من القيمة المضافة في القطاع الصناعي (Value Added per Capita in Manufacturing) ففي حين يشير تقرير التنمية العالمي إلى انخفاض هذا المعيار من (٢٠٣) دولار عام ١٩٨٠ إلى (١٨١) دولار في عام ١٩٩٨م، فإن أرقام منظمة التنمية الصناعية تشير إلى انخفاض هذا المقياس عن المعدلات العالمية كما في الجدول التالي: -

جدول (٤-١٦): حصة الفرد في الأردن من القيمة المضافة صناعياً مقارنة بغرب آسيا والدول النامية و المتقدمة

الدول المتقدمة	الدول النامية	غرب آسيا	حصة الفرد في الأردن	حصة الفرد في آسيا	السنة	الوحدات
٣٧١٢	١٦١	٤٠٥	١٤٩	١٩٨٠	MVA	
٤٤٣٠	٢٠٣	٤٩٧	١٤٠	١٩٩٠	القيمة المضافة في	
٤٨٢٩	٢٩٠	٥٩١	١٦٣	١٩٩٧	الصناعة لكل فرد	
٤٨٨٠	٢٩١	٥٩٣	١٦٠	١٩٩٨	بالدولار الأمريكي	
٢٢,٩	١٩,٥	٩,٠	١٣,١	١٩٨٠	حصة القيمة	
٢٢,٠	٢١,٢	١٣,٠	١٦,١	١٩٩٠	المضافة في الصناعة	
٢١,٦	٢٤,٠	١٥,٩	١٦,٩	١٩٩٧	إلى الناتج المحلي %	
٢١,٤	٢٤,٠	١٥,٩	١٦,٨	١٩٩٨		

المصدر: UNIDO Country Industrial Statistics: Jordan على الشبكة :-

[www.unido.org/data/stats/showstal.cfm?cc=jor-a](http://www.unido.org/data/stats/showstal.cfm?cc=jor-a)

\* بما فيها الصين

\*\* باستثناء (transition economies)

كما يشير تقرير التنمية إلى انعدام مساهمة الأردن في صادرات التكنولوجيا المتقدمة والتي تقدمت علينا

فيها دول عربية مثل السعودية ومصر.

جدول (٤-١٧): الصادرات التكنولوجية

الدولة	الصادرات التكنولوجية (% من مجموع الصادرات)
الأردن	--
سوريا	--
مصر	--
السعودية	١
تركيا	٢
إسرائيل	٢٠

المصدر: World bank2000/World Development Report2000/2001

كما تراجع ترتيب الأردن في مقياس تنافسية أداء الصناعة (Competitiveness Industrial Index) من (٦٠) عام ١٩٨٠ إلى (٦٣) عام ١٩٩٨ بين اقتصاديات (٨٧) دولة، ويظهر واضحاً تآخر

ترتيب الأردن ضمن بلدان منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وتركيا، انظر جدول (٤-١٨): -

جدول (٤-١٨): مقياس تنافسية أداء الصناعة لدول الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وتركيا

الترتيب	١٩٨٥	١٩٩٨
تركيا	٣٦	٣٨
البحرين	٣١	٤٢
تونس	٤٠	٤٥
المغرب	٤٦	٥٣
السعودية	٤١	٥٤
مصر	٦٧	٥٧
عمان	٣٩	٥٩
الأردن	٩٠	٦٣
اليمن	-	٨٥

المصدر: UNIDO 2002/Industrial Development Report-p59

كما جاء ترتيب الأردن في مقياس الجهد التكنولوجي والابتكار ضمن تصنيف الدول منخفضة الاداء، كما تراجع ترتيب الأردن ضمن وصف الدول الحسب القيمة المضافة في الصناعة من (٥٠) عام ١٩٨٥ إلى (٦١) عام ١٩٩٨ (UNIDO,2002) كما تراجع ترتيب الأردن كذلك ضمن تصنيف الدول حسب الصادرات المصنفة من (٤٧) عام ١٩٨٥ إلى ٥٨ عام (١٩٩٨).

#### ٤-٥: الباب الرابع: سياسة تشجيع الإنتاج.

وضعت الحكومة خطة لتشجيع وتنمية وزيادة تنافسية القطاعات الإنتاجية من خلال برنامج شمولي لإعفاء مدخلات الإنتاج الصناعي ومن خلال برامج المساعدات الأجنبية و قانون حماية الإنتاج الوطني .  
ففي إطار البرنامج الشمولي لإعفاء مدخلات الإنتاج الصناعي والذي تم تطبيقه على ثلاث مراحل , المرحلة الأولى يتم فيها تخفيض نسبة الرسوم الجمركية المفروضة على جميع مدخلات الإنتاج و الخاضعة لنسبة رسوم

٣٥ % ، ٢٠ % ، ٣٠ % ، والتي ليست لها مثيل في الصناعة المحلية إلى نسبة رسم ( ١٠ % ) والمرحلة الثانية تخفيض نسبة الرسوم الجمركية على مدخلات الإنتاج من نسبة رسم ( ١٠ % ) إلى نسبة رسم ( ٥ % ) ، والمرحلة الثالثة يتم فيها إعفاء جميع مدخلات الإنتاج من الرسوم الجمركية . وتنفيذاً لهذا البرنامج فقد تم إعفاء وتخفيض الرسوم الجمركية على حوالي ( ١٤٨٠ ) مدخل إنتاجي حسب جدول (٤-١٩) :-

جدول (٤-١٩): التخفيضات الجمركية على مدخلات الإنتاج الصناعي.

الرقم	الإجراء	عدد المدخلات	التاريخ
١	تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠%	٤٢٥	١٩٩٩/٧/٢٠
٢	تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠% و ٥%	١٤٧	٢٠٠٠/١/٢٤
٣	إعفاء و تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠% و ٥%	٢٦	٢٠٠٠/٢/٧
٤	إعفاء من الرسوم الجمركية	٤٩٤	٢٠٠٠/٥/١
٥	إعفاء و تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠% و ٥%	٣٣٨	٢٠٠٠/١٠/٢٩
٦	إعفاء و تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠% و ٥%	٢١	٢٠٠١/١/٢١
٧	إعفاء و تخفيض الرسوم الجمركية إلى نسبة رسم ١٠% و ٥%	٣٠	٢٠٠١/٥/٧

المصدر: الطويل سامر، محاضرة ٢٠٠١

هذا وقد تم إعداد قوائم مدخلات الإنتاج الصناعي الخاضعة لنسبة رسوم جمركية ( ٥ % ) و ( ١٠ % ) حيث بلغ عدد البنود الجمركية الخاضعة لنسبة رسم ( ١٠ % ) ( ٢٤٠ ) بند مدخلات إنتاج لا يوجد لها مثيل في الصناعة المحلية وعدد البنود الجمركية الخاضعة لنسبة رسوم ( ٥ % ) ( ١٣٥٠ ) بند مدخلات إنتاج لا يوجد لها مثيل من الصناعة المحلية سيتم إعفاؤها بالكامل من الرسوم الجمركية ( الطويل ، ٢٠٠٢ ) .

وقد تم إعفاء الأصول الرأسمالية إضافة إلى الآلات، وتفعيل نظام الإدخال المؤقت على المواد الأولية والمدخلات الصناعية اللازمة للإنتاج والداخلية في التصنيع والمواد غير تامة الصنع لغايات تصديرها من خلال تعليق الرسوم المدفوعة وإمكانية رد الرسوم على المواد الأولية والمدخلات الصناعية اللازمة للإنتاج والداخلية في عمليات التصنيع من أجل تصديرها والعمل على إعفاء الصادرات من رسوم التعرف الجمركية .

أما فيما يتعلق ببرنامج المساعدات الأجنبية فقد كان للجهات المبينة في الجدول دور كبير في دعم وتطوير القدرات الإنتاجية والتنافسية للإنتاج المحلي :

جدول(٤-٢١):برامج المساعدات الأجنبية و الجهة النظرية

الجهة النظرية	البرنامج
وزارة الصناعة والتجارة	برنامج الشراكة الأردنية الأمريكية (JUSBP)
المجلس الأعلى للعلوم والتكنولوجيا	البرنامج الأردني الياباني للتنمية الصناعية
مؤسسة المواصفات والمقاييس	المشروع الأردني الألماني للمواصفات و المقاييس (GTZ)
وزارة التخطيط	برنامج تطوير بيئة الأعمال في الأردن (AMIR)

المصدر: الطويل(٢٠٠٢).

و في الإطار نفسه تم إقرار قانون حماية الإنتاج الوطني، فحسب المادة الرابعة الفقرة ألف من القانون فإن للمنتجين المحليين الذين يعانون أو يحتمل تعرضهم لضرر بالغ سببه تزايد استيراد سسلعة مشابهة أو منافسة لإنتاجهم ، أن يتقدموا بطلب خطي إلى الوزير(وزير الصناعة والتجارة) أو من يفوضه خطيا لحماية إنتاجهم ، على أن يتضمن الطلب البيانات والوثائق التي تساعد الوزارة على التأكد من وقوع أو احتمال وقوع ضرر بالغ يلحق بقطاع إنتاجهم.(قانون حماية الانتاج الوطني،١٩٩٨)

و في نفس الاتجاه فإن قوانين منظمة التجارة العالمية تجيز فرض ضرائب جمركية لحماية الإنتاج الوطني

في حالة ثبوت وجود آثار إغراقية لأي سلعة مستوردة أو ثبت وجود دعم في المنشأ.

#### ٤-٦: الباب الخامس: العوامل السياسية المؤثرة على انفتاح الأردن.

- لعبت العوامل السياسية المحيطة بالأردن دوراً أساسياً في تباطؤ عجلة الاقتصاد الوطني، فضلاً عن تعرضه لصدمات كبيرة، فمن نكسة ١٩٤٨ م حتى نكسة ١٩٦٧ م وحرب الخليج الثانية و الثالثة، والتي حملت جميعاً في طياتها زيادات غير طبيعية في أعداد السكان مما ضاعف أعباء الاقتصاد الوطني.
- وفي إطار الحديث عن انفتاح الاقتصاد الأردني ومدى قدرة المنتج الأردني على الوصول إلى الأسواق المجاورة، وقدرة الاقتصاد الأردني على أن يكون بيئة جاذبة فقد كان للظروف السياسية آثار سلبية، منها:
- ١/ الإجراءات الإسرائيلية المعيقة لانسحاب الصادرات الأردنية إلى السوق الفلسطيني.
  - ٣/ التأثير الكبير للحرب الخليج الثانية على الصادرات الأردنية.
  - ٤/ التأثير السلبي للحصار الاقتصادي على العراق، حيث انخفضت هذه الصادرات من ١٢٢ مليون دينار عام ١٩٨٩ إلى ٤٩ مليون دينار عام ١٩٩٢.
  - ٥/ الأثر السلبي لحالة عدم الاستقرار التي تلازم المنطقة في الخسائر الكبيرة في الدخل والاستثمار السياحي على حد سواء.
  - ٦/ حرب الخليج الثالثة و حالة الترقب التي يعيشها جزء كبير من القطاع الصناعي الذي كان يعتمد بشكل كبير على السوق العراقية.

# الفصل الخامس

## الانفتاح و النمو: النتائج القياسية

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

## الفصل الخامس

### **الانفتاح و النمو: النتائج القياسية**

#### **٥-١: مقدمة**

يتناول هذا الجزء من الدراسة نتائج التحليل القياسي للعلاقة بين الانفتاح و النمو و السياستين المالية و النقدية، و قد اشتمل هذا الفصل على الأبواب التالية:

**(٥-٣): الباب الأول: مقاييس الانفتاح و السياستين المالية و النقدية.**

**(٥-٣): الباب الثاني: العلاقة بين الانفتاح و فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية و أثر ذلك على النمو.**

**(٥-٤): الباب الثالث: نتائج دراسة أثر العلاقة بين مقاييس الانفتاح و مقاييس السياسة المالية و النقدية على النمو.**

**(٥-٥): الباب الرابع: الجمع بين نتائج التحليل الإحصائي.**



٥-٣: الباب الأول: مقاييس الانفتاح و السياستين المالية و النقدية: -

٥-٣-١: مقاييس الانفتاح: -

اعتمدت الدراسة على أربع مقاييس للانفتاح، وهي نسبة الحماية الجمركية (Effective Protection Rate-EPR) و نسبة الضرائب الجمركية (Duty Ratio-DR) و نسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي أو ما يسمى مقياس الكثافة التجارية (Trade Intensity Ratio-TIR)، و مقياس دولار (Dollar) للشهوات السعرية (Relative Price Level-RPL)، و قد ظهرت قيم مقاييس الانفتاح الأربعة المستخدمة في الدراسة على النحو المبين في جدول (٥-١).

جدول (٥-١): قيم مقاييس الانفتاح

EPR	DR	TIR	RPL	السنة
٧,٠٨	٧,٠٧	٧١,٢٩	٢٠٧,٧٠	١٩٧٦
٩,٢٧	٩,٢٦٨	٧٧,٦٩	٢٣٥,٢٤	١٩٧٧
٧,٦٨	٧,٦٧	٦٨,٧٣	٢٥١,٢٢	١٩٧٨
٧,٣٥	٧,٣٥	٧٢,٥٣	٢٥٦,٠٩	١٩٧٩
٦,٨٣	٦,٨٤	٧٧,٨٥	٢٣٩,٦٧	١٩٨٠
٦,٥٨	٦,٥٨	٩٠,٢٤	٢١٣,٠٨	١٩٨١
٦,٧٠	٦,٧٠	٨٦,٠١	٢٠٨,٠١	١٩٨٢
٦,٨٠	٦,٨٠	٧٤,١١	٢٠٠,٢٩	١٩٨٣
٦,٢٧	٦,٢٧	٧٢,٣٨	١٨٢,٨١	١٩٨٤
٦,٠٥	٦,٠٥	٧١,٠٤	٢٠٠,٤٠	١٩٨٥
٥,٠٢	٥,٠٢	٤٩,٦٧	٢١٠,٢٦	١٩٨٦
٤,٧٦	٤,٧٦	٥٤,١٠	٢١١,٥٩	١٩٨٧
٥,٠١	٥,٠٢	٦٠,٠٥	١٤٩,٥١	١٩٨٨
٤,٢٦	٤,٢٦	٧٦,٦٥	١٣١,٩٣	١٩٨٩
٤,٢٩	٤,٢٩	٨٩,٤٦	١٤١,٧٦	١٩٩٠
٤,٦٦	٤,٦٧	٨٥,١٦	١٤٤,٩٥	١٩٩١
٧,٩٢	٧,٩٢	٨٤,١٦	١٤٢,٩٤	١٩٩٢
٦,١١	٦,١١	٨٥,٤٣	١٤٠,٦٥	١٩٩٣
٥,١٠	٥,١٠	٧٧,٠٤	١٤٢,٦٥	١٩٩٤
٤,٣٢	٤,٣٢	٨١,٢٦	١٤٠,٣٤	١٩٩٥
٤,٤٦	٤,٤٦	٨٨,١٨	١٤٥,١٤	١٩٩٦
٤,٩٠	٤,٩١	٨١,٩٣	١٤٦,١٢	١٩٩٧
٥,١٤	٥,١٤	٧١,١٦	١٤٨,٣٨	١٩٩٨
٤,٧٥	٤,٧٥	٦٨,٢١	١٤٦,٠٨	١٩٩٩
٤,٣٣	٤,٣٣	٧٦,٧٣	١٤٢,١٦	٢٠٠٠

\* جميع القيم تمثل نسبة مئوية

تشير قيم مقياس الانفتاح إلى مجموعة من الملاحظات التي ترتبط بكل منها: -

١. مقياس دولار للتشوهات السعرية (مستوى الأسعار النسبي) (RPL):

تشير قيم هذا المقياس إلى الارتفاع الحاد لأسعار السلع في الأردن بالمقارنة بالولايات المتحدة الأمريكية، حيث يلاحظ الاتجاه العام لهذا المقياس و الذي كانت قيمته تتراوح ما بين ٢٠٠% و ٢٥٠% في الفترة من ١٩٧٦ و حتى ١٩٨٧، أي زيادة على سعر الولايات المتحدة ما بين ١٠٠% إلى ١٥٠%، ثم انخفضت هذه القيمة لتثبت عند قيمة مقاربة لحوالي ١٤٥% بدون أي تغيير من عام ١٩٨٩ و حتى العام ٢٠٠٠م، و هذا يشير و بوضوح أن انخفاض الانحراف في السعر لا يعود إلى اتباع سياسة منفتحة ليس فيها تمييز باتجاه الصادرات، بل يعود إلى انخفاض سعر صرف الدينار بعد عام ١٩٨٩ و الذي انعكس كما هو واضح على قيم المقياس.

٢. نسبة التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي -مقياس الكثافة التجارية- (TIR):

تشير قيم هذه المقياس إلى الثبات النسبي حول ٨٠% مما يشير و بوضوح إلى الاعتماد العالي للاقتصاد الأردني على الخارج، مع الإشارة إلى أن هذا المقياس لا يعطي صورة واضحة عن المحتوى المستورد أو المصدر كنسبة من الناتج.

٣. نسبة الضرائب الجمركية (DR) إلى الناتج و نسبة الحماية الفعال (EPR):-

تشير قيم هذين المقياسين إلى ثبات نسبي ما بين ٤%-٥% طوال فترة الدراسة، مع الإشارة في هذا المقام أن قيم الضريبة الخاصة لم تدخل ضمن بيانات الضرائب الجمركية، مما يعني بالضرورة ارتفاع قيم الحماية في حالة إضافتها.

يظهر جليا من قيم المقياس السابقة أن سياسة الانفتاح لم تتغير في الأردن فيما عدا القطاع الاستثماري، هذا يؤيد ما ذهبنا إليه في فصل الانفتاح من أن السياسة التجارية في الأردن لم تتغير و بسلطات في مجال التجارة الخارجية، فيما اتجهت جميع الإجراءات و التشريعات التي تم استحداثها في سبيل تشجيع

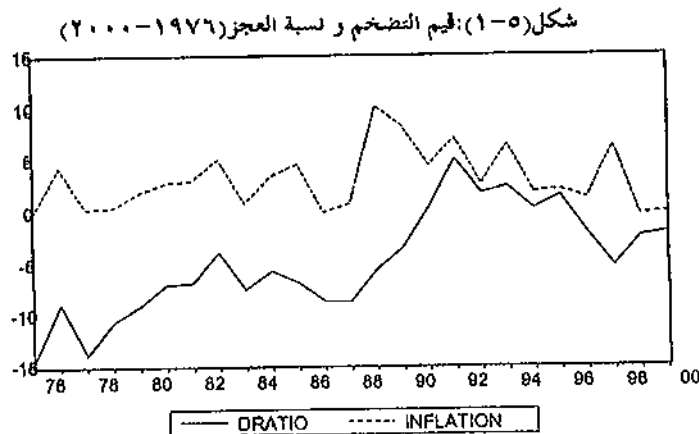
الاستثمار نحو الانفتاح و التحرر، و يؤيد هذا أن الأردن عند دخوله منظمة التجارة الدولية كان قد عدل جميع التشريعات المتعلقة بالاستثمار بحيث لا تحتوي أيًا منها تدبير استثمار مرتبطة بالتجارة تحمل في طياتها قيوداً على الاستثمار و تناقضاً مع مبدأ المعاملة بالمثل، و بالرغم من كل هذا فإن هذه التشريعات ما زالت تحتاج إلى الكثير من التعديل ضمن إطار زمني يسمح بظهور التحسن الذي يطرأ على السياسة ككل.

### ٥-٣-٣: مقياس السياسة المالية و النقدية:-

و قد استخدمت الدراسة مقياسين للتعبير عن كل من السياسة المالية و السياسة النقدية، و قد ظهرت قيم مقياسي السياسة المالية (نسبة العجز إلى الناتج) (Deficit Ratio-DRATIO) و النقدية (التضخم) (Inflation-Inf) على النحو المبين في جدول (٥-٢).

تُظهر قيم نسبة العجز تحسناً واضحاً فقد انخفضت نسبة عجز من ١٤% عام ١٩٧٦ إلى أن حققت الحكومة وفراً ما بين العام ١٩٩١ و حتى العام ١٩٩٦ كنتيجة لتلقي الأردن لمساعدات كبيرة من الخارج كتعويضات فيما بعد حرب الخليج، و بزوال هذه المساعدات عادت النسبة للقيم السالبة ضمن نسبة قريبة من ٣% تقريباً مع تذبذب بسيط، و قد استطاعت السياسة النقدية من خلال السياسة المتشددة التي اتبعتها البنك المركزي أن تحافظ على مستوى من التضخم مع تذبذب ما بين الارتفاع و الانخفاض لا يتجاوز في أسوأ الحالات حاجز ٦,٣%.

كما يظهر من الشكل (٥-١) اتجاه كل من هاتين النسبتين إلى التقارب حول الصفر، مما يشير إلى الاستقرار الحاصل في كل من معدلات التضخم و نسبة العجز.



جدول (٥-٢): مقاييس السياسة المالية و النقدية

السنة	DRATIO*	INFLATION
١٩٧٦	١٤,٤٢-	NA
١٩٧٧	٨,٨٥-	٤,٣٠
١٩٧٨	١٣,٨٦-	١,٤٠
١٩٧٩	١٠,٦٤-	١,٥٠
١٩٨٠	٩,١٠-	١,٩٠
١٩٨١	٧,٠٤-	٢,٨٠
١٩٨٢	٦,٩٠-	٣,٠٠
١٩٨٣	٣,٨٤-	٥,٠٠
١٩٨٤	٧,٥٤-	١,٩٠
١٩٨٥	٥,٧٢-	٣,٤٠
١٩٨٦	٦,٨٧-	٤,٥٠
١٩٨٧	٨,٧١-	١,٠٠
١٩٨٨	٨,٧٤-	١,٨٠
١٩٨٩	٥,٦٢-	١٠,٢٠
١٩٩٠	٣,٤٧-	٨,٤٠
١٩٩١	٠,٤٢	٤,٤٠
١٩٩٢	٤,٩٧	٧,١٠
١٩٩٣	١,٧٩	٢,٦٠
١٩٩٤	٢,٤٠	٦,٤٠
١٩٩٥	١,٣٢	١,٩٠
١٩٩٦	١,٥٤	٢,١٠
١٩٩٧	١,٩٩-	١,٣٠
١٩٩٨	٥,٢٨-	٦,٣٠
١٩٩٩	٢,٣٧-	١,٣٠-
٢٠٠٠	١,٩٩-	١,١٠-

\*نسبة مئوية.

### ٣-٥: الارتباط بين مقاييس الانفتاح: -

تحت افتراض العلاقة الإيجابية بين الانفتاح و النمو، فهذا يعني أن الارتباط بين مقاييس الانفتاح والمقاييس التي تشير إلى الحماية يجب أن تكون عكسية، و يظهر الجدول (٣-٥) مصفوفة الارتباط بين المقاييس التي تم استخدامها حيث كان الارتباط بين نسبة التجارة (*TIR*) و مستوى الأسعار النسبي (*RPL*) سالباً مما يشير إلى أن انحراف الأسعار المحلية عن السعر العالمي - كنتيجة لاتباع سياسة حمائية- له أثر سلبي على سياسة الانفتاح، فيما كان الارتباط بين نسبة التجارة (*TIR*) و معدل الحماية الفعال موجباً غير أنه ضعيف، فيما كان الارتباط بين معدل الحماية الفعال (*EPR*) و نسبة الضرائب (*DR*) مرتفعاً للغاية كما ارتبط هذا المتغير إيجابياً كذلك مع مستوى الأسعار النسبي.

جدول (٣-٥): مصفوفة الارتباط بين مقاييس الانفتاح.

المقياس	RPL	DR	TIR2	EPR
RPL	1.00			
DR	0.69	1.00		
TIR2	-0.30	0.06	1.00	
EPR	0.69	0.99	0.06	1.00

### ٣-٥: الباب الثالث: العلاقة بين الانفتاح و فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية

#### و أثر ذلك على النمو: -

تمت دراسة العلاقة بين الانفتاح و معاملات السياستين المالية و النقدية من خلال نموذج كلي ساكن لإيجاد قيم كل من معامل السياسة المالية و السياسة النقدية في حالة الاقتصاد المغلق و الاقتصاد المفتوح.

### ٥-٣-١: تقدير النموذج الكلي:

يتطرق هذا الجزء من الدراسة إلى مشاكل تقدير النموذج الكلي و كيفية حلها، كما يتناول نتائج

تقدير معادلات النموذج.

#### أولاً: مشكلة الارتباط الذاتي: -

إن طبيعة بعض المتغيرات الاقتصادية التي عادة ما يحكمها زخم أو دافع ذاتي قوي التأثير يسير بها في اتجاه معين، فسلسل الدخل القومي والإنتاج والاستهلاك والاستثمار والأسعار، غالباً ما تشير في اتجاه التزايد خلال فترات النشاط الاقتصادي بينما تتباطأ في فترات الكساد، وعليه فإنه من المتوقع وجود مشكلة الارتباط الذاتي (التسلسلي) في الاحصائيات الزمنية (عبد الرحمن، ١٩٩٧) وبإضافة متغير داخلي بفترة إبطاء واحدة، فإن الارتباط الذاتي يصبح جزء أساسي بناء النموذج تتم معالجته من خلال طريقة التقدير حيث سنستخدم طريقة فير (Fair, 1970, 1973) و (Fair, 1994) في التقدير للتقليل من مشكلة الارتباط التسلسلي.

#### ثانياً: مشكلة التعريف (Identification Problem):

تنخلص هذه المشكلة في إمكانية التعرف على ما إذا كان النموذج مصاغاً في شكل فريد (Unique)، و بالتالي الحصول على تقديرات وحيدة وفريدة لمعالمه، و يبين الجدول رقم (٥-٤) نتائج اختبار تعريف كل معادلة على حدة، حيث أشارت نتائج اختبار الرتبة و الدرجة إلى أن معادلات النموذج جميعاً زائدة التمييز.

جدول (٥-٤): اختيار تعريف المعادلات.

النتيجة	(Oder) شرط الدرجة <sup>١</sup>	عدد المتغيرات الخارجية في المعادلة (k)	عدد المتغيرات الداخلية في المعادلة (g)	المعادلة	٢
	$K-k>g-1^*$				
زائدة التمييز	$7>1$	2	2	الاستهلاك الخاص	١
زائدة التمييز	$7>1$	2	2	الاستهلاك الحكومي	٢
زائدة التمييز	$9>2$	0	3	العوائد الضريبية	٣
زائدة التمييز	$6>1$	3	2	الاستثمار	٤
زائدة التمييز	$7>1$	2	2	المستوردات	٥
زائدة التمييز	$7>2$	2	3	الطلب على التعداد	٦

\* عدد المتغيرات الخارجية المحذوفة من المعادلة  $(K-k)$  أكبر من عدد المتغيرات الداخلية في المعادلة ناقص واحد  $(g-1)$ .

### ٥-٣-٣: نتائج تقدير المعادلات الهيكلية في النموذج:

يمكن تقدير معادلات النموذج الهيكلية كل واحدة على حدا أو على شكل نظام (System) باستخدام طريقة المربعات الصغرى الاعتيادية على مرحلتين، وتفضل الطريقة الثانية على الأولى من حيث جهتين، الأولى: أن الأخطاء في معظم الأنظمة مترابطة، و بالتالي تقديرها مع بعضها يعطي نتائج أكثر كفاءة، و الثاني: إمكانية وضع بعض الشروط على معاملات بعض المتغيرات أثناء التقدير.

وقد حدد الباحث معادلات النموذج على النحو المبين في جدول (٥-٥) وعلى يمينها المتغيرات الوسيطة التي تم استخدامها في تقدير كل معادلة.

<sup>١</sup> (necessary but Not sufficient) شرط لازم غير كافي

جدول (٥-٥): تحديد معادلات النظام و المتغيرات الوسيطة المستخدمة في التقدير.

المعادلة	المعادلة المقدرة	المتغيرات الوسيطة
١	$RPC=C(11)+C(12)*RDI+C(13)*RWR+C(14)*RPC(-1)$	C,RDI,RWR,RPC(-1),RTGR, RGC(-1) RI2 RTAX(-1) CPI94
٢	$RGC=C(21)+ C(22)*GDP94+C(23)*RTGR+C(24)*RGC(-1)$	C,RGC(-1),RGC(-2),GDP94(-1) GDP94(-2),RTGR,RTGR(-1), RTGR(-2)
٣	$RTAX=C(31)+C(32)*GDP94+C(33)*RI2+[AR(1)=C(34)]$	C,RTAX(-1),RTAX(-2),GDP94(-1) GDP94(-2) RI2(-1) RI2(-2)
٤	$RI2=C(41)+C(42)*RIR+C(43)*RWR+C(44)*GDP94+C(45)*RK(-1)$	C,RI2(-1),RI2(-2),RIR(-1),RIR(-2) RWR(-1),RWR(-2),RK(-2),RK(-3) GDP94(-1),GDP94(-2)
٥	$RIMPORTS1=C(51)+C(52)*GDP94+C(53)*RI2+C(54)*RIMPORTS1(-1)$	C,GDP94,RWR,RTGR,CPI94, REXPORTS, RIR, T, RPC(-1) RGC(-1) RTAX(-1) RI2(-1) RIMPORTS(-1)
٦	$RMS=C(61)+C(62)*GDP94+C(63)*DEF94+C(65)*RIR+[AR(1)=C(66)]$	C,MS(-1),MS(-2),GDP94(-1) GDP94(-2),DEF94(-1),DEF94(-2) RIR(-1),RIR(-2),RWR

وقد جاءت نتائج تقدير معاملات النموذج على النحو المبين في جدول (٦-٥) التالي:

جدول (٦-٥): نتائج قيم معاملات النموذج.

الاحتمال	قيمة (t) المحسوبة	الخطأ المعياري	قيمة للمعاملات	المعاملات
.Prob	t-Statistic	Std. Error	Coefficient	
٠,٦٢٢١	٠,٤٩٤٣١٠	١٩٩,٣٠٨٢	٩٨,٥٢٠٠٥	C(11)
٠,٠٨٦٧	١,٧٢٨٦٥٣	٠,١٦٢٢٢٢	٠,٢٨٠٤٢٥	C(12)
٠,٠٠٤٩	٢,٨٧٤٩١٤	٠,٢٩٣٢١٤	٠,٨٤٢٩٦٦	C(13)
٠,٠٠٢١	٣,١٤٥٧١٥	٠,١٤٣١١٦	٠,٤٥٠٢٠٣	C(14)
٠,٩٤٧٩	٠,٠٦٥٤٨٩	١٠١,٥٩٩١	٦,٦٥٣٦١٦	C(21)
٠,٠٢٧٠	٢,٢٤١٩٣٢	٠,١١٦٩٨٩	٠,٢٦٢٢٨٠	C(22)
٠,١١٧٨	١,٥٧٦٤٣٦-	٠,٢٠٣٣٧٣	٠,٣٢٠٦٠٥-	C(23)
٠,١٤٧٢	١,٤٥٩٨٩٧	٠,٢٠٣٩٣٢	٠,٢٩٧٧١٩	C(24)
٠,٣٣٢٥	٠,٩٧٣٤٧٢-	٢٨٦,٣٤٩١	٢٧٨,٧٥٣٠-	C(31)
٠,٠٠٠٠	٤,٧٧٥٧٧٣	٠,٠٤٥٨٢٥	٠,٢١٨٨٤٩	C(32)
٠,٨٢٢٤	٠,٢١٢٠٩٦-	٠,١٧٢٤٩٤	٠,٠٣٦٥٨٥-	C(33)



٠,٠٠٠٣	٣,٧٣٦٥٦٤	٠,١٨٥٩١٠	٠,٦٩٤٦٦٥	C(34)
٠,٠٠٠٠	٥,٢٣٧٦١٩	٧٠٣,٥٨٦٤	٣٦٨٥,١١٨	C(41)
٠,٠٠٠٠	٥,٠٢٦٤٣٥-	٢٨,٨٧٢٣٨	١٤٥,١٢٥١-	C(42)
٠,٠٢٠٤	٢,٣٥٢٣٢١	٠,٣٤٦١١٠	٠,٨١٤١٦٣	C(43)
٠,٠١٩٧	٢,٣٦٧٢٤٦	٠,١٩٧٣٧٩	٠,٤٦٧٢٤٤	C(44)
٠,٠٠٠٠	٧,٢٩٠٧٧٤-	٠,٠٣٩٥٤٦	٠,٢٨٨٣١٨-	C(45)
٠,٢٢٨١	١,٢١٢١٣٠	١٥٢,٥٥٠٥	١٨٤,٩١١٢	C(51)
٠,٠٠٠١	٣,٩٣٦٣٠٢	٠,١٠٤٧٨٠	٠,٤١٢٤٤٥	C(52)
٠,٠٩٤٥	١,٦٨٦٤٩٣	٠,١٣٢٢٧١	٠,٢٢٤٢٥٥	C(53)
٠,١٨١٤	١,٣٤٤٨٤٥	٠,١٥٨٩٣٩	٠,٢١٣٧٤٩	C(54)
٠,٠٧٨٧	١,٧٧٤٩١٣	٢٦٢٩,٣٧٣	٤٦٦٦,٩٠٨	C(61)
٠,٠١٢٣	٢,٥٤٥٠١٦	٠,٣٦٢٣٩٨	٠,٩٢٢٣٠٩	C(62)
٠,٦٤٧٤	٠,٤٥٨٦٥٩-	٢٢,٦٨٢٤٣	١٠,٤٠٣٥٠-	C(63)
٠,٠٦٤١	١,٨٧٠٢٢٣-	١٥٦,٠٥٩٧	٢٩١,٨٦٦٥-	C(64)
٠,٤٦٦٩	٠,٧٣٠١٣٨	٠,٣٠٠٩١١	٠,٢١٩٧٠٧	C(65)

و جاءت النتائج لكل معادلة على النحو الآتي: -

### أولاً: القطاع الحقيقي: -

#### ١. دالة الاستهلاك الخاص: -

عند تقدير دالة الاستهلاك التالية: -

$$RPC=C(11)+C(12)*RDI+C(13)*RWR+C(14)*RPC(-1)$$

ظهرت نتائج تقدير معاملات المعادلة على النحو الآتي: -

$$RPC=98.52+0.280*RDI+0.842*RWR+0.450*RPC(-1)$$

$$(0.494)^1 \quad (1.72) \quad (2.87) \quad (3.14)$$

$$R^2=0.93$$

يتضح جلياً من نتائج تقدير هذه الدالة النسق التقليدي للاستهلاك في الأردن حيث كان معامل

الاستهلاك لفترة إبطاء ذا معنوية إحصائية عند مستوى دلالة إحصائية (1%)، كما ظهر أن الميل الحدي

للاستهلاك من الدخل المتاح وصل إلى (0.280)، فيما وصل الميل الحدي للاستهلاك من تحويلات العاملين

إلى (0.842) مما يشير إلى انخفاض الميل نحو الادخار عند العاملين في الخارج وكانت كلا معلمتي المتغيرين ذات دلالة إحصائية عند مستوى (10%) و (1%) على التوالي، وقد نجحت الدالة في تفسير ما يقارب من (93%) من التغير في الاستهلاك الخاص في الأردن، إن ارتفاع قيمة الميل الحدي للاستهلاك من تحويلات العاملين في الخارج تشير و بوضوح إلى دور هذه التحويلات في تنشيط الحركة التجارية و بالتالي الاستثمارية في الأردن و هذه النتيجة تتفق مع ما توصل إليه القرعان (Quraan,1988) في بحثه المتعلق بلئر تحويلات العاملين في الخارج على الاقتصاد الأردني.

## ٢. دالة الاستهلاك الحكومي:-

و قد تم تقدير المعادلة التالية:-

$$RGC=C(21)+ C(22)*GDP94+C(23)*RTGR+C(24)*RGC(-1)$$

حيث ظهرت النتائج على النحو التالي:-

$$RGC=6.653+ 0.262*GDP94+0.320*RTGR+0.298*RGC(-1)$$

$$(0.065) \quad (2.24) \quad (1.57) \quad (1.45)$$

$$R^2=0.93$$

لم تتمتع مقدرات معاملات دالة الاستهلاك الحكومي بمعنوية عالية، ما عدا معامل الدخل الذي يمثل الميل الحدي للإتفاق كان موجبا ويساوي (22%) و ذا معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (5%)، فيما كانت معاملات متغيرات الإيرادات الحكومية والاستهلاك الحكومي لفترة إبطاء ليست ذات معنوية إحصائية عالية، وقد نجحت الدالة في تفسير (93%) من التغيرات في مستوى الاستهلاك العام، و هذه النتائج تعسود

<sup>١</sup> القيم بين الأقواس تمثل قيمة (t) المحسوبة.

إلى أن جزءاً لا يستهان به من الانفاق الحكومي يتم من خلال مصادر خارجية مثل المنح و القروض والمساعدات و المشاريع الإنمائية.

### ٣. دالة الإيرادات الضريبية :-

و قد قدرت المعادلة التالية :-

$$RTAX=C(31)+C(32)*GDP94+C(33)*RI2+[AR(1)=C(34)]$$

وجاءت نتائج التقدير على النحو الآتي :-

$$RTAX=-278.753+0.218*GDP94 - 0.036*RI2+0.694*AR(1)$$

$$(-0.973) \quad (4.77) \quad (-0.212) \quad (3.73)$$

$$R^2=0.93$$

و قد تم إضافة الحد ((AR(1)) للتخلص من مشكلة الارتباط الذاتي، وقد فسرت الدالة (٩٣%) من التغيرات في هذه الإيرادات الضريبية، وجاءت معلمة الدخل موجبة (والتي تمثل نسبة الضريبة) وتساوي (٠,٢١٨) وذات معنوية إحصائية مرتفعة عند مستوى دلالة (١%)، فيما لم تكن معلمة الاستثمار ذات دلالة إحصائية مما قد يشير إلى ضعف العوائد الضريبية من النشاط الاستثماري المحلي لأسباب قد تتعلق بحجم هذا القطاع وقوته.

### ٤. دالة الاستثمار :-

و قد تم تقدير الدالة التالية :-

$$RI=C(41)+C(42)*RIR+C(43)*RWR+C(44)*GDP94+C(45)*RK(-1)$$

و قد جاءت نتائج التقدير على النحو الآتي :-

$$RI=3685.12-145.13*RIR+0.814*RWR+0.467*GDP94 - 0.288*RK(-1)$$

$$(5.23) \quad (-5.03) \quad (2.35) \quad (2.36) \quad (-7.29)$$

$$R^2=0.81$$

تفسر دالة الاستثمار نحو (٨١%) من التغير في الاستثمار، وقد جاءت معلمة سعر الفائدة الحقيقي سالبة وتساوي (-١٤٤) وذات دلالة إحصائية عند مستوى معنوية (١%)، بخلاف معظم الدراسات السابقة التي حيدت اثر سعر الفائدة بالنظر إلى ثباته النسبي وتحكم البنك المركزي في تحديده، غير أن هذا لا ينفي أن السلوك الاستثماري يعتمد على سعر الفائدة وعلى السقوف الائتمانية التي يفرضها البنك المركزي، وهذا يعني أن زيادة سعر الفائدة بمقدار ١% سيؤدي إلى انخفاض الاستثمار بمقدار (١,٤٤) مليون دينار، وقد جاء معامل تحويلات العاملين من الخارج موجباً ويساوي (٠,٨١) وذا دلالة إحصائية عند مستوى معنوية (٥%)، ولعل هذا يرجع إلى أن معظم العاملين في الخارج يلجئون إلى الاستثمار في مجال قطاع البناء والإنشاءات ويشير إلى المساهمة الكبيرة لهذه التحويلات في النشاط الاستثماري حيث تتفق هذه النتيجة مع ما وصل اليه القرعان (Quraan, 1988)، وقد جاء معامل الدخل موجباً و يساوي (٠,٤٦٧) وذا دلالة إحصائية عند مستوى معنوية (٥%)، أما إشارة معامل رأس المال لفترة إبطاء واحدة فقد جاءت سالبة و يساوي (-٠,٢٨٨) و ذا معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (١%) مما يعني أن الإنتاجية الحدية لرأس المال منخفضة أو أن قيمة رأس منسوباً إلى حجم الاستثمار كبير جداً.

## ٥. دالة المستوردات: -

و قد تم تقدير الدالة التالية: -

$$RIM=C(51)+C(52)*GDP94+C(53)*RI+ C(54)*RIM(-1)$$

حيث خرجت النتائج على النحو الآتي: -

$$RIM=184.91+0.412*GDP94+0.224*RI+ 0.213*RIM(-1)$$

(1.21)

(3.93)

(1.68)

(1.34)

$$R^2=0.93$$

دالة الاستيراد فسرت (٩٣%) من الطلب على المستوردات في الأردن، وقد كان معامل الدخل (الذي يمثل الميل الحدي للاستيراد) موجباً ويساوي (٠,٤١٢) وذا دلالة إحصائية عند مستوى معنوية (١%)، فيما كان متغير الاستثمار ذا دلالة إحصائية عند مستوى معنوية (١٠%)، و كان معاملته موجباً مما يشير إلى أن المستوردات تلعب دوراً هاماً في الحركة الاستثمارية من خلال استيراد المواد الخام والمعدات اللازمة لممارسة النشاط الإنتاجي الاستثماري، فيما لم يكن معامل الاستيراد لفترة ابطاء ذا معنوية إحصائية مما يشير إلى أن مبدأ تأصل العملات لا يسري على هذه الحالة.

## ثانياً: القطاع النقدي:

و قد تم تقدير دالة الطلب على النقود و التي تعطى على النحو الآتي: -

$$RMS=C(61)+C(62)*GDP94+C(63)*DEF94+C(65)*RIR+ [AR(1)=C(66)]$$

و قد جاءت النتائج على النحو الآتي:

$$RMS=4666.91+0.922*GDP94-10.40*DEF94-291.87*RIR+0.21*AR(1)$$

$$(1.77) \quad (2.54) \quad (-0.458) \quad (-1.87) \quad (0.73)$$

$$R^2=0.93$$

فسرت دالة الطلب على النقود ٩٣% من التغير في الطلب على النقود وقد جاءت جميع معاملات النموذج ذات دلالة إحصائية ما عدا متغير انخفاض الناتج، إشارة معامل الدخل موجبة وتساوي (٠,٩٢) ومعامل انخفاض الناتج سالب ويساوي (-١٠,٤٠) فيما جاء معامل سعر الفائدة سالباً كما هو متوقع ويساوي (-٢٩١,٨) و يعني أن زيادة سعر الفائدة بمقدار (١%) سيحدث انخفاضاً في الطلب على النقود بمقدار (٢,٩١٨) مليون دينار .

## ٣-٣-٥: معادلات السياسة المالية و النقدية: -

و يحل معادلات النموذج كما هو مبين في ملحق (٥)، جاءت قيم مضاعفات كل من السياسة المالية و النقدية في حالي الاقتصاد المغلق و المفتوح على النحو المبين في جدول (٥-٧).

جدول (٥-٧): مضاعف السياسة المالية و النقدية.

مضاعف السياسة النقدية		مضاعف السياسة المالية	
١,٨٤	الاقتصاد المغلق	١,٩٢	الاقتصاد المغلق
٠,٤٦	الاقتصاد المفتوح	١,١٩	الاقتصاد المفتوح
٧٥	نسبة الانخفاض %	٣٨	نسبة الانخفاض %

يظهر جليا من خلال نتائج تقدير مضاعفات السياسة المالية والنقدية أن المضاعف في حالة الاقتصاد المفتوح كان أصغر منه في حالة الاقتصاد المغلق مما يعني أن السياسة المالية والسياسة النقدية أكثر فاعلية في حالة الاقتصاد المغلق، وهذا الاستنتاج هو محل اتفاق عند جميع الاقتصاديين فالاقتصاد المفتوح معرض لصدمات وتغيرات أكثر من الاقتصاد المغلق.

لكن النتيجة الأهم والتي توصل إليها بعض الباحثين وتأييدها نتائج تقدير النموذج أن الدخل الناتج عن زيادة الإنفاق (استثماريا كان أو عاما.. الخ) سيكون أكبر في الاقتصاد المغلق منه في الاقتصاد، وهذا يعني أن زيادة الإنفاق في حالة الاقتصاد المغلق بمقدار مليون دينار ستزيد من الدخل بمقدار ١,٩٢ مليون دينار في حين تعمل على إحداث زيادة بمقدار ١.١٩ مليون دينار في حالة الاقتصاد المفتوح بفرض ثبات العوامل الأخرى. وهذه النتائج تتفق مع ما توصلت إليه مشعل (٢٠٠١) من أن السياسات النقدية والمالية ستكون قاصرة عن تحسين أوضاع الاقتصاد في حال تعرضه للكساد، فيكون العبء على خزانة الدولة كبيرا لزيادة الطلب الكلي بزيادة الإنفاق الحكومي، فزيادة الدخل القومي بمقدار ١٠ مليون دينار تتطلب إنفاقا حكوميا بمقدار (٨,٤٠) مليون دينار في حالة الاقتصاد المفتوح، في حين تحتاج إلى (٥,٢٠) مليون فقط في حالة الاقتصاد المغلق، بفرض ثبات العوامل الأخرى.

غير أن هذه النتيجة لا تؤخذ بعين الاعتبار عوامل النمو الخارجية والتي تؤثر في الدخل، وبالتحديد الاستثمار، مما يقتضي دراسة أثر الانفتاح والسياسات المالية والنقدية على النمو، وهذا ما يتناوله الباب الثاني من هذه الدراسة.

## 5-2: الباب الثاني: نتائج دراسة العلاقة بين مقاييس الانفتاح و مقاييس السياسة

### المالية و النقدية على النمو: -

عملت الدراسة على تقدير المعادلة التالية، ضمن المنهجية التي تم الإشارة إليها في الفصل الأول: -

$$\dot{Y} = \alpha_0 + \alpha_1 \frac{I}{Y} + \alpha_2 \dot{L} + \alpha_3 O + \alpha_4 Inf + \alpha_5 Fis + U \quad (1)$$

و قبل البدء بتقدير الدوال فلا بد من التأكد من استقرار البيانات.

### 5-2-1: اختبار استقرار البيانات: -

لاختبار استقرار البيانات فقد تم تطبيق اختبائي ديكي فولر (DF) و اختبار ديكي فولر الموسع (ADF)، حيث تم اختبار البيانات على المستوى (Level) بقاطع (C) لوحده، ثم قاطع (c) واتجاهه زمني (Trend) ، حيث ظهر أن جميع البيانات تعاني من عدم الاستقرار على المستوى الأول أنظر الجدول (5-13)، وعليه فقد تم إعادة تقدير البيانات باستخدام الفرق الأول وتطبيق اختبار (ديكي فولر وديكي فولر الموسع) حيث تبين أن جميع البيانات مستقرة على الفرق الأول وعليه يمكن القول بأن المتغيرات متكاملة من الدرجة الأولى [I(1)].

جدول (5-8): قيم ماكيون المحسوبة لاختبار استقرار البيانات باستخدام اختبائي ديكي فولر و ديكي فولر الموسع

الفرق الأول		المستوى الأول		المتغير
C & Trend	C	C & Trend	C	
-6.845**	-6.899**	-2.57	-2.133	GR94
-4.299**	-4.366**	-2.052	-1.681	IR
-8.261**	-8.494**	-2.135	-2.021	GRE <sup>(1)</sup>
-5.362**	-5.297**	-2.575	-2.803	INFLATION <sup>(1)</sup>
-6.132**	-6.265**	-2.293	-2.126	RATIOD
-6.221**	-6.270**	-3.083	-1.913	EPR
-6.213**	-6.263**	-3.085	-1.912	DR
-3.803*	-3.935**	-2.157	-2.202	TIR
-3.794*	-3.882**	-2.332	-0.924	RPL

\* رفض وجود جذر الوحدة عند 5% . \*\* رفض وجود جذر الوحدة عند 1% . (1) باستخدام اختبار ديكي فولر الموسع.

و بما أن جميع المتغيرات مستقرة على نفس الدرجة فهذا يعني إمكانية الحصول على أحطاء متكاملة

من الدرجة صفر، فحسب تحليل إنجل و جرانجر (Engle & Granger) فإن المعادلة (1) يمكن



استخدامها مباشرة في اختبار التكامل المشترك، و ذلك باختبار استقرار حد الخطأ باستخدام اختبار ديكسي فولر في المعادلة فإذا كان متكاملًا من الدرجة صفر، فتكون المتغيرات الداخلة في النموذج متكاملة، و عليه فإن تقدير معاملات النموذج على المستوى الأول صحيحة و غير زائفة و تمثل العلاقة بين المتغيرات في المدى الطويل، هذا و قد تم تطبيق اختبار (إنجل جرانجر) على جميع المعادلات المقدرة و ظهر أن جميع المتغيرات بينها تكامل مشترك.

### ٥-٤-٣: نتائج تقدير دالة النمو بوجود مقاييس الانفتاح:--

تم تقدير دالة الإنتاج بعد إدخال مقاييس الانفتاح، و قد جاءت النتائج على النحو المبين في جدول (٥-٩)، و بتطبيق اختبار ديكي فولر على حد الخطأ ظهر أن جميعها مستقر ( $I(0)$ )، مما يعني أن نتائج تقدير جميع الدوال صحيحة و غير زائفة، و تمثل المعاملات العلاقة في المدى الطويل بين المتغيرات.

يظهر جليا من تقدير المعادلة الأولى بعد إدخال متغير انحراف الأسعار (مستوى الأسعار النسبي)

(RPL) الذي يمثل انحراف الأسعار عن المعدل العالمي ويشير إلى ارتفاع نسبة الحماية، أن معلمة هذا المقياس موجبة وتساوي (٠,٢٤٧)، و ذات معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (١%) مما يشير إلى أن الانحراف في الأسعار في الأردن كنتيجة لاتباع سياسة حماية كان ذا أثر موجب على النمو، علما بأن توصيف الدالة ليجح في تفسير (٦,٦٩%) من التغيرات في النمو.

بعد إجراء التقدير مرة أخرى بإدخال متغير الكثافة التجارية (TIR) ظهرت معلمة المتغير سالبة

وتساوي (-٠,٦٨٧) و ذات معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (٥%)، و عليه يمكن اعتبار الانفتاح

والاعتماد على الخارج ذا أثر سلبي على النمو، وقد فسر التوصيف السابق للدالة (٣,٥٥٢%) من التغيرات في

النمو مع معاناته من الارتباط التسلسلي حيث كانت قيمة معامل ديوربن واتسن تساوي (٠,٩٠).

جدول (٩-٥) نتائج تقدير معادلة النمو بوجود متغيرات الانفتاح (المتغير التابع النمو في الناتج)

C	نسبة الاستثمار إلى الناتج IR	النمو في العمالة GRE	التضخم INFLATION	مقياس سياسة مالية	مقاييس الانفتاح				R'	F	DW
					مقياس DEFICIT أو الوجود إلى الناتج RPL	نسبة التجارة إلى الناتج TIR	نسبة الضريبة الجمركية إلى الناتج DR	مقياس الحماية الجمركية EPR			
٥٦,٦٥-	٠,٧٠٦	٠,٢٩٢	na	Na	٠,٢٤٧	Na	Na	Na	٠,٦٩٦	١٥,٣٠٢٢	١,٥٣٩
(٥,٤٥-)	(٢,٨٩)	(٠,٦٦٣)	na	Na	٤,٤٥	Na	Na	Na			
١٥,٢٢	١,٦٠٠	٠,٤١٢٢	na	Na	na	٠,٦٨٧-	Na	Na	٠,٥٢٣	٧,٣٢٢	٠,٩٠٩٣
(٠,٨٠٩)	(٤,٦٦)	(٠,٨٠٣-)	na	Na	na	(٢,٢٠٥-)	Na	Na			
٤٢,٦٧-	٠,٧٢٦	٠,٣٥٧-	na	Na	na	Na	٠,٦١٣	Na	٠,٥٥٨	٨,٤٤٨	١,٢٩٧٢
(٣,٧٩-)	(٢,٣٤)	(٠,٧١٨-)	na	Na	na	Na	(٢,٧١١)	Na			
٤٢,٦٧-	٠,٧٢٧	٠,٣٥٧-	na	Na	na	Na	Na	Na	٠,٦٠٩	٨,٤٦٠	١,٢٩٦
(٣,٨٠-)	(٢,٣٤)	(٠,٧١٨-)	na	Na	na	Na	Na	Na	٠,٥٥٩		

و قد تم إعادة التقدير بإدخال متغير نسبة الضريبة الجمركية إلى الناتج (DR) حيث كانت معلمة هذا المقياس موجبة و مرتفعة و تساوي (٥,٦١٣) و ذات معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (٥%)، و قد نجحت الدالة في تفسير حوالي (٥٥%) من التغير في النمو.

و بعد إعادة تقدير المعادلة بإضافة متغير الحماية الفعال جاءت النتائج شبه متطابقة مع مقياس نسبة الضريبة الجمركية إلى الناتج حيث كانت معلمة متغير الحماية الفعال (EPR) موجبة و تساوي (٥,٦٠٩) و ذات معنوية إحصائية عند مستوى دلالة (٥%)، و قد نجحت الدالة في تفسير (٥٥%) من التغير في النمو.

يظهر حلياً من نتائج تقدير المعادلات السابقة الأثر الإيجابي للحماية على النمو، فيما كان أثر الانفتاح على النمو سالباً، و لعل هذه النتيجة مبررة في حالة الأردن، بالنظر إلى انخفاض مساهمة ضرائب الدخل و الأرباح في الإيرادات الضريبية كنتيجة لضعف القاعدة التصنيعية والإنتاجية في الأردن، فيما الضرائب على القطاع الخارجي أهم مورد من موارد الخزينة.

### ٥-٤-٣: نتائج تقدير دالة النمو بوجود مقاييس الانفتاح و مقاييس السياستين

#### المالية و النقدية :

تم إعادة تقدير معادلة النمو بإدخال متغير التضخم و نسبة العجز إلى الناتج حيث جاءت النتائج على النحو المبين في الجدول (٥-١٠)، و بتطبيق اختبار ديكي فولر على حشد الخطأ ظهر أن جميعها مستقر ( $I(0)$ )، مما يعني أن نتائج تقدير جميع الدوال صحيحة و غير زائفة، و تمثل المعاملات العلاقة في المدى الطويل بين المتغيرات.

يظهر من نتائج التقدير في جدول (٥-١٠) بعد إدخال كل من متغيري العجز و التضخم أن معاملات المتغيرين سالبين و تساويان (-١,٧٣٦) و (-١,٤٩٠) على التوالي، مما يؤكد ما ذهبنا إليه في التحليل النظري، من أن العلاقة بين العجز و التضخم و النمو سالبة كنتيجة لحالة عدم التيقن و خوف المستثمرين من دخول السوق و هذا التفسير معقول بالنسبة للأردن بالنظر إلى أن أزمة الدينار بقيت تؤثر

بشكل و بأخر على تفاعلات السوق، فقد حدثت حالة من عدم الاستقرار في عام ١٩٩٨م، حيث شهد السوق النقدي خلال هذا العام زيادة كبيرة في الطلب على العملات الأجنبية كنتيجة للهجمة الأمريكية على العراق خلال النصف الأول من هذا العام، و مجموعة من الظروف الاستثنائية مرت على المملكة خلال النصف الثاني من نفس العام غير أن البنك المركزي استطاع السيطرة على الأوضاع من خلال تلبية هذا الطلب المتزايد والسماح بعمليات البيع والشراء دون قيود إلى أن استقر السوق في نهاية العام. (البنك المركزي، ١٩٩٨)

و قد تم إعادة تقدير معادلة النمو بوجود متغيري التضخم والعجز وإضافة متغيرات الانفتاح، و قد جاءت النتائج متطابقة مع نتائج التقدير في جدول (٥-٩)، و حافظت معلمات مقاييس الانفتاح على إشارتها ما عدا نسبة التجارة إلى النمو (*TIR*) حيث أصبحت موجبة و تساوي (١,١٥٥) لكنها لم تتمتع بأي معنوية إحصائية، مما يشير إلى عدم وضوح العلاقة بين النمو والانفتاح و وجود أكثر من قناة يؤثر بها الانفتاح على النمو كالأستثمار، و قد ازدادت القدرة التوضيحية للنموذج كنتيجة طبيعية لزيادة عدد المتغيرات الداخلة في معادلة النمو.

غير أن إدخال هذه المتغيرات (الانفتاح) إلى جانب كل من متغيرات التضخم ونسبة التجارة إلى الناتج يفترض كما عند فيشر (*Fisher, 1993*) (*Fisher, 1991*) أنها لا تؤثر على بعضها لكنها تؤثر على عناصر الإنتاج وهي رأس المال والعمالة وإنتاجية عوامل الإنتاج، غير أن توسيع التقدير بإدخال متغيرات السياسة على النمو السابق، والمماثل لما قام به كل من ليفن وريتلت (*Levine & Renelt, 1992*) يهدف إلى التأكد من قوة النتائج المتعلقة بأثر هذه السياسات على النمو فنبات إشارة ودرجة معنوية جميع متغيرات السياسة على النمو ما عدا (نسبة التجارة إلى الناتج) يشير وبوضوح إلى قوة العلاقة بين متغيرات السياسة السابقة والنمو وضعف هذه العلاقة وعدم وضوحها بالنسبة لمتغير الانفتاح، مما يستدعي دراسة أثر هذا المتغير بالخصوص على عوامل الإنتاج وبالتحديد الأستثمار.

جدول (١٠-٥): نتائج تقدير معادلة النمو بوجود متغيري العجز و التضخم. (التغير التابع النمو في الناتج)

قاطع C	نسبة الاستثمار إلى الناتج IR	النمو في المعالة GRE	مقياس سياسة تقديمية		مقياس سياسة				مقاييس الانفتاح				R <sup>2</sup>	F	DW
			INFLATIO N	DEFICIT	مقياس نسبة العجز أو الفرق إلى الناتج	RPL مقياس دولار	TIR نسبة التجارة إلى الناتج	DR نسبة الضريبة الجمركية إلى الناتج	EPR مقياس الحماية الفعال						
٢٧,٥٢-	١,٠٣٧	٠,٦٧٠	١,٤٩٠-	١,٧٣٦-	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	٠,٦٨٦	١٠,٣٥٥٤	١,٣٩٠٢
(٣,٢٢٨-)	(٤,٤١٠)	(١,٣١٧)	(١,٨٨٨-)	(٣,١٦٥-)	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na			
٤٦,١٥٧-	٠,٧٨٦	٠,٤٧٨	١,٢١٥-	٠,٤٣٣-	٠,١٨١	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	٠,٧٣٧	١٠,١١٨٩	١,٤٨٢٩
(٣,٦٣٤-)	(٣,٠٥)	(٠,٩٨١)	(١,٦٠٧-)	(٠,٥٠٣-)	(١,٨٨٨)	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na			
٣٧,٠٢٢-	٠,٩٢٢	٠,٨٠٠	١,٥٨٥-	١,٩٥٩-	Na	Na	٠,١٥٥	Na	Na	Na	Na	Na	٠,٦٨٩	٧,٩٥٣	١,٥٠١٦
(١,٤٤٨-)	(٢,٤٨)	(١,٣١٠)	(١,٨٨٨-)	(٢,٤٩٧-)	Na	Na	(٠,٤٠٧)	Na	Na	Na	Na	Na			
٣٦,٦٤-	٠,٨٠٧	٠,٤٥١٠	١,٢٤٣-	١,٥٧٣-	Na	Na	Na	Na	٢,٤٠٩	Na	Na	Na	٠,٧٣١	٩,٨٢١	١,٥٢٧٢
(٣,٨١٤-)	(٣,١٣٣)	(٠,٩٠٥)	(٢,١٠٤-)	(٢,٠٩-)	Na	Na	Na	Na	(١,٧٦)	Na	Na	Na			
٢٦,٦٤-	٠,٨٠٧	٠,٤٥٠٥	١,٢٤٢-	١,٥٧٣-	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	٠,٧٣١	٩,٨٣٢	١,٥٢٦٤
(٣,٨١٩-)	(٣,١٣٧)	(٠,٩٠٤)	(٢,٠٩٥-)	(٢,٠٩٥-)	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na	Na			

## 5-2-2: نتائج تقدير أثر مقاييس السياسة على الاستثمار؛ -

تم تقدير معادلة نسبة الاستثمار على الناتج و رأس المال لفترة إبطاء واحدة و متغيرات السياسة المالية و النقدية على النحو:-

$$IR = \beta_0 + \beta_1 GDP_{94} + \beta_2 K_{-1} + \beta_3 Inf + \beta_4 fis + \beta_5 TIR + V \quad (2)$$

بحيث:

IR: نسبة الاستثمار إلى الناتج.

GDP<sub>94</sub>: الناتج العملي الاجمالي بالاسعار الثابتة.

K<sub>-1</sub>: رأس المال لفترة إبطاء واحدة.

Inf: التضخم.

fis: نسبة التضخم إلى الناتج.

TIR: نسبة التجارة إلى الناتج.

و عند تقدير معادلة (2) بوجود متغير الانفتاح ثم إضافة كل من متغيري التضخم و نسبة العجز، باستخدام طريقة المربعات الصغرى الاعتيادية على مرحلتين لحل مشكلة الارتباط التسلسلي و الداخلية، حيث جاءت نتائج تقدير معلمات النموذج على النحو المبين في الجدول (5-11).

جدول (٥-١١): نتائج تقدير نسبة الاستثمار على التضخم والعجز والانفتاح\*

المتغير التابع	C	GDP94	K <sub>-1</sub>	INFLATION	DEFICIT	TIR
IR	3.37	0.0151	-0.0056	NA	NA	0.438
	(0.502)	(5.38)	(-7.77)	NA	NA	(6.19)
المتغيرات الوسيطة	C, I2R(-1), GDP94, GDP94(-1), GDP94(-2), RK(-1), RK(-2), RK(-3), TIR2, TIR2(-1), TIR2(-2)					
	R <sup>2</sup> =0.88		F=48.09		DW=2.005	
IR	-16.10	0.0211	-0.0067	0.753	-0.558	0.479
	(-1.54)	(6.09)	(-8.38)	(2.26)	(-2.14)	(6.17)
المتغيرات الوسيطة	C, I2R(-1), GDP94, GDP94(-1), GDP94(-2), RK(-1), RK(-2), RK(-3), INFLATION, INFLATION(-1), INFLATION(-2), RATIOD, RATIOD(-1), RATIOD(-2), TIR2, TIR2(-1), TIR2(-2)					
	R <sup>2</sup> =0.92		F=37.60		DW=1.948	

\*القيم بين الأقواس تمثل قيمة (t) المحسوبة.

إن الهدف من تقدير هذه المعادلة باستخدام هذه الطريقة يعود لأسباب من أهمها الارتباط المرتفع بين البيانات كنتيجة لاحتساب رأس المال بطريقة <sup>1</sup>(ICOR) حيث ستكون الارتباط بين حجم الناتج ورأس المال مرتفعاً فضلاً عن ارتباط اخطاء التقدير ببعضهما البعض كنتيجة لهذا الارتباط فتنتج مشكلتان الأولى الارتباط الخطي المتعدد و الارتباط التسلسلي وقد أمكن حل هاتين المشكلتين باستخدام هذه الطريقة في التقدير.

تظهر نتائج تقدير المعادلة الأولى أن العلاقة بين الانفتاح والاستثمار كانت موجبة و تتمتع بمعنوية إحصائية مرتفعة، مما يشير إلى وجود علاقة إيجابية بين الانفتاح والاستثمار مما يعني أن للانفتاح علاقة إيجابية مع النمو، الأمر الذي يتناقض مع مضمون ما توصلنا إليه في معادلات النمو السابقة، و تتساقط النتائج النموذج الساكن، و بالرغم من هذا التناقض غير أن إمكانية الجمع بين هذه النتائج واردة عبر التحليل التالي: -

<sup>1</sup> للإطلاع على آلية استخدام هذه الطريقة يمكن الرجوع إلى بحث: -  
الطلافة، حسين، "دور العمالة الوالدة في الاقتصاد الأردني"، أبحاث اليوم، سلسلة العلوم الإنسانية والاجتماعية، مجلد ٥، عدد ١، ص ٦٧-٩٢، ١٩٨٩.

١. إن سياسة الانفتاح التي تبناها الأردن بعد تبني سياسة التصحيح الاقتصادي قد ساهمت في دخول عدد من الشركات الأجنبية عبر الاستثمار الأجنبي المباشر في السوق عبر عمليات الخصخصة التي قامت به الحكومة، مما ساهم في زيادة الاستثمار.

٢. هذه الزيادة في الاستثمارات عملت على زيادة النمو كما هو واضح من جميع نتائج تقدير معادلات النمو جميعاً.

٣. غير أن سياسة الانفتاح ساهمت بشكل و بأخر في توسيع الفجوة بين فاتورتي الصادرات و المستوردات، وزيادة تفاقم مشكلة ميزان المدفوعات بشقيه، الميزان الجاري، و ميزان المدفوعات، مما يشير و بوضوح إلى الأثر السلبي لهذه السياسة على الميزان التجاري، و بالتالي زيادة مشكلة الميزان الجاري في الأردن مما قد يحمل أثراً سلبياً على النمو، لكن الفجوة في الميزان مؤشر على القيمة المضافة التي تعطيها هذه الاستثمارات الأجنبية داخل البلد ففي حين ينظر في احتساب الناتج المحلي الإجمالي إلى القيمة المضافة فإن الزيادة المطردة في حجم الاستثمار لا يمكن قياسها إلا بمقدار التدفقات النقدية الداخلة للبلد بغض النظر عما يتم تحويله خارج البلد من أرباح هذه الشركات، فضلاً عن الجزء المتعلق بشراء الأصول الثابتة الموجودة أصلاً في الشركات التي يتم خصخصتها.

٤. و عليه فإن سياسة الانفتاح تؤثر على قنوات النمو جميعاً بلا استثناء، لكن يبقى أن نحدد الأثر الكلي على النمو.

٥. لذلك فإن استمرار الحكومة في إجراءات الخصخصة لكن ضمن شروط تسمح بتحويل جزء مسن حصة الحكومة للمساهمة العامة للمواطنين كما حصل في بعض الشركات، مواصلة الجهد الترويجي للاستثمار في الأردن عبر قطاعات جديدة مثل الاستثمار الأردني الأمريكي المشترك في مشروع (البرومين) الذي حصل على حصة سوقية عالمية (١٠%) مع بدايات التشغيل، و الصناعة



التكنولوجية عبر استغلال الرمل الأردني الذي تصل نسبة نقاوته (99%) و هذه مواصفة مناسبة للصناعة الزجاجية والتكنولوجية، سيكون لها أكبر الأثر في زيادة النمو في الأردن.

فيما تظهر نتائج تقدير المعادلة الثانية الأثر السليبي للعجز على الاستثمار فيما ظهرت النتيجة معاكسة لما توقعناه في الإطار النظري و ما توصل إليه فيشر من أن للتضخم أثر سلبى على الاستثمار من خلال حالة عدم التيقن، غير أن هذا له تفسير من حيث أن التضخم يعمل على زيادة التراكم الرأسمالي من خلال التحول من الأصول النقدية السائلة إلى الأصول الثابتة و الذهب مما يساهم في زيادة التراكم الرأسمالي فيما يسمى ظاهرة (مندل-توبن)، غير أن هذا التفسير النظري مستبعد في حالة الأردن، بالنظر إلى أن الحالة التضخمية حدثت في الأردن مرة واحدة على شكل صدمة، و نجح البنك المركزي بعدها في احتواء التضخم عند معدلات منخفضة، مما خلق بيئة ملائمة لتدفق الاستثمارات و بالتحديد الأجنبية مما يشير إلى أن السياسة الائتمانية التي اتبعها البنك المركزي كانت ناجحة في إحداث الاستقرار المحفز للاستثمار بعكس ما عر عنه بعض الباحثين من مخاوف تقول بأن السياسة الائتمانية المتشددة قد تعمل على تشييط المناخ الاستثماري.

و بالعموم فإن العلاقة بين الاستثمار و عجز الموازنة جاء سالباً كما كان متوقعاً، و هذا يعود إلى الأجواء غير المستقرة أو قل غير المشجعة على الاستثمار غير أن التفسير الدقيق يعود إلى أن الحكومة كانت تلجأ إلى الإنفاق الزائد على بعض مشاريعها و الاستدانة في سبيل إدامتها مما ساهم في زيادة العجز في الموازنة.

### 5-3-0: مشكلة الداخلية والارتباط

إن الافتراض الأساسي الذي تقوم عليه هذه الدراسة في إدخال متغيرات الانفتاح و التضخم يقوم على فكرة أن هذه المتغيرات خارجية (*Exogenous*) و للتأكد من أن هذه المتغيرات خارجية، تم تطبيق اختبار السببية، حيث تبين عدم وجود علاقة سببية من النمو في الناتج باتجاه جميع مقاييس الانفتاح

والتضخم و نسبة العجز، و كذلك الحال بالنسبة لمتغيري التضخم و نسبة العجز كما يظهر من نتائج

جدول(٥-١٨).

جدول(٥-١٢): نتائج اختبار السببية (Granger Causality)

Probability	F-Statistic	Obs	الفرضية الصفرية Null Hypothesis:
٠,٢٧٥٩٠	١,٤٣٠٢١	٢١	GR94 لا تسبب RPL
٠,٩٣٤٣٣	٠,١٤٠٠٧	٢١	GR94 لا تسبب TIR2
٠,٩٤٧٢٦	٠,١١٩٢٧	٢١	GR94 لا تسبب EPR
٠,٩٤٨٨٢	٠,١١٦٧٠	٢١	GR94 لا تسبب DR
٠,٦٠٨٣٣	٠,٦٢٨٨٢	٢١	GR94 لا تسبب INFLATION
٠,٥١٥٠٠	٠,٧٩٨٥٥	٢١	GR94 لا تسبب RATIOD

أما فيما يتعلق بمشكلة الارتباط المرتفع بين المتغيرات فإن مصفوفة الارتباطات الميينة في الجدول (٥-١٩) تشير إلى ارتفاع الارتباط بين النمو و كل من نسبة الحماية الفعالة و نسبة الضرائب الجمركية، ولعل هذا الارتباط المرتفع هو الذي يفسر بعض النتائج التي تم الحصول عليها، فيما تم حل هذه المشكلة من خلال طريقة التقدير بالنسبة لمتغير نسبة الاستثمار.

جدول(٥-١٣): مصفوفة الارتباطات بين متغيرات نموذج النمو

	GR94	I2R	INFLATION	RATIOD	RPL	TIR2	EPR	DR
GR94	1.000							
I2R	0.619	1.000						
INFLATION	-0.369	-0.003	1.000					
RATIOD	-0.470	-0.002	0.313	1.000				
RPL	0.729	0.335	-0.334	-0.785	1.000			
TIR2	0.072	0.581	0.279	0.486	-0.298	1.000		
EPR	0.660	0.498	-0.057	-0.360	0.687	0.085	1.000	
DR	0.660	0.499	-0.056	-0.360	0.687	0.085	1.000	1.000

غير أن هناك نتيجة مخالفة لما توصلنا إليه في تقدير معادلة نسبة الاستثمار ففي حين كان معامل التضخم موجباً، جاء الارتباط بين نسبة الاستثمار و التضخم كما في جدول(٥-٩) سالباً، مما يستدعي المزيد من دراسة العلاقة بين التضخم و الاستثمار في الأردن.

## 5-5:الجمع بين نتائج التحليل الإحصائي: -

إن النتائج التي توصلنا إليها في النموذج الساكن تؤيد فكرة القائلين بأن الانفتاح يؤثر سلباً على فاعلية السياستين المالية و النقدية، و قد ظهر من نتائج التقدير كذلك أن الدخل اللاحق و الناتج عن الإنفاق الاستثماري أو العام سيكون في حالة الاقتصاد المغلق أكبر منه في حالة الاقتصاد المفتوح، غير أن هذه النتيجة لا تؤخذ بعين الاعتبار الزيادة اللاحقة في الاستثمارات الأجنبية المباشرة كنتيجة لزيادة الانفتاح.

و قد ظهر من نتائج تقدير معادلات النمو جميعاً الأثر الإيجابي للاستثمار، فيما كانت علاقة الانفتاح بالنمو غير واضحة، و عند تقدير معادلة الاستثمار ظهر جلياً الأثر الإيجابي للانفتاح على الاستثمار مما يعني علاقة إيجابية مع النمو.

يتضح من التناول السابق أن سياسة الانفتاح تؤثر على النمو إيجاباً و سلباً من خلال مجموعة من القنوات من أهمها: -

أ. قناة تأثير إيجابية من خلال تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، و زيادة فرص الاستثمار المحلي من خلال التسهيلات في الإجراءات، و تحسن ظروف الاستثمار.

ب. قناة تأثير إيجابية من حيث زيادة الصادرات و توسيع الأسواق المحلية.

ج. قناة تأثير سلبية من خلال الأثر السلبي على فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية، و زيادة المستوردات مما يزيد من عبء الحكومة في توفير العملة الأجنبية لتمويل هذه الزيادة في المستوردات مع

ما يرتبط بهذا من آثار سلبية على ميزان المدفوعات، و بالتالي النمو.

# الفصل السادس

## النتائج و التوصيات

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

## الفصل السادس

### النتائج والتوصيات

حاولت الدراسة أن تبحث العلاقة المتبادلة بين الانفتاح والسياسات المالية والنقدية والنمو الاقتصادي في الأردن، وقد خرجت الدراسة بمجموعة من النتائج والتوصيات من التحليل الوصفي والقياسي، نعرض لها من خلال هذا الفصل.

#### **٦-١: أولاً: النتائج**

١. يظهر جلياً الاختلاف النظري والتطبيقي في تحديد العلاقة بين الانفتاح والسياسة المالية والنقدية والنمو في الدراسات التطبيقية على مستوى البيانات المقطعية، والسلاسل الزمنية، ويرجع هذا الاختلاف إلى تنوع النظريات والأساليب القياسية والإحصائية المستخدمة في التحليل.
٢. لم تكن الدراسات التي تناولت العلاقة بين الانفتاح والنمو بالنسبة للأردن مختلفة كثيراً عن مثيلاتها في الأدبيات العربية والأجنبية، فقد خرجت العديد من الدراسات في الأردن بنتائج مختلطة حول هذه العلاقة.
٣. نتج عن هذا الاختلاف في النتائج تنوع في شكل السياسات التي تتبعها الدول في إدارة اقتصادياتها بالاتجاه إقبالاً أو إجحاماً عن اتباع سياسة الانفتاح، وإن كان العنصر الحاسم في اتباع معظم دول العالم الثالث لسياسة الانفتاح قد جاء في سياق برامج التصحيح والتكيف الاقتصادي، مع الإشارة إلى أن هذه الدول جميعاً تنفق على ضرورة إجراء هذه الإصلاحات كما في حالة الأردن.
٤. لكل من السياسات المالية والنقدية دور كبير في تهيئة البيئة الملائمة للنمو المستمر، وقد ظهر دور السياسة المالية والنقدية في إعادة استقرار السوق الأردني بعد عام ١٩٨٩م، وقد حققت السياسة النقدية نجاحاً كبيراً في ضبط السيولة، وزيادة جاذبية الدينار مقابل العملات الأجنبية.

٥. تعددت مقياس الانفتاح المستخدمة بالنظر إلى قصور أي منها في تمثيل سياسة الانفتاح، و لم يستطع أي من الباحثين تقديم مقياس خال من العيوب، و لجأ العديد منهم إلى استخدام أكستر من مقياس في سبيل تمثيل سياسة الانفتاح بشكل كامل.

٦. مر الاقتصاد الأردني بمراحل متعددة ساهمت في تشكيل الاختلالات التي تعاني منها بنية الاقتصاد الوطني، و كان للعوامل السياسية اثر كبير في المساهمة في تشكيل حالة الاقتصاد الأردني.

٧. ركزت إجراءات السياسة المالية على زيادة معدلات الضريبة بهدف ضبط الطلب الكلي، و قد تم سن مجموعة من القوانين في سياق إجراءات التصحيح المالي كان من أبرزها البدء بتطبيق الضريبة العامة على المبيعات (ضريبة القيمة المضافة)، و قد ساهمت عوائد هذه الضريبة في إعادة مستوى إيرادات الخزينة إلى ما قبل تبني سياسة الانفتاح .

٨. ترتب على تطبيق برامج التصحيح آثار اجتماعية قد توصف بالفاسية كون هذه البرامج تعمل على الحد من الاستهلاك و تتطلب قدرا من التقشف.

٩. ترى الدراسة أن خطط التصحيح الاقتصادي قد نجحت في تحقيق الأهداف قصيرة الأجل من استقرار في الاقتصاد، غير أنها لم تنجح في تحقيق الأهداف طويلة الأجل المتعلقة بالحد من مشكلة ميزان المدفوعات و زيادة النمو في الصادرات، و زيادة الادخار و الحد من الاستهلاك.

١٠. بالرغم من أن معظم التقارير العالمية تشير إلى أن الاقتصاد الأردني من أكثر الاقتصادات العربية والإسلامية انفتاحا، غير أن بعض التقارير أشار و بشكل واضح إلى ثبات السياسة التجارية و عدم تغيرها عبر الأعوام من (٩٥-٢٠٠٣)، و قد توصل الباحث إلى نفس النتيجة بعد تتبع التطورات في سياسات الضريبة الجمركية و استبدالها بالضريبة الخاصة.

١١. تشير الأرقام إلى انخفاض قيم الصادرات الوطنية عن النسب العالمية ، كما تشير إلى انخفاض نسبة الصادرات السلعية إلى الصادرات من الخدمات.

١٢. شهدت قيم الصادرات نمواً متذبذباً عبر الزمن غير أن معدل نموها كان سالباً في الفترة مسابن (٩٥-٢٠٠٠) بالرغم من توقيع الأردن ودخوله العديد من الاتفاقيات الدولية.

١٣. كما شهدت قيم المستوردات نمواً متذبذباً كذلك وشهدت نفس الفترة (٩٥-٢٠٠٠) نمواً سالباً بلغ (٠٤٥)، مما يشير إلى وقوع الأردن في حالة ركود بدأ يعاني منها منذ العام ١٩٩٥م.

١٤. تشير أرقام تدفقات الاستثمار المباشر إلى الأردن تحسناً ملحوظاً فقد وصلت في العام (٢٠٠١) إلى (١٦٩) مليون دولار.

١٥. تشير العديد من الأرقام والإحصائيات العالمية إلى انخفاض مستوى الأداء الصناعي في الأردن.

١٦. إن النتائج التي توصلنا إليها في النموذج الساكن تؤيد فكرة القائلين بأن الانفتاح يؤثر سلباً على فاعلية السياستين المالية والنقدية، وقد ظهر من نتائج التقدير كذلك أن الدخل اللاحق و النتائج عسناً الإنفاق الاستثماري أو العام سيكون في حالة الاقتصاد المتعلق أكبر منه في حالة الاقتصاد المفتوح، غير أن هذه النتيجة لا تؤخذ بعين الاعتبار الزيادة اللاحقة في الاستثمارات الأجنبية المباشرة كنتيجة لزيادة الانفتاح.

١٧. يظهر جلياً من نتائج تقدير المعادلات السابقة الأثر الإيجابي للحماية على النمو، فيما كان أثر الانفتاح على النمو سلباً، ولعل هذه النتيجة مبررة في حالة الأردن، بالنظر إلى انخفاض مساهمة ضرائب الدخل و الأرباح في الإيرادات الضريبية كنتيجة لضعف القاعدة التصنيعية والإنتاجية في الأردن، فيما كانت الضرائب المفروضة على القطاع الخارجي أهم مورد من موارد الخزينة.

١٨. وقد ظهر من نتائج تقدير معادلات النمو جميعاً الأثر الإيجابي للاستثمار، فيما كانت علاقة الانفتاح بالنمو غير واضحة، وعند تقدير معادلة الاستثمار ظهر جلياً الأثر الإيجابي للانفتاح على الاستثمار مما يعني علاقة إيجابية مع النمو.

١٩. يتضح من التناول السابق أن سياسة الانفتاح تؤثر على النمو إيجاباً و سلباً من خلال مجموعة من

القنوات من أهمها: -

- أ. قناة تأثير إيجابية من خلال تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، وزيادة فرص الاستثمار المحلي من خلال التسهيلات في الإجراءات، وتحسين ظروف الاستثمار.
- ب. قناة تأثير إيجابية من حيث زيادة الصادرات و توسيع الأسواق المحلية.
- ج. قناة تأثير سلبية من خلال الأثر السلبي على فاعلية كل من السياستين المالية و النقدية، و زيادة المستوردات مما يزيد من عبأ الحكومة في توفير العملة الأجنبية لتمويل هذه الزيادة في المستوردات مع ما يرتبط بهذا من آثار سلبية على ميزان المدفوعات، و بالتالي النمو.

### ٦-٣: التوصيات: -

١. الاستمرار في اتباع سياسة الانفتاح عبر مجموعة من التشريعات التي تحسن المناخ الاستثماري، والعمل على ترويج بعض القطاعات الاستثمارية الجديدة في الأردن.
٢. ضرورة استفادة الأردن من فترات السماح التي تعطيها الاتفاقيات الدولية في إعداد الاقتصاد الوطني بحيث يكون قادرا على تحمل غمار المنافسة الدولية.
٣. تخفيض نسب الضريبة الخاصة و التي تفرض على بعض مدخلات الإنتاج الصناعي.
٤. العمل على زيادة تنافسية القطاعات الاقتصادية، عبر تطبيق أنظمة الجودة و المواصفات و المقاييس العالمية.
٥. وضع جدول زمني محدد لجميع المصانع و الشركات الأردنية للالتزام بالمواصفات و المعايير الأردنية بهدف زيادة تنافسية الاقتصاد الوطني.
٦. العمل على ترويج الأردن استثماريا عبر الأدوات الدبلوماسية مثل السفارات، و تفعيل دور القطاع الخاص في هذا المجال من خلال غرف الصناعة و الغرف التجارية.



٧. بالرغم من عمل الحكومة على التخفيض وإزالة مجموعة من العوائق الكمية كأنظمة الحصص وتراخيص الاستيراد، غير أن إجراءات منح الرخص ما زالت تحتاج إلى تطوير وتحديث و تبسيط واعتماد جهة منح تراخيص واحدة.
٨. ضرورة العمل على زيادة تنافسية الاقتصاد ومخرجاته من خلال أنظمة ومؤسسات تعمل على رفع مستوى تنافسية الاقتصاد.
٨. تشجيع رؤوس الأموال المحلية و العربية على الاستفادة من الميزة النسبية للاقتصاد الأردني من خلال الاتفاقيات الثنائية الموقعة بين الأردن و الولايات المتحدة و أوروبا.
٩. زيادة الطاقة التصديرية لدول الاتحاد الأوروبي بالنظر إلى كبر فجوة الميزان التجاري بين الأردن ودول الاتحاد، لصالح الاتحاد.

# المراجع

© Arabic Digital Library Yarmouk University

## أولاً: المراجع العربية:

### كتب:

١. عطية، عبد القادر محمد، ١٩٩٨، "الاقتصاد القياسي بين النظرية والتطبيق"، الطبعة الثانية السدار الجامعية، الإسكندرية.
٢. الفانك، فهد، ١٩٩٢، "برنامج التصحيح الاقتصادي ١٩٩٢-١٩٩٨"، مؤسسة الفانك.
٣. هيرست، بول وطوميسون، جراهام، "ما العولمة"، ترجمة عبد الجبار، فالخ، سلسلة عالم المعرفة، الكويت، ٢٠٠١.
٤. وفا، عبد الباسط. ٢٠٠٠. النظريات الحديثة في مجال النمو الاقتصادي: نظريات النمو السدائي، دراسة تحليلية نقدية، الطبعة الأولى، دار النهضة.

### دوريات و مجلات محكمة:

١. حماد، خليل، ومشعل، زكية، "تأثير انكشاف الاقتصادات العربية للخارج على السياسات الاقتصادية الداخلية"، مجلة أبحاث اليرموك، العلوم الإنسانية، مجلد ٢، عدد ٢، ص ١٦٧-١٩١، ١٩٨٦.
٢. طلافحه، حسين، والفهداوي، خميس خلف، "دراسة تحليلية لمشكلة البطالة في الاقتصاد الأردني خلال الفترة ١٩٦٨-١٩٩٦"، مركز الدراسات الأردنية، جامعة اليرموك، ١٩٩٨.
٣. شامية، عبد الله و الروابدة، موسى، "تجارة الأردن الخارجية و أثرها على النمو الاقتصادي: دراسة تحليلية قياسية (١٩٦٧-١٩٨٧)"، مجلة دراسات، المجلد السادس عشر، العدد الأول ١٩٨٩، ص ٦٢.
٤. شهاب، محمد عبد السلام، "احتساب محددات النمو الاقتصادي، دولة الإمارات العربية المتحدة: حالة تطبيقية"، آفاق اقتصادية، مجلد ٢١، عدد ٨٣، ص ١٥-٢٤، ٢٠٠٠.

٥. مشعل، زكية، " الانفتاح التجاري و أثره على السياسات المالية والنقدية " ، مجلة جامعة الملك

سعود، مجلد ١٣، العلوم الإدارية (٢)، ص ٤٤٣، ٢٠٠١.

### رسائل جامعية:

١. بني احمد، محمد نائر. العوامل التي تؤثر على تجارة الأردن الخارجية: دراسة قياسية باستخدام

نموذج الجاذبية للفترة (١٩٨٥-١٩٩٥). رسالة ماجستير، جامعة اليرموك، اربد، الأردن.

٢. البطاينة، إبراهيم محمد، ١٩٩٧، " التجارة الخارجية ودورها في تنمية الاقتصاد الأردني للفترة

١٩٨٠-١٩٩٥"، رسالة دكتوراه، الجامعة المستنصرية، العراق.

٣. الخصاونه، احمد، ٢٠٠٢. نموذج النمو المقيد بميزان المدفوعات: حالة الأردن (١٩٧٠-

٢٠٠٠). رسالة ماجستير، جامعة اليرموك، اربد، الأردن.

٤. الرفاعي، مروان. ١٩٩٨. تقييم قطاع التجارة الخارجية الأردني وإمكانيات تطوير مساهمته في

الدخل القومي: دراسة قياسية (١٩٧٠-١٩٩٦). رسالة ماجستير، جامعة اليرموك، اربد، الأردن.

٥. زيتون، برجس صالح محمد. ١٩٩٧. دور قطاع الزراعة في الاقتصاد الأردني: القيمة المضافة

وروابط الأمامية والخلفية"، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة اليرموك، اربد، الأردن.

٦. الشريف، بدر مصطفى، ١٩٩٥. استراتيجية إحلال المستوردات والنمو الاقتصادي في الأردن.

رسالة ماجستير، جامعة اليرموك، اربد، الأردن.

٧. المغايرة، عيسى احمد. ١٩٩٣. الاستثمار و النمو الاقتصادي في الأردن. رسالة ماجستير غير

منشورة، جامعة اليرموك، اربد.

٨. الوزني، خالد. ١٩٩٤. سياسات التكيف الاقتصادي: حال الأردن. رسالة دكتوراه غير منشورة،

جامعة القاهرة، مصر.

## مؤتمرات و ندوات و ورش عمل و تقارير: -

١. حمودة، حكيم بن. ١٩٩٩. "اقتصادات التنمية في مرحلة ما بعد التكيف". الحافظ، مهدي. "تقييم سياسات التثبيت الاقتصادي و التكيف الهيكلي في الأقطار العربية: أعمال المؤتمر العلمي الرابع للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية"، الجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، بيروت.
٢. حمارنه، منير، " واقع الاقتصاد الأردني و آفاق المستقبل"، عازر، واصف و آخرون، " الإصلاح الاقتصادي والتنمية البشرية في الأردن" الطبعة العربية الأولى، المؤسسة العربية للدراسات والنشر، ١٩٩٩.
٣. الطاهر، جميل، ١٩٩٣، " بعض قضايا الإصلاح الاقتصادي في الأقطار العربية"، سلسلة اجتماعات الخبراء (ب)، كتيب رقم (٤)، المعهد العربي للتخطيط، الكويت.
٤. طويل، سامر، ٢٠٠٢، "الاستراتيجية الوطنية للتنمية الصناعية"، المؤتمر الاقتصادي الوطني الأول للاستثمارات الأوسع انتشارا، عمان.
٥. الشرع، منذر، والوزني، خالد، " سياسات التثبيت الاقتصادي والتكيف الهيكلي: تجربة الأردن"، الجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، أعمال المؤتمر العلمي الرابع، ١٩٩٩.
٦. عقل، مفلح، " سياسات الإصلاح الاقتصادي في الدول النامية ( الأردن نموذجاً)"، الإصلاح الاقتصادي والتنمية البشرية في الأردن"، واصف عازر و آخرون، الطبعة العربية الأولى، ص ٧٦، ١٩٩٩.
٧. الفانك، فهد، "الصناعة الأردنية و آفاق المستقبل"، الحمارنة، مصطفى، "الاقتصاد الأردني: المشكلات و الآفاق"، مركز الدراسات الاستراتيجية، الجامعة الأردنية، عمان، ١٩٩٤.
٨. الفانك، فهد و آخرون، ١٩٩٩. "مأزق النمو في الأردن. ورشة عمل، المنبر الأردني للتنمية الاقتصادية.

٩. كرمول، أكرم، "الصناعة الأردنية في مواجهة التحديات و المتغيرات المستقبلية"، الحوراني، هاني و

آخرون، "الاقتصاد الأردني في إطاره الإقليمي و الدولي"، أوراق مؤتمر، مركز الأردن الجديد

للدراسات، ١٩٩٦.

١٠. الكساسبه، بسام، ٢٠٠١، " انعكاسات الاتفاقيات التجارية مع الدول العربية على الصادرات

الأردنية"، وحدة الدراسات الاقتصادية، وزارة الصناعة والتجارة، عمان، الأردن.

١١. النابلسي، محمد سعيد، ٢٠٠٠، " التصحيح المالي والنقدي في المملكة الأردنية الهاشمية بين الحاضر

والمستقبل"، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، عمان، الأردن.

١٢. هنداوي، احمد ذوقان، ٢٠٠٢، "دور مؤسسة المواصفات والمقاييس في تقرير تنافسية القطاع

الصناعي الأردني"، قسم الهندسة الصناعية، الجامعة الأردنية، عمان.

١٣. هنداوي، رانيه سمير، ١٩٩٩، " الوعاء الضريبي والخصم والرد والإعفاء الضريبي في قانون

الضريبة العامة على المبيعات"، نقابة المحامين.

١٤. صحيفة العرب اليوم، ٢٠٠٣/١/١٥، مقابلة مع وزير الاقتصاد سامر الطويل، الصفحة الاقتصادية.

## الشبكة العنكبوتية:

١. طوقان، أمية و جواد العناني. "الاقتصاد الأردني: نظرة مستقبلية": ورشة العمل. مركز الدراسات

الاستراتيجية. ١٠ كانون الثاني ١٩٩٦، على الشبكة العنكبوتية: -

<http://www.css-jordan.org/arabic/economic/workshopA/jorec96/perspective.html>

٢. موقع هيرتج على الانترنت:-

<http://www.heritage.org/research/features/index>

٣. الجومرد، أنيل عبد الجبار، " متغير الإحباط ومعدل النشاط الاقتصادي للسكان في الأردن"، على

الشبكة العنكبوتية:

[WWW.CSS-Jordan.Org/Arabic/Publications/books/Discovergment.html](http://WWW.CSS-Jordan.Org/Arabic/Publications/books/Discovergment.html)

٤. المصري، سلوى ضامن، "تشخيص الفقر في الأردن"، ٢٠٠٢، على الشبكة العنكبوتية:

WWW. Worldbank.Org/wbi/devedebates/mena/masri.doc.

## تقارير: -

١. أكتاد، ٢٠٠٢. "تقرير الاستثمار العالمي ٢٠٠٢: الشركات عبر الوطنية و القدرة التنافسية

التصديرية"، مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة و التنمية، الأمم المتحدة، جنيف.

٢. اسكوا، ٢٠٠١ "بناء القدرات الوطنية في بلدان مختارة من أعضاء الاسكوا في إزاء القيود الفنية

على التجارة واتفاقيات منظمة التجارة العالمية"، اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغرب آسيا، الأمم

المتحدة، نيويورك.

٣. البنك المركزي، التقرير السنوي، ١٩٩٣.

٤. البنك المركزي، التقرير السنوي، ١٩٩٦.

٥. البنك المركزي، التقرير السنوي، ١٩٩٨.

٦. البنك المركزي، التقرير السنوي ١٩٩٩.

٧. البنك المركزي، التقرير السنوي، ٢٠٠١.

٨. وزارة التخطيط. خطة التنمية للأعوام ١٩٩٩-٢٠٠٣.

## قوانين و أنظمة: -

١. جمعية المصدرين الأردنيين، "دليل جمعية المصدرين الأردنيين لإجراءات التصدير في المملكة

الأردنية الهاشمية"، عمان، الأردن، ٢٠٠١.

٢. وزارة المالية، دائرة الضريبة على المبيعات، قانون الضريبة العامة على المبيعات رقم (٦) لعام ١٩٩٤،

والتعديلات التي طرأت عليه والأنظمة والتعليمات الصادرة بموجبه.

٣. مؤسسة المواصفات والمقاييس، قانون المواصفات والمقاييس، قانون رقم (٢٢) لسنة ٢٠٠٠.

٤. دليل جمعية المصدرين الأردنيين لإجراءات التصدير في المملكة الأردنية الهاشمية، ٢٠٠١، قانون رقم

(٤) لسنة ١٩٩٨ قانون حماية الإنتاج الوطني. عمان، الأردن

© Arabic Digital Library-Yarmouk University



**Books:**

1. Barro, Robert and Xavier Sala- I- Martin. 1995. **Economic Growth**. New York, McGraw Hill, Inc.
2. Batiz, Francisco L. Rivera & Luis A. Rivera – Batiz ,1999, **International Finance and Open Economy Macroeconomics**. Macmillan Published Company, NY.
3. Dunn. Robert M. and Ingram James. 1996. **International Economics**. John Wiley & Sons, Inc, New York.
4. Chow, G.C. , 1983, **Econometrics**, New York: McGraw-Hill.
5. Fair, Ray C. 1994. **Testing Maroeconometric Models**. Harvard University Press
6. Friedman, M. 1956. "The Quantity Theory of Money: A Restatement" In studies in Quantity Theory of Money, eds. M. Friedman (eds), Chicago: University of Chicago Press.
7. Grubel, Herbert G. 1977. **International Economics**. Richard D. Irwin, Inc
8. Gujarati, Damodar N., 1995, **Basic Econometrics**, 3rd edition, McGraw-Hill, Inc.
9. Intriligator, M.D, **Econometric Models, Techniques and Applications**, Amsterdam: North-Holland Publishing Co. 1978.
10. Maddala, G.S and Kim In-Moo, 1998, **Unit Roots Cointegration and Structural Change**, Cambridge University press.
11. Thirlwall, A.P, 1999, "Growth and development", 6<sup>th</sup> edition, MACMILLAN press.
12. Fischer

**Thesis:**

1. Elfiki ,Fakhry A. 1984. **A small model of Egypt, Foreign Economic Assistance and the Egyptian Economy**, Clark University, Ph.D. Dissertation.

2. El-Mefleh, Muhannad Ali.1989. **A macroeconomic forecasting model for Jordan**,Ph.D. dissertation, The Florida State University .
3. Haddad, Adeb Khalil. 1979.**An Econometric Monetary Model of the Jordanian Economy**, Oklahoma State University.
4. Marto, Michel Isa.1970.**A money supply model: Jordan**, Ph.D. dissertation, University of Southern California.
5. Quraan ,Anwar Al-Ali. 1988. **Macroeconomic effects of worker's remittances: the case of Jordan**. the University of Texas at Austin, Ph.D. dissertation.
6. Serry, E. A. E. 1987. **A macroeconometric model for the Egyptian Economy, Specification, Estimation and Simulation under Alternative principles of economics**, Clark University, Ph.D. Dissertation, Worcester, Massachussetts.

### **Journals:**

1. Al- Yousif,Y. Khalifa, " Exports and Economic Growth: Same Empirical Evidence from the Arab Gulf Countries" *Applied economics*, 29,693-697, 1997.
2. Brander, James and Barbra Spencer, " **International R&D Rivalry and Industrial Strategy**", *Review of Economic Studies*, 50, 707-722, 1983
3. Barro, Robert and Gordon David, " **Roles , Desertion and Reputation in a Model Monetary Policy**", *Journal of Monetary Economics* XII, 106-121, 1983.
4. Balassa, Bela, " **Exports, Policy Choices Economic Growth in developing Countries after the 1973 Oil Shock**" *Journal of development Economics* 18, 2223-35, 1985.
5. Ben-David,dan ,"**Equalizing Exchange: Trade Liberalization and Income Convergence**", *Quarterly Journal of Economics*, 108(3), 1993
6. Chawdhory, Abdur R, " **Monetary Policy Fiscal Policy and Aggregate Economic Activity: some further Evidence**", *Applied Economics*, 20,63-71, 1988.

7. Darrat, alif- " **Are Exports on Engine of Growth? Another Look at the Evidence**" ,Applied Economics, 19, 277-285, 1988.
8. Dollar, David. " **Outward- Oriented Developing economics Really Do grow More Rapidly : Evidence from 95 LDCs, 1976-1985**" Economic Development and Cultural Change 40, 523-544, April 1992.
9. Dadkha, K. M. and F. Zahedi,"**Simultaneous Estimation of Production Functions and Capital Stocks for Developing countries**", The Review of Economics and Statistics, 553-541,1986.
10. Edwards, Sebastian, " **Trade Orientation, distortions and Growth in Developing Countries**", Journal of Development economics, 39, 311-57, 1992.
11. Engle,R.F. and C.W.J Granger,"**Cointegration and Error Corrections: Representations, Estimation and Testing**",Econometrica,,55,252-276,1987
12. Feder, G. ,"**On Exports and Economic Growth** ", Journal of Development Economics, 12, 59-73, 1982.
13. Fair, Ray C., " **The Estimation of Simultaneous equation Models with Lagged Endogenous Variables and First Order Serially Correlated**", Econometrical, Vol. 38, No.3, 1970.
14. Fair, ray C., " **A Comparison of Alternative Estimators of Macroeconomic Models**", International Economic Review, Vol.14, No.2,1973
15. Granger, C.W.J,"**Investing Causal Relations by Econometric Models and Cross-Spectral Methods**", Econometrica,36, 424-438,1969.
16. Ghartey, Edward E. " **Causal Relation between Exports and Economic Growth: Same Empirical evidence in Taiwan, Japan and the US**" ,Applied Economics, 25, 1145-1152.
17. Granger, CW.J, " **Testing for Causality a Personal View Points**", Journal of Economic Dynamics and Contral,2,329-352, 1980.

18. Harrison, Ann, “ **Openness and Growth: A time- series, cross – country analysis for developing countries**” *Journal of Development economics*, 48, 419-447, 1996.
19. Hsiao, C., “ **Autoregressive Modeling and Money Income Causality Detestation**”, *Journal of Monetary Economics*, 7, 85-108, 1981.
20. Jaleel, Ahmad & Andy C.C. Kwan, “ **Causality between Exports and Economic Growth: Empirical from Africa**”, *Economic Letters*, 37, 243-248, 1991.
21. Jung, Woos. & Peyton J. Marshall, “ **Exports, Growth and causality in developing Countries**”, *Journal of Development Economics*, 18, 1-12, 1985.
22. Karras, G., “ **Openness and the Effects of Monetary Policy**”, *Journal of International Money and Finance*, 18,13 –26, 1999.
23. Lane, Philip R., “ **Inflation in Open economics**”, *Journal of International Economics*, 42,327-347, 1997.
24. Lucas, Robert E.,”**On The Mechanisims of Economic Development**”, *Journal of Monetary Economics*, 22(1), 3-42,1988.
25. Levine, Ross and David Renelt, “ **A sensitivity Analysis of Cross – Country Growth Regressions**”, *The American Economic Review*, Vol. 82, No. 4, 1992.
26. Mikhail ,W.M.. **A Standard Aggregative Model for the Jordanian Economy**,*International Journal of Middle East Studies* 17, 67-88, 1985.
27. Moschas, Demetrios, “ **Export Expansion, Growth and the Level of Economic Development**” *Journal of Development economics*, 30,93-103, 1989.
28. Miller, Stephen M.,”**A Note on Cross –Country Growth Regressions**”, *Applied Economics*, 28, 1019-1026, 1996.
29. Pagan, A.R. and M.R. Wickens, “ **A Survey of Some Recent Econometric Methods**”, *The Economic Journal*, 99, 962-1025, 1989.
30. Pritchett, Lant, “ **Measuring Outward Orientation in LDCs: can it Be Done?**” ,*Journal of Development Economics*, 49,307-335, 1996.

31. Quraan, Anwar, " **Private and Public Investment and Economic Growth in Jordan: An Empirical Analysis**", *Abhath AL-Yarmouk, Hom. & Sos. Sci*, Vol. 13, No. 3, 35-46, 1997
32. Quandt, R. E. , "The Estimation of a Linear Regression System Obeying Two Seperte Regimes", *Journal of The American Statistical Association*, 53, 873-880, 1958.
33. Rosensweig, Jeffry and Tallman, Ellisw., " **Fiscal Policy and Trade Adjustment: Are the Deficit Really Twins**", *Economic Inquiry*, XXXI, 580-594, 1993.
34. Romer, david, " **Openness and Inflation: theory and Evidence**", *Quarterly Journal of economics*, 108, 869-903, 1993.
35. Romer, Paul M, " **Increasing Returns and Long – run Growth**" *Journal of Political economy*, 94(5), 1002-1037, 1986.
36. Romer, Paul M, " **Endogenous Technological Change**", *Journal of Political Economy* , XCVIII, 71-103, 1990.
37. Solow, R.M, " **Technical progress and Aggregate production function**", *Review of Economics and Statistics*, 39, 312-320, 1957.
38. Sharma, Subhash C. & Dharmendra Dhakal, " **Causal Analysis between Exports and Economic Growth in Developing Countries** ", *Applied Economics*, 26, 1145-1157, 1999.
39. Saches, Jeffry and Andrew Warner, " **Economic Reform and the Process of Global Integration**", *Brookings Papers on Economic Activity*, 1, 1-118, 1995.
40. Terra, Cristina T., " **Openness and Inflation: A New Assessment**", *Quarterly Journal of economics*, 113, 641-648, 1998.
41. White, H, " **A Hetroskedasticity Consistent Covariance Matrix Estimator and A direct Test for Hetraskedasticity**", *Journal of Econometrics* , 48, 817-838, 1980.

### Conferences and Research centers:

1. Alyan, Nafez and AL- Awad Movawiya, “ **Trade Openness and the Effectiveness of Monetary Policy Under Fixed Exchange Rates: the case of Middle East**”, Fifth Economic conference, AL- Yarmouk University, 2001.
2. Cuadros, A.V.Orts, & MT. Alguacil, “**Openness and Growth: Re-Examining Foreign Direct Investment, Trade and Output Linkages in Latin America**”, Credit Research paper 01/04,2001.
3. Engen, Eric M. and onethan Skinner,”**Fiscal Policy and Economic Growth**”, NBER Working Paper No. w4223, National Bureau of Economic Research, Inc,1992.
4. Eastly, William and Sergio Rebelo,”**Fiscal Policy and Economic Growth: An Empirical Investigation**”, NBER Working Paper No. w4499, National Bureau of Economic Research, Inc,1993.
5. Fischer ,Stanley ,“**Growth, Macroeconomics, and Development**”, NBER Working Paper No. w3702, National Bureau of Economic Research, Inc,1991.
6. Fischer ,Stanley,”**The Role of Macroeconomic Factors in Growth**”, NBER Working Paper No. w4565, National Bureau of Economic Research, Inc,1993.
7. Grossman, Gene M. and Elhanan Helpman ,” **Endogenous Innovation in the Theory of Growth**”, NBER Working Paper No. w4527, National Bureau of Economic Research, Inc,1993
8. Harrison, Ann and Hansen Gordon,” **Who Gains from Trade Reform? Some Remaining Puzzles**”, NBER Working Papers NO. w6915, National Bureau of Economic Research, Inc, 1999.
9. Jay, Keith, “ **Growth of Exports and Income in the Developing Worlds: A Neoclassical View**” , Bureau for Program and Policy

- Coordination, department of State, Agency for International Development, Washington D.C, Discussion paper No. 28, November 1973.
10. Leamer, Edward E. " **Measures of Openness**", NBER conference on Trade Issues, February 1987.
  11. Mikhail, William M., **A preliminary framework for policy analysis**, United Nations Development Programme, Department of Technical Cooperation for Development, Jordan/88/003/C/01/01, 1991.
  12. Miller, Stephen M. and Russek Frank S., "**Fiscal structures and Economic Growth: International Evidence**", Western Economic Association Meetings, Lake Tahoe, 1993
  13. Proudman, James, Stephen Redding and Macro Bianchi," **Is International Openness Associated with Faster Economic Growth**", Bank of England, London, 1997
  14. Rodriguez, Francisco & Rodrik, Dani,. "**Trade Policy and Economic Growth: A Skeptic's Guide to Cross-National Evidence**," NBER Working Papers NO.w7081, National Bureau of Economic Research, Inc, 1999
  15. Rodrik, D., "**Closing the Technology Gap: Does Trade Liberalization Really Help**", NBER Working Papers NO.w2654, National Bureau of Economic Research, Inc, 1988.
  16. Rodrik, D., "**Getting Interventions Right: How South Korea and Taiwan Grew Rich**," NBER Working Papers NO.w4964, National Bureau of Economic Research, Inc, 1994.
  17. Smadi, Tayseer "**Is the Exported Growth Hypothesis Valid for Jordan's Economy**". Fifth Economic conference, AL- Yarmouk University, 2001.

### **Web site Sources:**

1. Krugman, Paul. 1994, "**The myth of Asia's miracle**", on the web site: -  
<http://www.owl.net.rice.edu/~econ212/papers/krugman.pdf>
2. Year Book of Labor and Statistics(1995), on the web:  
<http://www.cbj.gov.jo/docs/investment/114.html>

**Reports: -**

1. Gwartney, James & Robert Lawson.2002."Economic Freedom of the world:2002"., Annual Report, The Fraser Institute, Vancouver, B.C
2. JR. Gerald P. O'Driscoll & Edwin J. Fevlnr & Mary Anastasia O'Grady.2003."2003 Index of economic Freedom". The Heritage Foundation, the Wall Street Journal, Washington D.C,NY.
3. Schwab,K. & Michael E. & Jeffrey D. 2001. **The Global Competitiveness Report 2001-2002**. World economic Forum, Geneva, Switzerland.
4. Schwab,K. & Michael E. & Jeffrey D. 2002. **The Global Competitiveness Report 2002-2003**. World economic Forum, Geneva, Switzerland.
5. UNCTAD.2002. **World Investment Report 2002**. United Nations, New York and Geneva.
6. UNIDO.2002. **Industrial Development Report 2002/2003**. United Nations Industrial Development Organization.
7. World Bank,"**Jordan: Consolidating Economic Adjustment and Establishing the Base for Sustainable Growth**", Report NO.12645Jo,Vol 1,1994.
8. World Bank.2001."**World Development Report2001/2002**",Oxford University Press



# الملاحق

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

ملحق: البيانات المستخرجة في الدراسة.

السنة	GDP	PC	GC	I	FAIX	WR	IGR	RJR	K	IM	EX	MS	GR94	DEF94
1976	565.0	325.50	155.9	150.20	65.80	129.60	107.60	NA	1954.63	422.000	192.100	378.400	26.40	33.40
1977	690.50	412.80	156.60	206.50	96.10	154.80	142.30	NA	2161.15	540.300	242.000	467.600	30.30	37.70
1978	799.70	517.40	190.00	223.00	96.60	159.40	158.50	19.46	2384.13	605.600	264.300	606.700	32.40	38.10
1979	979.40	736.80	235.30	280.00	118.40	180.40	187.90	17.10	2664.13	824.500	339.500	773.100	37.00	38.60
1980	1139.90	858.30	342.70	463.90	136.20	236.70	226.20	15.43	3128.03	961.700	448.000	984.800	41.10	40.50
1981	1429.50	1074.50	455.50	701.00	171.30	340.90	309.20	15.45	3829.03	1392.70	588.500	1179.90	44.30	43.30
1982	1635.80	1457.90	477.90	650.80	200.30	381.90	362.00	14.40	4479.83	1555.70	670.200	1403.30	47.60	46.30
1983	1772.90	1579.10	473.40	589.80	225.80	402.90	400.60	14.70	5069.63	1453.20	639.600	1615.20	50.00	51.30
1984	1881.70	1648.40	534.60	571.20	232.20	475.00	415.00	14.17	5640.83	1519.10	746.300	1757.00	51.90	52.20
1985	1949.90	1794.80	531.70	414.90	246.60	402.90	440.80	13.30	6055.73	1502.70	781.500	1874.80	53.50	55.60
1986	2226.80	1718.20	566.50	444.30	237.90	414.50	514.40	13.30	6500.03	1199.50	634.10	2072.40	53.50	60.10
1987	2275.70	1669.80	586.70	511.90	242.30	317.70	531.50	13.32	7011.93	1319.70	756.200	2372.20	53.40	60.10
1988	2337.90	1626.50	604.30	532.50	255.90	335.70	544.30	12.52	7544.43	1519.70	1020.80	2646.80	56.90	60.90
1989	2436.50	1635.10	618.80	563.20	274.00	358.30	565.40	10.00	8107.63	1804.50	1359.50	2971.10	71.50	71.10
1990	2718.30	1976.50	663.90	850.10	383.90	331.80	744.10	8.62	8957.73	2474.30	1652.10	3122.60	83.10	79.50
1991	2913.50	2052.80	742.00	738.50	401.50	306.30	828.80	9.90	9696.23	2362.60	1697.60	3717.50	89.90	83.90
1992	3615.70	2803.60	790.60	1208.80	639.30	573.10	1168.90	10.05	9855.83	2974.70	1819.90	4193.00	93.50	91.00
1993	3884.00	2834.60	857.90	1422.70	643.40	720.70	1191.50	9.74	11278.53	3151.70	1962.10	4481.80	96.50	93.60
1994	4358.20	2977.60	985.60	1451.00	694.40	763.70	1306.40	9.40	12729.53	3107.60	2093.40	4841.50	100.00	100.00
1995	4714.60	3104.70	1111.30	1554.30	757.90	871.70	1389.10	9.19	14283.83	3453.20	2438.50	5159.80	102.30	101.90
1996	4912.20	3523.60	1204.10	1497.40	840.90	1094.80	1518.00	8.64	15781.23	3839.90	2597.20	5175.30	108.90	104.00
1997	5137.80	3702.20	1312.50	1321.80	798.00	1173.50	1425.70	8.39	17103.03	3676.70	2532.80	5576.60	112.20	105.30
1998	5610.10	4143.50	1367.0	1225.40	858.60	1093.80	1496.00	8.14	18328.43	3608.70	2515.00	6026.00	115.70	111.60
1999	5767.20	4256.30	1412.30	1087.80	884.20	1179.80	1589.40	7.45	19416.23	3537.90	2505.40	6747.60	116.40	111.30
2000	6002.40	4770.20	1493.30	1199.00	961.90	1308.20	1560.70	8.46	20615.23	4055.30	2505.70	7434.70	117.10	111.20

ملحق (٢): حساب معدل الحماية الفعال

السنة العام EPR	القيمة المضافة YA	الضريبة الموزونة RDUTY	النتج المحلي الإجمالي GDP94	obs
	٢+١	٢	١	
٧,٠٨٨٩٣٦	١٨٠٩,١٦٠	١١٩,٧٦٠٠	١٦٩١,٦١٧	١٩٧٦
٩,٢٧٨٦٠٠	١٩٩٩,٣٦١	١٦٩,٧٦١٣	١٨٣١,٠٦٥	١٩٧٧
٧,٦٨٠٩٩٠	٢٢٥٩,٢٥٥	١٦١,١٥٤٩	٢٠٩٨,٩٥٠	١٩٧٨
٧,٣٥٩٢٨٧	٢٧٢١,١٢٨	١٨٦,٥٢٨٥	٢٥٣٧,٣٠٦	١٩٧٩
٦,٨٣٤١٢٩	٣٠١٠,٦٩٣	١٩٢,٥٩٢٦	٢٨١٤,٠٦٨	١٩٨٠
٦,٥٨١٠٩٨	٣٥١٩,٥٢١	٢١٧,٣٢١٠	٣٣٠١,٣٨٦	١٩٨١
٦,٧٠٤١٩٨	٣٧٧١,٠٣٣	٢٣٦,٩٣٣٠	٣٥٣٣,٠٤٥	١٩٨٢
٦,٨٠٢٨٩٧	٣٦٩٠,٧٨٨	٢٣٥,٠٨٧٧	٣٤٥٥,٩٤٥	١٩٨٣
٦,٢٧٢١٢٥	٣٨٣٠,١٥٤	٢٢٦,٠٥٣٦	٣٦٠٤,٧٨٩	١٩٨٤
٦,٠٥٢٤٨٠	٣٧١٨,٧٣٠	٢١٢,٢٣٠٢	٣٥٠٧,٠١٤	١٩٨٥
٥,٠٢٧٠٠٤	٣٨٩٣,٤٥٦	١٨٦,٣٥٦١	٣٧٠٥,١٥٨	١٩٨٦
٤,٧٦٩٠٥٢	٣٩٦٦,٠٣٢	١٨٠,٥٣٢٤	٣٧٨٦,٥٢٢	١٩٨٧
٥,٠١٩١٣٨	٤٠٣٣,٥٧٥	١٩٢,٧٧٥٠	٣٨٣٨,٩١٦	١٩٨٨
٤,٢٦٢٠٣٠	٣٥٧٤,٨٣٢	١٤٦,١٣٢٢	٣٤٢٦,٨٦٤	١٩٨٩
٤,٢٩٣١٨١	٣٥٦٥,٩٩٢	١٤٦,٧٩٢٥	٣٤١٩,٢٤٥	١٩٩٠
٤,٦٦٩٠٥٣	٣٦٣٦,٥١٧	١٦٢,٢١٦٩	٣٤٧٢,٥٨٦	١٩٩١
٧,٩٢٢٠٠١	٤٢٨٧,٥٢٥	٣١٤,٧٢٥٣	٣٩٧٣,٢٩٧	١٩٩٢
٦,١١٧٥٨٠	٤٤٠٥,١٥٣	٢٥٣,٩٥٣٠	٤١٤٩,٥٧٣	١٩٩٣
٥,١٠٣٢٥٨	٤٥٨٠,٤٠٠	٢٢٢,٤٠٠٠	٤٣٥٨,٢٠٠	١٩٩٤
٤,٣٢٤٠١٥	٤٨٢٧,٦٩٨	٢٠٠,٠٩٨١	٤٦٢٦,٦٩٣	١٩٩٥
٤,٤٦٤١٧٧	٤٩٣٤,٣٦٥	٢١٠,٨٦٥٤	٤٧٢٣,٢٦٩	١٩٩٦
٤,٩٠٩٣٥٦	٥١٢٠,١٠١	٢٣٩,٦٠١١	٤٨٧٩,٢٠٢	١٩٩٧
٥,١٤٠١٨٨	٥٢٨٥,٩٢٣	٢٥٨,٤٢٢٩	٥٠٢٦,٩٧١	١٩٩٨
٤,٧٥١٥٢٩	٥٤٢٧,٢٨١	٢٤٦,١٨١٥	٥١٨١,٦٧١	١٩٩٩
٤,٣٣٨٢٧٦	٥٦٣٤,١٦٣	٢٣٤,٢٦٢٦	٥٣٩٧,٨٤٢	٢٠٠٠

### ملحق (٣): إجراءات السياسة المالية.

الإيرادات غير الضريبية <sup>٢</sup>	الضرائب <sup>١</sup>	السنة
<p>* الرسوم: فرض رسم تصدير على الأغنام مقداره ٣,٥ دينار على كل رأس بهدف الحد من تصديرها.</p> <p>* زيادة رسوم التأسيس و الاشتراك السنوي للخدمات الهاتفية.</p> <p>* زيادة رسوم الاشتراك في امتحان الثانوية العامة.</p> <p>* رفع أسعار البنزين الخاص والسولار والزيوت الثقيل بنسبة ١١,١% و ٤,٠% و ٥٧,٠%.</p> <p>* رفع أسعار الحليب المستوردة لحساب وزارة التموين.</p>	<p>* الضريبة الجمركية: تخفيض الرسوم الجمركية على عدد من السلع الأولية المستخدمة في الصناعة تراوحت ما بين ١٠,٠٠% - ٣٠%.</p> <p>وتخفيضها على جديد التسليح من ١٠,٠% - ١%.</p> <p>* ضريبة الاستهلاك: توسيع قاعدتها لتشمل سلع جديدة مثل التبغ و أنظمة الإرسال.</p> <p>ضريبة الدخل: توسع الضريبة لتشمل دخل الشخصيات المتأني في الخارج.</p>	١٩٩٢
<p>* الرسوم: زيادة الرسوم على الدخان والمشروبات الكحولية، وفرض رسوم على دخول بعض المناطق الساحلية مثل أم قيس قلعة عز الدين في عجلون.</p>	<p>* ضريبة المبيعات: رفع ضريبة المبيعات من ٧% إلى ١٠% بالإضافة إلى توسيع قاعدتها لتشمل العائد من الخدمات مع زيادة عدد السلع المعفاة من ٥٥ إلى ٧٨ لسملة.</p> <p>* الضريبة الجمركية: إعفاء بعض مدخلات صناعات الأدوية والكهرباء والسورق والنسيج وبعض أجهزة الأمن والسلامة، كما تم تخفيض الضريبة الجمركية مسن ٥٠ إلى ٥٠% على السلع الوسيطة المستخدمة في الصناعة التحويلية.</p> <p>* رفع الرسوم الجمركية على بعض السلع التي لها بدائل محلية (خضروات وفواكه) من ٢٥% إلى ٣٠%.</p>	١٩٩٥
<p>* الرسوم: إعفاء نشرات الإصدار وعمليات التداول بالأوراق المالية في سوق عمان من رسوم الطوابع (الوردات).</p> <p>* رفع الرسوم المستوفاه من شركات الضرائب من قبل سلطة الظوران المدني بنسب متفاوتة.</p>	<p>* ضريبة الدخل: فرض ضريبة على دخل المؤسسات الحكومية الناجم عن تأجير المباني، وأرباح الفنادق المملوكة من مؤسسة الضمان الاجتماعي. وإخضاع أرباح الشركات التي تقوم ببناء مربع اتفق السكنية لضريبة الدخل بأثر رجعي اعتباراً من ١/١/١٩٩٦.</p> <p>* الجمارك: إصدار قانون جديد للجمارك عمل رقم (٢) لسنة ١٩٩٨ يتماشى مع متطلبات منظمة التجارة العالمية.</p> <p>* ضريبة المبيعات<sup>٤</sup>: تخفيض من التسجيل للمكلفين بتوريد الضريبة الذين تتجاوز مبيعاتهم ١٠٠ ألف دينار (بائع أو موذي خدمة) إلى ٥٠ ألف دينار للبائع و ٢٥ ألف دينار لموذي الخدمة كما فرضت ضريبة إضافية للمبيعات نسبتها ١٤% على أجهزة الهاتف التي تضمن كشف رقم المتصل.</p> <p>* ضرائب إضافية: فرض ضريبة إضافية مقدارها ١٠% على مقدمي خدمة الاتصالات.</p>	١٩٩٨

المصدر: نشرات البنك المركزي، التقرير السنوي ١٩٩٢، ١٩٩٥، ١٩٩٨.

<sup>١</sup> وتشمل ضرائب الاستهلاك (المبيعات والقيمة المضافة لاحقاً) والضرائب الجمركية وضريبة الدخل والضرائب الإضافية.

<sup>٢</sup> وتشمل الرسوم الإيرادات المختلفة.

<sup>٣</sup> شهد هذا العام تقديم قرض من قبل صندوق النقد العربي لدعم مسيرة التصحيح في الأردن.

<sup>٤</sup> استبدلت ضريبة المبيعات بضريبة الاستهلاك من خلال القانون رقم (٦) لسنة (٩٤).

## ملحق (٤): إجراءات السياسة النقدية

السنة	الإجراءات
١٩٩٢	<ul style="list-style-type: none"> <li>* انقاص فائض السيولة: قبول الودائع بالدينار لأجل مدته سنة أشهر بنسبة فائدة ٤% سنوياً.</li> <li>* مراقبة العملة الأجنبية: - زيادة أوراق النقد والمسكوكات الأردنية المسموح بإخراجها من قبل كل شخص كامل الأهلية عند مغادرته للمملكة من ٣٠٠ دينار إلى ٥٠٠٠ دينار.</li> <li>* السماح باستيراد الذهب دون الحصول على موافقة البنك المركزي.</li> <li>* مضاعفة سقف التحويلات من العملات الصعبة إلى الخارج النفطية المدفوعات غير المنظورة (كالسفر والعلاج والحج) لكل مقيم ليصبح عشرين ألفاً بدلاً من عشرة آلاف سنوياً.</li> </ul>
١٩٩٥	<ul style="list-style-type: none"> <li>* زيادة سعر الفائدة على القروض المقدمة للقطاع الزراعي والحرفي وتشجيع الصادرات لصالح البنوك.</li> <li>* تحديد سعر صرف الدينار مقابل الدولار بسعر وسطي ٧٠٩ فلساً، مع السماح بالتدوير تجاه العملات الأجنبية الأخرى.</li> <li>* زيادة جاذبية الموجودات المحررة بالدينار عن طريق تحقيق هامش فائدة مجزية مقارنة بتلك المحررة بالدولار.</li> <li>* القيام بمجموعة من الإجراءات التي ترتبط بالمخاطر الناتجة عن المركزات الائتمانية من خلال: <ul style="list-style-type: none"> <li>- تحديد سقف للمركزات الائتمانية لعملاء البنك حسب نسب معينة.</li> <li>- تحديد الحدود القصوى لأجمالي للمركزات الائتمانية للبنك بأربعة أضعاف قاعدة رأس المال.</li> <li>- إلزام لبنك المتجاوز للسقف السابقة أو منح تسهيلات دون أخذ موافقة البنك المركزي، إبداء مبالغ نقدية لدى البنك بنسبة تتباين ونوع المتجاوز ومدى الاستمرار فيه.</li> <li>- تحرير حجم الإئتمان: إلغاء سقف حجم التسهيلات الائتمانية الممنوحة بالدينار والعملات الأجنبية من قبيل البنوك المرخصة بما لا يزيد عن ٩٠% من إجمالي ودايم العملاء بالدينار.</li> <li>- تحرير القيود على مراقبة العملة الأجنبية:</li> </ul> </li> <li>١- السماح للبنوك المرخصة باستثمار ما نسبته ٥٠% كحد أقصى من ودائعها بالعملات الأجنبية القابلة للتحويل لغايات منح قروض تمويلية أو شراء سندات رسمية من الولايات المتحدة و ألمانيا و اليابان و بريطانيا و سويسرا.</li> <li>٢- زيادة الحدود المسموح بتحويلها من قبل العمالة غير الوطنية لتصبح ٤٠٠ دينار شهرياً أو ٥٠٠٠ دينار سنوياً.</li> <li>- السماح للبنوك بالافتراض محلياً بالعملة الأجنبية من بعضها البعض.</li> <li>- إلغاء القيد الذي يحدد نسبة التحويل للأشخاص الذين يحفظون بحسابات غير مقيمة.</li> <li>* تحسين مناخ الاستثمار في السوق المالي: رفع السقف المفروض على التسهيلات الائتمانية المباشرة لغايات تمويل شسراء الأوراق المالية و/ أو الإكتساب بما من ١٥٠ دينار إلى ١٥٠٠ الف دينار للشخص الطبيعي و ٣٠٠٠ الف دينار إلى مليون للشخص المعنوي.</li> <li>* الإحتياطي النقدي الإلزامي:</li> <li>استثناء المبالغ المقترضة بالدينار من الوعاء الخاضع للإحتياطي النقدي الإلزامي بالدينار.</li> </ul>
١٩٩٨	<ul style="list-style-type: none"> <li>* شهدت هذه الفترة زيادة في الطلب على الدولار.</li> <li>- توفير طلب البنك من العملات الصعبة، بفضل الإحتياطي الثمين للبنك.</li> <li>- رفع أسعار الفائدة على شهادات الإيداع.</li> <li>- رفع سعر إعادة الخصم وعلى عدة مراحل من ٧,٧٥% إلى ٩,٠%.</li> <li>- رفع سعر فائدة اتفاقيات إعادة شراء شهادات الإيداع بالدينار لمدة أسبوع وعلى عدة مراحل من ٩,٠% إلى ١١,٥%.</li> <li>* توفير التمويل للقطاعات الانتاجية:</li> <li>- تقديم تسهيلات ائتمانية إضافية بمبلغ ٣٠ مليون دينار لبنك الانماء الصناعي وبسعر فائدة نسبة ٦,٥%.</li> <li>- توفير تسهيلات إضافية لمؤسسة الأفراس الزراعي بمقدار ١٠ مليون دينار وبسعر فائدة تفصيلي بمقدار ٥,٢٥%.</li> <li>- تسهيلات إعادة التمويل التي يقدمها البنك المركزي للبنوك المرخصة لغايات تشجيع الصادرات الوطنية وبسعر فائدة تفصيلي يقل بنقطتين مئويتين عن سعر الخصم النفاذ والبالغ ٩,٠% مع نهاية عام ١٩٩٨.</li> <li>* تطوير إدارة سيولة الجهاز المصرفي في الأجل القصير:</li> <li>- إتاحة نافذة الإيداع بالدينار الليلة واحدة على ان لا يقل الحد الأدنى للمبالغ المقبولة عن مليون دينار.</li> <li>- استعداد البنك المركزي لتنفيذ عمليات شراء شهادات الإيداع بالدينار الليلة واحدة.</li> <li>* منعة الجهاز المصرفي:</li> <li>- اتخاذ تدابير لضبط مخاطر تركيزات الائتمان وبناء تخصصات لمواجهة الديون المتعثرة.</li> <li>- تبين معايير محاسبية دولية والإفصاح المحاسبي.</li> </ul>

المصدر: البنك المركزي، التقرير السنوي ١٩٩٢، ١٩٩٥، ١٩٩٨.

## ملحق (0): حل معادلات النموذج الكلي

### Real Sector

$$GDP_{94} = RPC + RGC + RI + Rex - Rim \quad (1)$$

$$RDI = GDP_{94} - Rtax \quad (2)$$

$$RPC = c_{11} + c_{12} RDI + c_{13} RWR + c_{14} RPC_{-1} \quad (3)$$

$$RGC = c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1} \quad (4)$$

$$RI = c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} + RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1} \quad (5)$$

$$Rtax = c_{41} + c_{42} GDP_{94} + c_{43} RI \quad (6)$$

$$Rim = c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} RI + c_{54} Rim_{-1} \quad (7)$$

### Money Sector

$$Md = c_{61} + c_{62} GDP_{94} + c_{63} Def_{94} + c_{64} RIR \quad (8)$$

$$Md = MS \quad (9)$$

### أولاً: التوازن في القطاع الحقيقي:-

i. بتعويض كل من معادلة (3) و (4) و (5) و (6) و (7) نحصل على معادلة (10):-

$$GDP_{94} = (c_{11} + c_{12} RDI + c_{13} RWR + c_{14} RPC_{-1}) + (c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1}) + (c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} + RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1}) + [Rex - (c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} RI + c_{54} Rim_{-1})] \quad (10)$$

ii. بتعويض معادلة (2) في (10) نحصل على معادلة (11):-

$$GDP_{94} = [c_{11} + c_{12} (GDP_{94} - (c_{41} + c_{42} GDP_{94} + c_{43} RI)) + c_{13} RWR + c_{14} RPC_{-1}] + (c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1}) + (c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} + RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1}) + [Rex - (c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} (c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} + RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1}) + c_{54} Rim_{-1})] \quad (11)$$

iii. بتعويض قيمة (RI) و (Rtax) نحصل على معادلة (12):-

$$GDP_{94} = [c_{11} + c_{12} (GDP_{94} - Rtax) + c_{13} RWR + c_{14} RPC_{-1}] + (c_{21} + c_{22} GDP_{94} + c_{23} RTGR + c_{24} RGC_{-1}) + (c_{31} + c_{32} RIR + c_{33} + RWR + c_{34} GDP_{94} + c_{35} RK_{-1}) + [Rex - (c_{51} + c_{52} GDP_{94} + c_{53} RI + c_{54} Rim_{-1})] \quad (12)$$

iv. بتجميع الحدود في معادلة (12) نحصل على:-

$$(1 - B_0) GDP_{94} = B_1 + B_2 RWR + B_3 RK_{-1} - B_4 Imp_{-1} + B_5 RIR \quad (13)$$

بحيث:-

$$B_0 = c_{12} - c_{12} c_{32} + c_{22} + c_{44} - c_{52} + (-c_{12} c_{33} - c_{53}) / c_{65} + c_{62} c_{42} / c_{65}$$

$$B_1 = c_{11} - c_{12} c_{31} + c_{21} + c_{41} + Rex - c_{51} + (-c_{12} c_{33} - c_{53}) c_{41}$$

$$B_3 = (-c_{12} c_{33} - c_{53}) c_{54} + c_{54}$$

$$B_4 = c_{54}$$

$$B_5 = (-c_{12} c_{33} - c_{53}) c_{42} + c_{42}$$

## ثانياً: التوازن في القطاع النقدي: -

v. محل معادلة (٨) بالنسبة لسعر الفائدة (RIR) نحصل على: -

$$RIR = C^{-1}_{65} [Md - (c_{61} + c_{62}GDP_{94} + c_{63}Def_{94})] \quad (14)$$

vi. بتعويض قيمة (RIR) التوازنية من (١٤) في معادلة (١٣) نحصل على: -

$$(1 - B_0) GDP_{94} = B_1 + B_2RWR + B_3 RK_{-1} - B_4 Imp_{-1} + B_5 C^{-1}_{65} [Md - (c_{61} + c_{62}GDP_{94} + c_{63}Def_{94})] \quad (15)$$

vii. محل معادلة (١٥) بالنسبة لـ (GDP94) نحصل على: -

$$(1 - B_0 c_{62}) GDP_{94} = B_1 - c_{61} + B_2RWR + B_3 RK_{-1} - B_4 Imp_{-1} - c_{63}Def_{94} + B_5 C^{-1}_{65} Md \quad (16)$$

viii. من معادلة رقم (١٦) : -

□ مضاعف السياسة المالية في الاقتصاد المفتوح: -

$$(1 - B_0 c_{62})^{-1}$$

□ مضاعف السياسة النقدية في الاقتصاد المفتوح: -

$$(1 - B_0 c_{62})^{-1} [B_5 C^{-1}_{65}]$$

ix. ولإيجاد كل من مضاعفي السياستين المالية والنقدية في حالة الاقتصاد المغلق نفرض أن قيم المعاملات التالية تساوي صفر:

$$c_{51} \quad \square$$

$$c_{52} \quad \square$$

$$c_{53} \quad \square$$

$$c_{54} \quad \square$$

# Openness and Economic Growth: Case of Jordan

## Abstract

Hindawi, Mohammed Sameer. **Openness and Economic Growth: Case of Jordan**. Master of Economics Thesis, Department of Economics, Yarmouk University, (Supervisor: Dr. Hussain A. Al-Talafha)

Jordan was one of many countries whose aim was to benefit from the gains of openness and Economic Integration.

The aim of this study is to investigate the effect of openness on both growth and the effectiveness of monetary and fiscal policy. It attempts to shed some light on the debate on the relationship between openness and growth through analyzing the effect of openness on Investment as a channel of economic growth.

The importance of this study arises from the huge debate among researchers about the relationship between openness and growth specially for the case of Jordan in the sense that Jordan is following an open policy after adapting the adjustment program.

A Macro-econometric model was constructed to obtain the monetary and fiscal policy multipliers. The method of two stage least squares (2SLS) was used to estimate model parameters, both the monetary and fiscal policy multipliers were smaller in the case of open economy, which means that monetary and fiscal policy are less effective, and the income generated by a fiscal expansion will be less in the case of an open economy.

A growth model was estimated where openness, fiscal and monetary measures are included. The relationship between growth and



openness was ambiguous, and the relationship between growth and Both inflation and budget deficit was negative.

The relationship between openness and investment was positive through the inflow of foreign direct investment (FDI).

Clearly the openness have a positive effect on growth through the (FDI) flows, on the anther hand, it has a negative effect through it's indirect effects on the balance of payments.

The study recommends that Jordan should go forward on its open policy in order to benefit from the international competitive market.

Key words: Growth, Openness, Fiscal policy, Monetary Policy, Investment, Macro-Econometric Modeling, Jordan

© Arabic Digital Library - HarmoK/University